

alfa

REPORTE DE RESULTADOS Segundo Trimestre 2023 (2T23)

Monterrey, N.L., México, julio 26, 2023.

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) ("ALFA"), empresa que ha desarrollado negocios líderes con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el segundo trimestre de 2023 ("2T23"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)
Relación con Inversionistas
iralfa@alfa.com.mx
www.alfa.com.mx
+ (52) 81-8748-2521



ALFA

Nota relevante sobre cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA

El 12 de julio de 2022 los Accionistas de ALFA aprobaron escindir la participación accionaria de ALFA en Axtel en una nueva entidad listada llamada "Controladora Axtel". Las acciones de "Controladora Axtel" fueron distribuidas a los accionistas de ALFA e iniciaron su cotización en la Bolsa Mexicana de Valores el 29 de mayo de 2023. De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Axtel cumple con la definición de una "Operación Discontinua" para efectos de los Estados Financieros Consolidados de ALFA. "Operaciones Discontinuas" son los resultados netos de una entidad que se mantiene disponible para su venta o que ya ha sido vendida.

Los cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA son los siguientes:

- ▼ El Estado Consolidado de Situación Financiera presenta los activos de Axtel como "Activos circulantes de operaciones discontinuas" y sus pasivos como "Pasivos circulantes de operaciones discontinuas" al cierre del 1T23 y 1T22. Al cierre del 2T23 todas las cuentas se eliminaron. Los periodos previos no se actualizan.
- ▼ El Estado Consolidado de Resultados presenta los ingresos y gastos netos de Axtel como una sola línea "Utilidad (Pérdida) de operaciones discontinuas" de esta manera:
 - 2T22: cifras acumuladas para los tres meses finalizados al 30 de junio de 2022.
 - 1T23: cifras acumuladas para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.
 - 2T23: cifras acumuladas para un mes y 29 días finalizados el 29 de mayo de 2023.
 - 2022: cifras acumuladas para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2022.
 - 2023: cifras acumuladas para los cuatro meses y 29 días finalizados el 29 de mayo de 2023.
- ▼ El Cambio en la Deuda Neta presenta las entradas y salidas netas de Axtel como una sola línea, "Disminución (Aumento) de la Deuda Neta por operaciones discontinuas" de esta manera:
 - 2T22: cifras acumuladas de los seis meses finalizados el 30 de junio de 2022.
 - 1T23: no se presentan cifras relacionadas con Axtel.
 - 2T23: no se presentan cifras relacionadas con Axtel.
- ▼ El Cambio en la Deuda Neta también presenta el saldo de la Deuda Neta de Axtel como "Deuda Neta de operaciones discontinuas" al cierre del 3T22. Los periodos previos no se actualizan y los periodos posteriores (2T23, 1T23 y 4T22) no presentan cifras relacionadas con Axtel.

ALFA reporta Flujo de US \$360 millones en el 2T23, con Axtel como operaciones discontinuas.

INFORMACIÓN RELEVANTE 2T23

<p>ALFA</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Flujo Comparable de US \$425 millones en el 2T23, con resultados mejores a los esperados en Sigma que contrarrestaron parcialmente una caída en Alpek. ▶ Exitosa ejecución de la escisión de Axtel; simplificación del portafolio de negocios ahora integrado por Sigma y Alpek. ▶ Guía de Flujo anual ajustada a la baja 5% para reflejar revisiones a la baja en Alpek y al alza en Sigma.
<p>Sigma</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Récord de Ingresos y Flujo en el 2T23. ▶ Resultados mejores de los esperados en las Américas, por una sólida demanda, tendencias favorables en los costos de materias primas, los resultados de <i>Foodservice</i> y la apreciación del peso mexicano. ▶ Guía revisada al alza soportada por los resultados acumulados en el año y una perspectiva positiva: Ingresos US \$8,600 millones y Flujo US \$880 millones.
<p>Alpek</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ingresos y Flujo Comparable del 2T23 27% y 46% menores, año contra año, respectivamente. ▶ Un entorno retador de precios de materias primas, la normalización de los fletes marítimos y los márgenes de referencia de la industria más bajos afectaron el desempeño. ▶ Guía de Flujo Comparable revisada a la baja a US \$770 millones.
<p>Axtel (Operaciones discontinuas)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ <i>El registro de Axtel como Operaciones Discontinuas en los estados financieros de ALFA finalizó el 29 de mayo de 2023, como resultado de la escisión.</i> ▶ <i>Por favor consulte el Informe de Resultados 2T23 de Axtel para el análisis de las cifras operativas trimestrales y anuales completas (ver Apéndice).</i>

Reporte de Resultados

Segundo Trimestre 2023 (2T23)



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	Var.% vs. 1T23	Var.% vs. 2T22	2023	2022	Var.%
ALFA y Subsidiarias con Axtel como Operaciones Discontinuas								
Ingresos ALFA	4,221	4,085	4,709	3	(10)	8,306	8,778	(5)
Alpek	2,050	2,062	2,815	(1)	(27)	4,112	5,147	(20)
Sigma	2,143	1,991	1,870	8	15	4,134	3,582	15
Flujo¹ ALFA	360	376	672	(4)	(46)	736	1,282	(43)
Alpek	148	187	507	(21)	(71)	335	964	(65)
Sigma	217	192	172	13	26	409	333	23
Flujo Comparable² ALFA	425	396	534	7	(20)	821	1,020	(20)
Alpek	201	207	369	(3)	(46)	408	702	(42)
Sigma	229	192	172	19	33	421	333	26
Utilidad Neta Mayoritaria³	9	(14)	243	161	(96)	(6)	453	(101)
Inversiones y Adquisiciones⁴	196	86	572	129	(66)	282	648	(57)
Deuda Neta ALFA⁵	4,994	5,049	5,406	(1)	(8)	4,994	5,406	(8)
Alpek	1,879	2,082	1,776	(10)	6	1,879	1,776	6
Sigma	2,012	1,840	1,772	9	14	2,012	1,772	14
Deuda Neta/Flujo ALFA ⁶	3.3	2.7	2.2					
Cobertura de Intereses ALFA ⁷	4.1	5.3	7.6					
Axtel (como Operaciones Discontinuas)⁸								
Ingresos	95	145	125	(34)	(24)	240	248	(3)
Flujo	25	28	34	(11)	(26)	53	68	(22)
Inversiones y Adquisiciones	0	0	0	-	-	0	0	-
Deuda Neta	0	0	0	-	-	0	0	-

1 Flujo = Utilidad de Operación + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

2 Flujo Comparable = Utilidad de Operación + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos + partidas extraordinarias

3 Utilidad Neta Mayoritaria incluye Utilidad Neta Mayoritaria de Operaciones Discontinuas (Axtel).

4 Cifra incluye desinversiones.

5 Deuda Neta ajustada por Operaciones Discontinuas (excluyendo Axtel) al cierre del 3T22; periodos previos sin cambios.

6 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Razón calculada con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

7 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

8 Por favor refiérase al Reporte Trimestral del 2T23 de Axtel para el análisis de los resultados operativos trimestrales y el año completo. Ver "Apéndice - 2T23 Reporte de Negocios Listados" (pág. 42)

Índice

Mensaje del Director General de ALFA

Resultados Financieros Consolidados de ALFA
(BMV: ALFAA)



Resultados por Empresa

Sigma – Alimentos



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos



Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Tablas

Estados Financieros

Apéndice – Reportes del 2T23 de Empresas Listadas

Mensaje del Director General de ALFA

"Logramos otro paso importante de nuestro proceso de transformación con el listado de Controladora Axtel en la Bolsa Mexicana de Valores durante el segundo trimestre. Con respecto a nuestras operaciones, los resultados consolidados de ALFA en el 2T23 se vieron favorecidos por un desempeño superior al esperado en Sigma, que compensó parcialmente una caída en Alpek.

Tras completar la escisión de Axtel, ALFA ha simplificado su portafolio, ahora integrado por dos negocios principales: Sigma y Alpek. Además, los accionistas han obtenido autonomía a través de posiciones independientes en Nemark y Axtel.

Seguimos enfocados en avanzar de la manera más eficiente posible al mismo tiempo que aseguramos una posición financiera sólida para ALFA, Sigma y Alpek. Una mayor generación de Flujo en Sigma es fundamental para continuar construyendo sobre nuestro proceso ordenado de transformación. Por otro lado, los valiosos activos de ALFA y la sólida generación de flujo de efectivo ofrecen diversas oportunidades para reducir la deuda en el tiempo, que también es crucial.

Los Ingresos consolidados de ALFA en el segundo trimestre de 2023 disminuyeron 10% y el Flujo Comparable disminuyó 20% año contra año debido a los menores resultados de Alpek. Además de la normalización anticipada en el costo de fletes marítimos y la disminución de los márgenes de referencia globales, Alpek enfrentó un entorno retador en los precios de las materias primas, marcado por una importante disparidad en los precios del paraxileno (Norteamérica vs Asia) que afectó el volumen de poliéster.

Sigma tuvo un sólido desempeño y anunció importantes avances. Los Ingresos del segundo trimestre de 2023 aumentaron 15% en comparación con el año anterior, y el Flujo Comparable aumentó 33%, impulsado por resultados mejores de lo esperado en México y Estados Unidos. Nuestro negocio de alimentos capitalizó con éxito la sólida demanda en las Américas, menores presiones en los costos de materias primas y el beneficio por la apreciación del peso mexicano.

En Europa, Sigma llevó a cabo una importante reestructuración de sus funciones administrativas en medio de mayores presiones en los costos de materias primas y tendencias de bajo volumen. Los beneficios esperados de esta iniciativa incluyen ahorros de costos, mayor rendición de cuentas y alineación organizacional para acelerar la recuperación en esta región.

Durante el segundo trimestre, Sigma también concretó su segunda adquisición en lo que va del año en Estados Unidos: una participación mayoritaria en Los Altos Foods ("Los Altos"). El portafolio de productos auténticos de queso hispano y la capacidad de producción de Los Altos en la Costa Oeste, ofrecen una oportunidad única para fortalecer la presencia de Sigma en el creciente mercado de consumo multicultural de Estados Unidos.

Además, Sigma avanzó en materia de ASG al obtener la aprobación de sus metas de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero de corto plazo por parte de la iniciativa *Science Based Targets* (SBTi). Ahora, ALFA contribuye hacia un futuro más sostenible a través de objetivos de descarbonización aprobados por SBTi en sus dos negocios principales: Alpek y Sigma.

Hacia el resto del año, la Guía de ALFA para 2023 se actualizó para reflejar los ajustes en Alpek y Sigma. Las estimaciones de los Ingresos y el Flujo consolidados disminuyeron a US \$16,431 millones y US \$1,530 millones, respectivamente.

Nuestro negocio petroquímico redujo su Guía de Flujo Comparable para el año completo a US \$770 millones, debido a un entorno de precios de materias primas más retador que ha afectado el volumen y los márgenes. Alpek también estima un impacto de partidas extraordinarias por US \$110 millones.

Por el lado positivo, la demanda, los costos de las materias primas y la apreciación del peso mexicano están mostrando una tendencia más favorable para Sigma. Por lo tanto, nuestro negocio de alimentos aumentó su Guía de Flujo para 2023 a US \$880 millones.

Sigma y Alpek mantienen sólidas posiciones al mismo tiempo que ALFA persevera en su enfoque disciplinado y metódico para ejecutar la última fase del proceso transformacional. Quiero extender un especial agradecimiento a todo nuestro equipo por su arduo trabajo durante el trimestre para lograr nuestros objetivos de negocio.”

Mis mejores deseos,

Álvaro Fernández

ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var. %
				1T23	2T22			
Ingresos Totales	4,221	4,085	4,709	3	(10)	8,306	8,778	(5)
Utilidad Bruta	808	757	1,033	7	(22)	1,565	1,984	(21)
Gastos de Operación y otros	(562)	(548)	(473)	(2)	(19)	(1,110)	(917)	(21)
Utilidad de Operación (Pérdida)	246	208	560	18	(56)	455	1,068	(57)
Resultado Financiero Neto	(126)	(87)	(75)	(45)	(68)	(213)	(150)	(42)
Participación en Resultados de Asociadas	0	1	0	(127)	(130)	0	1	(71)
Impuestos a la Utilidad	(97)	(117)	(150)	17	35	(213)	(294)	28
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	23	5	336	330	(93)	29	625	(95)
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas ¹	(2)	11	(9)	(118)	76	9	(5)	275
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	21	17	327	27	(93)	38	619	(94)
Participación Controladora	9	(14)	243	161	(96)	(6)	453	(101)
Flujo	360	376	672	(4)	(46)	736	1,282	(43)
Flujo/Ingresos (%)	8.5	9.2	14.3			8.9	14.6	

¹ Desglose de la Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas se muestra en la Tabla 10.

Los **Ingresos Totales** en el 2T23 fueron de US \$4,221 millones, 10% menores año contra año, debido a que el crecimiento en Sigma fue contrarrestado por una disminución en Alpek. Los ingresos de Sigma incrementaron 15% comparados con el 2T22 impulsados por un crecimiento en todas las regiones. En contraste, las ventas de Alpek fueron 27% menores año contra año y 1% menores comparadas con el 1T23 principalmente debido a una disminución de los precios promedio. Los Ingresos acumulados fueron US \$8,306 millones, 5% menores comparados con la primera mitad de 2022 principalmente por el crecimiento en Sigma (ver Tabla 2).

El **Flujo** en el 2T23 sumó US \$360 millones, 46% menor, comparado con una cifra históricamente alta en el 2T22. Sigma registró un incremento de 26% y Alpek tuvo una disminución de 71%, año contra año. El Flujo del segundo trimestre incluye un impacto negativo de US \$65 millones por partidas extraordinarias. Alpek contribuyó a dicho impacto US \$53 millones en ajuste de inventario no-monetario, arrastre de materias primas y efecto por hiperinflación en Argentina, entre otros. Además, Sigma registró un gasto no recurrente de US -\$12 millones por la reestructura de sus funciones administrativas en Europa. Como referencia, el Flujo del 2T22 incluyó una ganancia neta de US \$138 millones por partidas extraordinarias asociadas con el aumento en los precios del petróleo y las materias primas en Alpek. El Flujo acumulado en la primera mitad de 2023 fue de US \$736 millones, 43% menor año contra año.

Ajustando por partidas extraordinarias en todos los periodos, el **Flujo Comparable** fue de US \$425 millones, US \$396 millones y US \$534 millones en el 2T23, 1T23 y 2T22, respectivamente. El Flujo Comparable del 2T23 disminuyó 20% año contra año, debido a un incremento de 33% en Sigma que contrarrestó parcialmente un decremento de 46% en Alpek. El Flujo Comparable de Alpek refleja un menor volumen, así como la normalización de los márgenes de referencia y la disminución de tarifas de fletes marítimos que afectan los precios de paridad de las importaciones. El Flujo Comparable acumulado del primer semestre de 2023 fue de US \$821 millones, 20% menor comparado con el mismo periodo de 2022 (ver Tablas 3, 4 y 5).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$246 millones, 56% menor que en el 2T22, como resultado de la disminución en Flujo explicada anteriormente. La Utilidad de Operación acumulada fue de US \$455 millones, comparada con US \$1,068 millones en la primera mitad de 2022. La Utilidad de Operación acumulada incluye un deterioro de activos de US \$47 millones, así como US \$14 millones en gastos no recurrentes, ambos asociados con el cierre de operaciones de Alpek en su planta de Cooper River (ver Tabla 3).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** aumentó a US \$126 millones de los US \$75 millones registrados en el 2T22. Esto fue debido a mayores gastos financieros ante un entorno de tasas de interés más altas, así como a mayores pérdidas cambiarias en medio de una apreciación significativa del peso mexicano frente al dólar estadounidense. El RIF acumulado en la primera mitad de 2023 fue de US \$213 millones, 42% más comparado con el mismo periodo del año anterior debido principalmente a mayores gastos financieros en Alpek (ver Tabla 6).

La **Utilidad Neta Mayoritaria** fue de US \$9 millones en el 2T23 comparada con US \$243 millones en el 2T22. La disminución año contra año en términos absolutos fue causada principalmente por el decremento en Flujo explicado anteriormente. Adicionalmente, los mayores gastos de financiamiento fueron más que contrarrestados por un menor Impuesto a la Utilidad, comparado con el 2T22. La Pérdida Neta Mayoritaria acumulada fue de US \$6 millones, comparada con una ganancia de US \$453 millones en la primera mitad de 2022, debido a una menor Utilidad de Operación y un mayor RIF, que fueron contrarrestados por menores Impuestos a la Utilidad (ver Tabla 7).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var. %
				1T23	2T22			
Flujo	360	376	672	(4)	(46)	736	1,282	(43)
Capital Neto de Trabajo	302	(131)	(283)	331	207	171	(572)	130
Inversiones y Adquisiciones	(196)	(86)	(747)	(129)	74	(282)	(823)	66
Gastos Financieros Netos	(100)	(94)	(77)	(7)	(30)	(194)	(152)	(28)
Impuestos a la Utilidad	(188)	(156)	(120)	(21)	(57)	(344)	(247)	(39)
Dividendos	0	(152)	(1)	100	93	(151)	(267)	43
Otras Fuentes / Usos	(122)	(55)	42	(117)	(390)	(179)	48	(473)
Disminución (Incremento) en Deuda de Operaciones Discontinuas ¹	0	0	14	-	(100)	0	1	(100)
Deuda Neta de Operaciones Discontinuas – Axtel	0	0	0	-	-	0	0	-
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	56	(298)	(500)	119	111	(242)	(730)	67
Deuda Neta	4,994	5,049	5,406	(1)	(8)	4,944	5,406	(8)
Deuda Neta proforma con Axtel como operaciones discontinuas en todos los periodos	4,994	5,049	4,836	(1)	3	4,994	4,836	3

¹ Desglose de la Disminución (Incremento) en Deuda Neta de Operaciones Discontinuas se muestra en la Tabla 11.

La **Deuda Neta** fue de US \$4,994 millones al cierre de 2T23, con Axtel como operaciones discontinuas. Ajustando por operaciones discontinuas en periodos anteriores, la Deuda Neta de 2T23 incrementó 3% año contra año y bajó 1% comparada con el 1T23. En términos absolutos, la Deuda Neta consolidada de ALFA incrementó US \$242 millones comparada con US \$4,751 millones al cierre de 2022. El incremento en Deuda Neta incluye US \$282 millones en Inversiones y Adquisiciones (Capex) durante la primera mitad de 2023, por las adquisiciones de Sigma en Los Altos Foods y la planta de carnes frías en Iowa, además de la inversión de Alpek en la planta de Corpus Christi, entre otros.

Al 30 de junio de 2023, el Efectivo totalizó US \$1,163 millones y ALFA y sus Subsidiarias tenían US \$2,231 millones en líneas de crédito disponibles. Las razones financieras al cierre de 2T23 fueron: Deuda Neta a Flujo de 3.3 veces y Cobertura de Intereses de 4.1 veces, comparado con 2.2 y 7.6 veces en el 2T22, respectivamente (ver Tabla 8). Las razones financieras de Deuda Neta a Flujo de Sigma y Alpek fueron 2.8 y 2.3 veces, respectivamente, al cierre de junio de 2023.

El **Capital Neto de Trabajo** tuvo una recuperación de US \$302 millones en 2T23 impulsado por un beneficio de US \$284 millones en Alpek. Menores precios de materias primas, mejoras en la administración de inventarios y otras optimizaciones contribuyeron a la reducción del Capital Neto de Trabajo en el negocio de petroquímica. Sigma también registró una mejora en 2T23, resultado de sus operaciones en México y EE.UU. Durante la primera mitad del 2023, el Capital Neto de Trabajo tuvo una recuperación de US \$171 millones impulsado por Alpek.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$196 millones en el 2T23 impulsadas principalmente por la adquisición de Los Altos Foods y la planta de carnes frías en Iowa de Sigma. Adicionalmente, Alpek continuó sus inversiones en la construcción de la planta integrada de PTA-PET en Corpus Christi, Texas en conjunto con sus dos socios. Las Inversiones y Adquisiciones (Capex) acumuladas fueron de US \$282 millones en comparación de US \$823 millones en la primera mitad de 2022, que incluyeron la adquisición del negocio de lámina de PET y resinas en 2T22.

No hubo pago de **Dividendos** durante el 2T23. Los Dividendos acumulados fueron US \$151 millones en comparación de US \$315 millones en el primer semestre de 2022. Los Dividendos acumulados pagados a los accionistas de ALFA en el primer semestre de 2023 fueron US \$96 millones.

EVENTOS RECIENTES - ALFA

Escisión de Axtel	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Listado y distribución de las acciones de Controladora Axtel concluyó exitosamente el 29 de mayo de 2023. ▶ Segunda subsidiaria independiente de ALFA. ▶ Los accionistas de ALFA recibieron una acción de "Controladora Axtel" por cada una de sus acciones de ALFA; obtuvieron autonomía con posiciones accionarias independientes en Nemark y Axtel.
Liberación de Valor – Simplificación Corporativa	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Transformación para liberar el potencial de valor justo de ALFA, simplificando eficientemente su estructura corporativa. ▶ Transición ordenada hacia negocios independientes (vs. conglomerado). ▶ Transferencia de autonomía a los accionistas de ALFA (ej. Escisiones de Axtel y Nemark). ▶ Simplificación de portafolio de negocios principales a Sigma y Alpek. ▶ Simplificación de estructura corporativa; disminución de 75% en gastos corporativos desde 2019. ▶ Compromiso de mantener una sólida posición financiera en ALFA y subsidiarias durante el proceso de transformación. ▶ El proceso requiere la reducción de deuda a nivel corporativo en el tiempo y mejorar la razón de apalancamiento de Sigma. ▶ Enfoque en encontrar el camino más eficiente de ejecución hacia delante. ▶ Los valiosos activos de ALFA y su sólida generación de efectivo presentan oportunidades para alcanzar la meta de desapalancamiento de forma orgánica e inorgánica en el tiempo.
Fideicomiso NAFINSA ("FN")	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Con base en cifras proporcionadas por Nacional Financiera, S.N.C., el número de acciones de ALFA propiedad de inversionistas extranjeros al 30 de junio de 2023 era de 2,472,268,639 acciones. ▶ Equivalente al 51.30% de las acciones de ALFA en circulación. ▶ El máximo umbral autorizado por el FN es del 75% de las acciones del capital social de ALFA.

Programa de recompra de acciones	<ul style="list-style-type: none"> ▶ No se recompraron acciones durante el 2T23. ▶ No hay acciones recompradas y custodiadas en la tesorería después de la cancelación aprobada en marzo 2023. 																																																																								
Quiet Period	<ul style="list-style-type: none"> ▶ ALFA inicia su "Quiet Period" siete días antes del cierre de cada trimestre. ▶ El "Quiet Period" del 3T23 iniciará el 22 de septiembre de 2023. 																																																																								
Revisión de Guía 2023	<ul style="list-style-type: none"> ▶ La Guía Consolidada de 2023 fue revisada para reflejar ajustes en Alpek y Sigma. <table border="1" data-bbox="500 642 1370 856"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>Nuevo</th> <th>Previo</th> <th>Var. %</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Ingresos</td> <td>ALFA</td> <td>16,431</td> <td>17,401</td> <td>(6)</td> </tr> <tr> <td>Alpek</td> <td>7,700</td> <td>9,170</td> <td>(16)</td> </tr> <tr> <td>Sigma</td> <td>8,600</td> <td>8,100</td> <td>6</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1" data-bbox="500 877 1370 1092"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>Nuevo</th> <th>Previo</th> <th>Var. %</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Flujo</td> <td>ALFA¹</td> <td>1,530</td> <td>1,615</td> <td>(5)</td> </tr> <tr> <td>Alpek</td> <td>660</td> <td>920</td> <td>(28)</td> </tr> <tr> <td>Sigma</td> <td>880</td> <td>705</td> <td>25</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1" data-bbox="500 1113 1370 1327"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>Nuevo</th> <th>Previo</th> <th>Var. %</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Flujo Comparable</td> <td>ALFA</td> <td>1,652</td> <td>1,615</td> <td>2</td> </tr> <tr> <td>Alpek</td> <td>770</td> <td>920</td> <td>(16)</td> </tr> <tr> <td>Sigma</td> <td>892</td> <td>705</td> <td>27</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1" data-bbox="500 1348 1370 1562"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>Nuevo</th> <th>Previo</th> <th>Var. %</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Capex</td> <td>ALFA</td> <td>547</td> <td>622</td> <td>(12)</td> </tr> <tr> <td>Alpek</td> <td>300</td> <td>335</td> <td>(10)</td> </tr> <tr> <td>Sigma²</td> <td>240</td> <td>280</td> <td>(14)</td> </tr> </tbody> </table> <p data-bbox="508 1593 1442 1623">1 - Incluye impacto de US \$122 millones por partidas extraordinarias en Alpek y Sigma</p> <p data-bbox="508 1627 805 1656">2 - No incluye adquisiciones</p>	(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %	Ingresos	ALFA	16,431	17,401	(6)	Alpek	7,700	9,170	(16)	Sigma	8,600	8,100	6	(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %	Flujo	ALFA¹	1,530	1,615	(5)	Alpek	660	920	(28)	Sigma	880	705	25	(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %	Flujo Comparable	ALFA	1,652	1,615	2	Alpek	770	920	(16)	Sigma	892	705	27	(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %	Capex	ALFA	547	622	(12)	Alpek	300	335	(10)	Sigma ²	240	280	(14)
(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %																																																																					
Ingresos	ALFA	16,431	17,401	(6)																																																																					
	Alpek	7,700	9,170	(16)																																																																					
	Sigma	8,600	8,100	6																																																																					
(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %																																																																					
Flujo	ALFA¹	1,530	1,615	(5)																																																																					
	Alpek	660	920	(28)																																																																					
	Sigma	880	705	25																																																																					
(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %																																																																					
Flujo Comparable	ALFA	1,652	1,615	2																																																																					
	Alpek	770	920	(16)																																																																					
	Sigma	892	705	27																																																																					
(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %																																																																					
Capex	ALFA	547	622	(12)																																																																					
	Alpek	300	335	(10)																																																																					
	Sigma ²	240	280	(14)																																																																					

Resultados por Empresa

Sigma – ALIMENTOS



51% de los Ingresos de ALFA en el 2T23

INFORMACIÓN RELEVANTE 2T23

Sigma Consolidado	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Récord en Ingresos trimestrales de US \$2,143 millones impulsados por el crecimiento en todas las regiones. Noveno trimestre consecutivo de crecimiento año contra año. ▶ Flujo trimestral récord, 26% más año contra año, impulsado por los sólidos resultados en México y EE.UU. ▶ Aumenta 25% la Guía de Flujo 2023 a US \$880 millones, impulsado por los buenos resultados en las Américas.
México	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Flujo trimestral récord de US \$163 millones impulsado por el crecimiento en volumen, los buenos resultados del Canal de <i>Foodservice</i> y la apreciación del peso mexicano frente al dólar. ▶ Crecimiento de Ingresos y Flujo de 2T23 en el Canal de <i>Foodservice</i>, 28% y 54% año contra año, respectivamente.
Europa	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Los Ingresos trimestrales aumentaron 11% con respecto al año anterior, impulsados por las medidas de ajuste de precios para mitigar las presiones inflacionarias sostenidas. ▶ Realizó importante reestructuración de las funciones administrativas para reducir costos, así como mejorar la rendición de cuentas y la alineación organizacional. El Flujo de 2T23 incluye un cargo no recurrente de US \$12 millones relacionado con esta iniciativa.
EE.UU.	<ul style="list-style-type: none"> ▶ El Flujo de 2T23 aumentó 38% año contra año, impulsado por volumen resiliente y recuperación de los márgenes, en un contexto de mejora de los costos de las materias primas en la región. ▶ Se han completado 2 adquisiciones: i) una participación mayoritaria en Los Altos Foods, un productor de queso hispano ubicado en California, y ii) una planta de producción de carnes frías en Iowa, tal y como se anunció en el 1T23.
Latam	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ingresos trimestrales récord de US \$146 millones, 10% más que en el 2T22. ▶ Máximo histórico de Flujo para un segundo trimestre, impulsado principalmente por las mejoras en Costa Rica y Ecuador.

Reporte de Resultados

Segundo Trimestre 2023 (2T23)



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Volumen (ktons)	448	427	445	5	1	875	869	1
México	235	225	224	4	5	460	436	6
Europa	97	95	107	2	(9)	193	213	(9)
EE.UU.	90	81	89	11	1	171	170	1
Latam	25	25	26	-	(2)	51	51	(1)
Ingresos	2,143	1,991	1,870	8	15	4,134	3,582	15
México	1,005	943	832	7	21	1,948	1,579	23
Europa	604	559	544	8	11	1,163	1,054	10
EE.UU.	389	347	363	12	7	735	691	6
Latam	146	143	132	2	10	288	257	12
Flujo	217	192	172	13	26	409	333	23
México	163	129	110	27	48	292	207	41
Europa	(11)	9	13	(218)	(186)	(2)	23	(107)
EE.UU.	53	41	38	27	38	94	80	18
Latam	12	13	12	(6)	3	24	23	5
Inversiones y Adquisiciones¹	128	34	69	279	86	162	104	56
Deuda Neta	2,012	1,840	1,772	9	14	2,012	1,772	14
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.8	2.7	2.5					
Cobertura de Intereses ² UDM*	5.6	5.8	6.1					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra incluye desinversiones.

2 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Mensaje del Director General de Sigma

“Sigma ha logrado una vez más sólidos resultados trimestrales, destacando los máximos históricos en Ingresos y Flujo. El desempeño superó las expectativas gracias a una demanda resiliente y la recuperación de los márgenes en medio de un entorno favorable de costos de las materias primas fuera de Europa y la fortaleza del peso mexicano.

A pesar de las presiones inflacionarias en nuestras operaciones europeas, hemos implementado medidas de ajuste de precios y una reestructuración de las funciones administrativas para reducir costos, así como mejorar la rendición de cuentas y la alineación organizacional. Esperamos que los ahorros derivados de esta iniciativa compensen los gastos de reestructuración de US \$12 millones tan pronto como el próximo año.

Basándonos en los resultados de este semestre y las perspectivas favorables, nos complace elevar nuestra Guía 2023. La estimación de Ingresos se ha revisado al alza a US \$8,600 millones comparada con US \$8,100 millones. Asimismo, la previsión de Flujo para el año completo ha aumentado a US \$880 millones en comparación con los US \$705 millones anteriores. Estas nuevas estimaciones reflejan unos sólidos resultados en las Américas y la mejora en los de nuestras operaciones en Europa para la segunda mitad del año.

Durante el trimestre, dimos la bienvenida al equipo de Los Altos Foods (“Los Altos”) a Sigma. Con sede en California, Los Altos ha sido una marca regional de lácteos reconocida desde su fundación en 1988. Esta adquisición fortalece nuestra presencia en la categoría de quesos hispanos en Estados Unidos, un mercado valorado en US \$2,000 millones. Además, confiamos en que la ubicación estratégica de Los Altos en la Costa Oeste, junto con nuestra reciente adquisición de la planta de carnes frías en Iowa, fortalezca nuestras capacidades para atender mejor a nuestros clientes en Estados Unidos.

Nuestra Unidad de Negocio de Nuevas Vías de Crecimiento continúa avanzando en múltiples frentes. Hemos lanzado oficialmente Snack'In For You®, nuestra nueva marca global de botanas altas en proteína, saludables y deliciosas en México, Estados Unidos, España y Francia. Nos entusiasman las perspectivas de este mercado mundial de botanas, que tiene un tamaño de mercado superior a los US \$500+ mil millones de dólares y crece rápidamente.

En términos de sostenibilidad, nos enorgullece anunciar que las metas de reducción de emisiones de efecto invernadero (GEI) a corto plazo de Sigma han sido aprobadas por la iniciativa *Science Based Targets* (SBTi). Esto garantiza que nuestras acciones estén alineadas con el Acuerdo de París para combatir el cambio climático. Los invitamos a conocer más sobre nuestros logros en materia de ASG en el Informe de Sostenibilidad 2022 de Sigma ([enlace](#)), donde también se detallan nuestros esfuerzos hacia la descarbonización y nuestro compromiso con la cadena de valor.

Nos anima ver los avances significativos en diversos frentes estratégicos, así como los resultados récord en el primer semestre. Entramos a la segunda mitad del año con gran expectativa, confiados de nuestra habilidad para capitalizar oportunidades atractivas.

Gracias por su continuo interés en Sigma.”

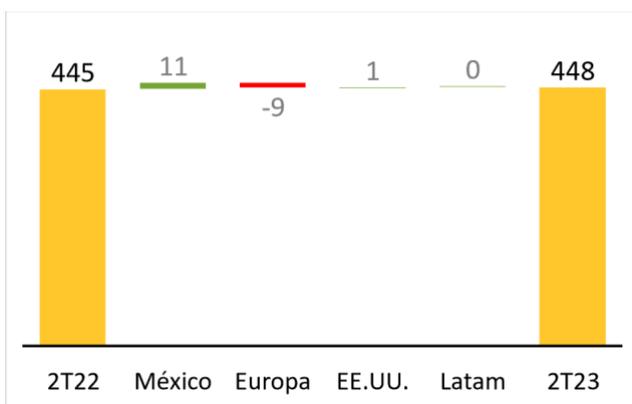
Rodrigo Fernández

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ Millones)

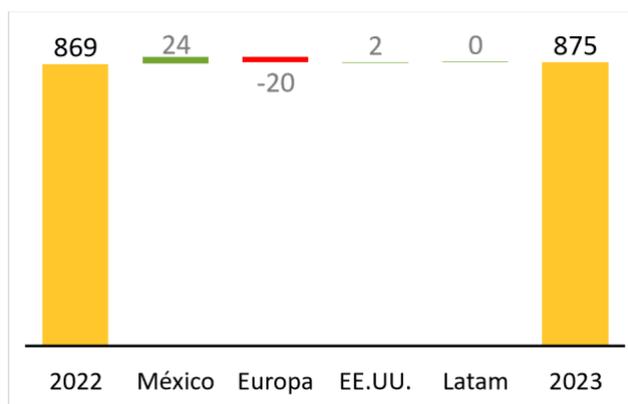
	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs		2023	2022	Var. %
				1T23	2T22			
Ingresos Totales	2,143	1,991	1,870	8	15	4,134	3,582	15
Utilidad Bruta	643	555	486	16	32	1,198	947	26
Gastos de Operación y otros	(480)	(417)	(370)	15	30	(897)	(719)	25
Utilidad de Operación (Pérdida)	163	138	116	18	40	301	228	32
Resultado Financiero Neto	(103)	(70)	(33)	46	208	(173)	(64)	169
Participación en Resultados de Asociadas	0	0	0	-	-	0	0	-
Impuestos a la Utilidad	(64)	(73)	(66)	(12)	(2)	(137)	(101)	36
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	(4)	(6)	17	(33)	(122)	(9)	63	(115)
Flujo	217	192	172	13	26	409	333	23
Flujo/Ingresos (%)	10.1	9.6	9.2			9.9	9.3	

El **Volumen** fue de 448 mil toneladas en el 2T23, aumentó 1% año contra año, ya que el crecimiento de 5% en México y de 1% en EE.UU. más que contrarrestaron la disminución de 9% en Europa. El Volumen del canal de *Foodservice* incrementó 12% año contra año. Ajustado por los resultados del canal de *Foodservice*, el Volumen del trimestre se mantuvo estable, año contra año.

Volumen 2T23 (miles de toneladas)



Volumen Acum. (miles de toneladas)

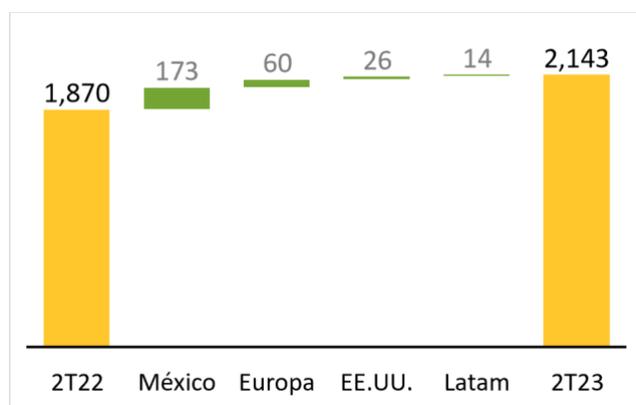


Los **Precios promedio** aumentaron 14% en comparación con el 2T22. En monedas locales, los precios promedio aumentaron 7% año contra año, impulsados principalmente por un incremento de precios del 19% en Europa para mitigar los mayores costos de las materias primas y otros insumos. Los Precios promedio consolidados se mantuvieron estables en monedas locales en comparación con el 1T23.

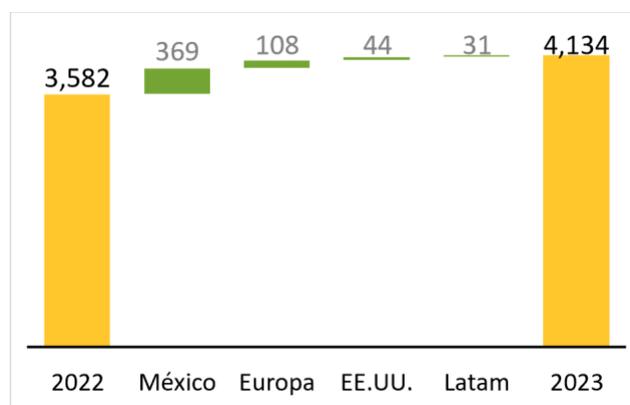
Los **Ingresos** aumentaron a US \$2,143 millones en el 2T23, 15% más que en el mismo periodo del año anterior, impulsados por el aumento del Volumen, el incremento de los precios promedio y la apreciación del peso mexicano contra el dólar estadounidense. En moneda local, los Ingresos de 2T23 aumentaron 7%, reflejando el crecimiento en todas las regiones (México +7%, Europa +9%, EE.UU. +7% y Latinoamérica +4%) (ver Tabla 12). Como referencia, los Ingresos del canal *Foodservice* aumentaron 19% año contra año.

Los Ingresos durante los primeros seis meses de 2023 aumentaron a US \$4,134 millones, 15% más contra el año anterior. En moneda local, los Ingresos acumulados aumentaron 10% frente al 1S22.

Ingresos 2T23 (US \$ Millones)



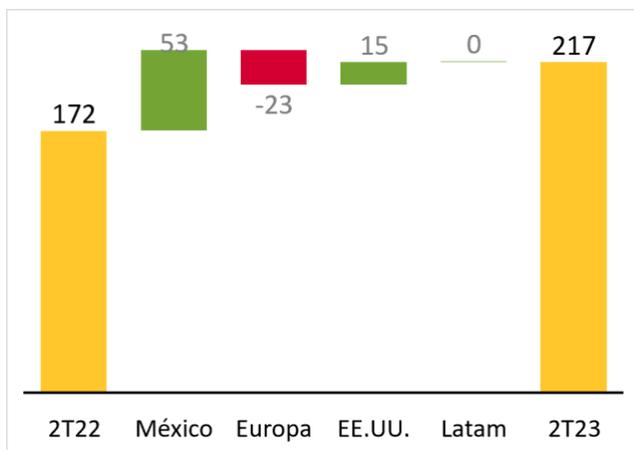
Ingresos Acum. (US \$ Millones)



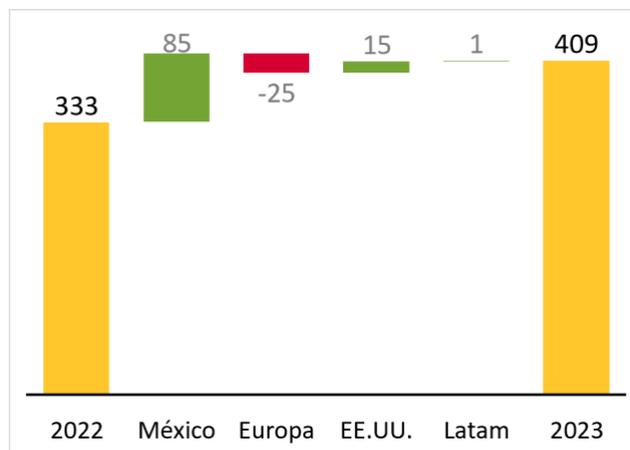
El **Flujo** fue de US \$217 millones en el 2T23, un aumento de 26% año contra año, impulsado por los buenos resultados en las Américas. El Flujo de 2T23 incluye un cargo no recurrente de US \$12 millones relacionado con gastos de reestructuración en Europa. Ajustando esta partida extraordinaria, el Flujo Comparable de 2T23 fue de US \$229 millones, 33% mayor que en el 2T22. El Flujo se benefició de los buenos resultados del canal de *Foodservice* y del tipo de cambio favorable, entre otros. Ajustando por el canal de *Foodservice*, el Flujo del segundo trimestre aumentó 24% contra el año anterior. En monedas locales, el Flujo trimestral aumentó 14% comparado con el mismo período del año anterior.

Asimismo, el Flujo acumulado fue US \$409 millones, 23% mayor que el primer semestre de 2022. El margen de Flujo durante 1S23 fue 9.9% comparado con 9.3% en el mismo período del año anterior, dado que las tendencias favorables de costos de materia primas en las Américas más que compensaron las presiones inflacionarias en Europa. En monedas locales, el Flujo acumulado fue 13% mayor año contra año.

Flujo 2T23 (US \$ Millones)



Flujo Acum. (US \$ Millones)



La **Utilidad de Operación** fue de US \$163 millones en el 2T23, 40% más en comparación con los US \$116 millones de 2T22, debido principalmente al aumento de Flujo explicado anteriormente. La Utilidad de Operación acumulada fue de US \$301 millones, 32% superior al del mismo periodo del año anterior.

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue de US \$103 millones por arriba de los US \$33 millones en el 2T22, reflejando unas mayores pérdidas por tipo de cambio debidas principalmente a la apreciación del peso mexicano en comparación con el dólar estadounidense. Mayor deuda neta y tasas de interés también contribuyeron al incremento en el RIF. El RIF acumulado fue de US \$173 millones, más que los US \$64 millones de 1S22, principalmente por las mayores pérdidas por tipo de cambio.

La **Pérdida Neta** fue de US \$4 millones en el 2T23, por debajo a la ganancia neta de US \$17 millones en el 2T22, principalmente como resultado de una mayor utilidad operativa que fue más que contrarrestada por un incremento en el RIF. La pérdida neta de los primeros seis meses de 2023 fue de US \$9 millones, en comparación con la ganancia neta de US \$63 millones del mismo periodo de 2022, explicada principalmente por el mayor RIF mencionado con anterioridad e impuestos.

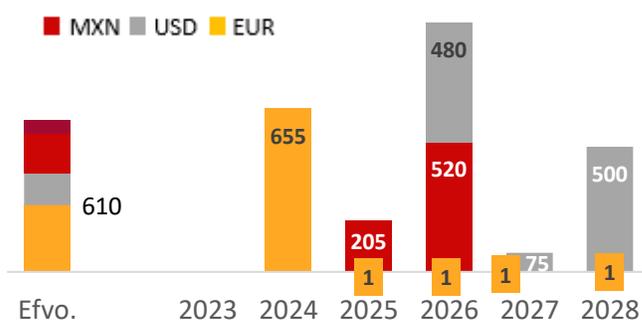
CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Flujo	217	192	172	13	26	409	333	23
Capital Neto de Trabajo	31	(57)	(35)	(154)	(188)	(26)	(117)	(78)
Inversiones y Adquisiciones	(128)	(34)	(69)	279	86	(162)	(104)	56
Gastos Financieros Netos	(35)	(28)	(28)	23	26	(64)	(55)	15
Impuestos a la Utilidad	(81)	(86)	(25)	(6)	228	(167)	(70)	138
Dividendos	(75)	0	0	100	100	(75)	(76)	(1)
Otras Fuentes (Usos)	(100)	(44)	7	126	-	(145)	9	-
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(172)	(58)	23	198	(845)	(229)	(80)	186

La **Deuda Neta** fue de US \$2,012 millones, US \$172 millones más que en el 1T23. El aumento secuencial se debió principalmente a las operaciones de inversiones y adquisiciones en EE.UU., que totalizaron US \$128 millones, incluyendo la participación mayoritaria en Los Altos Foods y la planta de carnes frías en Iowa. La Deuda Neta se ha incrementado US \$230 millones en el primer semestre de 2023 dado que el mayor Flujo se ha contrarrestado por el CAPEX, impuestos y otros como el NIIF-16 arrendamientos de largo plazo por la adquisición de Los Altos y el impacto por la apreciación del peso mexicano con respecto al dólar estadounidense.

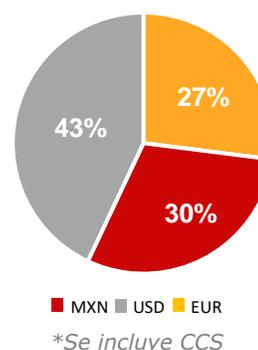
El Efectivo sumó US \$610 millones en el 2T23, una disminución de US \$66 millones año contra año y US \$18 millones menor que en el 1T23. Aproximadamente el 65% del Efectivo se mantuvo en dólares y euros. Las razones financieras al final del trimestre fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.8 veces y Cobertura de Intereses de 5.6 veces (ver Tabla 16).

Perfil de la Deuda (US \$ Millones)



*US \$520 millones de un MXN-USD "Cross Currency Swap" (CCS) acordados para 2026. No incluye US \$183 millones principalmente de arrendamientos financieros, documentos por pagar e intereses devengados.

Mezcla de Divisas de la Deuda*



*Se incluye CCS

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** registró una recuperación de US \$31 millones durante el 2T23 impulsado por el menor Capital Neto de Trabajo en México y los EE.UU. El Capital Neto de Trabajo acumulado fue de US \$26 millones debido principalmente a que la recuperación en México fue contrarrestada por las inversiones en otras regiones.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$128 millones durante el trimestre, 86% superior al 2T22. Aproximadamente el 15% del Capex estuvo relacionado con mantenimiento, mientras que el resto se invirtió en Los Altos y la planta en Iowa, así como en proyectos de expansión y optimización. El Capex acumulado sumó US \$162 millones, 56% más que en el mismo periodo del año anterior.

Los **Dividendos** pagados durante el segundo trimestre fueron de US \$ 75 millones.

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Confianza de los consumidores y ventas al menudeo

En México, durante el 2T23, el índice promedio de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) fue 44.2 puntos, 1 punto mayor año contra año y se mantuvo estable comparado con el 1T23. Mientras tanto, la tasa de inflación se redujo a 5.0% al cierre del trimestre. Las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) durante junio de 2023 aumentaron 9.3% año contra año .

Los canales de *Foodservice* y de Conveniencia en México se beneficiaron de un mayor consumo fuera del hogar. Además, los datos de mayo de 2023 publicados por el Sistema Nacional de Información Estadística del Sector Turismo de México (DATATUR), reflejaron el aumento de 1% en la ocupación hotelera promedio en México año contra año, así como 3.5% y 2.0% de incremento de las llegadas de turistas extranjeros y nacionales respectivamente.

En EE.UU., el índice de confianza promedio del consumidor reportado por *The Conference Board* fue de 105.3 puntos, un aumento de 2 puntos, año contra año y 1 punto comparado con el 1T23. La inflación se redujo a 3.0% al cierre del trimestre. Ajustadas las ventas al menudeo de Alimentos y Bebidas, reportadas por la Oficina del Censo de EE. UU. en el segundo trimestre aumentaron 4% en promedio año contra año.

La Comisión Europea reportó que el índice de confianza promedio del consumidor fue de 16.1 puntos negativos en junio de 2023, por arriba de 24 puntos negativos comparados año contra año. Según Eurostat, las ventas al menudeo de alimentos disminuyeron en promedio 4%, año contra año y 1% secuencialmente. La tasa de inflación en Europa fue de 5% en junio.

Tipo de Cambio

Comparados contra el dólar, el tipo de cambio promedio de 2T23 para el peso mexicano se apreció 5% y el euro se apreció 2%, año contra año. Además, las principales monedas donde opera Sigma en Latinoamérica en promedio se apreciaron entre 3% y 4%, año contra año.

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs		2023	2022	Var. %
				1T23	2T22			
México - MXN/USD Prom.	17.72	20.04	18.70	(12)	(5)	18.21	20.28	(10)
México - MXN/USD Cierre	17.07	19.98	18.11	(15)	(6)	17.07	19.98	(15)
EE.UU. - USD/EUR Prom.	1.09	1.07	1.07	2	2	1.08	1.09	(1)
EE.UU.- USD/EUR Cierre	1.09	1.05	1.09	4	-	1.09	1.05	4
Rep. Dominicana - DOP/USD Prom.	54.69	55.12	56.16	(1)	(3)	55.43	55.58	-
Rep. Dominicana - DOP/USD Cierre	54.95	54.95	54.95	-	-	54.95	54.95	-
Perú - PEN/USD Prom.	3.69	3.77	3.83	(2)	(4)	3.76	3.78	(1)
Perú - PEN/USD Cierre	3.63	3.83	3.76	(5)	(4)	3.63	3.83	(5)
Costa Rica - CRC/USD Prom.	541.15	677.10	560.96	(20)	(4)	551.10	662.36	(17)
Costa Rica - CRC/USD Cierre	543.69	689.13	540.45	(21)	1	543.69	689.13	(21)

Los Ingresos de República Dominicana, Perú, Costa Rica y Ecuador representaron más del 83% de los Ingresos de Latam. Ecuador es una economía dolarizada, por lo que no se incluye el tipo de cambio.

Materias primas

Los precios del jamón de cerdo de EE. UU. disminuyeron 6% año contra año debido a una mayor producción de cerdo de lo esperado. Sin embargo, los precios aumentaron 4% secuencialmente debido a una alta demanda de exportación en México. Mientras tanto, los precios de los recortes disminuyeron 28% y 13% en comparación con el 2T22 y el año anterior, respectivamente, debido en parte a la escasa demanda.

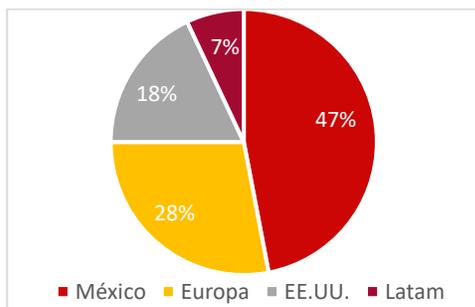
En Europa, los precios promedio trimestrales del jamón de cerdo, la paleta y el *lean hog* aumentaron 22%, 25% y 30%, respectivamente, comparados con el 2T22. De forma secuencial, los precios aumentaron 10% para el jamón, 13% la paleta de cerdo y 11% el *lean hog*. Los aumentos en el precio de la carne de cerdo se debieron principalmente a una menor producción, ya que los productores redujeron la oferta como resultado de la disminución de la rentabilidad durante 2022. Este efecto agregó presión sobre una industria ya afectada debido a los mayores costos de alimentación animal en medio de los efectos del conflicto entre Rusia y Ucrania y la menor producción local de alimento animal en las principales regiones productoras.

En cuanto a los precios de las aves de corral en EE. UU., los precios promedio de la pechuga de pavo disminuyeron 49% año contra año, mostraron una reducción secuencial de 40% debido al aumento de la producción y escasa demanda derivado de unos precios excepcionalmente altos a lo largo de 2022. Los precios trimestrales del muslo de pavo disminuyeron 28% año contra año y secuencialmente. Mientras tanto, los precios del pollo cayeron 26% año contra año, ya que la producción aumentó y los inventarios de almacenamiento en frío mejoraron en medio de una demanda más baja. No obstante, los precios del pollo aumentaron un 9% con respecto al 1T23.

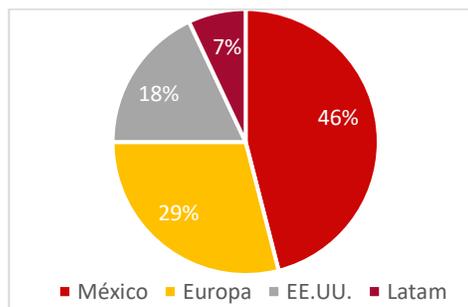
RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 2T23, México representó el 47% del total de los Ingresos; mientras que Europa representó el 28%; EE. UU. el 18%; y Latam el 7%. Como porcentaje de los últimos 12 meses (UDM) de ventas, estas cifras fueron 46%, 29%, 18% y 7%, respectivamente.

Ingresos del 2T23 por Región en USD



Ingresos UDM en USD



México:

En moneda local, los Ingresos de 2T23 aumentaron 7% año contra año. El aumento se debió principalmente a una sólida demanda, sobre todo de productos lácteos y en el canal de *Foodservice*, así como las iniciativas de administración de Ingresos implementada en trimestres anteriores. El canal de *Foodservice* registró un desempeño trimestral positivo con un aumento de 13% en Ingresos año contra año, impulsados por sólido crecimiento del Volumen de clientes nuevos y actuales. Excluyendo los resultados del canal de *Foodservice*, los Ingresos de 2T23, en pesos, aumentaron 6% en comparación al 2T22.

En pesos, México registró un Flujo 31% mayor año contra año. El incremento en Volumen junto con las iniciativas para reducir costos y gastos, también contribuyeron a una recuperación del margen de Flujo. El Flujo del canal *Foodservice* aumentó un 36% año contra año. Excluyendo los resultados de *Foodservice*, el Flujo trimestral mejoró 30% año contra año.

Los Ingresos acumulados y el Flujo acumulado en moneda local fueron 11% y 26% superiores a los de 1S22, respectivamente. Los resultados se vieron impulsados por una sólida demanda y un comportamiento positivo del canal de *Foodservice*.

Europa:

Los Ingresos trimestrales en euros aumentaron 9% año contra año impulsados por un incremento de 19% de los precios promedio. El Volumen fue 9% menor comparado con el 2T22, principalmente debido a ajustes operacionales que resultaron en una disminución de 14% en el negocio de carnes frescas. Es importante remarcar que los costos de cerdos vivos permanecieron más altos frente a los relativamente bajos precios de mercado para cortes y recortes, disminuyendo el incentivo de maximizar el Volumen. Como referencia, las carnes frías representaron aproximadamente 85% de los Ingresos de Europa y carnes frescas el resto.

En moneda local, el Flujo resultó en una pérdida de EUR \$10 millones en el 2T23. El Flujo de 2T23 incluye un cargo no recurrente de EUR \$11 millones relacionado con gastos de reestructuración. Ajustando por esta partida extraordinaria, el Flujo Comparable fue de EUR \$ 1 millón. También es importante señalar que el Flujo reportado incluye aproximadamente EUR \$8 millones en costos asociados a la reubicación de un almacén que se llevó a cabo durante el 2T23 en España.

Los Ingresos acumulados en euros durante el 1S23 fueron 12% mayores, año contra año, mientras que el Flujo presentó una pérdida de EUR \$1 millón. Los resultados del año hasta la fecha reflejan el gasto de reestructuración no recurrente, así como las presiones inflacionarias sostenidas en las materias primas cárnicas y una menor contribución del negocio de Carnes Frescas.

EE.UU.:

Los Ingresos trimestrales aumentaron 7% con respecto al 2T22, debido al incremento en el Volumen de las marcas hispanas y de la contribución de la adquisición Los Altos, así como las iniciativas de administración de ingresos aplicadas los trimestres anteriores. Ajustados por Los Altos, los Ingresos Comparables de 2T23 crecieron 2% respecto al mismo periodo del año anterior.

El Flujo de 2T23 aumentó 38% frente al 2T22, impulsado por las marcas hispanas y nacionales, así como por la contribución de la adquisición de Los Altos. El Flujo también se benefició de las tendencias favorables de los costos de las materias primas, que compensaron una menor contribución de las marcas europeas y los costos iniciales para poner en marcha la planta de carnes frías recientemente adquirida en Iowa. Ajustando por Los Altos, el Flujo Comparable aumentó 33% año contra año.

Los Ingresos y el Flujo acumulados aumentaron 6% y 18% año contra año, respectivamente. Los resultados del 1S23 se vieron impulsados principalmente por las marcas hispanas y nacionales.

Latam:

Los Ingresos en moneda local aumentaron 4% año contra año, ya que el aumento del precio promedio del 6% fue parcialmente contrarrestado por una baja de 2% en el volumen. Ajustados por el canal de *Foodservice*, los Ingresos aumentaron 6% en comparación con el 2T22.

El Flujo trimestral en moneda local disminuyó 4% comparado con el 2T22, ya que los resultados favorables en Ecuador y Costa Rica fueron más que contrarrestados por un bajo desempeño en República Dominicana. Ajustando por los resultados del canal de *Foodservice*, el Flujo disminuyó 9% respecto al 2T22.

Los Ingresos y el Flujo acumulados sin efectos de tipo de cambio aumentaron 7% y se mantuvieron estables año contra año, respectivamente. Los resultados de 1S23 fueron impulsados por precios más elevados, que más que contrarrestaron la baja de 1% en el Volumen en comparación con el 1S22.

EVENTOS RECIENTES – SIGMA

<h4>Calificaciones Crediticias</h4>	<p>S&P Ratings</p> <ul style="list-style-type: none"> Jun-23: afirmó la calificación crediticia de Sigma a largo plazo internacional BBB- con Perspectiva Positiva y a largo plazo nacional mxAA+ escala emisora. <p>Moody's Ratings</p> <ul style="list-style-type: none"> Jun-23: Actualización del análisis crediticio de Sigma ('Baa3'; Perspectiva Estable); no se adoptó ninguna medida de calificación. <p>Fitch Ratings</p> <ul style="list-style-type: none"> Abr-23: Afirmó las calificaciones crediticias 'BBB' y 'AAA(mex)' y mantuvo las Perspectivas Estables. 												
<h4>Reestructura en Europa</h4>	<ul style="list-style-type: none"> Reestructuración importante de las funciones administrativas durante el 2T23, incluida una reducción de nómina de 4.5%. Los beneficios incluyen ahorro de costos, mayor rendición de cuentas y alineación organizacional. Se espera que los ahorros de esta iniciativa compensen los gastos de reestructuración de US \$ 12 millones durante 2024. 												
<h4>Actualización de Guía 2023</h4>	<p>Ajuste en guía de Ingresos, Flujo y CAPEX</p> <table border="1" data-bbox="516 915 967 1094"> <thead> <tr> <th>(US \$ Millones)</th> <th>Revisado 2T23</th> <th>Original 2023</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Ingresos</td> <td>8,600</td> <td>8,100</td> </tr> <tr> <td>Flujo</td> <td>880</td> <td>705</td> </tr> <tr> <td>CAPEX</td> <td>240</td> <td>280</td> </tr> </tbody> </table> <ul style="list-style-type: none"> Las estimaciones consideran que los sólidos resultados en las Américas contrarrestan las presiones inflacionarias en Europa. Guía de CAPEX ajustada a la baja para reflejar inversiones esenciales; este monto no incluye las recientes adquisiciones 	(US \$ Millones)	Revisado 2T23	Original 2023	Ingresos	8,600	8,100	Flujo	880	705	CAPEX	240	280
(US \$ Millones)	Revisado 2T23	Original 2023											
Ingresos	8,600	8,100											
Flujo	880	705											
CAPEX	240	280											
<h4>CAPEX y Adquisiciones en EE.UU.</h4>	<p>Los Altos Foods</p> <ul style="list-style-type: none"> Adquisición de participación mayoritaria en Los Altos Foods, productor reconocido de quesos hispanos, estratégicamente ubicado en la Costa Oeste. <p>Planta en Iowa</p> <ul style="list-style-type: none"> En junio, completó la compra de la planta de producción en Mt. Pleasant, Iowa, que producirá carnes frías rebanadas de las marcas Bar-S® y FUD®. <p>Financiamiento</p> <ul style="list-style-type: none"> Utilizó US \$75 Millones de una línea de crédito comprometida con vencimiento en 2027 para financiar parte de estas transacciones. 												
<h4>Sostenibilidad</h4>	<p>Metas de emisiones aprobadas por Science Based Targets Initiative (SBTi)</p> <ul style="list-style-type: none"> Alcance 1 y 2: reducción absoluta de las emisiones de GEI en un 20% para 2027. Alcance 3: reducción absoluta de las emisiones de GEI en 9.8% para 2027. Ambas metas con año base 2019. <p>Publicación del Informe de Sostenibilidad 2022</p> <ul style="list-style-type: none"> Presenta los avances hacia los Objetivos de Sostenibilidad 2025, entre otros logros (enlace). 												

Unidad de Negocio Nuevas Vías de Crecimiento	 Marca Global de Botanas <ul style="list-style-type: none">La marca global se lanza oficialmente en España, México, EE.UU. y Francia.Snack'In For You® ofrece botanas nutritivas y deliciosas con alto contenido de proteína.
Coberturas financieras	<ul style="list-style-type: none">A junio de 2023, los contratos forward de divisas sumaban US \$836 millones con un tipo de cambio promedio de \$19.72 MXN/USD, suficiente para cubrir las necesidades en dólares de Sigma por los próximos 10 a 12 meses.Expansión de programa CCS por US \$300 millones, llegando a US \$520 millones en total, ligados al bono de US \$1,000 millones del 2026. Este incremento refuerza el compromiso de mitigar exposición al tipo de cambio.

(Ver "Estados Financieros" para el Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados de Sigma del 2T23).

Alpek (BMV: ALPEKA) – PETROQUÍMICOS



49% de los ingresos de ALFA en el 2T23

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var. %
				1T23	2T22			
Volumen Total (ktons)	1,197	1,161	1,260	3	(5)	2,358	2,476	(5)
Poliéster	984	939	1,011	5	(3)	1,923	1,973	(3)
Plásticos y Químicos	213	222	250	(4)	(15)	435	503	(14)
Ingresos	2,050	2,062	2,815	(1)	(27)	4,112	5,147	(20)
Poliéster	1,532	1,490	1,818	3	(16)	3,022	3,339	(10)
Plásticos y Químicos	409	433	659	(5)	(38)	842	1,273	(34)
Otros	109	140	338	(22)	(68)	248	535	(54)
Flujo	148	187	507	(21)	(71)	335	964	(65)
Poliéster	90	91	347	-	(74)	181	634	(71)
Plásticos y Químicos	55	99	156	(45)	(65)	154	326	(53)
Otros	3	(3)	5	209	(35)	0	3	(92)
Flujo Comparable¹	201	207	369	(3)	(46)	408	702	(42)
Poliéster	127	133	218	(4)	(42)	260	411	(37)
Plásticos y Químicos	70	77	147	(9)	(52)	147	288	(49)
Otros	3	(3)	5	209	(35)	0	3	(92)
Inversiones y Adquisiciones²	75	52	678	44	(89)	127	718	(82)
Deuda Neta	1,879	2,082	1,776	(10)	6	1,879	1,776	6
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.3	1.8	1.2					
Cobertura de Intereses ³ UDM*	5.3	8.2	14.9					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Excluye partidas extraordinarias.

2 Cifra incluye desinversiones.

3 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

El **Volumen** fue de 1.197 millones de toneladas, una disminución de 5% contra el 2T22 y 3% mayor trimestre contra trimestre. El volumen de Poliéster bajó 3% año contra año por la reciente subida de los precios del paraxileno en Norteamérica frente a Asia y la normalización de los fletes marítimos. El segmento de Plásticos y Químicos (PyC) disminuyó 15% en comparación con el 2T22, reflejando la nueva capacidad operativa de Polipropileno (PP) en las Américas y la débil demanda de Poliestireno Expandible (EPS) en segmentos como productos empacados, electrodomésticos y construcción. El Volumen acumulado fue de 2.358 millones de toneladas, 5% menos que en el primer semestre de 2022, debido a reducciones en los segmentos de Poliéster y PyC.

Los **Ingresos** sumaron US \$2,050 millones en el 2T23, una reducción de 27% comparados con el 2T22 y 1% trimestre contra trimestre debido a menores precios promedio. Los Ingresos acumulados fueron de US \$4,112 millones, 20% menos que en el 1S22, debido a una reducción del 16% en precios promedio y un volumen 5% menor.

El **Flujo** fue de US \$148 millones, 71% menor a la cifra récord de 2T22. Esto incluye los siguientes impactos negativos por partidas extraordinarias: un ajuste de inventario no monetario de US -\$32 millones, un efecto de arrastre de materias primas de US -\$8 millones y US -\$13 millones por otras partidas, que incluyen el efecto de hiperinflación en Argentina. Como referencia, el Flujo de 2T22 incluyó una ganancia neta de US \$138 millones por partidas extraordinarias asociadas al aumento de los precios del petróleo y las materias primas. El Flujo acumulado en el 1S23 fue de US \$335 millones, 65% menor que en el mismo periodo de 2022, en medio de una disminución significativa de las referencias relevantes de la industria, como los precios de las materias primas y los márgenes.

El **Flujo Comparable** fue de US \$201 millones, 46% inferior al 2T22, debido a que ambos segmentos de negocio disminuyeron. Los resultados reflejan un menor Volumen y márgenes de referencia, así como la normalización de los fletes marítimos, afectando los precios de paridad de importación. El Flujo Comparable acumulado en el 1S23 fue de US \$408 millones, 42% menor que la cifra récord del mismo periodo de 2022.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** fueron de US \$75 millones en el 2T23, destinadas para la construcción de la planta integrada de PTA-PET en Corpus Christi, Texas y mantenimientos programados. El Capex acumulado fue de US \$127 millones, 82% menos que en el primer semestre de 2022, debido a la adquisición del negocio de láminas y resinas de PET durante el 2T22.

La **Deuda Neta** fue de US \$1,879 millones, 10% menor y 6% mayor en comparación con el 1T23 y el 2T22, respectivamente. En términos absolutos, la Deuda Neta aumentó US \$19 millones comparada con el cierre del año 2022, ya que el menor Flujo de lo esperado fue parcialmente contrarrestado por la recuperación del Capital Neto de Trabajo.

El Efectivo al cierre del segundo trimestre aumentó a US \$436 millones, incluido el efectivo restringido. La Deuda Neta a Flujo de 2T23 fue de 2.3 veces y la Cobertura de intereses de 5.3 veces.

EVENTOS RECIENTES - ALPEK

Crédito ligado a la Sostenibilidad	<ul style="list-style-type: none"> Alpek contrató un crédito por US \$200 millones ligado a la sostenibilidad con vencimiento en 2028. Esto representa la primera transacción de Alpek enfocada en sus objetivos de emisiones de carbono y seguridad, reiterando su compromiso con la estrategia ASG. Los recursos del crédito se utilizarán para refinanciar el total restante de su Bono con vencimiento en 2023. 																		
Actualización de la Guía de Flujo 2023	<ul style="list-style-type: none"> Alpek revisó sus Guías de Ingresos, Flujo Comparable y Capex para 2023, considerando perspectivas más conservadoras para el segundo semestre del año. <table border="1" data-bbox="511 766 1393 976"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>Nuevo</th> <th>Previo</th> <th>Var. %</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Alpek</td> <td>Ingresos</td> <td>7,700</td> <td>9,170</td> <td>(16)</td> </tr> <tr> <td>Flujo Comp.</td> <td>770</td> <td>920</td> <td>(16)</td> </tr> <tr> <td>Capex</td> <td>300</td> <td>335</td> <td>(10)</td> </tr> </tbody> </table>	(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %	Alpek	Ingresos	7,700	9,170	(16)	Flujo Comp.	770	920	(16)	Capex	300	335	(10)
(US \$ Millones)		Nuevo	Previo	Var. %															
Alpek	Ingresos	7,700	9,170	(16)															
	Flujo Comp.	770	920	(16)															
	Capex	300	335	(10)															

(Ver "Apéndice – Reportes 2T23 de Empresas Listadas" para el reporte 2T23 completo de Alpek).

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI Y TELECOM

axtel



De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), los Resultados Consolidados de ALFA deben contabilizar a Axtel como Operaciones Discontinuas debido a la escisión de este negocio.

Detalles adicionales relacionados a los efectos de Operaciones Discontinuas en los resultados consolidados de ALFA están disponibles en las Tablas 9, 10 y 11.

Es importante notar que la contabilidad de Axtel como Operaciones Discontinuas en los estados financieros de ALFA terminó el 29 de mayo de 2023.

Por favor refiérase al Reporte Trimestral del 2T23 de Axtel para el análisis de los resultados operativos trimestrales y el año completo. Ver "Apéndice – 2T23 Reporte de Negocios Listados" (pág. 42)

INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 2T23

Fecha: Jueves, 27 de julio de 2023

Hora: 12:00 p.m. (Centro, CDMX) / 2:00 p.m. (Este, NY)

Webcast: https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_59gRyIRJRp-Jg_OM90B55w

Repetición: <https://www.alfa.com.mx/eventos/>

Acerca de ALFA

ALFA está integrada principalmente por dos negocios líderes con operaciones globales: Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Alpek, uno de los productores líderes a nivel mundial de poliéster (PTA, PET, rPET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno (PP) y poliestireno expandible (EPS). En 2022, ALFA generó ingresos por \$363,864 millones de pesos (US \$18,085 millones) y Flujo de Operación de \$42,020 millones de pesos (US \$2,082 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid. Para más información, visite www.alfa.com.mx

Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. En consecuencia, los resultados futuros podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en pesos mexicanos o dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en pesos se convirtieron a dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un periodo a otro.

Tablas

ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	2T23 vs.		2023 vs.
	1T23	2T22	2022
Volumen Total	3.7	(3.0)	(2.8)
Volumen Nacional	2.6	(9.6)	(9.7)
Volumen Extranjero	4.4	1.6	2.0
Precios Promedio en pesos	(5.6)	(18.3)	(12.5)
Precios Promedio en dólares	(0.4)	(7.6)	(2.6)

Tabla 2 | VENTAS

	2T23	1T23	2T22	2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Ventas Totales								
Millones de pesos	74,788	76,374	94,359	(2)	(21)	151,162	177,877	(15)
Millones de dólares	4,221	4,085	4,709	3	(10)	8,306	8,778	(5)
Ventas Nacionales								
Millones de pesos	29,073	30,231	38,858	(4)	(25)	59,304	72,602	(18)
Millones de dólares	1,641	1,616	1,939	2	(15)	3,257	3,583	(9)
Ventas en el Extranjero								
Millones de pesos	45,715	46,143	55,501	(1)	(18)	91,858	105,275	(13)
Millones de dólares	2,580	2,469	2,770	5	(7)	5,049	5,195	(3)
En el Extranjero/Total (%)	61	60	59			61	59	

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO

	2T23	1T23	2T22	2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Utilidad de Operación								
Millones de pesos	4,378	3,916	11,223	12	(61)	8,294	21,643	(62)
Millones de dólares	246	208	560	18	(56)	455	1,068	(57)
Flujo								
Millones de pesos	6,398	7,032	13,464	(9)	(52)	13,429	25,987	(48)
Millones de dólares	360	376	672	(4)	(46)	736	1,282	(43)
Flujo/Ingresos (%)*	8.5	9.2	14.3			8.9	14.6	

*Margen de Flujo denominado en US dólares

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ MILLONES)

Compañía	Partidas Extraordinarias	2T23	1T23	2T22	2023	2022
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	(32)	(1)	80	(33)	144
	Ganancia (Pérdida) por Efecto de Arrastre	(8)	0	73	(8)	139
	Otros	(13)	(19)	(15)	(32)	(20)
	Total Alpek	(53)	(20)	138	(73)	262
	Reestructura organizacional	(12)	-	-	(12)	-
	Total Sigma	(12)	-	-	(12)	-
ALFA	Efecto Total en Flujo	(65)	(20)	138	(85)	262

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ MILLONES)

Compañía	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
ALFA	425	396	534	7	(20)	821	1,020	(20)
Alpek	201	207	369	(3)	(46)	408	702	(42)
Sigma	229	192	172	19	33	421	333	26
Newpek	1	(1)	0	(14)	300	0	0	-
ALFA Flujo/Ventas (%)	10.1	9.7	11.3			9.9	11.6	

Tabla 6 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Gastos Financieros	(123)	(112)	(85)	(10)	(44)	(235)	(168)	(39)
Productos Financieros	22	15	11	44	101	37	20	83
Gastos Financieros Netos	(101)	(97)	(75)	(5)	(36)	(198)	(148)	(33)
Ganancia (Pérdida) Cambiara	(25)	10	(1)	(353)	-	(15)	(2)	(791)
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-	0	0	-
Resultado Integral de Financiamiento	(126)	(87)	(75)	(45)	(68)	(213)	(150)	(42)
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.5	5.6	4.5			5.6	4.7	

Tabla 7 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	21	17	327	27	(93)	38	619	(94)
Interés Minoritario	13	31	84	(60)	(85)	44	166	(74)
Interés Mayoritario	9	(14)	243	161	(96)	(6)	453	(101)
Utilidad por Acción (US dólares)	0.00	(0.00)	0.05	(164)	(96)	(0.00)	0.09	(101)
Prom. Acciones en Circulación (millones)	4,819	4,819	4,879			4,819	4,892	

Tabla 8 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.	
				1T23	2T22
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,143	1,036	1,392	10	(18)
Clientes	1,225	1,219	1,821	-	(33)
Inventarios	2,616	2,782	2,921	(6)	(10)
Activos circulantes de operaciones discontinuas	0	1,234	0	(100)	-
Otros activos circulantes	821	801	870	4	(9)
Total activo circulante	5,804	7,072	7,003	(17)	(18)
Inversión en asociadas y otras	552	515	456	7	21
Propiedades, planta y equipo, neto	4,395	4,301	4,680	2	(6)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,979	1,842	2,037	1	(3)
Otros activos no circulantes	599	592	744	1	(19)
Total Activo	13,329	14,321	14,920	(7)	(11)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	1,174	1,252	621	(6)	89
Proveedores	2,594	2,532	3,266	2	(21)
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas	0	849	0	(100)	-
Otros pasivos circulantes	1,310	1,269	1,157	3	13
Total pasivo circulante	5,078	5,903	5,044	(14)	1
Deuda (incluye costos de emisión)	4,588	4,529	5,864	1	(22)
Beneficios a empleados	198	193	193	3	3
Otros pasivos	773	731	877	6	(12)
Total de pasivo	10,637	11,357	11,979	(6)	(11)
Total capital contable	2,692	2,964	2,942	(9)	(8)
Total pasivo y capital contable	13,329	14,321	14,920	(7)	(11)
Deuda Neta	4,994	5,049	5,406	(1)	(8)
Deuda Neta/Flujo*	3.3	2.7	2.3		
Cobertura de intereses*	4.1	5.3	6.9		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Tabla 9 | ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22
Activo Circulante	0	221	0
Activo no Circulante	0	(221)	0
Total Activo	0	0	0
Pasivo Circulante	0	192	0
Pasivo no Circulante	0	(192)	0
Total Pasivo	0	0	0

Tabla 10 | ESTADO DE RESULTADOS OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	1T22			
Ventas Totales	95	145	125	(34)	(24)	240	248	(3)
Utilidad Bruta	49	72	62	(32)	(21)	121	120	1
Gastos de Operación y otros	(45)	(70)	(62)	36	27	(115)	(123)	7
Flujo	25	28	34	(11)	(26)	53	68	(22)
Utilidad de Operación (Pérdida)	4	(5)	0	180	100	(1)	(2)	50
Resultado Financiero Neto	(1)	21	(13)	(105)	92	20	(11)	282
Impuestos a la Utilidad	(6)	(5)	4	(20)	(250)	(11)	8	(238)
Utilidad (Pérdida) Neta	(2)	11	(9)	(118)	76	9	(5)	275

*2T23 cifras acumuladas para un mes y 29 días finalizados el 29 de mayo de 2023 y 2023 cifras acumuladas para los cuatro meses y 29 días finalizados el 29 de mayo de 2023.

Tabla 11 | CAMBIO EN DEUDA NETA OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Flujo	0	0	34	-	(100)	0	34	(100)
Capital Neto de Trabajo	0	0	(16)	-	100	0	(16)	100
Inversiones y Adquisiciones	0	0	(16)	-	100	0	(16)	100
Gastos Financieros Netos	0	0	(12)	-	100	0	(12)	100
Impuestos a la Utilidad	0	0	0	-	-	0	0	-
Otras Fuentes / Usos	0	0	(3)	-	100	0	(3)	100
Reducción (Incremento) en Deuda Neta	0	0	(13)	-	100	0	(13)	129

*Las cifras de 2022 son al cierre de septiembre de 2022, mes en el que se reclasificó Axtel como operación discontinua

Sigma

Tabla 12 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	2T23 vs.		2023 vs.
	1T23	2T22	2022
Volumen Total	4.9	0.7	0.7
Precios Promedio en pesos	(2.8)	0.6	2.8
Precios Promedio en dólares	2.6	13.8	14.6

Tabla 13 | SIGMA – VENTAS Y FLUJO EN MONEDA LOCAL

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Ventas								
México (Ps. Millones)	17,808	17,620	16,672	1	7	35,428	31,999	11
Europa (€ Millones)	555	523	510	6	9	1,078	961	12
EE.UU. (US \$ Millones)	389	347	363	12	7	735	691	6
Latam (US \$Millones Eq ¹)	138	138	132	-	4	276	257	7
Flujo								
México (Ps. Millones)	2,888	2,403	2,202	20	31	5,291	4,195	26
Europa (€ Millones)	(10)	9	11	(216)	(191)	(1)	20	(107)
EE.UU. (US \$ Millones)	53	41	38	27	38	94	80	18
Latam (US \$Millones Eq ¹)	11	12	12	(7)	(4)	23	23	(1)

¹US \$ Millones equivalente= resultados financieros del 2T23 y 1T23 en cada país convertidos a US dólar al tipo de cambio promedio del 2T22 para cada moneda local. Montos acumulados 2023 convertidos a US dólar al tipo de cambio promedio del acumulado 2022 para cada moneda local.

Tabla 14 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Utilidad de Operación								
Millones de pesos	2,883	2,582	2,327	12	24	5,465	4,624	18
Millones de dólares	163	138	116	18	40	301	228	32

Tabla 15 | SIGMA - RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		2023	2022	Var.%
				1T23	2T22			
Gastos Financieros	(45)	(34)	(32)	33	41	(80)	(64)	24
Productos Financieros	5	5	3	(8)	60	10	6	83
Gastos Financieros Netos	(41)	(29)	(29)	41	39	(69)	(58)	19
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(62)	(42)	(4)	49	-	(104)	(6)	-
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-	0	0	-
Resultado Integral de Financiamiento	(103)	(70)	(33)	46	208	(173)	(64)	169
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.3	5.0	4.6			5.1	4.5	

Tabla 16 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.	
				1T23	2T22
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	609	627	674	(3)	(10)
Clientes	357	337	307	6	17
Inventarios	1,033	1,045	936	(1)	10
Otros activos circulantes	345	358	311	(3)	11
Total activo circulante	2,344	2,367	2,228	(1)	5
Inversión en asociadas y otras	8	8	7	2	10
Propiedades, planta y equipo, neto	1,704	1,636	1,493	4	14
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,537	1,409	1,391	9	11
Otros activos no circulantes	159	151	145	6	9
Total Activo	5,752	5,570	5,265	3	9
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	745	702	53	6	-
Proveedores	1,260	1,188	1,083	6	16
Otros pasivos circulantes	595	645	479	(8)	24
Total pasivo circulante	2,600	2,536	1,615	3	61
Deuda (incluye costos de emisión)	1,903	1,755	2,385	8	(20)
Beneficios a empleados	91	93	68	(2)	34
Otros pasivos	220	223	267	(1)	(18)
Total de pasivo	4,814	4,607	4,335	4	11
Total capital contable	938	963	930	(3)	1
Total pasivo y capital contable	5,752	5,570	5,265	3	9
Deuda Neta	2,012	1,840	1,772	9	14
Deuda Neta/Flujo*	2.8	2.7	2.5		
Cobertura de intereses*	5.6	5.8	6.1		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

	Jun 23	Mar 23	Jun 22	(% Jun 23vs.)	
				Mar 23	Jun 22
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	19,516	18,749	27,811	4	(30)
Clientes	20,911	22,075	36,384	(5)	(43)
Otras cuentas y documentos por cobrar	4,850	4,265	5,215	14	(7)
Inventarios	44,653	50,366	58,370	(11)	(24)
Activos circulantes de operaciones discontinuas	0	22,346	0	(100)	-
Otros activos circulantes	9,160	10,238	12,180	(11)	(25)
Total activo circulante	99,090	128,039	139,960	(23)	(29)
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	9,428	9,320	9,104	1	4
Propiedad, planta y equipo	75,030	77,869	93,524	(4)	(20)
Activos intangibles	33,777	33,342	40,710	1	(17)
Otros activos no circulantes	10,223	10,714	14,883	(5)	(31)
Total activo	227,548	259,284	298,181	(12)	(24)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO A CORTO PLAZO:					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	17,598	18,445	9,455	(5)	86
Préstamos bancarios y documentos por pagar	2,442	4,223	2,963	(42)	(18)
Proveedores	44,293	45,847	65,262	(3)	(32)
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas	0	15,377	0	(100)	-
Otros pasivos circulantes	22,365	22,984	23,125	(3)	(3)
Total pasivo a corto plazo	86,698	106,876	100,806	(19)	(14)
PASIVO A LARGO PLAZO:					
Deuda a largo plazo	78,319	82,003	117,194	(4)	(33)
Impuestos diferidos	6,143	7,022	10,037	(13)	(39)
Otros pasivos	7,051	6,221	7,494	13	(6)
Estimación de remuneraciones al retiro	3,377	3,501	3,857	(4)	(12)
Total pasivo	181,588	205,623	239,388	(12)	(24)
CAPITAL CONTABLE:					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	152	167	170	(9)	(11)
Capital ganado	33,682	38,910	41,221	(13)	(18)
Total Capital Contable de la participación controladora:	33,834	39,077	41,391	(13)	(18)
Total Capital Contable de la participación no controladora:	12,126	14,585	17,401	(17)	(30)
Total capital contable	45,960	53,661	58,793	(14)	(22)
Total pasivo y capital contable	227,548	259,284	298,181	(12)	(24)
Razón circulante	1.1	1.2	1.4		
Pasivo a capital contable consolidado	3.9	3.8	4.0		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	2T23	1T23	2T22	2T23 vs. (%)	
				1T23	2T22
Ventas netas	74,788	76,374	94,359	(2)	(21)
Nacionales	29,073	30,231	38,858	(4)	(25)
Exportación	45,715	46,143	55,501	(1)	(18)
Costo de ventas	(60,456)	(62,236)	(73,654)	3	18
Utilidad bruta	14,332	14,138	20,705	1	(31)
Gastos de operación y otros	(9,954)	(10,222)	(9,482)	3	(5)
Utilidad de operación	4,378	3,916	11,223	12	(61)
Costo integral de financiamiento, neto	(2,239)	(1,621)	(1,507)	(38)	(49)
Participación en resultados de asociadas	(3)	10	10	(130)	(130)
Utilidad antes de la siguiente provisión	2,137	2,304	9,726	(7)	(78)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(1,708)	(2,186)	(3,000)	22	43
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	429	118	6,726	264	(94)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas	(39)	215	(173)	(118)	77
Utilidad neta consolidada	389	334	6,553	16	(94)
Resultado del interés minoritario	225	586	1,690	(62)	(87)
Resultado del interés mayoritario	165	(252)	4,863	165	(97)
Flujo de operación	6,398	7,032	13,464	(9)	(52)
Cobertura de intereses*	4.2	5.4	7.6		

*Veces. UDM = Últimos 12 meses

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales	Jun 23	Mar 23	Jun 22	(% Jun 23 vs.	
				Mar 23	Jun 22
Activo					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	10,396	11,361	13,472	(8)	(23)
Efectivo restringido	7	7	0	-	-
Clientes, neto	6,238	6,101	6,130	2	2
Impuestos sobre la renta por recuperar	393	275	716	43	(45)
Inventarios	17,628	18,915	18,714	(7)	(6)
Otros activos circulantes	5,360	6,192	5,495	(13)	(2)
Total activo circulantes	40,022	42,852	44,527	(7)	(10)
Propiedad, planta y equipo, neto	29,086	29,612	29,844	(2)	(3)
Activos intangibles, neto	13,812	13,562	15,035	2	(8)
Crédito mercantil	12,429	11,953	12,761	4	(3)
Impuestos diferidos a la utilidad	2,480	2,462	2,014	1	23
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	133	138	142	(4)	(6)
Otros activos no circulantes	234	266	891	(12)	(74)
Total activo no circulante	58,175	57,992	60,686	-	(4)
Total activo	98,197	100,844	105,212	(3)	(7)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda circulante	12,209	12,209	425	-	-
Documentos por pagar	513	503	629	2	(19)
Proveedores	19,757	21,518	21,637	(8)	(9)
Impuesto a la utilidad por pagar	1,926	1,852	540	4	257
Provisiones	257	57	69	352	271
Otros pasivos circulantes	9,732	9,776	8,969	-	9
Total pasivo a corto plazo	44,394	45,914	32,269	(3)	38
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda a largo plazo	30,232	30,444	45,797	(1)	(34)
Documentos por pagar	2,251	1,335	1,872	69	20
Impuestos diferidos a la utilidad	3,236	3,541	4,176	(9)	(23)
Beneficios a empleados	1,561	1,686	1,359	(7)	15
Provisiones largo plazo	66	67	75	(2)	(12)
Impuestos sobre la renta por pagar	-	0	1,041	-	(100)
Otros pasivos no circulantes	447	424	35	6	-
Total pasivo a largo plazo	37,793	37,496	54,355	1	(30)
Total pasivo	82,187	83,411	86,625	(1)	(5)
CAPITAL CONTABLE:					
Total capital contable de la participación controladora:	15,952	17,425	18,579	(8)	(14)
Total capital contable de la participación no controladora:	58	8	9	628	550
Total capital contable	16,010	17,433	18,587	(8)	(14)
Total pasivo y capital contable	98,197	100,844	105,212	(3)	(7)

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	2T23	1T23	2T22	2T23 vs. (%)	
				1T23	2T22
Ventas	37,959	37,217	37,483	2	1
Costo de ventas	(26,568)	(26,852)	(27,738)	(1)	(4)
Utilidad bruta	11,392	10,366	9,745	10	17
Gastos de venta	(6,434)	(5,985)	(5,800)	7	11
Gastos de administración	(1,907)	(1,782)	(1,538)	7	24
Otros ingresos (gastos), neto	(167)	(16)	(79)	930	110
Utilidad de operación	2,883	2,582	2,327	12	24
Resultado financiero, neto	(1,812)	(1,318)	(669)	38	171
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	-	-	-	-	-
Utilidad antes de impuestos	1,071	1,264	1,658	(15)	(35)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(1,135)	(1,371)	(1,316)	(17)	(14)
Utilidad neta consolidada	(64)	(107)	342	(40)	(119)
Participación no controladora	1	0	0	-	-
Participación de la controladora	(65)	(107)	342	(39)	(119)

Apéndice

Reportes 2T23 empresas listadas

Alpek (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom



RESULTADOS SEGUNDO TRIMESTRE 2023

Alpek reporta Flujo Comparable de U.S. \$201M (Flujo Reportado de U.S. \$148M)

Guía de Resultados actualizada a U.S. \$770M dada una perspectiva más conservadora

Monterrey, México – 26 de julio de 2023 – Alpek, S.A.B. de C.V. anunció hoy sus resultados del segundo trimestre de 2023 (2T23).

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen aumentó a 1,197 mil toneladas (+3% TsT), sin embargo se mantiene por debajo de nuestras expectativas debido a los mercados débiles en las Américas y la influencia de las importaciones asiáticas
- Flujo Comparable de U.S. \$201 millones (-3% TsT), debido a menores márgenes particularmente para PET y EPS, así como mayores costos de materias primas en las Américas
- El Flujo de Efectivo alcanzó los U.S. \$216 millones impulsado principalmente por una mejora del Capital Neto de Trabajo de U.S. \$284 millones, superando las expectativas iniciales
- La Guía de Flujo Comparable fue ajustada a U.S. \$770 millones (-16%), reflejando una perspectiva más conservadora para el segundo semestre de 2023 de lo previsto originalmente

PRINCIPALES INDICADORES DEL 2T23

(millones de dólares, excepto cifras de volumen y producción)

	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Volumen¹ (ktons)	1,197	1,161	1,260	3	(5)	2,358	2,476	(5)
Poliéster	984	939	1,011	5	(3)	1,923	1,973	(3)
Plásticos y Químicos	213	222	250	(4)	(15)	435	503	(14)
Producción (ktons)	1,393	1,381	1,698	1	(18)	2,775	3,224	(14)
Poliéster	1,184	1,172	1,433	1	(17)	2,356	2,711	(13)
Plásticos y Químicos	209	209	264	-	(21)	418	513	(18)
Ingresos Consolidados	2,050	2,062	2,815	(1)	(27)	4,112	5,147	(20)
Poliéster	1,532	1,490	1,818	3	(16)	3,022	3,339	(10)
Plásticos y Químicos	409	433	659	(5)	(38)	842	1,273	(34)
Otros	109	140	338	(22)	(68)	248	535	(54)
Flujo Consolidado	148	187	507	(21)	(71)	335	964	(65)
Poliéster	90	91	347	-	(74)	181	634	(71)
Plásticos y Químicos	55	99	156	(45)	(65)	154	326	(53)
Otros	3	(3)	5	209	(35)	-	3	(92)
Flujo Comparable Consolidado²	201	207	369	(3)	(46)	408	702	(42)
Poliéster	127	133	218	(4)	(42)	260	411	(37)
Plásticos y Químicos	70	77	147	(9)	(52)	147	288	(49)
Otros	3	(3)	5	209	(35)	-	3	(92)
Utilidad Neta (Part. Controladora)	31	(6)	303	637	(90)	25	531	(95)
Inversiones y Adquisiciones	75	52	678	44	(89)	127	718	(82)
Deuda Neta	1,879	2,082	1,776	(10)	6			
Deuda Neta / Flujo³	2.3	1.8	1.2					

(1) No incluye ventas intracompañía (2) No incluye ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas (3) Veces: últimos 12 meses

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

“Este trimestre, la Compañía ha sido capaz de mantener su resiliencia, a pesar de un cambio en las condiciones de la industria y el mercado que actualmente afectan nuestro portafolio de productos. Al igual, me gustaría destacar que Alpek tuvo una mejora significativa en la generación de Flujo de Efectivo principalmente de Capital Neto de Trabajo.

Desde la perspectiva de la industria, dado que la economía de China continúa siendo más débil de lo esperado originalmente y los costos de flete marítimo han regresado a niveles históricos, actualmente hay una mayor influencia de las importaciones asiáticas en las Américas, principalmente para los negocios de PET y EPS. Además, las materias primas norteamericanas como el paraxileno mantienen una desconexión frente a los precios asiáticos.

Mientras tanto, desde la perspectiva del mercado, los consumidores principalmente en las Américas están moderando ciertos gastos que impactan las industrias de bienes empacados y construcción, afectando así las compras durante lo que normalmente es el comienzo de la temporada alta.

Por ello, estamos ajustando nuestra Guía de Resultados para el año. Aunque prevemos mejoras graduales en un futuro cercano,, la Compañía tiene una visión más conservadora para la segunda mitad del año. Como siempre, reiteramos nuestro compromiso de seguir avanzando en nuestra estrategia de largo plazo, manteniendo nuestra estabilidad financiera.”

Panorama General

Durante el segundo trimestre, Alpek fue afectado por continuas presiones económicas que impactaron los mercados globales. En la industria petroquímica, los precios promedio de referencia del Px en los EE.UU. aumentaron sólo 1% respecto al trimestre anterior, pasando a U.S. \$1,352 por tonelada y la desconexión entre los precios norteamericanos y asiáticos se incrementó 7% en este mismo periodo, pasando a un promedio de U.S. \$282 por tonelada. En P&Q, los precios promedio de referencia del propileno disminuyeron a U.S. \$0.40 por libra, 20% menor a los U.S. \$0.50 por libra del 1T23.

Los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia disminuyeron a un promedio de U.S. \$332 por tonelada en el trimestre, 3% menos que en el 1T23. En PP, aunque ha entrado nueva oferta al mercado, los márgenes de referencia se han estabilizado en un promedio de U.S. \$0.17 por libra, manteniéndose sin cambios respecto a lo registrado en el 1T23. Mientras tanto, alineado al regreso de los costos de fletes marítimos a sus niveles normales, los márgenes de referencia del EPS también han estado retornado a niveles previos, alcanzando un promedio de U.S. \$0.44 por libra (-10% TsT).



Jorge Young

DIRECTOR GENERAL

Revisión de la Guía de Resultados y Perspectivas

Inicialmente, Alpek presentó su Guía de Resultados para el 2023 tomando como base las condiciones de mercado existentes a principios del año. Sin embargo, la perspectiva de la industria ha cambiado, llevando a la Compañía a adoptar una visión más conservadora para la segunda mitad del año, por lo que Alpek está actualizando su Guía de Resultados y supuestos principales.

La nueva Guía de Resultados 2023 de Alpek se basa en los siguientes supuestos principales:

- Márgenes de referencia de PET integrado en Asia de U.S. \$320 por tonelada se mantiene sin cambios

	Guía Revisada 2023	Guía Original 2023	Variación (% vs. Anterior)
Volumen	4,650 mil toneladas	4,900 mil toneladas	(5)
Flujo Comparable	U.S. \$770M	U.S. \$920M	(16)
Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX)	U.S. \$300M	U.S. \$335M	(10)

Nota: CAPEX fue revisado en 1T23.

Más información sobre la Guía y las expectativas será proporcionada durante el próximo *webcast* del 2T23.

RESULTADOS FINANCIEROS
FLUJO CONSOLIDADO

(millones de dólares)

	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Flujo Reportado	148	187	507	(21)	(71)	335	964	(65)
Ajuste de Inventarios	32	1	(80)	2,055	139	33	(144)	123
Efecto de Arrastre	8	-	(73)	2,006	112	8	(139)	106
Otros	13	19	15	(34)	(13)	32	20	55
Flujo Comparable	201	207	369	(3)	(46)	408	702	(42)

El Flujo Comparable fue de U.S. \$201 millones, 3% menos que en el 1T23, principalmente debido a volúmenes inferiores a los esperados en nuestro portafolio de productos y a una disminución en los márgenes de referencia, particularmente del PET y EPS.

El Flujo Reportado fue de U.S. \$148 millones, 21% menor que lo registrado en el 1T23, debido principalmente a un ajuste de inventario de U.S. -\$32 millones y un efecto de arrastre de U.S. -\$8 millones, a causa de una disminución en los precios de las materias primas. El rubro de "Otros" se debe principalmente a un efecto hiperinflacionario no monetario en Argentina.

ESTADO DE RESULTADOS

(millones de dólares)

	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Ingresos Totales	2,050	2,062	2,815	(1)	(27)	4,112	5,147	(20)
Utilidad Bruta	156	193	539	(19)	(71)	349	1,024	(66)
Gastos de Operación y Otros	(73)	(117)	(86)	37	14	(190)	(165)	(15)
Utilidad de Operación	83	76	454	9	(82)	158	859	(82)
Resultado Financiero, Neto	(15)	(20)	(25)	26	40	(35)	(60)	42
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	(1)	(1)	(1)	(21)	(34)	(2)	(1)	(61)
Impuestos a la Utilidad	(25)	(36)	(92)	32	73	(61)	(195)	69
Utilidad Neta Consolidada	42	19	335	125	(87)	61	603	(90)
Participación Controladora	31	(6)	303	637	(90)	25	531	(95)

Los ingresos del segundo trimestre alcanzaron los U.S. \$2,050 millones, 1% por debajo de lo registrado en el 1T23, debido al decremento generalizado de los precios promedio, lo cual fue parcialmente compensado por un volumen consolidado más sólido.

La Utilidad Neta atribuible a la Participación Controladora para el segundo trimestre de 2023 fue de U.S. \$31 millones, una mejora en comparación con una pérdida de U.S. \$6 millones debido a los costos únicos de cierre de la optimización de la capacidad instalada en el 1T23.

FLUJO DE EFECTIVO

(millones de dólares)

	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Flujo	148	187	507	(21)	(71)	335	964	(65)
Capital Neto de Trabajo y Otros	284	(66)	(238)	531	219	218	(431)	151
Inversiones y Adquisiciones	(75)	(52)	(678)	(44)	89	(127)	(718)	82
Gastos Financieros	(45)	(42)	(32)	(8)	(38)	(86)	(62)	(39)
Impuestos a la Utilidad	(97)	(57)	(94)	(70)	(3)	(154)	(168)	8
Dividendos	-	(185)	(1)	100	100	(185)	(213)	13
Pago a empresas afiliadas	(3)	-	-	(100)	(100)	(3)	-	(100)
Otras Fuentes / Usos	(9)	(8)	69	(10)	(113)	(17)	77	(122)
Disminución (Aumento) en Deuda	203	(223)	(466)	191	144	(19)	(551)	96

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** mejoró por U.S. \$284 millones mediante diversas optimizaciones, incluyendo mejoras en la gestión de inventario.

Las **Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX)** del trimestre ascendieron a U.S. \$75 millones, destinados principalmente a la construcción de Corpus Christi Polymers ("CCP") y mantenimiento programado, en línea con la Guía.

Los **Impuestos a la Utilidad** durante el 2T23 fueron de U.S. \$97 millones, 70% más que el trimestre anterior, ya que incluye la mayoría de los pagos del año fiscal 2022.

DEUDA NETA Y APALANCAMIENTO

(millones de dólares)

	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)
Deuda Neta	1,879	2,082	1,776	(10)	6
Flujo (UDM)	827	1,186	1,512	(30)	(45)
Deuda Neta / Flujo (UDM)	2.3	1.8	1.2		

Al 30 de junio de 2023, la **Deuda Neta Consolidada** fue de U.S. \$1,879 millones, un decremento de 10% TsT. La Deuda Bruta fue de U.S. \$2,315 millones y el saldo de efectivo aumentó a U.S. \$436 millones, incluyendo efectivo restringido. Las razones financieras del trimestre fueron: Deuda Neta sobre Flujo de 2.3x y Cobertura de Intereses de 5.3x.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: POLIÉSTER

(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), rPET, Fibras de Poliéster – 75% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 984 mil toneladas (+5% TsT), derivado de una ligera mejora de la demanda
- Márgenes promedio de referencia de PET en Asia de U.S. \$332 por tonelada (-3% TsT), mientras tanto los márgenes de referencia de PET en China promediaron U.S. \$225 por tonelada (+1% TsT)
- Flujo Comparable de U.S. \$127 millones (-4% TsT), afectado por los precios elevados del Paraxileno en Norteamérica y una disminución de los precios en Asia, lo que ha propiciado condiciones ajustadas de mercado
- Flujo Reportado de U.S. \$90 millones, sin cambio TsT, incluyendo un ajuste de inventario (U.S. -\$20 millones) y un efecto de arrastre (U.S. -\$4 millones)

PRINCIPALES INDICADORES - POLIÉSTER (millones de dólares, excepto volumen y producción)	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Volumen (ktons)	984	939	1,011	5	(3)	1,923	1,973	(3)
Producción (ktons)	1,184	1,172	1,433	1	(17)	2,356	2,711	(13)
Ingresos	1,532	1,490	1,818	3	(16)	3,022	3,339	(10)
Flujo Reportado	90	91	347	-	(74)	181	634	(71)
Inventarios	20	16	(84)	24	124	37	(141)	126
Efecto de Arrastre	4	7	(60)	(36)	107	11	(108)	110
Otros	12	19	15	(35)	(18)	31	25	24
Flujo Comparable	127	133	218	(4)	(42)	260	411	(37)

El **Volumen de Poliéster** fue de 984 mil toneladas en el 2T23, 5% más que en el trimestre anterior debido a una ligera recuperación, sin embargo, aún no se encuentra en los niveles estacionales esperados. Los costos de fletes marítimos han regresado a niveles históricos y persiste la desconexión entre los precios del Px asiático y norteamericano, impulsando la continuación de un entorno competitivo.

El **Flujo Comparable de Poliéster** ascendió a U.S. \$127 millones, 4% por debajo de lo registrado en el 1T23. Los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia disminuyeron ligeramente, a un promedio de U.S. \$332 por tonelada (-3% TsT). Sin embargo, los márgenes de referencia chinos se han vuelto cada vez más relevantes, particularmente para las operaciones de Alpek en Medio Oriente; estos promediaron U.S. \$225 por tonelada, incrementando ligeramente trimestre sobre trimestre, aunque cerrando en U.S. \$203 por tonelada a medida que más oferta china ha ingresado al mercado.

El **Flujo Reportado de Poliéster** fue de U.S. \$90 millones, sin cambios contra el 1T23, sin embargo hubo efectos negativos de inventario y arrastre en el trimestre.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), Otros productos – 20% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 213 mil toneladas (-4% TsT), debido a un menor gasto del consumidor tanto para PP como para EPS
- Los márgenes de referencia del Polipropileno se mantuvieron sin cambios en U.S. \$0.17 por libra, en línea con las expectativas
- Flujo Comparable de U.S. \$70 millones (-9% TsT) derivado de condiciones ajustadas de mercado
- Flujo Reportado de U.S. \$55 millones (-45% TsT), incluyendo efectos negativos de ajuste de inventario y de arrastre de U.S. \$11 millones y U.S. \$4 millones, respectivamente

PRINCIPALES INDICADORES – P&Q (millones de dólares, excepto volumen y producción)	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Volumen (ktons)	213	222	250	(4)	(15)	435	503	(14)
Producción (ktons)	209	209	264	-	(21)	418	513	(18)
Ingresos	409	433	659	(5)	(38)	842	1,273	(34)
Flujo Reportado	55	99	156	(45)	(65)	154	326	(53)
Inventarios	11	(15)	4	177	204	(3)	(3)	(17)
Efecto de Arrastre	4	(7)	(13)	154	131	(3)	(30)	89
Otros	-	-	-	86	175	1	(5)	111
Flujo Comparable	70	77	147	(9)	(52)	147	288	(49)

El **Volumen de P&Q** fue de 213 mil toneladas, un decremento de 4% TsT, con una menor demanda en todo el portafolio debido a un menor gasto de los consumidores que impactó en los bienes empacados, electrodomésticos y la construcción. Sin embargo, esperamos que podamos recuperar algo de impulso hacia el tercer trimestre.

El **Flujo Comparable de P&Q** fue de U.S. \$70 millones, 9% menos en comparación con el 1T23, ya que la nueva oferta de PP se ha estabilizado y los márgenes de referencia del PP se han mantenido sin cambios, en 17 centavos por libra. Mientras tanto, los costos de fletes marítimos han disminuido, propiciando la entrada de importaciones más competitivas de EPS en la región y márgenes de referencia volviendo a los niveles anteriores, disminuyendo en 10% trimestre sobre trimestre y promediando 44 centavos por libra.

El **Flujo Reportado de P&Q** fue de U.S. \$55 millones, una disminución de 45% TsT, principalmente debido a los efectos negativos de inventario y de arrastre en el trimestre, que fueron causados en parte por la disminución de los precios del propileno en un 20%.

ACERCA DE ALPEK

Alpek es una compañía petroquímica líder en América con operaciones en dos segmentos de negocios: “Poliéster” (PTA, PET, rPET, y fibras de poliéster) y “Plásticos y Químicos” (polipropileno, poliestireno expandible, especialidades químicas y químicos industriales). Alpek es un productor líder de PTA, resina y lámina de PET a nivel mundial, el mayor productor de rPET en América, el tercer mayor productor de poliestireno expandible en el mundo y el único productor de polipropileno en México.

NOTAS SOBRE DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Las cuales tienen que ver con juicios respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares, utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

INFORMACIÓN DE CONTACTO – RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Antón Fernández, Director de Relación con Inversionistas
Alejandra Bustamante, Gerente de Relación con Inversionistas
+52 (818) 748-1146
ir@alpek.com
www.alpek.com

APÉNDICE A – INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

TABLA 1 CAMBIO EN PRECIOS (%)	TsT (%)	AsA (%)	Var. (%)
Poliéster			
Precio Promedio en Pesos	(7)	(23)	(17)
Precio Promedio en Dólares	(2)	(13)	(7)
Plásticos y Químicos			
Precio Promedio en Pesos	(6)	(36)	(31)
Precio Promedio en Dólares	(1)	(27)	(23)
Total			
Precio Promedio en Pesos	(9)	(32)	(25)
Precio Promedio en Dólares	(4)	(23)	(16)

TABLA 2 INGRESOS	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	36,330	38,574	56,397	(6)	(36)	74,904	104,274	(28)
Millones de Dólares	2,050	2,062	2,815	(1)	(27)	4,112	5,147	(20)
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	10,807	12,057	21,763	(10)	(50)	22,864	39,728	(42)
Millones de Dólares	610	644	1,086	(5)	(44)	1,254	1,961	(36)
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	25,523	26,517	34,634	(4)	(26)	52,040	64,546	(19)
Millones de Dólares	1,440	1,418	1,729	2	(17)	2,858	3,186	(10)
En el Extranjero / Total (%)	70	69	61			70	62	

TABLA 3 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	1,484	1,438	9,088	3	(84)	2,922	17,404	(83)
Millones de Dólares	83	76	454	9	(82)	158	859	(82)
Flujo								
Millones de Pesos	2,642	3,505	10,166	(25)	(74)	6,147	19,534	(69)
Millones de Dólares	148	187	507	(21)	(71)	335	964	(65)

TABLA 4 FLUJO COMPARABLE	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Flujo								
Millones de Pesos	2,642	3,505	10,166	(25)	(74)	6,147	19,534	(69)
Millones de Dólares	148	187	507	(21)	(71)	335	964	(65)
Ajustes*								
Millones de Pesos	921	370	(2,771)	149	133	1,291	(5,325)	124
Millones de Dólares	53	20	(138)	161	138	73	(262)	128
Flujo Comparable								
Millones de Pesos	3,562	3,875	7,395	(8)	(52)	7,437	14,209	(48)
Millones de Dólares	201	207	369	(3)	(46)	408	702	(42)

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

TABLA 5 EFECTO NIIF 16 (millones de dólares)	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Estado de Resultados								
Amortización	15	13	11	15	29	28	23	19
Gastos Financieros	4	3	3	32	45	6	5	33
Deuda Neta	26	19	20	40	33	45	27	66
Balance General								
Activos - Derechos de Uso	200	186	175	8	14			
Pasivos								
Arrendamientos a Corto Plazo	48	41	42	18	13			
Arrendamientos a Largo Plazo	163	154	140	6	16			

TABLA 6 RESULTADO FINANCIERO (millones de dólares)	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Gastos Financieros	(55)	(51)	(30)	(7)	(81)	(107)	(68)	(57)
Productos Financieros	13	9	11	45	18	22	17	31
Gastos Financieros Netos	(42)	(42)	(19)	1	(117)	(84)	(51)	(66)
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	27	22	(6)	21	565	49	(10)	610
Resultado Financiero, Neto	(15)	(20)	(25)	26	40	(35)	(60)	42

TABLA 7 UTILIDAD NETA (millones de dólares, salvo lo indicado)	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Utilidad Neta Consolidada	42	19	335	125	(87)	61	603	(90)
Participación no Controladora	12	24	33	(53)	(65)	36	71	(50)
Participación Controladora	31	(6)	303	637	(90)	25	531	(95)
Utilidad por Acción (Dólares)	0.01	0.00	0.14	637	(90)	0.01	0.25	(95)
Promedio de Acciones en Circulación (millones)*	2,107	2,107	2,108	-	-	2,107	2,109	-

*Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los períodos presentados

TABLA 8 BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (millones de dólares)	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	417	293	562	43	(26)
Clientes	833	855	1,411	(3)	(41)
Inventarios	1,564	1,722	1,962	(9)	(20)
Otros activos circulantes	359	335	360	7	-
Total activo circulante	3,173	3,204	4,296	(1)	(26)
Inversión en asociadas y otras	543	507	452	7	20
Propiedad, planta y equipo, neto	2,488	2,472	2,497	1	-
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	217	223	160	(2)	36
Otros activos no circulantes	542	539	544	1	-
Total de activo	6,963	6,944	7,948	-	(12)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	487	578	204	(16)	139
Proveedores	1,397	1,300	2,046	7	(32)
Otros pasivos circulantes	346	399	408	(13)	(15)
Total pasivo circulante	2,230	2,277	2,658	(2)	(16)
Deuda (incluye costos de emisión)	1,609	1,613	1,941	-	(17)
Beneficios a empleados	58	55	51	4	14
Otros pasivos	402	413	463	(3)	(13)
Total de pasivo	4,299	4,358	5,113	(1)	(16)
Total capital contable	2,664	2,585	2,835	3	(6)
Total de pasivo y capital contable	6,963	6,944	7,948	-	(12)
Deuda Neta	1,879	2,082	1,776	(10)	6
Deuda Neta / Flujo*	2.3	1.8	1.2		
Cobertura de Intereses*	5.3	8.2	14.9		

*Veces: Últimos 12 meses

POLIÉSTER

TABLA 9 INGRESOS	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	27,156	27,858	36,420	(3)	(25)	55,014	67,652	(19)
Millones de Dólares	1,532	1,490	1,818	3	(16)	3,022	3,339	(10)
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	5,633	5,498	8,377	2	(33)	11,131	15,706	(29)
Millones de Dólares	318	294	418	8	(24)	612	775	(21)
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	21,522	22,360	28,044	(4)	(23)	43,882	51,946	(16)
Millones de Dólares	1,214	1,196	1,400	2	(13)	2,410	2,564	(6)
En el Extranjero / Total (%)	79	80	77			80	77	

TABLA 10 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	687	(143)	6,089	581	(89)	544	11,181	(95)
Millones de Dólares	38	(9)	304	537	(88)	29	552	(95)
Flujo								
Millones de Pesos	1,618	1,702	6,942	(5)	(77)	3,320	12,852	(74)
Millones de Dólares	90	91	347	-	(74)	181	634	(71)

TABLA 11 FLUJO COMPARABLE	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Flujo								
Millones de Pesos	1,618	1,702	6,942	(5)	(77)	3,320	12,852	(74)
Millones de Dólares	90	91	347	-	(74)	181	634	(71)
Ajustes*								
Millones de Pesos	643	785	(2,578)	(18)	125	1,428	(4,552)	131
Millones de Dólares	37	42	(129)	(13)	129	79	(224)	135
Flujo Comparable								
Millones de Pesos	2,261	2,487	4,364	(9)	(48)	4,748	8,301	(43)
Millones de Dólares	127	133	218	(4)	(42)	260	411	(37)

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

PLÁSTICOS Y QUÍMICOS

TABLA 12 INGRESOS	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	7,253	8,090	13,198	(10)	(45)	15,344	25,813	(41)
Millones de Dólares	409	433	659	(5)	(38)	842	1,273	(34)
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	3,503	4,227	6,648	(17)	(47)	7,730	13,306	(42)
Millones de Dólares	198	226	332	(13)	(40)	424	656	(35)
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	3,750	3,863	6,550	(3)	(43)	7,614	12,508	(39)
Millones de Dólares	212	207	327	2	(35)	418	617	(32)
En el Extranjero / Total (%)	52	48	50			50	48	

TABLA 13 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	746	1,634	2,905	(54)	(74)	2,379	6,163	(61)
Millones de Dólares	42	87	145	(52)	(71)	129	304	(57)
Flujo								
Millones de Pesos	970	1,856	3,130	(48)	(69)	2,826	6,621	(57)
Millones de Dólares	55	99	156	(45)	(65)	154	326	(53)

TABLA 14 FLUJO COMPARABLE	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
Flujo								
Millones de Pesos	970	1,856	3,130	(48)	(69)	2,826	6,621	(57)
Millones de Dólares	55	99	156	(45)	(65)	154	326	(53)
Ajustes*								
Millones de Pesos	278	(415)	(193)	167	244	(137)	(773)	82
Millones de Dólares	16	(22)	(10)	171	264	(6)	(38)	83
Flujo Comparable								
Millones de Pesos	1,248	1,441	2,937	(13)	(58)	2,689	5,848	(54)
Millones de Dólares	70	77	147	(9)	(52)	147	288	(49)

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

APÉNDICE B – ESTADOS FINANCIEROS
ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

	Jun-23	Mar-23	Jun-22	TsT (%)	AsA (%)
(millones de Pesos mexicanos)					
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	7,111	5,286	10,732	35	(34)
Efectivo restringido	8	10	508	(14)	(98)
Clientes	14,222	15,474	28,204	(8)	(50)
Otras cuentas y documentos por cobrar	4,867	4,379	4,702	11	4
Inventarios	26,696	31,169	39,208	(14)	(32)
Otros activos circulantes	1,268	1,683	2,499	(25)	(49)
Total activo circulante	54,172	58,001	85,853	(7)	(37)
ACTIVO NO CIRCULANTE:					
Efectivo restringido	318	337	-	(6)	100
Inversión en asociadas y otras	9,271	9,175	9,029	1	3
Propiedades, planta y equipo, neto	42,472	44,755	49,895	(5)	(15)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,712	4,034	3,196	(8)	16
Otros activos no circulantes	8,928	9,414	10,867	(5)	(18)
Total activo	118,873	125,716	158,840	(5)	(25)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda	8,316	10,462	4,079	(21)	104
Proveedores	23,849	23,542	40,881	1	(42)
Otros pasivos circulantes	5,911	7,227	8,168	(18)	(28)
Total pasivo circulante	38,076	41,231	53,128	(8)	(28)
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda (incluye costos de emisión)	27,468	29,195	38,800	(6)	(29)
Impuestos a la utilidad diferidos	2,546	3,115	4,669	(18)	(45)
Otros pasivos no circulantes	4,314	4,365	4,573	(1)	(6)
Beneficios a empleados	988	1,003	1,015	(1)	(3)
Total de pasivo	73,392	78,909	102,185	(7)	(28)
CAPITAL CONTABLE:					
Participación controladora:					
Capital social	6,020	6,020	6,020	-	-
Prima en acciones	8,911	8,914	8,908	-	-
Capital contribuido	14,931	14,934	14,928	-	-
Capital ganado	25,678	26,913	35,324	(5)	(27)
Total participación controladora	40,609	41,847	50,252	(3)	(19)
Participación no controladora	4,872	4,960	6,403	(2)	(24)
Total de capital contable	45,481	46,807	56,655	(3)	(20)
Total de pasivo y capital contable	118,873	125,716	158,840	(5)	(25)

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

	2T23	1T23	2T22	TsT (%)	AsA (%)	Acum. 2023	Acum. 2022	Var. (%)
(millones de Pesos mexicanos)								
Ingresos	36,330	38,574	56,397	(6)	(36)	74,904	104,274	(28)
Nacionales	10,807	12,057	21,763	(10)	(50)	22,864	39,728	(42)
Exportación	25,523	26,517	34,634	(4)	(26)	52,040	64,546	(19)
Costo de ventas	(33,544)	(34,974)	(45,590)	4	26	(68,518)	(83,527)	18
Utilidad bruta	2,786	3,600	10,807	(23)	(74)	6,386	20,747	(69)
Gastos de operación y otros	(1,302)	(2,162)	(1,719)	40	24	(3,464)	(3,343)	(4)
Utilidad de operación	1,484	1,438	9,088	3	(84)	2,922	17,404	(83)
Resultado Financiero, neto	(270)	(376)	(501)	28	46	(646)	(1,228)	47
Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos	(17)	(16)	(15)	(17)	(20)	(33)	(22)	(50)
Utilidad antes de impuestos	1,197	1,046	8,572	14	(86)	2,243	16,154	(86)
Impuestos a la utilidad	(437)	(682)	(1,854)	36	76	(1,119)	(3,954)	72
Utilidad neta consolidada	760	364	6,718	109	(89)	1,124	12,200	(91)
Utilidad (pérdida) atribuible a participación controladora	555	(91)	6,058	708	(91)	464	10,756	(96)
Utilidad (pérdida) atribuible a participación no controladora	205	455	660	(55)	(69)	660	1,444	(54)

REPORTE DE RESULTADOS

Segundo Trimestre 2023 (2T23)



Monterrey, N.L., México, 26 de julio de 2023. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Segundo Trimestre de 2023 ("2T23").

Axtel reporta Flujo de US \$43 millones en 2T23 (Ps. 764 millones)

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
Ingresos (Ps.)	2,631	2,746	2,544	(4)	3	5,377	5,091	6
US \$	149	147	127	1	17	296	251	18
Flujo (Ps.) ¹	764	547	701	40	9	1,311	1,418	(8)
US \$	43	29	35	48	24	72	70	4
Flujo Comparable (Ps.) ²	764	736	701	4	9	1,501	1,418	6
US \$	43	40	35	9	24	83	70	18
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	63	221	(171)	(71)	--	285	(60)	--
US \$	4	12	(9)	(67)	--	16	(3)	--
Inversiones (Ps.) ³	377	349	313	8	21	726	645	13
US \$	21	19	16	14	37	40	32	26
Deuda neta (en US \$)	564	552	570	2	(1)			
Deuda Neta / Flujo Comparable ⁴	3.5	3.6	3.7					
Cobertura Intereses ⁴	5.5	5.3	3.1					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

INFORMACIÓN RELEVANTE 2T23

LISTADO CONTROLADORA AXTEL

- El 29 de mayo, Controladora Axtel S.A.B. de C.V. inició cotización en la Bolsa Mexicana de Valores, concluyendo así el proceso de escisión de la participación accionaria de Alfa, S.A.B. de C.V. ("ALFA") en Axtel que inició hace un año.
 - Los accionistas de ALFA recibieron una acción de Controladora Axtel por cada acción que poseían de ALFA. El número de AXTELCPOs se mantiene sin cambio.

RESULTADOS

- Los resultados en los tres segmentos de negocio continúan su tendencia positiva, con crecimiento en ingresos de 5%, 18% y 2% para el segmento empresarial, gobierno y mayorista, respectivamente, para el primer semestre de 2023, comparado con el mismo periodo de 2022.
- El EBITDA del segundo trimestre y primer semestre 2023 aumentaron 9% y 6%, respectivamente comparado con el mismo periodo de 2022.

REFINANCIAMIENTO NOTAS 2024

- El 21 de julio, Axtel refinanció la totalidad de sus Notas Senior con vencimiento en noviembre de 2024 por US\$314 millones.
 - Los recursos provinieron de un crédito bilateral y un crédito sindicado ligado a indicadores de sostenibilidad con nueve instituciones financieras, ambos a un plazo de 5 años.
- La vida promedio de la deuda total de la Compañía se extendió a 5 años.

CIBERSEGURIDAD Y ASG

- Durante el trimestre, Axtel firmó un convenio de colaboración con un socio tecnológico, mediante el cual ambas compañías se comprometen a compartir información estratégica sobre amenazas relacionadas con la ciberseguridad y medidas defensivas.
 - Fortaleciendo la propuesta de valor de la Compañía para sus clientes en materia de ciberdefensa y ciberresiliencia.
- Por 16° año consecutivo, Axtel recibió el distintivo de *Empresa Socialmente Responsable* por parte del Centro Mexicano para la Filantropía (CEMEFI), destacando la importancia de la alineación de las estrategias de la Compañía con los criterios ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) que rigen sus operaciones.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“El proceso de separación de la participación de ALFA en Axtel concluyó con el listado de Controladora Axtel el 29 de mayo. La escisión representa una oportunidad de profundizar en nuestra agenda de crecimiento orgánico y estratégico, manteniendo el mismo gobierno corporativo y disciplina financiera. También, los miembros del Consejo de Administración y Comités Ejecutivos se mantienen sin cambios.

En el trimestre, la ejecución de nuestro nuevo modelo operativo y comercial continúa tomando impulso. Los resultados mantienen una tendencia positiva, impulsados por los segmentos empresarial y gobierno y la optimización de procesos y gastos. En los segmentos empresarial y mayorista, los ingresos recurrentes de nuevos contratos se incrementaron respecto al primer semestre del año anterior, clave para acelerar el crecimiento y rentabilidad. El segmento de gobierno también muestra resultados positivos a partir de la reorganización y nueva estrategia implementada en 2022, cuyos ingresos del trimestre y primer semestre reflejaron crecimientos de doble dígito, y la firma de renovaciones de contratos de servicios existentes ya tiene un 85% de avance.

Bajo este contexto, seguiremos desarrollando una clara especialización y diferenciación, factores clave en nuestro nuevo modelo operativo y comercial, apoyándonos en la agilización de procesos y mayor proximidad y orientación al cliente, para así acelerar el crecimiento de forma rentable.”

Armando de la Peña

En línea con el nuevo modelo operativo y comercial anunciado en el Reporte de Resultados del 1T23, los resultados se presentan en tres principales segmentos acorde al mercado que atienden: empresarial, gobierno y mayorista. Los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios, previamente presentados como “eliminaciones”, no están incluidos. Ver Apéndice B para resultados por unidad de negocio (Servicios “Alestra” e Infraestructura “Axnet”), como se reportó en 2022.

INGRESOS

(EN MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(% 2T23 vs.)		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
Empresarial (Ps.)	1,961	1,942	1,866	1	5	3,903	3,722	5
US \$	111	104	93	7	19	215	184	17
Gobierno (Ps.)	208	358	188	(42)	11	567	479	18
US \$	12	19	9	(39)	25	31	24	32
Mayorista (Ps.)	462	445	490	4	(6)	907	890	2
US \$	26	24	24	10	7	50	44	14
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,631	2,746	2,544	(4)	3	5,377	5,091	6
US \$	149	147	127	1	17	296	251	18

Los ingresos totales alcanzaron Ps. 2,631 millones en el 2T23, un incremento del 3% año contra año, debido a aumentos del 5% y 11% en los segmentos Empresarial y Gobierno, respectivamente, parcialmente mitigado por una caída del 6% en el segmento Mayorista.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (17% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos alcanzaron Ps. 462 millones en el 2T23, una caída de 6% en comparación con el mismo trimestre del año anterior, principalmente debido a una disminución en los ingresos de conectividad como resultado de desconexiones de acceso de empresas multinacionales, proporcionadas a través de un cliente internacional mayorista.

SEGMENTO EMPRESARIAL (73% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos del segmento empresarial totalizaron Ps. 1,961 millones en el 2T23, un incremento del 5% comparado con el 2T22, debido a aumentos del 2% y 19% en *servicios estándar* y de *transformación digital*, respectivamente. (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,225 millones en el 2T23, 2% superiores año contra año, debido a un crecimiento del 9% en los ingresos de *datos e Internet* relacionados con servicios nuevos e incrementales, parcialmente mitigado por una caída del 15% en voz.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 277 millones en el 2T23, 1% inferior en comparación con el 2T22.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 459 millones en el 2T23, 19% superiores al 2T22, explicado por incrementos en todas las líneas de negocio, principalmente por un aumento combinado del 20% en soluciones de *nube* y *ciberseguridad*; y un crecimiento de 14% en los ingresos de *colaboración*.

INGRESOS (continuación)

SEGMENTO GOBIERNO (11% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a Ps. 208 millones en el 2T23, un aumento de 11% en comparación con el 2T22, explicado principalmente por aumentos tanto en servicios *estándar* como de *valor agregado* debido al avance positivo en la renovación de contratos. (Tabla 2).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 116 millones en el 2T23, 35% superiores al 2T22, explicado principalmente por un fuerte crecimiento en soluciones de *VPN & Ethernet*.

VALOR AGREGADO Los ingresos registraron Ps. 58 millones en 2T23, lo que representó un crecimiento de 41% contra 2T22; explicado por un incremento tanto de *servicios administrados* como de *integración de sistemas*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 34 millones en 2T23, una caída del 44% respecto al 2T22, principalmente debido a renovaciones de servicios pendientes, que están ya en proceso de formalización.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 2T23, la utilidad bruta fue de Ps. 1,918 millones, un incremento de 4% respecto al 2T22, principalmente por un crecimiento en el segmento Empresarial.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,432 millones en el 2T23, un incremento de 7% en comparación con el trimestre del año anterior, en línea con el aumento de los ingresos.

GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó Ps. 105 millones en el 2T23, 4% superior en comparación con el trimestre del año anterior, explicado principalmente por mayores ingresos en servicios *estándar*, mitigados por una caída en los ingresos de *transformación digital*.

MAYORISTA La utilidad bruta ascendió a Ps. 381 millones en el 2T23, una disminución de 6% en línea con la caída en los ingresos.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

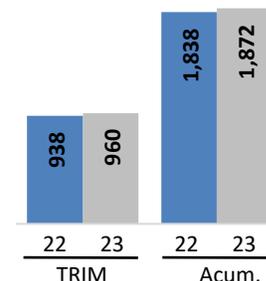
A partir del 2023, los gastos se desglosan en gastos operativos y comerciales, los cuales están directamente relacionados con los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista; y gastos corporativos centrales, que consisten en áreas centrales como finanzas, recursos humanos y regulatorio.

Los gastos de operación y comerciales alcanzaron Ps. 959 millones en el 2T23, aumentando 6%, en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente por aumentos en el gasto por renta de torres alineado a la inflación, y en las provisiones de incobrables como resultado de la recuperación de un incobrable del segmento Gobierno registrada en 2T22.

CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 960 millones para el 2T23, un incremento de 2% en comparación con el 2T22, de tal forma que el crecimiento de 4% en la utilidad bruta fue mitigado por el aumento de 6% en gastos comerciales y operativos.

(en Millones Ps.)



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos generales (compuestos por áreas centrales del negocio) alcanzaron Ps. 250 millones en el 2T23, un aumento de 4% que representa menos que la presión inflacionaria en los gastos de personal, rentas y mantenimiento. Este incremento por debajo de la inflación refleja los beneficios de una nueva organización más esbelta.

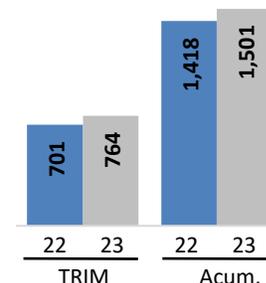
Otros ingresos alcanzaron Ps. 55 millones durante el 2T23, en comparación con Ps. 4 millones registrados en el 2T22.

FLUJO (EBITDA)

El Flujo alcanzó Ps. 764 millones en el 2T23, 9% superior al 2T22, principalmente por el crecimiento en la contribución al Flujo descrito anteriormente, y un beneficio en otros ingresos.

El margen del Flujo aumentó ligeramente de 28% en el 2T22 a 29% en el 2T23.

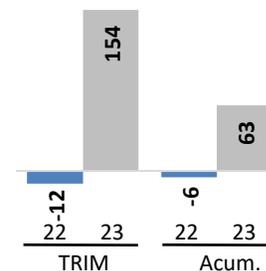
(en Millones Ps.)



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 2T23 alcanzó Ps. 154 millones, en comparación con una pérdida de Ps. 12 millones hace un año, principalmente por el crecimiento en el Flujo, así como una menor depreciación y amortización.

(en Millones Ps.)



RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento alcanzó un beneficio de Ps. 98 millones en 2T23, comparado con un costo integral de financiamiento de Ps. 254 millones en 2T22. Esto se explica por una ganancia cambiaria de Ps. 340 millones durante el 2T23 como resultado de una apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense, en comparación con una pérdida cambiaria de Ps. 9 millones en el 2T22. El gasto por interés neto disminuyó marginalmente 1% del 2T22 al 2T23.

DEUDA NETA

Al 30 de junio de 2023, la deuda neta fue de US \$564 millones, una disminución de 1% o US \$7 millones en comparación con el 2T22; compuesta por una reducción en la deuda de US \$89 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$31 millones causado por una apreciación del 17% del peso mexicano año tras año y una disminución en la caja de US \$52 millones.

La reducción de US \$89 millones en la deuda contra el año anterior se explica por i) una disminución de US \$126 millones relacionada a la oferta de compra y recompras en el mercado abierto de las Notas Senior 2024; ii) un incremento de US \$40 millones relacionado con un nuevo préstamo bancario a 5 años; iii) un aumento de US \$9 millones en líneas comprometidas ; iv) una reducción de US \$9 millones en otros créditos y arrendamientos financieros y v) una disminución de US \$3 millones por amortizaciones del crédito a largo plazo.

Al cierre del 2T23, el efectivo totalizó en US \$35 millones (Ps. 598 millones), comparado con US \$87 millones (Ps. 1,730 millones) en el 2T22, una disminución del 60% relacionada con el prepago de la deuda.

Las razones financieras para el 2T23 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 3.5 veces y Cobertura de Intereses de 5.5 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital fueron de US \$21 millones en el 2T23, comparado con US \$16 millones en el 2T22.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales fue 14% en 2T23, en comparación con 12% en 2T22.

OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 30 de junio de 2023, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$140 millones @ 18.97 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta enero de 2024.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con la marca Alestra, y al segmento mayorista a través de la marca Axtel Networks (Axnet). Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,225	1,233	1,198	(1)	2	2,458	2,412	2
VALOR AGREGADO (Ps.)	277	250	281	11	(1)	527	522	1
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	459	459	387	(0)	19	918	788	16
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	1,961	1,942	1,866	1	5	3,903	3,722	5
<i>US \$</i>	<i>111</i>	<i>104</i>	<i>93</i>	<i>7</i>	<i>19</i>	<i>215</i>	<i>184</i>	<i>17</i>

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	116	97	86	19	35	213	210	1
VALOR AGREGADO (Ps.)	58	205	41	(71)	41	263	126	108
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	34	56	61	(39)	(44)	91	142	(36)
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	208	358	188	(42)	11	567	479	18
<i>US \$</i>	<i>12</i>	<i>19</i>	<i>9</i>	<i>(39)</i>	<i>25</i>	<i>31</i>	<i>24</i>	<i>32</i>

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
MAYORISTA TOTAL (Ps.)	462	445	490	4	(6)	907	890	2
<i>US \$</i>	<i>26</i>	<i>24</i>	<i>24</i>	<i>10</i>	<i>7</i>	<i>50</i>	<i>44</i>	<i>14</i>

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

(EN MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
Utilidad de Operación (Ps.)	154	(91)	(12)	--	--	63	(6)	--
<i>US \$</i>	<i>9</i>	<i>(5)</i>	<i>(1)</i>	<i>--</i>	<i>--</i>	<i>4</i>	<i>(0)</i>	<i>--</i>
Contribución a Flujo	960	912	938	5	2	1,872	1,838	2
<i>US \$</i>	<i>54</i>	<i>49</i>	<i>47</i>	<i>11</i>	<i>16</i>	<i>103</i>	<i>91</i>	<i>14</i>
Flujo (Ps.)	764	547	701	40	9	1,311	1,418	(8)
<i>US \$</i>	<i>43</i>	<i>29</i>	<i>35</i>	<i>48</i>	<i>24</i>	<i>72</i>	<i>70</i>	<i>4</i>
Ajustes (Ps.)	0	189	0	--	--	189	0	--
<i>US \$</i>	<i>0</i>	<i>10</i>	<i>0</i>	<i>--</i>	<i>--</i>	<i>10</i>	<i>0</i>	<i>--</i>
Flujo Comparable (Ps.)	764	736	701	4	9	1,501	1,418	6
<i>US \$</i>	<i>43</i>	<i>40</i>	<i>35</i>	<i>9</i>	<i>24</i>	<i>83</i>	<i>70</i>	<i>18</i>

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
Gasto neto por interés	(242)	(33)	(244)	(627)	1	(275)	(482)	43
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	340	434	(9)	(22)	--	773	261	196
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	98	400	(254)	(76)	--	498	(221)	--
<i>US \$</i>	<i>6</i>	<i>21</i>	<i>(13)</i>	<i>(73)</i>	<i>--</i>	<i>27</i>	<i>(11)</i>	<i>--</i>

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.	
				1T23	2T22
Notas Senior 2024	314	314	440	(0)	(29)
Crédito Largo Plazo	177	167	155	6	14
Crédito Bilateral	40	40	0	0	--
Créditos bancarios	40	41	30	(1)	37
Arrendamientos y otros	19	21	27	(10)	(31)
Intereses Devengados	9	14	5	(37)	64
Deuda Total	599	596	657	0	(9)
<i>% deuda en US \$</i>	<i>64%</i>	<i>64%</i>	<i>72%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(35)	(44)	(87)	21	60
Deuda Neta	564	552	570	2	(1)
Deuda Neta / Flujo Comparable*	3.5	3.6	3.7		
Cobertura Intereses*	5.5	5.3	3.1		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA
(US \$ MILLONES)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
Flujo	43	29	35	48	24	72	70	4
Capital Neto de Trabajo	(3)	(10)	16	75	--	(12)	2	--
Inversiones y Adquisiciones	(21)	(19)	(16)	(14)	(37)	(40)	(32)	(26)
Gastos Financieros	(14)	(14)	(13)	(0)	(8)	(27)	(24)	(11)
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	(210)	(0)	(0)	(116)
Otras Fuentes (Usos)	(18)	(2)	(8)	(657)	(129)	(20)	(12)	(65)
Dis. (aum.) Deuda Neta	(12)	(15)	15	22	--	(27)	4	--

Apéndice B – CONTRIBUCIÓN DE SEGMENTOS AL FLUJO (Nuevo)

TABLA 8 | CONTRIBUCIÓN POR SEGMENTO AL FLUJO EN 2022 Y 2023
(EN MILLONES)

	1T22	2T22	3T22	4T22	2022	1T23	2T23	2023
Utilidad Bruta (Ps.)	1,804	1,845	2,059	1,979	7,687	1,891	1,918	3,809
<i>Empresarial</i>	1,374	1,338	1,384	1,430	5,526	1,415	1,432	2,847
<i>Gobierno</i>	117	101	174	172	564	106	105	211
<i>Mayorista</i>	312	406	501	378	1,597	370	381	751
Gastos Comerciales & Operativos (Ps.)	(904)	(907)	(1,048)	(1,032)	(3,891)	(978)	(959)	(1,937)
Contribución a Flujo (Ps.)	900	938	1,011	947	3,796	912	960	1,872
Gastos centrales & Otros ingresos (gastos) (Ps.)	(183)	(237)	(221)	(144)	(785)	(176)	(195)	(371)
Flujo (Ps.)	717	701	790	803	3,011	547	764	1,311
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	29	43	72
Ajustes (Ps.)*	0	0	0	0	0	189	0	189
Flujo Comparable (Ps.)	717	701	790	803	3,011	736	764	1,501

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tales como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

TABLA 9 | FLUJO UNIDADES DE NEGOCIO 2022 & 2023 (Según reportado en 2022)
(EN MILLONES)

	1T22	2T22	3T22	4T22	2022	1T23	2T23	2023
Flujo (Ps.)	717	701	790	803	3,011	547	764	1,311
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	29	43	72
Ajustes (Ps.)*	0	0	0	0	0	189	0	189
<i>US \$</i>	0	0	0	0	0	10	0	10
Flujo Comparable (Ps.)	717	701	790	803	3,011	736	764	1,501
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	40	43	83
<i>Unidad de Servicios (Ps.)</i>	396	375	380	444	1,595	387	379	766
<i>Unidad de Infraestructura (Ps.)</i>	322	326	409	359	1,416	350	385	735

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tales como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	2T23	1T23	2T22	[%] 2T23 vs.	
				1T23	2T22
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	598	799	1,730	(25)	(65)
Efectivo restringido	-	-	-	--	--
Cuentas por cobrar	1,564	1,590	1,606	(2)	(3)
Partes relacionadas	22	24	17	(11)	27
Impuestos por recuperar y otras CxC	450	637	687	(29)	(35)
Anticipos a Proveedores	769	758	741	1	4
Inventarios	169	192	107	(12)	58
Instrumentos Financieros	-	(0)	4	--	--
Total Activo Circulante	3,571	3,999	4,892	(11)	(27)
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	8,668	8,834	9,541	(2)	(9)
Cuentas por cobrar a largo plazo	-	-	20	--	--
Activos intangibles, neto	1,438	1,478	1,664	(3)	(14)
Impuestos diferidos	2,673	2,888	3,013	(7)	(11)
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	0	(0)
Otros activos	418	423	450	(1)	(7)
Total Activo No Circulante	13,198	13,624	14,689	(3)	(10)
TOTAL ACTIVOS	16,770	17,623	19,581	(5)	(14)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,956	2,078	2,091	(6)	(6)
Intereses acumulados	146	246	104	(40)	40
Deuda a corto plazo	-	-	-	--	--
Porción circulante de deuda a LP	938	297	480	216	96
Impuestos por pagar	-	-	-	--	--
Instrumentos Financieros	222	156	0	43	>1,000
Ingresos Diferidos	77	53	57	46	35
Provisiones	13	15	25	(10)	(48)
Otras cuentas por pagar	406	637	685	(36)	(41)
Total pasivo a corto plazo	3,758	3,481	3,443	8	9
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	9,093	10,199	12,472	(11)	(27)
Beneficios empleados	940	905	831	4	13
Instrumentos Financieros Derivados	-	-	-	--	--
Otros pasivos a LP	1	55	1	(99)	(50)
Total del pasivo a largo plazo	10,034	11,160	13,305	(10)	(25)
TOTAL PASIVO	13,793	14,641	16,748	(6)	(18)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	455	455	-	-
Reserva para recompra de acciones	96	100	200	(4)	(52)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,426	2,428	2,178	(0)	11
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,977	2,983	2,833	(0)	5
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	16,770	17,623	19,581	(5)	(14)

Apéndice C – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	2T23	1T23	2T22	(%) 2T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				1T23	2T22			
Ingresos Totales	2,631	2,746	2,544	(4)	3	5,377	5,091	6
Costo de ventas y servicios	(713)	(855)	(699)	17	(2)	(1,568)	(1,442)	(9)
Utilidad bruta	1,918	1,891	1,845	1	4	3,809	3,649	4
Gastos operativos	(1,209)	(1,217)	(1,148)	1	(5)	(2,426)	(2,240)	(8)
Otros ingresos (gastos), netos	55	(127)	4	--	>1,000	(72)	10	--
Depr., amort. y deterioro activos	(611)	(638)	(713)	4	14	(1,248)	(1,424)	12
Utilidad operativa	154	(91)	(12)	--	--	63	(6)	--
Resultado integral, neto	98	400	(254)	(76)	--	498	(221)	--
Part. de resultados compañía asociada	(0)	(0)	0	--	--	(0)	0	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	251	310	(266)	(19)	--	561	(226)	--
Total impuestos	(188)	(88)	95	(112)	--	(276)	166	--
Utilidad (Pérdida) Neta	63	221	(171)	(71)	--	285	(60)	--