

alfa

REPORTE DE RESULTADOS Primer Trimestre 2023 (1T23)

Monterrey, N.L., México, abril 25, 2023.

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) ("ALFA"), empresa que ha desarrollado negocios líderes con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el primer trimestre de 2023 ("1T23"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)
Relación con Inversionistas
iralfa@alfa.com.mx
www.alfa.com.mx
+ (52) 81-8748-2521



ALFA

Nota relevante sobre cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA

El 12 de julio de 2022 los Accionistas de ALFA aprobaron escindir la participación accionaria de ALFA en Axtel en una nueva entidad listada llamada "Controladora Axtel". De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Axtel cumple con la definición de una "Operación Discontinua" para efectos de los Estados Financieros Consolidados de ALFA. "Operaciones Discontinuas" son los resultados netos de una entidad que se mantiene disponible para su venta o que ya ha sido vendida.

Los cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA son los siguientes:

- ▼ El Estado Consolidado de Situación Financiera presenta los activos de Axtel como "Activos circulantes de operaciones discontinuas" y sus pasivos como "Pasivos circulantes de operaciones discontinuas" al cierre del 1T23, 4T22 y 1T22. Los periodos previos no se actualizan.
- ▼ El Estado Consolidado de Resultados presenta los ingresos y gastos netos de Axtel como una sola línea "Utilidad (Pérdida) de operaciones discontinuas" de esta manera:
 - 1T22: cifras acumuladas de los tres meses finalizados al 31 de marzo de 2022.
 - 4T22: cifras acumuladas de los tres meses finalizados el 31 de diciembre de 2022.
 - 1T23: cifras acumuladas de los tres meses finalizados al 31 de marzo de 2023.
- ▼ El Cambio en la Deuda Neta presenta las entradas y salidas netas de Axtel como una sola línea, "Disminución (Aumento) de la Deuda Neta por operaciones discontinuas" de esta manera:
 - 1T22: cifras acumuladas de los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022.
 - 4T22: no se presentan cifras relacionadas con Axtel.
 - 1T23: no se presentan cifras relacionadas con Axtel.
- ▼ El Cambio en la Deuda Neta también presenta el saldo de la Deuda Neta de Axtel como "Deuda Neta de operaciones discontinuas" al cierre del 3T22. Los periodos previos no se actualizan y los periodos posteriores (1T23 y 4T22) no presentan cifras relacionadas con Axtel.

ALFA reporta Flujo de US \$376 millones en el 1T23; con Axtel como operaciones discontinuas.

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T23

<p>ALFA</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Flujo Comparable de US \$396 millones en el 1T23, en línea con la Guía anual, soportado por un sólido inicio en Sigma y la normalización esperada de referencias de industria en Alpek. ▶ Exitosa ejecución del pago de US \$500 millones de las Notas Senior para 2024. ALFA obtuvo flexibilidad para los futuros pagos de deuda. ▶ Pago de US \$96 millones de dividendos como se aprobó en la Asamblea General Ordinaria. ▶ Alcanzó una etapa avanzada en el registro necesario para la escisión de su participación en Axtel; ALFA está activamente enfocada en completar este importante hito.
<p>Sigma</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Récord de Ingresos para un trimestre, crecimiento de 16% año contra año, impulsado por el crecimiento en todas las regiones. ▶ Resultados mejores de los esperados en México, por una sólida demanda, el momentum de precios, los resultados de <i>Foodservice</i> y un Peso fuerte. ▶ Los Ingresos en euros crecieron 16% principalmente por las acciones de precios implementadas para mitigar las presiones inflacionarias en materias primas y otros insumos.
<p>Alpek</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Normalización de referencias relevantes, como menores tarifas de fletes marítimos, impactaron el desempeño comparado con las cifras históricamente altas registradas en el 1T22, de acuerdo a lo esperado. ▶ Fortaleció la composición de su Consejo con el nombramiento de 3 nuevos miembros; incrementó la participación de mujeres y de miembros independientes. ▶ Cerró las operaciones de PET en la planta de Cooper River; estiman ahorros anuales de US \$20 millones al transferir la producción a otras plantas.
<p>Axtel (Operaciones discontinuas)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ <i>Ingresos con crecimiento del 18% año contra año, impulsados por aumentos en todos los segmentos y tipo de cambio mejor a lo esperado.</i> ▶ <i>Flujo Comparable de US \$40 millones, 13% más año contra año, impulsado por el sólido crecimiento en Ingresos.</i> ▶ <i>Optimizó sus operaciones basado en un nuevo modelo operativo y comercial; registró un cargo no-recurrente de reorganización por US \$10 millones.</i>

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	Var.% vs. 4T22	Var.% vs. 1T22
ALFA y Subsidiarias con Axtel como Operaciones Discontinuas					
Ingresos ALFA	4,085	4,452	4,069	(8)	-
Alpek	2,062	2,457	2,332	(16)	(12)
Sigma	1,991	1,964	1,711	1	16
Flujo¹ ALFA	376	346	610	9	(38)
Alpek	187	186	456	1	(59)
Sigma	192	167	161	15	19
Flujo Comparable ALFA	396	430	487	(8)	(19)
Alpek	207	270	333	(23)	(38)
Sigma	192	167	161	15	19
Utilidad Neta Mayoritaria²	(14)	(17)	210	15	(107)
Inversiones y Adquisiciones³	86	139	76	(38)	13
Deuda Neta ALFA⁴	5,049	4,751	4,906	6	3
Alpek	2,082	1,860	1,310	12	59
Sigma	1,840	1,782	1,795	3	3
Deuda Neta/Flujo ALFA ⁵	2.7	2.3	2.2		
Cobertura de Intereses ALFA ⁶	5.3	6.4	7.0		
Axtel (como Operaciones Discontinuas)					
Ingresos	145	132	122	10	19
Flujo	28	39	34	(28)	(17)
Inversiones y Adquisiciones	0	0	16	-	(100)
Deuda Neta	0	0	585	-	(100)

1 Flujo = Utilidad de Operación + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

2 Utilidad Neta Mayoritaria incluye Utilidad Neta Mayoritaria de Operaciones Discontinuas (Axtel).

3 Cifra incluye desinversiones.

4 Deuda Neta ajustada por Operaciones Discontinuas (excluyendo Axtel) al cierre del 3T22; periodos previos sin cambios.

5 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Razón calculada con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

6 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

Índice

Mensaje del Director General de ALFA

Resultados Financieros Consolidados de ALFA
(BMV: ALFAA)



Resultados por Empresa

Sigma – Alimentos



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos



Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Tablas

Estados Financieros

Apéndice – Reportes del 1T23 de Empresas Listadas

Mensaje del Director General de ALFA

“Los esfuerzos de transformación en ALFA avanzaron y los resultados del primer trimestre de 2023 estuvieron en línea con la Guía consolidada del año completo, impulsados por el crecimiento en Sigma.

Sigma inició el año con un fuerte crecimiento en Ingresos y Flujo de 16% y 19%, respectivamente, contra el 1T22. Este es el octavo trimestre consecutivo de crecimiento en Ingresos año contra año, debido a la implementación eficaz de estrategias de precios y una demanda resiliente. Las operaciones en las Américas tuvieron un sólido desempeño, soportado por los buenos resultados en el canal de *Foodservice* y un peso mexicano más fuerte de lo esperado.

Alpek capitalizó efectivamente durante dos años algunas condiciones temporales como los fletes marítimos de referencia más altos, antes de su normalización repentina en el 4T22. Como se esperaba, los niveles actuales normalizados en las métricas relevantes de la industria influyeron en el desempeño año contra año de Alpek. El Volumen, los Ingresos y el Flujo Comparable disminuyeron un 5%, 12% y 38%, respectivamente, frente a las cifras históricamente altas del 1T22.

ALFA ha logrado una profunda transformación desde el anuncio de su plan en 2020. Lo más importante es que tenemos un firme compromiso y una posición sólida para completar este proceso ordenado. Seguiremos siendo disciplinados en nuestro enfoque metódico para liberar el potencial de valor justo de la Compañía, mediante la simplificación eficiente de la estructura corporativa. Estamos enfocados en finalizar la escisión de Axtel y en encontrar el camino más eficiente hacia delante.

Cada próximo paso está sujeto a asegurar una sólida posición financiera a nivel consolidado y de las subsidiarias individuales. Por lo tanto, es crucial para Sigma continuar creciendo y mejorar aún más su razón de apalancamiento.

El proceso también requiere reducir la deuda a nivel Corporativo con un horizonte flexible de tiempo. Los valiosos activos de ALFA y la sólida generación de flujo de efectivo presentan varias oportunidades para alcanzar nuestra meta a través de medios orgánicos e inorgánicos a lo largo del tiempo.

Durante el primer trimestre, establecimos exitosamente una base más eficiente para la reducción requerida de la deuda. ALFA completó el pago de sus Notas Senior por US \$500 millones con vencimiento en 2024. Obtuvimos total flexibilidad en términos del tamaño y los tiempos de futuros pagos al financiar esta transacción con múltiples préstamos bancarios de largo plazo, que son prepagables en cualquier momento.

Esperamos completar la escisión de Axtel, por lo que ALFA trabaja activamente con la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y otros actores relevantes para cumplir con este importante hito próximamente. "Controladora Axtel" alcanzó una etapa avanzada del proceso de registro requerido previo al listado y la distribución de sus acciones a los accionistas de ALFA.

Nuestra Asamblea Ordinaria Anual de Accionistas se celebró el 9 de marzo de 2023, en donde los accionistas aprobaron un dividendo en efectivo de 2 centavos de dólar por acción, equivalente a aproximadamente US \$96 millones. ALFA tiene la intención de realizar un segundo pago de dividendos antes de cerrar el año. El Consejo de Administración determinará su factibilidad como parte del análisis regular de asignación de capital durante 2023.

Esta flexibilidad con respecto al tamaño y los tiempos del pago de dividendos está alineada con el enfoque equilibrado de ALFA hacia la asignación de capital, que incluye dividendos, Capex, reducción de deuda y recompra de acciones. Continuaremos complementando nuestros esfuerzos transformacionales manteniendo una transferencia disciplinada de valor a los accionistas en el corto plazo.

Otras propuestas relacionadas que fueron aprobadas en la Asamblea Anual incluyeron la cancelación de 90.4 millones de acciones, equivalentes al 1.8% de las acciones al cierre de 2022, y un monto máximo de Ps \$5,800 millones (US \$320 millones) para recompra de acciones durante 2023.

Los desarrollos relevantes en materia de ASG durante el 1T23 incluyen el fortalecimiento de la composición del Consejo de Administración de Alpek con el nombramiento de 3 nuevos miembros, 2 de ellos independientes. A partir de marzo de 2023, el Consejo de Alpek estará compuesto por 9 miembros independientes y la participación de mujeres aumentó a 21%.

Por otra parte, CDP elevó la calificación de Sigma en "Involucramiento en la Cadena de Suministro" de B- a A-, reflejando las iniciativas llevadas a cabo por la Compañía para incrementar la conciencia y participación en su cadena de valor.

Sigma publicará pronto su informe de Sostenibilidad 2022. Entre los aspectos más destacados para 2022, se encuentran los logros en materia de Medio Ambiente, como la reducción de emisiones de carbono y el uso de agua. En el frente social, Sigma México firmó los Principios de Empoderamiento de la Mujer de la ONU. Además, la creación del Consejo Consultivo con un alto grado de diversidad e independencia mejoró el Gobierno Corporativo de Sigma desde el 2T22.

ALFA, Alpek y Axtel publicaron sus respectivos informes integrados de Sostenibilidad 2022, disponibles en la página web de cada empresa. Los invitamos a conocer más sobre cómo ALFA y cada uno de sus negocios contribuyen hacia un futuro más sostenible.

Quiero expresar mi agradecimiento a todo el equipo de ALFA por su arduo trabajo en el arranque del año y a nuestros accionistas por su continuo apoyo."

Todo lo mejor,

Álvaro Fernández

ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Ingresos Totales	4,085	4,452	4,069	(8)	-
Utilidad Bruta	757	676	951	12	(20)
Gastos de Operación y otros	(548)	(475)	(443)	(16)	(24)
Utilidad de Operación (Pérdida)	208	201	507	4	(59)
Resultado Financiero Neto	(87)	(112)	(75)	23	(16)
Participación en Resultados de Asociadas	1	0	1	309	(38)
Impuestos a la Utilidad	(117)	(85)	(145)	(38)	19
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	5	4	289	33	(98)
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas ¹	11	6	3	102	243
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	17	10	292	73	(94)
Participación Controladora	(14)	(17)	210	15	(107)
<i>Flujo</i>	376	346	610	9	(38)
<i>Flujo/Ingresos (%)</i>	9.2	7.8	15.0		

¹ Desglose de la Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas se muestra en la Tabla 10.

Los **Ingresos Totales** en el 1T23 fueron de US \$4,085 millones, similar año contra año, debido a que el crecimiento en Sigma fue contrarrestado por una disminución en Alpek. Los ingresos de Sigma incrementaron 16% comparados con el 1T22 impulsados por un crecimiento sólido en todas las regiones. En contraste, las ventas de Alpek fueron 12% menores año contra año principalmente debido a menores precios y volumen promedio en el segmento de Plásticos y Químicos (ver Tabla 2).

El **Flujo** en el 1T23 sumó US \$376 millones, 38% menor, comparado con una cifra históricamente alta en el 1T22, debido a que un incremento de 19% en Sigma fue más que contrarrestado por una disminución de 59% en Alpek. El Flujo del primer trimestre incluye un impacto negativo de US \$20 millones por partidas extraordinarias relacionadas con Alpek; principalmente un gasto no recurrente asociado con el cierre de operaciones de resina de PET en su planta de Cooper River (ver "Optimización de la cobertura geográfica" en la sección de Eventos Recientes de Alpek; pág. 26). Como referencia, el Flujo del 1T22 incluyó una ganancia neta de US \$123 millones por partidas extraordinarias asociadas con el aumento en los precios del petróleo y las materias primas en Alpek.

Ajustando por partidas extraordinarias en todos los periodos, el **Flujo Comparable** fue de US \$396 millones, US \$430 millones y US \$487 millones en el 1T23, 4T22 y 1T22, respectivamente. El Flujo Comparable del 1T23 de ALFA disminuyó 19% año contra año, debido a una reducción de 38% en Alpek que fue parcialmente contrarrestada por un incremento de 19% en Sigma. La disminución año contra año de Alpek refleja un menor volumen, la normalización de los márgenes de polipropileno y poliestireno expandible y la disminución de tarifas de fletes marítimos de referencia que afectan los precios de paridad de las importaciones (ver Tablas 3, 4 y 5).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$208 millones, 59% menor que en el 1T22, reflejando la disminución en Flujo explicada anteriormente además de un deterioro de activos de US \$47 millones asociado con el cierre de operaciones de Alpek en su planta de Cooper River (ver Tabla 3).

Reporte de Resultados

Primer Trimestre 2023 (1T23)



El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** de US \$87 millones aumentó de US \$75 millones en el 1T22 debido a que las ganancias cambiarias durante el trimestre fueron más que contrarrestadas por mayores gastos financieros en Alpek y ALFA, que incluyen costos asociados con el pago total de sus Notas Senior con vencimiento en 2024 (ver Tabla 6).

La **Pérdida Neta Mayoritaria** fue de US \$14 millones en el 1T23 comparada con una ganancia de US \$210 millones en el 1T22. La disminución año contra año en términos absolutos fue causada principalmente por el decremento en Flujo explicado anteriormente. Adicionalmente, los mayores gastos de financiamiento fueron más que contrarrestados por un menor Impuesto a la Utilidad, comparado con el 1T22 (ver Tabla 7).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Flujo	376	346	610	9	(38)
Capital Neto de Trabajo	(131)	186	(290)	(170)	55
Inversiones y Adquisiciones	(86)	(139)	(76)	38	(13)
Gastos Financieros Netos	(94)	(85)	(75)	(10)	(26)
Impuestos a la Utilidad	(156)	(78)	(127)	(100)	(22)
Dividendos	(152)	(82)	(266)	(83)	43
Otras Fuentes / Usos	(55)	(69)	7	20	(886)
Disminución (Incremento) en Deuda de Operaciones Discontinuas ¹	0	0	(13)	-	100
Deuda Neta de Operaciones Discontinuas - Axtel	0	0	0	-	-
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(298)	79	(230)	(479)	(30)
<i>Deuda Neta</i>	<i>5,049</i>	<i>4,751</i>	<i>4,906</i>	<i>6</i>	<i>3</i>
<i>Deuda Neta proforma con Axtel como operaciones discontinuas en todos los periodos</i>	<i>5,049</i>	<i>4,751</i>	<i>4,321</i>	<i>6</i>	<i>17</i>

¹ Desglose de la Disminución (Incremento) en Deuda Neta de Operaciones Discontinuas se muestra en la Tabla 11.

La **Deuda Neta** fue de US \$5,049 millones al cierre del 1T23, con Axtel como operaciones discontinuas. Ajustando por operaciones discontinuas en periodos anteriores, la Deuda Neta del 1T23 incrementó 17% año contra año y 6% comparada con el 4T22. En términos absolutos, la Deuda Neta consolidada de ALFA incrementó US \$298 millones comparada con US \$4,751 millones al cierre de 2022. El incremento en Deuda Neta incluye una inversión de US \$130 millones en Capital Neto de Trabajo y US \$152 millones en Dividendos pagados durante el 1T23.

Al 31 de marzo de 2023, el Efectivo totalizó US \$1,055 millones y ALFA y sus Subsidiarias tenían US \$2,240 millones en líneas de crédito disponibles. Las razones financieras al cierre del 1T23 fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.7 veces y Cobertura de Intereses de 5.3 veces, comparado con 2.2 y 7.0 veces en el 1T22, respectivamente (ver Tabla 8).

El **Capital Neto de Trabajo** fue de US \$131 millones durante el 1T23 como resultado de inversiones en Alpek y Sigma. El alza en los precios de las materias primas en el segmento de Plásticos y Químicos de Alpek y la inversión estacional de Sigma fueron algunos de los impulsores del Capital Neto de Trabajo este trimestre.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$86 millones en el 1T23 impulsadas principalmente por inversiones en Alpek que incluyen la construcción de la planta integrada de PTA-PET en Corpus Christi, Texas en conjunto con sus socios.

Los **Dividendos** por US \$152 millones en el 1T23 incluyen el dividendo en efectivo de US \$96 millones pagado a los accionistas de ALFA según lo aprobado en la Asamblea Anual de Accionistas de ALFA, más los dividendos pagados a los accionistas minoritarios y socios comerciales a nivel de subsidiarias.

EVENTOS RECIENTES - ALFA

<h4>Escisión de Axtel</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ “Controladora Axtel” alcanzó una etapa avanzada del proceso de registro necesario antes de que sus acciones sean listadas y distribuidas. ▶ ALFA transferirá todas sus acciones de Axtel a una nueva entidad listada: “Controladora Axtel”. ▶ Los accionistas de ALFA recibirán una acción de “Controladora Axtel” por cada una de las acciones de ALFA que posean.
<h4>Liberación de Valor – Simplificación Corporativa</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Transformación profunda para liberar el potencial de valor justo de ALFA, simplificando eficientemente su estructura corporativa. ▶ Transición ordenada hacia negocios independientes (vs. conglomerado). ▶ Transferencia de autonomía a los accionistas de ALFA (ej. Escisiones de Axtel y Nemak). ▶ Simplificación de estructura corporativa; disminución de 65% en gastos corporativos desde 2019. ▶ Compromiso de mantener una sólida posición financiera durante el proceso de transformación. ▶ El proceso requiere la reducción de deuda a nivel corporativo en el tiempo y mejorar, aún más, la razón de apalancamiento de Sigma. ▶ Los valiosos activos de ALFA y su sólida generación de efectivo presentan oportunidades para alcanzar la meta de desapalancamiento de forma orgánica e inorgánica en el tiempo.
<h4>Notas Senior 2024</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ El 27 de marzo de 2023, ALFA pagó completamente sus Notas Senior con vencimiento en 2024 por US \$500 millones. ▶ Obtuvo múltiples líneas de crédito bilaterales de largo plazo para financiar el pago. ▶ Los nuevos créditos bancarios pueden pagarse en cualquier momento. ▶ ALFA obtuvo flexibilidad en términos del tamaño y tiempo para los futuros pagos asociados a su desapalancamiento esperado hacia adelante.

Asamblea Anual de ALFA

- Se presentaron los resultados financieros 2022 y el progreso del proceso transformacional de ALFA, incluyendo el proceso de escisión de la participación de ALFA en Axtel y la reducción significativa de los gastos corporativos.
- Los accionistas aprobaron:
 - Dividendo en efectivo de 2 centavos (US \$) por acción equivalente a US \$96 millones, pagados en marzo de 2023.
 - Monto máximo de Ps \$5,800 millones (US \$320 millones) para recompra de acciones.
 - La cancelación de 90.4 millones de acciones, aprobada en Asamblea Extraordinaria, equivalente a 1.8% de las acciones al cierre de 2022.
- Juan Carlos Calderón Rojas se unió al Consejo de Administración de ALFA en sustitución de José Calderón Rojas. Los demás miembros del Consejo fueron ratificados.

Publicación del Reporte ASG 2022

- Enfoque en el progreso con la integración de las mejores prácticas de ASG en la estrategia de ALFA y las subsidiarias.
- Eventos relevantes:
 - ALFA incrementó su calificación en el S&P Global CSA de 35 a 42, por encima del promedio de la industria de conglomerados.
 - Actualización del análisis de materialidad, considerando las de las Unidades de Negocio y el proceso de transformación; la nueva matriz presenta 11 temas materiales.
 - Sigma continuó su progreso hacia el cumplimiento de sus metas de sostenibilidad 2025:
 - Logró el uso del 62.5% de energía más limpia y renovable en 2022.
 - Reducción de más del 18% en emisiones de carbono comparadas con la línea base 2015.
 - Reducción del 12% de uso de agua por tonelada producida en 2022 en comparación con la línea base 2018; 14% año contra año.
 - Sigma México firmó los Principios para el Empoderamiento de la Mujer de las Naciones Unidas.
 - El cierre de dos plantas de Alpek tuvo un efecto positivo en la reducción de emisiones logrando un 19% de reducción en los alcances 1 y 2 en comparación con la línea base 2019 (excluyendo OCTAL).
 - Axtel creó los comités Directivo y Operativo de Sostenibilidad para establecer la visión estratégica y definir las acciones de desarrollo sostenible.
- Los reportes completos están disponibles en:
 - [Reporte ALFA](#)
 - [Reporte Alpek](#)
 - [Reporte Axtel](#)

Fideicomiso NAFINSA ("FN")	<ul style="list-style-type: none"> Con base en cifras proporcionadas por Nacional Financiera, S.N.C., el número de acciones de ALFA propiedad de inversionistas extranjeros al 31 de marzo de 2023 era de 2,498,748,029 acciones. Equivalente al 51.85% de las acciones de ALFA en circulación. El máximo umbral autorizado por el FN es del 75% de las acciones del capital social de ALFA. 														
Programa de recompra de acciones	<ul style="list-style-type: none"> No se recompraron acciones durante el 1T23. No hay acciones recompradas y custodiadas en la tesorería después de la cancelación aprobada en la Asamblea de Accionistas Extraordinaria. 														
Quiet Period	<ul style="list-style-type: none"> ALFA inicia su "Quiet Period" siete días antes del cierre de cada trimestre. El "Quiet Period" del 2T23 iniciará el 23 de junio de 2023. 														
Guía 2023	<ul style="list-style-type: none"> La Guía para Inversiones y Adquisiciones de 2023 de Alpek fue revisada a la baja. <table border="1" data-bbox="500 888 1437 1056"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>Revisado 1T23</th> <th>Original 2023</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Capex</td> <td>ALFA</td> <td>622</td> <td>732</td> </tr> <tr> <td>Alpek</td> <td>335</td> <td>445</td> </tr> <tr> <td>Sigma</td> <td>280</td> <td>280</td> </tr> </tbody> </table>	(US \$ Millones)		Revisado 1T23	Original 2023	Capex	ALFA	622	732	Alpek	335	445	Sigma	280	280
(US \$ Millones)		Revisado 1T23	Original 2023												
Capex	ALFA	622	732												
	Alpek	335	445												
	Sigma	280	280												

Resultados por Empresa

Sigma – ALIMENTOS



49% de los Ingresos de ALFA en el 1T23

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T23

Sigma Consolidado	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ingresos trimestrales récord, 16% más, año contra año, soportados por crecimiento en todas las regiones. ▶ Flujo histórico para un primer trimestre, 19% más que el 1T22, impulsado por resultados sólidos en las Américas.
México	<ul style="list-style-type: none"> ▶ El crecimiento de Ingresos y Flujo del 1T23 impulsado por una demanda sólida, moméntum de precios, los resultados de <i>Foodservice</i> y un Peso más fuerte a lo esperado.
Europa	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Los Ingresos del 1T23 denominados en euros aumentaron 16% año contra año. ▶ El Flujo trimestral disminuyó 7% en monedas locales en medio de mayores costos de materias primas y costos de insumos.
EE.UU.	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Los Ingresos trimestrales aumentaron 6%, mientras que el Flujo se mantuvo estable debido a una menor contribución del Marcas Europeas, así como un evento para la renovación de equipo. ▶ Los esfuerzos de expansión de capacidad incluyeron un acuerdo de adquisición de una planta en Iowa y un proyecto de renovación de equipo en la planta de Altus en Oklahoma.
Latam	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Los Ingresos y el Flujo del 1T23 aumentaron 14% y 6% año contra año, respectivamente, impulsados por acciones de fijación de precios efectivas y un desempeño favorable en <i>Foodservice</i>.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Volumen (ktons)	427	432	424	(1)	1
México	225	223	212	1	6
Europa	95	104	106	(8)	(10)
EE.UU.	81	79	81	2	-
Latam	25	26	25	(3)	-
Ingresos	1,991	1,964	1,711	1	16
México	942	902	747	5	26
Europa	559	574	511	(3)	9
EE.UU.	347	343	329	1	6
Latam	143	145	126	(2)	14
Flujo	192	167	161	15	19
México	129	101	97	27	32
Europa	9	14	10	(35)	(12)
EE.UU.	41	38	42	8	-
Latam	13	14	12	(7)	6
Inversiones y Adquisiciones¹	34	86	35	(61)	(4)
Deuda Neta	1,840	1,782	1,795	3	3
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.7	2.7	2.5		
Cobertura de Intereses ² UDM*	5.8	5.5	6.3		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra incluye desinversiones.

2 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Mensaje del Director General de Sigma

“Estamos optimistas sobre 2023 dados los sólidos resultados que logró nuestro equipo en el primer trimestre. Los Ingresos Consolidados fueron de US \$1,991 millones, impulsados por el crecimiento en todas las regiones. El Flujo alcanzó la cifra más alta en el primer trimestre de la historia de US \$ 192 millones, respaldado por el desempeño favorable en las Américas, así como por los sólidos resultados del canal de *Foodservice*.

En Europa, continuamos tomando acciones para mitigar las presiones inflacionarias. Las iniciativas de administración de ingresos que incluyen un aumento de precio promedio en euros año contra año del 29%, se combinaron con medidas de reducción de costos y gastos. Si bien aún no hemos logrado el resultado deseado, estamos resolviendo diligentemente las causas fundamentales para superar los desafíos actuales y fortalecer nuestra posición en el futuro. Con respecto a EE.UU., estamos avanzando en la expansión de la capacidad regional para servir mejor a los clientes y consumidores. Esto incluye el reciente acuerdo de adquisición de una planta en Iowa y un proyecto de renovación de equipo en nuestra planta de Altus, entre otros.

Este trimestre se cumple el segundo aniversario de nuestra Unidad de Negocio de Nuevas vías de Crecimiento, creada con el propósito de aprovechar nuestras capacidades existentes y desarrollar otras nuevas para mejorar el potencial de crecimiento de nuestra empresa. Los equipos multifuncionales con un conjunto de habilidades emprendedoras y ágiles, nos permiten desarrollar ideas y capturar oportunidades atractivas. Estamos activamente generando, investigando, probando y escalando activamente nuevos modelos de negocio y categorías.

Estamos orgullosos del progreso realizado en nuestra Unidad de Negocios de Nuevas vías de Crecimiento para alcanzar nuestras ambiciosas metas. Nuestro objetivo es aumentar el portafolio de nuevos modelos de negocios, fortalecer nuestro vínculo con el ecosistema emprendedor y continuar reuniendo habilidades a través de la amplia gama de iniciativas para impulsar el crecimiento a largo plazo. Es importante resaltar que la Unidad de Negocios de Nuevas vías de Crecimiento es parte de nuestros esfuerzos integrales para explorar el futuro. Esto incluye nuevas tecnologías para desarrollar alimentos de próxima generación y la colaboración con socios estratégicos en proteínas alternativas y productos *clean label*.

En sostenibilidad, nos enorgullece compartir que el puntaje CDP de Sigma en “Involucramiento en la Cadena de Suministro” mejoró a “A-”, lo que refleja los esfuerzos en curso en toda nuestra cadena de valor. Además, nuestros resultados de Cambio Climático se reafirmaron en “B”, posicionando a nuestra empresa por encima del promedio de la industria. Adicionalmente nuestra calificación de riesgo ASG de Sustainalytics mejoró una categoría a “Medio” en función de una puntuación positiva en la forma que administramos nuestra exposición a estos riesgos, a medida que avanzamos en la integración de los criterios ASG en la toma de decisiones diaria.

Confío en que al impulsar nuestra agenda de transformación y alinear los esfuerzos de la Compañía con los lineamientos estratégicos en todas las regiones, lograremos un crecimiento sostenible y mejoraremos la rentabilidad.

Gracias por su interés en Sigma.”

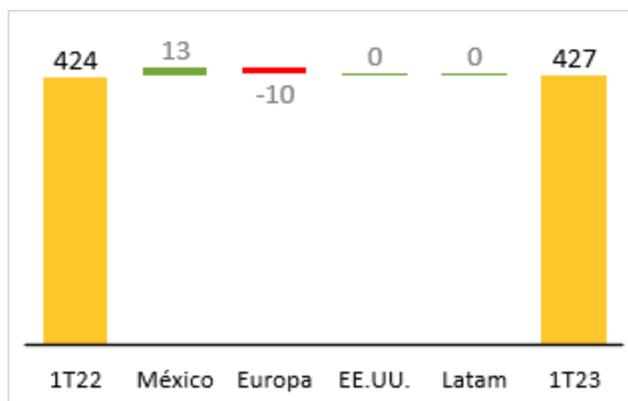
Rodrigo Fernández

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ Millones)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Ingresos Totales	1,991	1,964	1,711	1	16
Utilidad Bruta	555	495	461	12	20
Gastos de Operación y otros	(417)	(395)	(349)	5	19
Utilidad de Operación (Pérdida)	138	100	112	38	23
Resultado Financiero Neto	(70)	(82)	(31)	(14)	127
Participación en Resultados de Asociadas	0	0	0	-	-
Impuestos a la Utilidad	(73)	(26)	(35)	183	107
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	(6)	(8)	45	(31)	(112)
<i>Flujo</i>	<i>192</i>	<i>167</i>	<i>161</i>	<i>15</i>	<i>19</i>
<i>Flujo/Ingresos (%)</i>	<i>9.6</i>	<i>8.5</i>	<i>9.4</i>		

El **Volumen** fue de 427 mil toneladas en el 1T23, 1% mayor año contra año, ya que el crecimiento de la demanda en México compensó el menor volumen que registró el negocio de carne fresca de Europa como respuesta a las condiciones del mercado. El Volumen del canal de *Foodservice* incrementó 28% año contra año. Ajustado por los resultados del canal de *Foodservice*, el Volumen del trimestre fue 2% menor, año contra año.

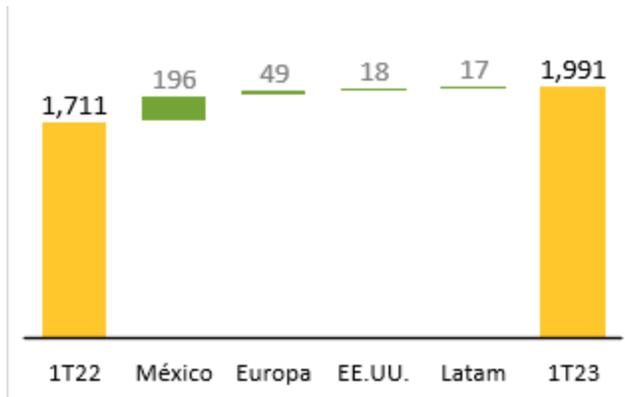
Volumen 1T23 (miles de toneladas)



Los **Precios promedio** aumentaron un 15% durante el 1T23 en respuesta a los costos más altos de las materias primas y otros insumos. En moneda local, los precios promedio se incrementaron 12% impulsados por un aumento de 29% en Europa.

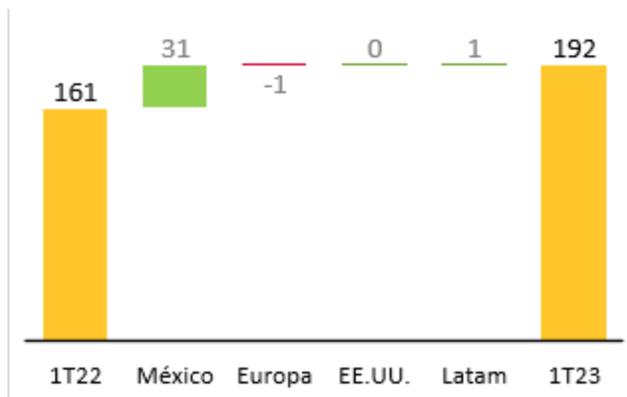
Los **Ingresos** fueron de US \$1,991 millones en el 1T23, 16% más año contra año, impulsados por mayores precios promedio, un ligero aumento del Volumen Consolidado, y la apreciación del peso mexicano. En moneda local, los ingresos trimestrales también aumentaron 13% reflejando crecimiento en todas las regiones (México +15%, Europa +16%, EE. UU. +6% y Latam +10%) (ver Tabla 13). Como referencia, los ingresos del canal *Foodservice* aumentaron un 34% año contra año.

Ingresos 1T23 (US \$Millones)



El **Flujo** fue de US \$192 millones en el 1T23, un aumento del 19% año contra año. Esto se debió principalmente a los resultados favorables en México, que contrarrestó el impacto en Europa. El Flujo se benefició de la fortaleza de los tipos de cambio en la mayoría de las regiones. Las operaciones en Europa reflejaron las presiones inflacionarias los costos de las materias primas, y otros costos de los insumos, así como la depreciación año contra año del euro frente al dólar. Ajustando por los resultados del canal de *Foodservice*, el Flujo aumentó 15% año contra año. En moneda local, el Flujo del 1T23 fue 12% mayor.

Flujo 1T23 (US \$ Millones)



La **Utilidad de Operación** fue US \$138 millones, un 23% más en comparación con los US \$112 millones en el 1T22, debido principalmente al incremento de utilidad bruta de 20% impulsado por las Américas.

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue US \$70 millones, 127% más que los US \$31 millones en el 1T22, reflejando el impacto de la apreciación del peso mexicano.

La **Pérdida Neta** fue de US \$6 millones en el 1T23, en comparación con la utilidad neta de US \$45 millones del 1T22. La pérdida se explica principalmente por los mayores impuestos y RIF mencionado anteriormente.

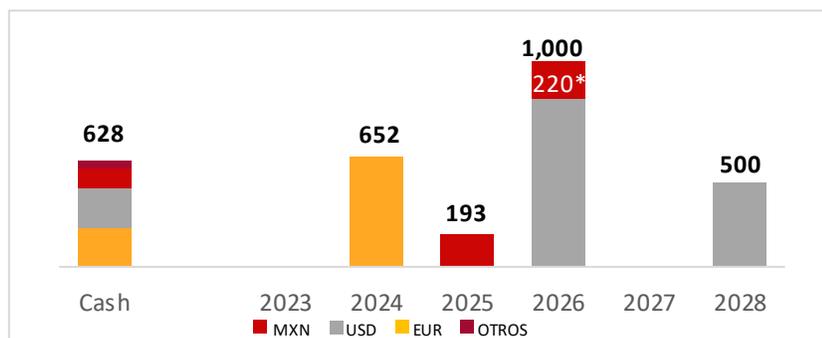
CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Flujo	192	167	161	15	19
Capital Neto de Trabajo	(57)	35	(82)	(263)	(31)
Inversiones y Adquisiciones	(34)	(86)	(35)	(61)	(4)
Gastos Financieros Netos	(28)	(27)	(27)	5	4
Impuestos a la Utilidad	(86)	(23)	(46)	274	89
Dividendos	0	(75)	(76)	(100)	(100)
Otras Fuentes (Usos)	(44)	(65)	2	(31)	-
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(58)	(75)	(103)	(23)	(44)

La **Deuda Neta** fue de US \$1,840 millones, 3% mayor comparada con el 1T22 y 4T22. En términos absolutos, la Deuda Neta incrementó en US \$45 millones año contra año e incrementó US \$58 millones, comparada con el 4T22. El aumento secuencial se debió principalmente al pago de impuestos y a la inversión en Capital Neto de Trabajo que se describe a continuación.

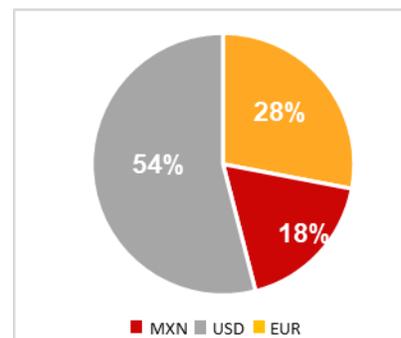
El Efectivo sumó US \$628 millones en el 1T23, una disminución de US \$69 millones año contra año, y US \$55 millones menos comparado con el 4T22. Aproximadamente el 75% del Efectivo se mantuvo en dólares y euros. Las razones financieras al cierre del trimestre fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.7 veces y Cobertura de Intereses de 5.8 veces (ver Tabla 16).

Perfil de la Deuda (US \$ Millones)



*US \$220 millones de un MXN-USD Cross Currency Swap (CCS) acordado para 2026. No incluye US \$123 millones principalmente de arrendamientos financieros, documentos por pagar e intereses devengados.

Mezcla de Divisas de la Deuda*



*Se incluye CCS

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** registró una inversión de US \$57 millones durante el 1T23. Es importante señalar que esto reflejó la inversión estacional en inventarios de materias primas, así como las compras estratégicas.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$34 millones durante el trimestre, 4% menor al 1T22. Aproximadamente el 76% del Capex estuvo relacionado con mantenimiento, mientras que el resto se invirtió en proyectos de expansión y optimización.

Dividendos. No se pagaron dividendos durante el primer trimestre.

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Confianza de los consumidores y ventas al menudeo

En México, durante el 1T23, el índice promedio de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) fue 44.5 puntos, 1.3 puntos mayor año contra año y 2.5 puntos secuencialmente. Las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) disminuyeron en promedio 7% respecto al 1Q22.

Los canales de *Foodservice* y de Conveniencia en México se beneficiaron de un mayor consumo fuera del hogar. Además, los datos de febrero 2023 publicados por el Sistema Nacional de Información Estadística del Sector Turismo de México (DATATUR), reflejaron el aumento de 11.4% en la ocupación hotelera promedio en México año contra año, así como 24.2% y 15.5% de incremento de las llegadas de turistas extranjeros y nacionales, respectivamente.

En EE.UU., el índice de confianza promedio del consumidor reportado por *The Conference Board* disminuyó 3 puntos alcanzando 104.7 puntos, comparado con el 1T22 y secuencialmente aumentó un punto. Ajustadas las ventas al menudeo de Alimentos y Bebidas, reportadas por la Oficina del Censo de EE. UU. en el primer trimestre aumentaron 6% en promedio año contra año.

La Comisión Europea reportó que el índice de confianza promedio del consumidor a febrero disminuyó 10 puntos año contra año, a 19.9 puntos. Las ventas al menudeo de alimentos disminuyeron en promedio 5% a 104.2 puntos, año contra año, y se mantuvo estable secuencialmente, según Eurostat. Es importante mencionar que, a febrero, el índice de inflación promedio alcanzó 8.5%.

En América Latina, el índice de confianza promedio del consumidor en Costa Rica reportada por la Escuela de Estadística de la Universidad de Costa Rica para febrero alcanzó 47.8 puntos, 6 puntos más año contra año y 4 puntos, secuencialmente. En Ecuador la cifra trimestral promedio de confianza del consumidor según el Banco Central de Ecuador, hasta febrero, se mantuvo estable año contra año.

Tipo de Cambio

Comparados contra el dólar, el tipo de cambio promedio del 1T23 para el peso mexicano se apreció 9% y el euro se depreció 5% año contra año. La combinación de divisas de Sigma en Latinoamérica (fuera de México) tuvo un efecto neto de apreciación de aproximadamente 4% año contra año frente al dólar estadounidense.

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs	
				4T22	1T22
México - MXN/USD Prom.	18.70	19.70	20.52	(5)	(9)
México - MXN/USD Cierre	18.11	19.36	19.99	(6)	(9)
EE.UU. - USD/EUR Prom.	1.07	1.02	1.12	5	(5)
EE.UU.- USD/EUR Cierre	1.09	1.07	1.11	2	(2)
Rep. Dominicana - DOP/USD Prom.	56.16	54.58	56.04	(3)	-
Rep. Dominicana - DOP/USD Cierre	54.95	56.19	57.14	(2)	-
Perú - PEN/USD Prom.	3.83	3.92	3.80	(2)	1
Perú - PEN/USD Cierre	3.76	3.81	3.70	(1)	2
Costa Rica - CRC/USD Prom.	561.0	612.3	647.0	(8)	(13)
Costa Rica - CRC/USD Cierre	640.5	592.1	666.4	(9)	(19)

Los Ingresos de República Dominicana, Perú, Costa Rica y Ecuador representaron más del 82% de los Ingresos de Latam en el 1T23. Ecuador es una economía dolarizada, por lo que no se incluye el tipo de cambio.

Materias primas

Los precios del jamón de cerdo de EE. UU. aumentaron 41% año contra año debido al aumento de los costos de alimentación animal y una mayor demanda de exportaciones de México. Sin embargo, los precios disminuyeron 22%, secuencialmente, debido a una producción de carne de cerdo superior a la esperada a principios de año. Mientras tanto, los precios de los recortes disminuyeron 6% año contra año y se mantuvieron estables, secuencialmente, debido a una producción de carne de cerdo mayor a la esperada y a los efectos estacionales.

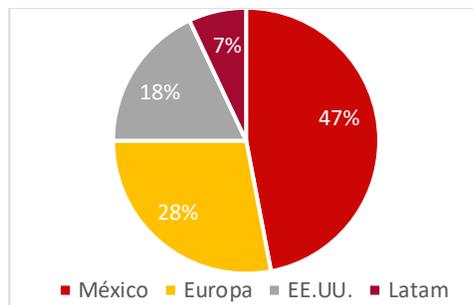
En Europa, los precios promedio trimestrales del jamón de cerdo, la paleta y el *lean hog* aumentaron 39%, 39% y 70% año contra año, respectivamente. De forma secuencial, los precios aumentaron 5% para el jamón y la paleta de cerdo, mientras que los precios del *lean hog* aumentaron 20%. Los aumentos en el precio de la carne de cerdo se debieron principalmente a una menor producción, ya que los productores redujeron la oferta debido a la reducción de la rentabilidad durante 2022. Este efecto agregó presión sobre una industria ya afectada por los mayores costos de alimentación animal en medio de los efectos del conflicto entre Rusia y Ucrania y la menor producción doméstica de alimento animal en las principales regiones productoras.

Los precios de las aves de corral en EE. UU. registraron comportamientos mixtos. Aunque los precios promedio de la pechuga de pavo aumentaron 15% año contra año, mostraron una disminución secuencial de 25% debido a la disminución de los casos de gripe aviar, ya que la disminución en la demanda se combinó con un mayor nivel de oferta. Los precios trimestrales del muslo de pavo se mantuvieron estables tanto año contra año como secuencialmente. Mientras tanto, los precios del pollo cayeron 13% año contra año y 3% secuencialmente, ya que la producción aumentó y los inventarios de almacenamiento en frío mejoraron en medio de una demanda más lenta.

RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 1T23, México representó el 47% del total de los Ingresos; mientras que Europa representó el 28%; EE. UU. el 18%; y Latam el 7%. Como porcentaje de los últimos 12 meses, estas cifras fueron 46%, 29%, 18% y 7%, respectivamente, en cada una de las regiones.

Ingresos del 1T23 por Región en USD



México:

En moneda local, los Ingresos del 1T23 aumentaron 15% año contra año. El aumento se debió a una sólida demanda, sobre todo de productos lácteos, a los buenos resultados de *Foodservice* y el momento de los precios. El canal de *Foodservice* registró un desempeño positivo con un aumento de 24% en Ingresos año contra año. Excluyendo los resultados del canal de *Foodservice*, los Ingresos del 1T23, en pesos, aumentaron 13% en comparación al 1T22.

En pesos, México registró un Flujo 21% mayor año contra año. Las optimizaciones operativas aplicadas con éxito, así como las iniciativas para evitar costos y gastos, también contribuyeron a una recuperación del margen del Flujo en la región. El Flujo del canal *Foodservice* aumentó un 45% año contra año. Excluyendo los resultados de *Foodservice*, el Flujo trimestral mejoró un 17% año contra año.

Europa:

Los Ingresos trimestrales en euros aumentaron un 16% año contra año impulsados por precios promedio 29% más altos, vs. 1T22. El volumen fue 10% menor debido a ajustes operacionales de Carnes Frescas que resultó en una disminución de 22% en medio de costos más altos de cerdos vivos frente a los bajos precios de mercado para cortes y recortes. Como referencia, las Carnes Empacadas representan aproximadamente el 85% de los Ingresos europeos y las Carnes Frescas el resto.

El Flujo de Europa disminuyó 7% año contra año, en moneda local. Los resultados se vieron afectados por el aumento de las materias primas cárnicas y otros costos de insumos. Si bien el Negocio de Carnes Frescas se benefició de la reanudación de las ventas a China, los resultados continuaron impactados debido a la reducción de la contribución marginal mencionada anteriormente causada por las condiciones actuales del mercado. Excluyendo los resultados del canal de *Foodservice*, los Ingresos aumentaron 14%, mientras que el Flujo fue 3% menor año contra año.

EE.UU.:

Los Ingresos trimestrales aumentaron 6% año contra año debido a precios promedio más altos en respuesta a las presiones inflacionarias. La demanda permaneció estable dado que el canal de *Foodservice* y los Negocios de Marcas Hispánicas compensaron un menor volumen en los Negocios de Marcas Nacionales y las Marcas Europeas.

El Flujo del 1T23 en la región se mantuvo estable año contra año, ya que las iniciativas eficientes de administración de ingresos junto con un mejor desempeño en el canal de *Foodservice* compensaron el aumento de las materias primas y otras presiones en los costos de insumos. El Flujo también incluye el impacto de una menor contribución de las Marcas Europeas, así como un efecto no-recurrente por la renovación de equipo para aumentar la eficiencia en la planta de Altus en Oklahoma.

Latam:

Los Ingresos en moneda local aumentaron un 10% año contra año, impulsados principalmente por un aumento del precio promedio del 11% y el volumen estable en comparación con el 1T22. Los Ingresos del canal de *Foodservice* crecieron 10% año contra año, apoyados por una recuperación en la República Dominicana y Perú. Ajustados por el canal de *Foodservice*, los ingresos aumentaron 10% año con año.

El Flujo trimestral aumentó 1% comparado con el 1T22 debido principalmente a la eficiente administración de ingresos, la superación gradual de los costos de lácteos y la menor disponibilidad de materias primas en Costa Rica, así como los resultados favorables en Ecuador. El Flujo se benefició de una ganancia extraordinaria de US \$0.3 millones por la venta de un inmueble. El Flujo de *Foodservice* aumentó 40% año contra año. Ajustando los resultados por el canal de *Foodservice*, el Flujo disminuyó 8% año contra año.

EVENTOS RECIENTES – SIGMA

Sucesión en el Equipo Directivo	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Beatriz Patrón fue nombrada Directora de Talento y Cultura (CTCO por sus inglés) en Sigma. Ha ocupado múltiples roles durante sus 11 años en Sigma y 6 años en ALFA. ▶ Ernesto Gómez, actual Director de Talento y Cultura, asumirá un rol de Asesor de Proyectos Estratégicos por el resto del año, mientras se lleva a cabo la transición. Estamos agradecidos por sus valiosas contribuciones durante su trayectoria de 23 años, en todos los puestos que ocupó en Sigma y ALFA. Le deseamos lo mejor en todos sus proyectos futuros.
Expansión de Capacidad	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Acuerdo de adquisición de una planta de producción de alimentos en Mt. Pleasant, Iowa, como parte de los esfuerzos continuos para expandir la capacidad en la región.
Innovación	<ul style="list-style-type: none"> ▶ 193 nuevos productos lanzados durante el 1T23 y 1,800+ productos lanzados durante los últimos 36 meses.
Unidad de Negocio Growth	<p> Marca Global Plant-Based</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Recibió el premio BestNfood. ▶ Lanzamiento nacional en una cadena de tiendas de conveniencia (400+ tiendas). ▶ Ofrece 6 diferentes variedades de productos en España, todas con <i>NutriScore</i> A.
Coberturas financieras	<ul style="list-style-type: none"> ▶ A marzo de 2023, los contratos de <i>forwards</i> de tipo de cambio de Sigma ascendieron a US \$855 millones con un tipo de cambio promedio de \$20.25 MXN/USD, suficientes para cubrir las necesidades de Sigma en dólares estadounidenses para los próximos 10-12 meses.

(Ver "Estados Financieros" para el Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados de Sigma del 1T23).

Alpek (BMV: ALPEKA) – PETROQUÍMICOS



51% de los ingresos de ALFA en el 1T23

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Volumen Total (ktons)	1,161	1,230	1,216	(6)	(5)
Poliéster	939	1,013	962	(7)	(2)
Plásticos y Químicos	222	217	254	2	(13)
Ingresos	2,062	2,457	2,332	(16)	(12)
Poliéster	1,490	1,630	1,521	(9)	(2)
Plásticos y Químicos	433	442	615	(2)	(30)
Otros	140	385	196	(64)	(29)
Flujo	187	186	456	1	(59)
Poliéster	91	82	288	11	(68)
Plásticos y Químicos	99	106	170	(6)	(42)
Otros	(3)	(2)	(2)	(64)	(71)
Flujo Comparable¹	207	270	333	(23)	(38)
Poliéster	133	151	193	(12)	(31)
Plásticos y Químicos	77	120	142	(36)	(46)
Otros	(3)	(2)	(2)	(64)	(71)
Inversiones y Adquisiciones²	52	51	40	3	30
Deuda Neta	2,082	1,860	1,310	12	59
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.8	1.3	1.0		
Cobertura de Intereses ³ UDM*	8.2	11.4	13.4		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Excluye partidas extraordinarias.

2 Cifra incluye desinversiones.

3 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

El **Volumen** fue de 1.161 millones de toneladas, una disminución de 5% contra el 1T22 y 6% menor trimestre contra trimestre. El segmento de Plásticos y Químicos (PyC) disminuyó 13% en comparación con el 1T22 debido a la baja en los volúmenes de polipropileno (PP) y poliestireno expandible (EPS). Una nueva oferta en las Américas y una baja en algunos segmentos como la construcción, afectaron la demanda de PP y EPS, respectivamente. El volumen del segmento del poliéster bajó 2% año contra año, reflejando una menor demanda en un entorno con tendencia a la baja de los precios de las materias primas y de los fletes marítimos de referencia. En términos secuenciales, el segmento de Poliéster registró 7% menos volumen ante menores precios de paraxileno en Asia, que impactaron en las exportaciones de Norteamérica, entre otros imbalances temporales en la demanda. En contraste, el volumen del segmento PyC aumentó 2% comparado con el 4T22.

Los **Ingresos** sumaron US \$2,062 millones en el 1T23, 12% menor que en el 1T22, debido a menores precios (-7%) y volumen (-5%).

El **Flujo** fue de US \$187 millones, 59% menor a la cifra históricamente alta del 1T22. Esto incluye un impacto de US \$20 millones por partidas extraordinarias; principalmente compuesta por costos no recurrentes asociados al cierre de las operaciones de resina de PET en la planta de Cooper River (ver "Optimización de la huella" en Acontecimientos recientes; pág. 26), así como el efecto no monetario de la "hiperinflación" en Argentina, entre otros. Como referencia, el Flujo del 1T22 incluyó una ganancia neta de US \$123 millones por partidas extraordinarias asociadas al aumento de los precios del crudo y las materias primas.

El **Flujo Comparable** fue de US \$207 millones, 38% inferior al 1T22, debido a que ambos segmentos de negocio disminuyeron. Los resultados reflejan un menor Volumen, la normalización de los márgenes de PP y EPS y el descenso de los fletes marítimos de referencia, afectando los precios de paridad de importación, especialmente en el segmento del Poliéster.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** fueron de US \$52 millones en el 1T23, destinadas principalmente para la construcción de la planta integrada de PTA – PET en Corpus Christi, Texas.

La **Deuda Neta** fue de US \$2,082 millones, 12% y 59% mayor al 4T22 y 1T22, respectivamente. En términos absolutos, la Deuda Neta aumentó US \$223 millones contra el cierre del año 2022, impulsada principalmente por Dividendos e inversiones en el Capital Neto de Trabajo.

Alpek pagó US \$185 millones en Dividendos durante el 1T23, de los cuales US \$159 millones fueron pagados a los accionistas y US \$26 millones a los socios minoritarios. La inversión en Capital Neto de Trabajo fue de US \$66 millones debido principalmente al incremento en los precios de las materias primas en el segmento de Plásticos y Químicos. El Efectivo al cierre del primer trimestre fue de US \$311 millones de dólares, incluido el Efectivo restringido. Al cierre del 1T23, la razón de Deuda Neta a Flujo fue de 1.8 veces y la de Cobertura de intereses de 8.2 veces.

EVENTOS RECIENTES - ALPEK

<p>Asamblea Anual Ordinaria de Accionistas</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Se aprobó un dividendo en efectivo de 7.55 centavos (US \$) por acción, equivalente a US \$159 millones. El dividendo fue pagado el 16 de marzo de 2023. ▶ Se nombraron tres nuevos miembros del Consejo de Administración, mejorando su composición para impulsar la estrategia de largo plazo. <ul style="list-style-type: none"> - Nuevos miembros: Montserrat Ramiro, Alejandro Werner y José de Jesús Valdez. - Nueva composición del Consejo: 9 miembros independientes (64%), 3 mujeres (21%). ▶ Se aprobó un monto máximo de Ps \$2,000 millones para recompra de acciones; mismo monto que en 2022. ▶ Publicó su Informe Anual integrado, disponible en: https://www.alpek.com/es/investor-center/
<p>Optimización de la cobertura geográfica</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Alpek anunció el cierre de sus operaciones de resina de PET en la planta Cooper River cerca de Charleston, Carolina del Sur. ▶ Iniciativa alineada con los esfuerzos de Alpek para mejorar continuamente la competitividad de costos. ▶ La transferencia de la producción de resina de PET de Cooper River a otros sitios permitirá ahorros de costos anuales estimados de US \$20 millones. ▶ Sitio construido en los años 70; capacidad instalada actual de 170,000 toneladas de resina de PET ▶ Partidas extraordinarias en el 1T23 relacionados al cierre: <ul style="list-style-type: none"> - US \$14 millones gastos de cierre no-recurrentes (Flujo). - US \$47 millones deterioro de activo fijo (Utilidad de operación) que representa aproximadamente 2% del Activo Fijo Total de Alpek.
<p>Actualización de la Guía de Capex 2023</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Alpek actualizó la Guía de Capex 2023 considerando un proceso más largo de lo esperado para analizar oportunidades de optimización en inversiones y completar el proceso interno de aprobación para ciertos proyectos. ▶ Nueva Guía de Capex 2023: US \$335 millones (anterior US \$445 millones).

(Ver "Apéndice – Reportes 1T23 de Empresas Listadas" para el reporte 1T23 completo de Alpek).

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI Y TELECOM




De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), los Resultados Consolidados de ALFA deben contabilizar a Axtel como Operaciones Discontinuas, derivado del proceso en marcha para escindir este negocio. Esta sección del reporte provee información complementaria conforme a las cifras reportadas por Axtel. El reporte del 1T23 de Axtel, que fue publicado por separado, tiene disponible información financiera y de operación adicional.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Ingresos	147	135	124	9	18
Servicios - Empresarial	104	97	90	7	15
Servicios - Gobierno	19	14	14	35	36
Infraestructura	24	23	19	3	22
Flujo	29	41	35	(28)	(16)
Flujo Comparable¹	40	41	35	(3)	13
Inversiones y Adquisiciones²	19	18	16	2	15
Deuda Neta	552	537	585	3	(6)
Deuda Neta/Flujo UDM*	3.6	3.6	3.3		
Cobertura de Intereses ³ UDM*	5.3	3.9	3.5		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Flujo comparable excluye (ganancias) pérdidas como gastos relacionados con eficiencias organizacionales.

2 Cifra incluye desinversiones.

3 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Los **Ingresos** sumaron US \$147 millones en el 1T23, 18% mayores año contra año, debido principalmente al crecimiento en todos los segmentos y a un Peso Mexicano fuerte. El segmento de Gobierno incrementó 36% como resultado principalmente a Ingresos no recurrentes con las entidades Federales. Además, el segmento Mayorista se benefició de un mayor reconocimiento de Ingresos asociado a un cliente operador móvil mayorista, mientras que los servicios de transformación digital fueron el principal impulsor en el segmento Empresarial.

El **Flujo** fue de US \$29 millones en el 1T23, 16% menos año contra año. El Flujo del trimestre incluye un cargo no-recurrente de reorganización por US \$10 millones como resultado de los esfuerzos de Axtel por optimizar sus operaciones con base en un nuevo modelo operativo y comercial.

Ajustando por el cargo de reorganización, el **Flujo Comparable** fue US \$40 millones, 13% mayores año contra año, impulsados principalmente por un crecimiento sólido en Ingresos en todos los segmentos y el Peso Mexicano más fuerte de lo esperado.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$19 millones en el 1T23, en comparación con los US \$16 millones en el 1T22.

La **Deuda Neta** fue de US \$552 millones al cierre del 1T23, 6% menor comparado con el 1T22. En términos absolutos, la Deuda Neta disminuyó US \$15 millones comparada con el 4T22 ya que la menor Deuda Bruta fue más que contrarrestada por una disminución en el Efectivo. Durante el 1T23, Axtel redujo US \$88.6 millones el principal de sus Notas Senior de 6.375% con vencimiento en 2024 como resultado de una oferta pública de adquisición.

El Efectivo sumó US \$44 millones al final del 1T23, más US \$31 millones en líneas de crédito comprometidas disponibles. Las razones financieras al cierre del 1T23 fueron: Deuda Neta a Flujo de 3.6 veces y Cobertura de Intereses de 5.3 veces.

EVENTOS RECIENTES – AXTEL

Escisión Axtel	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Para mayor información vea “Eventos recientes – ALFA” en la página 10 de este reporte.
Pago de Bono Mediante Oferta de Adquisición	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Axtel anunció los resultados finales de la oferta pública de adquisición por hasta US \$120,000,000 del principal de sus Notas Senior al 6.375% en circulación con vencimiento en 2024. ▶ Axtel recibió ofertas de tenedores de US \$88,647,000 del principal de los Bonos. ▶ Los tenedores recibieron un monto equivalente a US \$863.75 por cada US \$1,000 de capital de las Obligaciones Negociables válidamente ofertadas, más los intereses devengados y no pagados
Reorganización Axtel	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Axtel simplificó sus operaciones con base en un nuevo modelo operativo y comercial. ▶ Registró un cargo único por reorganización de US \$10 millones (Ps \$189 millones) en el 1T23. ▶ Se espera que los ahorros compensen el cargo único en siete u ocho meses.

(Ver “Apéndice – Reportes 1T23 de Empresas Listadas” para el reporte 1T23 completo de Axtel).

INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 1T23

Fecha: Miércoles, 26 de abril de 2023

Hora: 12:00 p.m. (Centro, CDMX) / 2:00 p.m. (Este, NY)

Teléfono: EE.UU.: +1-877-451-6152
Internacional: +1-201-389-0879
México: 800-522-0034

Clave: 13737626

Webcast: https://viaavid.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1607301&tp_key=f632954be5

Repetición: <https://www.alfa.com.mx/eventos/>

Acerca de ALFA

ALFA está integrada principalmente por dos negocios líderes con operaciones globales: Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Alpek, uno de los productores líderes a nivel mundial de poliéster (PTA, PET, rPET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno (PP) y poliestireno expandible (EPS). En 2022, ALFA generó ingresos por \$363,864 millones de pesos (US \$18,085 millones) y Flujo de Operación de \$42,020 millones de pesos (US \$2,082 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid. Para más información, visite www.alfa.com.mx

Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. En consecuencia, los resultados futuros podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en pesos mexicanos o dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un periodo a otro.

Tablas

ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T23 vs.	
	4T22	1T22
Volumen Total	(3.6)	(2.7)
Volumen Nacional	(4.9)	(9.8)
Volumen Extranjero	(2.8)	2.4
Precios Promedio en Pesos	(9.6)	(6.0)
Precios Promedio en Dólares	(4.8)	3.1

Tabla 2 | VENTAS

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Ventas Totales					
Millones de Pesos	76,374	87,698	83,518	(13)	(9)
Millones de Dólares	4,085	4,452	4,069	(8)	-
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	30,231	33,087	33,744	(9)	(10)
Millones de Dólares	1,616	1,680	1,644	(4)	(2)
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	46,143	54,611	49,774	(16)	(7)
Millones de Dólares	2,469	2,772	2,425	(11)	2
En el Extranjero/Total (%)	60	62	60		

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	3,916	3,976	10,420	(2)	(62)
Millones de Dólares	208	201	507	4	(59)
Flujo					
Millones de Pesos	7,032	6,822	12,523	3	(44)
Millones de Dólares	376	346	610	9	(38)
Flujo/Ingresos (%)*	9.2	7.8	15		

*Margen de Flujo denominado en US Dólares

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ MILLONES)

Compañía	Partidas Extraordinarias	1T23	4T22	1T22
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	(1)	(57)	63
	Ganancia (Pérdida) por Efecto de Arrastre	0	(27)	66
	Otros	(19)	(0)	(6)
	Total Alpek	(20)	(84)	123
ALFA	Efecto Total en Flujo	(20)	(84)	123

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ MILLONES)

Compañía	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				43T22	1T22
ALFA	396	430	487	(8)	(19)
Alpek	207	270	333	(23)	(38)
Sigma	192	167	161	15	19
Newpek	(1)	(2)	0	18	(367)
ALFA Flujo/Ventas (%)	9.7	9.7	12.0		

Tabla 6 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Gastos Financieros	(112)	(109)	(83)	(3)	(35)
Productos Financieros	15	21	9	(29)	62
Gastos Financieros Netos	(97)	(87)	(74)	(11)	(31)
Ganancia (Pérdida) Cambiara	10	(25)	(1)	140	-
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-
Resultado Integral de Financiamiento	(87)	(112)	(75)	23	(16)
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.6	5.1	4.8		

Tabla 7 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	17	10	292	73	(94)
Interés Minoritario	31	27	82	18	(62)
Interés Mayoritario	(14)	(17)	210	15	(107)
Utilidad por Acción (US Dólares)	(0.00)	(0.00)	0.04	(18)	(107)
Prom. Acciones en Circulación (millones)	4,819	4,819	4,906		

Tabla 8 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,036	1,127	1,290	(8)	(20)
Clientes	1,219	1,296	1,506	(6)	(19)
Inventarios	2,782	2,712	2,266	3	23
Activos circulantes de operaciones discontinuas	1,234	1,191	0	3	100
Otros activos circulantes	801	748	829	5	(6)
Total activo circulante	7,072	7,073	5,892	-	18
Inversión en asociadas y otras	515	482	451	7	14
Propiedades, planta y equipo, neto	4,301	4,265	4,146	1	4
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,842	1,867	2,111	1	(7)
Otros activos no circulantes	592	539	719	10	(18)
Total Activo	14,321	14,227	13,318	1	8
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	1,252	454	469	176	167
Proveedores	2,532	2,675	2,516	(5)	1
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas	849	838	0	-	100
Otros pasivos circulantes	1,269	1,187	1,136	7	12
Total pasivo circulante	5,903	5,154	4,121	15	43
Deuda (incluye costos de emisión)	4,529	5,141	5,391	(12)	(16)
Beneficios a empleados	193	190	193	2	-
Otros pasivos	731	757	813	(3)	(10)
Total de pasivo	11,357	11,242	10,518	1	8
Total capital contable	2,964	2,985	2,800	(1)	6
Total pasivo y capital contable	14,321	14,227	13,318	1	8
Deuda Neta	5,049	4,751	4,906	6	3
Deuda Neta/Flujo*	2.7	2.3	2.3		
Cobertura de intereses*	5.3	6.4	6.4		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Tabla 9 | ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22
Activo Circulante	221	226	0
Activo no Circulante	1,013	965	0
Total Activo	1,234	1,191	0
Pasivo Circulante	192	168	0
Pasivo no Circulante	657	670	0
Total Pasivo	849	838	0

Tabla 10 | ESTADO DE RESULTADOS OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Ventas Totales	145	132	122	10	19
Utilidad Bruta	72	70	58	3	24
Gastos de Operación y otros	(70)	(66)	(60)	(6)	(17)
Flujo	28	39	34	(28)	(18)
Utilidad de Operación (Pérdida)	(5)	4	(2)	(225)	(150)
Resultado Financiero Neto	21	13	2	62	950
Impuestos a la Utilidad	(5)	(12)	4	58	(225)
Utilidad (Pérdida) Neta	11	6	4	102	243

Tabla 11 | CAMBIO EN DEUDA NETA OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Flujo	0	0	34	-	(100)
Capital Neto de Trabajo	0	0	(16)	-	100
Inversiones y Adquisiciones	0	0	(16)	-	100
Gastos Financieros Netos	0	0	(12)	-	100
Impuestos a la Utilidad	0	0	0	-	-
Otras Fuentes / Usos	0	0	(3)	-	100
Reducción (Incremento) en Deuda Neta	0	0	(13)	-	100

Sigma

Tabla 12 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T23 vs.	
	4T22	1T22
Volumen Total	(1.2)	0.8
Precios Promedio en Pesos	(2.6)	5.1
Precios Promedio en Dólares	2.6	15.4

Tabla 13 | SIGMA - VENTAS Y FLUJO EN MONEDA LOCAL

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Ventas					
México (Ps. Millones)	17,620	17,758	15,326	(1)	15
Europa (€ Millones)	523	563	451	(7)	16
EE.UU. (US \$ Millones)	347	343	329	1	6
Latam (US \$Millones Eq ¹)	139	143	126	(3)	10
Flujo					
México (Ps. Millones)	2,403	1,992	1,993	21	21
Europa (€ Millones)	9	14	9	(37)	(7)
EE.UU. (US \$ Millones)	42	38	42	8	-
Latam (US \$Millones Eq ¹)	12	3	12	(9)	1

¹US \$ Millones equivalente= resultados financieros del 1T23 y 4T22 en cada país convertidos a US dólar al tipo de cambio promedio del 1T23 para cada moneda local.

Tabla 14 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	2,582	1,964	2,297	31	12
Millones de Dólares	138	100	112	38	23

Tabla 15 | SIGMA - RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Gastos Financieros	(34)	(40)	(32)	(14)	8
Productos Financieros	5	8	3	(34)	111
Gastos Financieros Netos	(29)	(31)	(29)	(9)	(2)
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(42)	(51)	(2)	(17)	-
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-
Resultado Integral de Financiamiento	(71)	(82)	(31)	(14)	127
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.0	4.8	4.5		

Tabla 16 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	627	682	696	(8)	(10)
Clientes	337	318	259	6	30
Inventarios	1,045	945	911	11	15
Otros activos circulantes	358	354	323	1	11
Total activo circulante	2,367	2,300	2,189	3	8
Inversión en asociadas y otras	8	7	8	3	1
Propiedades, planta y equipo, neto	1,636	1,578	1,506	4	9
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,409	1,407	1,461	-	(4)
Otros activos no circulantes	151	134	156	12	(3)
Total Activo	5,570	5,426	5,318	3	5
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	702	61	54	-	-
Proveedores	1,188	1,169	1,053	2	13
Otros pasivos circulantes	645	567	514	14	26
Total pasivo circulante	2,536	1,797	1,621	41	56
Deuda (incluye costos de emisión)	1,755	2,396	2,428	(27)	(28)
Beneficios a empleados	93	88	70	6	33
Otros pasivos	223	219	237	2	(6)
Total de pasivo	4,607	4,500	4,357	2	6
Total capital contable	963	926	962	4	-
Total pasivo y capital contable	5,570	5,426	5,318	3	5
Deuda Neta	1,840	1,782	1,795	3	3
Deuda Neta/Flujo*	2.7	2.7	2.5		
Cobertura de intereses*	5.8	5.5	6.3		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

	Mar 23	Dic 22	Mar 22	(% Mar 23vs.)	
				Dic 22	Mar 22
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	18,749	21,813	25,792	(14)	(27)
Clientes	22,075	25,092	30,116	(12)	(27)
Otras cuentas y documentos por cobrar	4,265	4,641	4,706	(8)	(9)
Inventarios	50,366	52,507	45,311	(4)	11
Activos circulantes de operaciones discontinuas	22,346	23,058	0	(3)	100
Otros activos circulantes	10,238	9,835	11,876	4	(14)
Total activo circulante	128,039	136,946	117,801	(7)	9
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	9,320	9,335	9,008	-	3
Propiedad, planta y equipo	77,869	82,577	82,886	(6)	(6)
Activos intangibles	33,342	36,149	42,202	(8)	(21)
Otros activos no circulantes	10,714	10,440	14,380	3	(25)
Total activo	259,284	275,447	266,277	(6)	(3)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO A CORTO PLAZO:					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	18,445	7,064	8,676	161	113
Préstamos bancarios y documentos por pagar	4,223	1,721	694	145	509
Proveedores	45,847	51,799	50,315	(11)	(9)
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas	15,377	16,233	0	(5)	100
Otros pasivos circulantes	22,984	22,974	22,708	-	1
Total pasivo a corto plazo	106,876	99,790	82,393	7	30
PASIVO A LARGO PLAZO:					
Deuda a largo plazo	82,003	99,537	107,782	(18)	(24)
Impuestos diferidos	7,022	8,105	9,193	(13)	(24)
Otros pasivos	6,221	6,556	7,068	(5)	(12)
Estimación de remuneraciones al retiro	3,501	3,671	3,862	(5)	(9)
Total pasivo	205,623	217,659	210,298	(6)	(2)
CAPITAL CONTABLE:					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	167	170	170	(2)	(2)
Capital ganado	38,910	41,771	39,701	(7)	(2)
Total Capital Contable de la participación controladora:	39,077	41,941	39,871	(7)	(2)
Total Capital Contable de la participación no controladora:					
	14,585	15,847	16,108	(8)	(9)
Total capital contable	53,661	57,788	55,979	(7)	(4)
Total pasivo y capital contable	259,284	275,447	266,277	(6)	(3)
Razón circulante	1.2	1.4	1.5		
Pasivo a capital contable consolidado	3.8	3.7	3.7		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	1T23	4T22	1T22	1T23 vs. (%)	
				4T22	1T22
Ventas netas	76,374	87,698	83,518	(13)	(9)
Nacionales	30,231	33,087	33,744	(9)	(10)
Exportación	46,143	54,611	49,774	(16)	(7)
Costo de ventas	(62,236)	(74,378)	(63,996)	16	3
Utilidad bruta	14,138	13,321	19,522	6	(28)
Gastos de operación y otros	(10,222)	(9,344)	(9,102)	(9)	(12)
Utilidad de operación	3,916	3,976	10,420	(2)	(62)
Costo integral de financiamiento, neto	(1,621)	(2,211)	(1,534)	27	(6)
Participación en resultados de asociadas	10	(5)	17	300	(41)
Utilidad antes de la siguiente provisión	2,304	1,761	8,903	31	(74)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(2,186)	(1,680)	(2,970)	(30)	26
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	118	81	5,933	46	(98)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas	215	114	69	89	212
Utilidad neta consolidada	334	195	6,003	71	(94)
Resultado del interés minoritario	586	526	1,680	11	(65)
Resultado del interés mayoritario	(252)	(332)	4,322	24	(106)
Flujo de operación	7,032	6,822	12,523	3	(44)
Cobertura de intereses*	5.4	6.5	7.0		

*Veces. UDM = Últimos 12 meses

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

Activo	Mar 23	Dic 22	Mar 22	(% Mar 23 vs.)	
				Dic 22	Mar 22
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	11,361	13,208	13,915	(14)	(18)
Efectivo restringido	7	7	0	-	100
Clientes, neto	6,101	6,165	5,184	(1)	18
Impuestos sobre la renta por recuperar	275	741	818	(63)	(66)
Inventarios	18,915	18,303	18,209	3	4
Otros activos circulantes	6,192	6,109	5,637	1	10
Total activo circulantes	42,852	44,532	43,763	(4)	(2)
Propiedad, planta y equipo, neto	29,612	30,548	30,106	(3)	(2)
Activos intangibles, neto	13,562	14,635	15,741	(7)	(14)
Crédito mercantil	11,953	12,600	13,462	(5)	(11)
Impuestos diferidos a la utilidad	2,462	1,895	2,294	30	7
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	138	143	151	(3)	(8)
Otros activos no circulantes	266	700	820	(62)	(68)
Total activo no circulante	57,992	60,520	62,574	(4)	(7)
Total activo	100,844	105,053	106,338	(4)	(5)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda circulante	12,209	590	434	-	-
Documentos por pagar	503	585	642	(14)	(22)
Proveedores	21,518	22,640	21,055	(5)	2
Impuesto a la utilidad por pagar	1,852	1,970	882	(6)	110
Provisiones	57	63	73	(9)	(22)
Otros pasivos circulantes	9,776	8,945	9,324	9	5
Total pasivo a corto plazo	45,914	34,793	32,410	32	42
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda a largo plazo	30,444	44,755	46,601	(32)	(35)
Documentos por pagar	1,335	1,644	1,955	(19)	(32)
Impuestos diferidos a la utilidad	3,541	3,852	3,602	(8)	(2)
Beneficios a empleados	1,686	1,696	1,401	(1)	20
Provisiones largo plazo	67	76	78	(12)	(14)
Impuestos sobre la renta por pagar	0	0	1,024	-	(100)
Otros pasivos no circulantes	424	316	35	34	-
Total pasivo a largo plazo	37,496	52,337	54,695	(28)	(31)
Total pasivo	83,411	87,130	87,105	(4)	(4)
CAPITAL CONTABLE:					
Total capital contable de la participación controladora:	17,425	17,914	19,232	(3)	(9)
Total capital contable de la participación no controladora:	8	8	0	(6)	100
Total capital contable	17,433	17,922	19,232	(3)	(9)
Total pasivo y capital contable	100,844	105,053	106,338	(4)	(5)

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	1T23	4T22	1T22	1T23 vs. (%)	
				4T22	1T22
Ventas	37,217	38,674	35,128	(4)	6
Costo de ventas	(26,852)	(28,936)	(25,672)	(7)	5
Utilidad bruta	10,366	9,738	9,456	6	10
Gastos de venta	(5,985)	(5,864)	(5,557)	2	8
Gastos de administración	(1,782)	(1,638)	(1,647)	9	8
Otros ingresos (gastos), neto	(16)	(272)	46	(94)	(136)
Utilidad de operación	2,582	1,964	2,297	31	12
Resultado financiero, neto	(1,318)	(1,617)	(637)	(19)	107
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	-	(1)	-	(100)	-
Utilidad antes de impuestos	1,264	347	1,660	265	(24)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(1,371)	(513)	(726)	167	89
Utilidad neta consolidada	(107)	(166)	934	(36)	(111)
Participación no controladora	(0)	-	-	-	-
Participación de la controladora	(107)	(166)	934	(36)	(111)

Apéndice

Reportes 1T23 empresas listadas

Alpek (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom



RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE 2023

Alpek reporta Flujo Comparable de U.S. \$207M (Flujo Reportado de U.S. \$187M) Flujo Comparable en línea con expectativa de Alpek a pesar de retadoras condiciones de mercado

Monterrey, México – 25 de abril de 2023 – Alpek, S.A.B. de C.V., una empresa petroquímica líder en las Américas, anunció hoy sus resultados del primer trimestre de 2023 (1T23).

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen disminuyó a 1.16 millones de toneladas (-6% TsT), principalmente como resultado de altos niveles de inventario de PET en el mercado, persistentes efectos estacionales y menores exportaciones en el segmento de poliéster
- Flujo Comparable de U.S. \$207 millones (-23% TsT), mayormente debido a una menor demanda, al decremento de los márgenes de referencia del segmento de Plásticos y Químicos (“P&Q”) y a la continua normalización de los costos de referencia de transporte marítimo; sin embargo, resultados en línea con las expectativas de Alpek para el trimestre
- Pago de dividendo de U.S. \$159 millones a los Accionistas en el 1T23, conforme a lo aprobado en la Asamblea Anual de Accionistas; alcanzando una rentabilidad implícita por dividendo de 5.4%
- Cierre de las operaciones de resina de PET en la planta de Cooper River, en apoyo a la estrategia de Alpek de optimización de la capacidad instalada y fortalecimiento en competitividad de costos
- Se eligieron tres nuevos miembros del Consejo de Administración para apoyar la estrategia de largo plazo de Alpek

PRINCIPALES INDICADORES DEL 1T23

(millones de dólares, excepto cifras de volumen y producción)

	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Volumen¹ (ktons)	1,161	1,230	1,216	(6)	(5)
Poliéster	939	1,013	962	(7)	(2)
Plásticos y Químicos	222	217	254	2	(13)
Producción (ktons)	1,381	1,557	1,526	(11)	(9)
Poliéster	1,172	1,330	1,277	(12)	(8)
Plásticos y Químicos	209	227	249	(8)	(16)
Ingresos Consolidados	2,062	2,457	2,332	(16)	(12)
Poliéster	1,490	1,630	1,521	(9)	(2)
Plásticos y Químicos	433	442	615	(2)	(30)
Otros	140	385	196	(64)	(29)
Flujo Consolidado	187	186	456	1	(59)
Poliéster	91	82	288	11	(68)
Plásticos y Químicos	99	106	170	(6)	(42)
Otros	(3)	(2)	(2)	(64)	(71)
Flujo Comparable²	207	270	333	(23)	(38)
Poliéster	133	151	193	(12)	(31)
Plásticos y Químicos	77	120	142	(36)	(46)
Otros	(3)	(2)	(2)	(64)	(71)
Utilidad Neta (Part. Controladora)	(6)	37	229	(115)	(102)
Inversiones y Adquisiciones	52	51	40	3	30
Deuda Neta	2,082	1,860	1,310	12	59
Deuda Neta / Flujo³	1.8	1.3	1.0		

(1) No incluye ventas intracompañía (2) No incluye ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas (3) Veces: últimos 12 meses

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

“Me complace informar que a pesar del desafiante entorno de mercado del primer trimestre, Alpek ha sido capaz de entregar resultados en línea con la perspectiva que visualizamos.

El segmento de poliéster experimentó una reducción en la demanda durante el trimestre debido a los elevados niveles de inventario de PET en el mercado, sobre todo a principios de año, una disminución en exportaciones, así como persistentes efectos estacionales. Sin embargo, incluso cuando el segmento de P&C experimentó un debilitamiento de la demanda en ciertas industrias y una oferta incremental de polipropileno ("PP") en América, el volumen se mantuvo ligeramente por encima del trimestre anterior.

Tras experimentar niveles récord de márgenes de referencia durante el año anterior en el segmento de Poliéster, los márgenes de referencia de PET integrado en Asia fueron ligeramente superiores a los del trimestre pasado, situándose por encima de las expectativas de Alpek. En el segmento de P&Q, los niveles de márgenes de referencia han seguido normalizándose.

Durante el periodo, también avanzamos en nuestra estrategia a largo plazo, particularmente en lo referente al fortalecimiento de nuestra perspectiva de negocio. Por ejemplo, cerramos indefinidamente el sitio de Cooper River en un esfuerzo por optimizar nuestra capacidad instalada. Como ya lo hemos mencionado, constantemente buscamos alternativas para la generación de valor manteniendo nuestra competitividad en costos. De este modo, nuestro objetivo es seguir creciendo con activos más eficientes para permanecer como uno de los líderes de la industria.”

Panorama General

El primer trimestre aún refleja algunas de las presiones del entorno macroeconómico vistas en trimestres anteriores, como las tasas de inflación. Sin embargo, a medida que avanzaba el trimestre, hubo señales de que la tasa de inflación se moderaba. La industria petroquímica experimentó un descenso gradual en los precios promedio del crudo Brent, que pasó a U.S. \$81 por barril, 8% menos que en el 4T22. En consecuencia, los precios promedio de referencia del paraxileno ("Px") en los EE.UU. disminuyeron 3% respecto al trimestre anterior, pasando a U.S. \$1,345 por tonelada. En P&Q, los precios promedio de referencia del propileno incrementaron a U.S. \$0.50 por libra, 56% superior a los U.S. \$0.32 por libra del 4T22.

La demanda de productos de Alpek disminuyó durante el primer trimestre en medio de elevados niveles de inventario de PET en el mercado, específicamente a principios de año, una desconexión del precio del paraxileno entre Norteamérica y Asia que redujo las exportaciones, estacionalidad en los negocios de poliéster y poliestireno expandible ("EPS") y la continua sobreoferta de PP en la región.

Los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia aumentaron a un promedio de U.S. \$343 por tonelada en el trimestre, 2% más que en el 4T22. En el negocio de PP, la oferta aumentó impulsada por la capacidad adicional



Jorge Young

DIRECTOR GENERAL

en el mercado norteamericano. Como consecuencia, los márgenes de referencia bajaron a un promedio de U.S. \$0.17 por libra (-26% TsT), ligeramente por debajo del nivel de diciembre. Al mismo tiempo, los márgenes de referencia del EPS han seguido volviendo gradualmente a niveles históricos, hasta situarse en un promedio de U.S. \$0.49 por libra (-23% TsT).

Optimización de Capacidad Instalada

En línea con nuestros esfuerzos de optimización de la capacidad instalada, Alpek anunció que cerraría por tiempo indefinido sus operaciones de resina de PET en la planta de Cooper River, ubicada en las inmediaciones de Charleston, Carolina del Sur.

La planta se desarrolló a principios de los años setenta y tiene una capacidad instalada de 170,000 toneladas de resina de PET.

Alpek transferirá la producción de resina de PET en la planta de Cooper River a sus otras instalaciones, permitiendo reducciones de costos de aproximadamente U.S. \$20 millones al año, a una tasa anualizada. Esta iniciativa está alineada con los esfuerzos integrales de ALPEK para mejorar continuamente la competitividad de costos.

Los efectos asociados con el cierre de Cooper River en el 1T23 incluyen U.S. \$14 millones en costos no recurrentes, los cuales serán compensados en el año por las reducciones de costos (Flujo Consolidado) y U.S. \$47 millones en deterioro de activos (Utilidad de Operación), que representó aproximadamente el 2% del total de activos fijos de Alpek.

Asamblea General Anual de Accionistas

En la Asamblea General Anual de Accionistas de Alpek se aprobó el pago de un dividendo de U.S. \$159 millones, equivalente a un pago en efectivo de U.S. \$0.0755 por acción, el cual fue pagado en una sola exhibición el 16 de marzo de 2023.

Se eligieron tres nuevos miembros del Consejo de Administración. Son José de Jesús Valdez, y dos consejeros independientes, Montserrat Ramiro Ximénez y Alejandro Mariano Werner. Como resultado, el Consejo de Alpek ahora cuenta con 9 miembros independientes. La incorporación de nuevos miembros experimentados apoyará la estrategia de crecimiento a largo plazo y los objetivos ESG de Alpek.

Revisión de Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX)

Originalmente Alpek dio a conocer su Guía de Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX) para 2023 basada en la estrategia de crecimiento a largo plazo para fortalecer el negocio y proporcionar un crecimiento estratégico y focalizado. Sin embargo, la Compañía ha decidido actualizar su Guía de CAPEX a U.S. \$335 millones, del monto anterior de U.S. \$445 millones. Esto se logró ya que Alpek está tomando más tiempo para optimizar aún más las inversiones y completar los procesos de aprobación.

RESULTADOS FINANCIEROS

FLUJO CONSOLIDADO

(millones de dólares)

	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Flujo Reportado	187	186	456	1	(59)
Ajuste de Inventarios	1	57	(63)	(97)	102
Efecto de Arrastre	-	27	(66)	(102)	99
Otros	19	-	6	3,792	226
Flujo Comparable	207	270	333	(23)	(38)

El **Flujo Comparable** fue de U.S. \$207 millones, 23% menos que en el 4T22, principalmente debido a una menor demanda, la normalización en los márgenes de referencia de P&Q y la continua normalización de los costos de referencia de transporte marítimo.

El **Flujo Reportado** fue de U.S. \$187 millones, 1% mayor a lo registrado en el 4T22. El rubro de "Otros" se debe principalmente a los costos extraordinarios del cierre de las instalaciones de Cooper River.

ESTADO DE RESULTADOS

(millones de dólares)

	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales	2,062	2,457	2,332	(16)	(12)
Utilidad Bruta	193	173	484	11	(60)
Gastos de Operación y Otros	(117)	(63)	(79)	(87)	(48)
Utilidad de Operación	76	110	405	(31)	(81)
Resultado Financiero, Neto	(20)	(27)	(35)	25	43
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	(1)	(2)	-	49	(115)
Impuestos a la Utilidad	(36)	(28)	(102)	(31)	65
Utilidad Neta Consolidada	19	54	267	(65)	(93)
Participación Controladora	(6)	37	229	(115)	(102)

Los Ingresos del primer trimestre alcanzaron los U.S. \$2.06 billones, 16% por debajo de lo registrado en el 4T22.

La Utilidad (Pérdida) Neta atribuible a la Participación Controladora para el primer trimestre de 2023 fue de U.S. -\$6 millones, en comparación con U.S. \$37 millones en el 4T22, principalmente debido a una menor utilidad de operación.

FLUJO DE EFECTIVO

(millones de dólares)

	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Flujo	187	186	456	1	(59)
Capital Neto de Trabajo y Otros	(66)	129	(193)	(151)	66
Inversiones y Adquisiciones	(52)	(51)	(40)	(3)	(30)
Gastos Financieros	(42)	(38)	(30)	(10)	(40)
Impuestos a la Utilidad	(57)	(46)	(74)	(23)	23
Dividendos	(185)	(247)	(213)	25	13
Otras Fuentes / Usos	(8)	11	8	(173)	(199)
Disminución (Aumento) en Deuda	(223)	(55)	(85)	(305)	(163)

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** aumentó en U.S. \$66 millones, principalmente debido al aumento de los precios de las materias primas en el segmento de P&Q.

Las **Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX)** del trimestre ascendieron a U.S. \$52 millones, destinados principalmente a la construcción de Corpus Christi Polymers ("CCP") y, en menor grado, a actividades de mantenimiento programadas.

Los **Impuestos a la Utilidad** durante el 1T23 fueron de U.S. \$57 millones, 23% más que el trimestre anterior, debido a los resultados extraordinarios del año anterior.

Alpek distribuyó un **Dividendo** total de U.S. \$185 millones en el primer trimestre. De este monto, U.S. \$159 millones fueron distribuidos a los Accionistas, tal como fue aprobado en la Asamblea General Anual de Accionistas, y el monto restante fue pagado a los Accionistas minoritarios.

DEUDA NETA Y APALANCAMIENTO

(millones de dólares)

	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Deuda Neta	2,082	1,860	1,310	12	59
Flujo (UDM)	1,186	1,455	1,277	(18)	(7)
Deuda Neta / Flujo (UDM)	1.8	1.3	1.0		

Al 31 de marzo de 2023, la **Deuda Neta Consolidada** fue de U.S. \$2.08 billones, un aumento de 12% TsT. La Deuda Bruta fue de U.S. \$2.39 billones y el saldo de efectivo se redujo a U.S. \$311 millones, incluyendo efectivo restringido. Las razones financieras del trimestre fueron: Deuda Neta sobre Flujo de 1.8x y Cobertura de Intereses de 8.2x.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: POLIÉSTER

(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), rPET, Fibras de Poliéster – 72% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 939 mil toneladas (-7% TsT), provocado por altos niveles de inventario de PET en el mercado y la continua estacionalidad, lo que ha debilitado la demanda
- Márgenes promedio de referencia de PET en Asia mayores a lo esperado de U.S. \$343 por tonelada (+2% TsT)
- Flujo Comparable de U.S. \$133 millones (-12% TsT), impulsado por los costos de referencia de transporte marítimo y los efectos de la demanda
- Flujo Reportado de U.S. \$91 millones (+11% TsT), incluye una pérdida por ajuste de inventario (U.S. -\$16 millones) y un efecto negativo de arrastre (U.S. -\$7 millones)

PRINCIPALES INDICADORES - POLIÉSTER (millones de dólares, excepto volumen y producción)	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Volumen (ktons)	939	1,013	962	(7)	(2)
Producción (ktons)	1,172	1,330	1,277	(12)	(8)
Ingresos	1,490	1,630	1,521	(9)	(2)
Flujo Reportado	91	82	288	11	(68)
Inventarios	16	42	(56)	(61)	129
Efecto de Arrastre	7	23	(49)	(69)	114
Otros	19	5	10	295	86
Flujo Comparable	133	151	193	(12)	(31)

El **Volumen de Poliéster** fue de 939 mil toneladas en el 1T23, (-7% TsT). El segmento de poliéster experimentó una debilidad en la demanda impulsada por la desconexión del precio del paraxileno entre Norteamérica y Asia, lo que resultó en una disminución de las exportaciones, y un desequilibrio entre la oferta y la demanda (altos niveles de inventario de PET), particularmente a principios de año, lo que dio lugar a reducciones de volumen en un esfuerzo por moderar los niveles de inventarios. Esto provocó una desaceleración más alta de lo normal relacionada con la estacionalidad.

El **Flujo Comparable de Poliéster** ascendió a U.S. \$133 millones, 12% por debajo de lo registrado en el 4T22. Mientras los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia incrementaron moderadamente a un promedio de U.S. \$343 por tonelada (+2% TsT), los costos de referencia de transporte marítimo están retornando a sus niveles históricos, la demanda fue menor debido a las condiciones de mercado, y sigue habiendo una desconexión de precios del paraxileno entre Norteamérica y Asia que continuó afectando la fijación de precios de paridad de importación.

Los precios del crudo Brent cayeron 8%, mientras que los precios promedio de referencia del Px en los EE.UU. también disminuyeron 3% TsT. Esto resultó en una pérdida no monetaria por ajuste de inventario de U.S. \$16 millones y un efecto negativo de arrastre de U.S. \$7 millones en el 1T23.

El **Flujo Reportado de Poliéster** fue de U.S. \$91 millones, 11% mayor que el 4T22, dados los efectos negativos por ajuste de inventario y arrastre en el trimestre. El rubro de "Otros" se debe principalmente a los costos extraordinarios del cierre de las instalaciones de Cooper River y, en menor medida, a un efecto hiperinflacionario no monetario en Argentina.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), Otros productos – 21% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 222 mil toneladas (+2% TsT), superior a las expectativas
- Los márgenes de referencia disminuyeron debido a la capacidad adicional de PP en Norteamérica y la menor demanda en algunas industrias
- Flujo Comparable de U.S. \$77 millones (-36% TsT), a medida que los márgenes de referencia han seguido normalizándose
- Flujo Reportado de U.S. \$99 millones (-6% TsT), incluyendo una ganancia por ajuste de inventario y efecto de arrastre de U.S. \$15 millones y U.S. \$7 millones, respectivamente

PRINCIPALES INDICADORES – P&Q (millones de dólares, excepto volumen y producción)	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Volumen (ktons)	222	217	254	2	(13)
Producción (ktons)	209	227	249	(8)	(16)
Ingresos	433	442	615	(2)	(30)
Flujo Reportado	99	106	170	(6)	(42)
Inventarios	(15)	15	(7)	(202)	(121)
Efecto de Arrastre	(7)	4	(17)	(280)	57
Otros	-	(4)	(4)	104	104
Flujo Comparable	77	120	142	(36)	(46)

El **Volumen de P&Q** fue de 222 mil toneladas, un aumento del 2% TsT, a pesar de la debilidad de la demanda en algunas industrias y de la oferta adicional de PP en América.

El **Flujo Comparable de P&Q** fue de U.S. \$77 millones, 36% menos que en el 4T22. En el negocio de PP, a medida que aumentó la oferta, los márgenes de referencia disminuyeron a un promedio de U.S. \$0.17 por libra (-26% TsT) y ligeramente por debajo del nivel de diciembre. Mientras tanto, los márgenes de referencia del EPS han seguido disminuyendo gradualmente a sus niveles históricos, situándose en un promedio de U.S. \$0.49 por libra (-23% TsT), a causa de un adverso entorno macroeconómico con persistentes presiones inflacionarias, una menor demanda en ciertas industrias, como construcción, y de los costos de referencia de transporte marítimo que continuaron normalizándose a niveles históricos, lo que resultó en una disminución del precio de paridad de importación.

Los precios promedio del Propileno se situaron en U.S. \$0.50 por libra, 56% más que en el 4T22, lo que dio lugar a una ganancia no monetaria por ajuste de inventario de U.S. \$15 millones, así como a un efecto positivo de arrastre de U.S. \$7 millones.

El **Flujo Reportado de P&Q** fue de U.S. \$99 millones, una disminución de 6% TsT, principalmente debido a los efectos positivos de ajuste de inventario y de arrastre en el trimestre.

ACERCA DE ALPEK

Alpek es una compañía petroquímica líder en América con operaciones en dos segmentos de negocios: “Poliéster” (PTA, PET, rPET, y fibras de poliéster) y “Plásticos y Químicos” (polipropileno, poliestireno expandible, especialidades químicas y químicos industriales). Alpek es un productor líder de PTA, resina y lámina de PET a nivel mundial, el mayor productor de rPET en América, el tercer mayor productor de poliestireno expandible en el mundo y el único productor de polipropileno en México.

NOTAS SOBRE DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Las cuales tienen que ver con juicios respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares, utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

INFORMACIÓN DE CONTACTO – RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Antón Fernández, Director de Relación con Inversionistas
Alejandra Bustamante, Gerente de Relación con Inversionistas
+52 (818) 748-1146
ir@alpek.com
www.alpek.com

APÉNDICE A – INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

TABLA 1 CAMBIO EN PRECIOS (%)	TsT (%)	AsA (%)
Poliéster		
Precio Promedio en Pesos	(6)	(9)
Precio Promedio en Dólares	(1)	-
Plásticos y Químicos		
Precio Promedio en Pesos	(9)	(27)
Precio Promedio en Dólares	(4)	(19)
Total		
Precio Promedio en Pesos	(16)	(16)
Precio Promedio en Dólares	(11)	(7)

TABLA 2 INGRESOS	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales					
Millones de Pesos	38,574	48,411	47,877	(20)	(19)
Millones de Dólares	2,062	2,457	2,332	(16)	(12)
Ingresos Nacionales					
Millones de Pesos	12,057	14,751	17,965	(18)	(33)
Millones de Dólares	644	748	875	(14)	(26)
Ingresos en el Extranjero					
Millones de Pesos	26,517	33,660	29,912	(21)	(11)
Millones de Dólares	1,418	1,708	1,457	(17)	(3)
En el Extranjero / Total (%)	69	70	62		

TABLA 3 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	1,438	2,192	8,316	(34)	(83)
Millones de Dólares	76	110	405	(31)	(81)
Flujo					
Millones de Pesos	3,505	3,673	9,368	(5)	(63)
Millones de Dólares	187	186	456	1	(59)

TABLA 4 FLUJO COMPARABLE	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	3,505	3,673	9,368	(5)	(63)
Millones de Dólares	187	186	456	1	(59)
Ajustes*					
Millones de Pesos	370	1,650	(2,553)	(78)	115
Millones de Dólares	20	84	(123)	(76)	116
Flujo Comparable					
Millones de Pesos	3,875	5,323	6,814	(27)	(43)
Millones de Dólares	207	270	333	(23)	(38)

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

TABLA 5 EFECTO NIIF 16 (millones de dólares)	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Estado de Resultados					
Amortización	13	13	12	(1)	9
Gastos Financieros	3	3	2	(1)	21
Deuda Neta	19	17	7	13	158
Balance General					
Activos - Derechos de Uso	186	178	172	4	8
Pasivos					
Arrendamientos a Corto Plazo	41	42	43	(4)	(5)
Arrendamientos a Largo Plazo	154	145	133	6	15

TABLA 6 RESULTADO FINANCIERO (millones de dólares)	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Gastos Financieros	(51)	(48)	(37)	(8)	(38)
Productos Financieros	9	16	6	(43)	55
Gastos Financieros Netos	(42)	(32)	(32)	(34)	(35)
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	22	5	(4)	370	678
Resultado Financiero, Neto	(20)	(27)	(35)	25	43

TABLA 7 UTILIDAD NETA (millones de dólares, salvo lo indicado)	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad Neta Consolidada	19	54	267	(65)	(93)
Participación no Controladora	24	17	38	44	(36)
Participación Controladora	(6)	37	229	(115)	(102)
Utilidad por Acción (Dólares)	0.00	0.02	0.11	(115)	(102)
Promedio de Acciones en Circulación (millones)*	2,107	2,107	2,110	-	-

*Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los períodos presentados

TABLA 8 BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (millones de dólares)	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	293	336	418	(13)	(30)
Clientes	855	940	1,132	(9)	(24)
Inventarios	1,722	1,751	1,331	(2)	29
Otros activos circulantes	335	301	338	11	(1)
Total activo circulante	3,204	3,327	3,219	(4)	-
Inversión en asociadas y otras	507	476	447	7	13
Propiedad, planta y equipo, neto	2,472	2,502	1,936	(1)	28
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	223	229	162	(3)	38
Otros activos no circulantes	539	532	523	1	3
Total de activo	6,944	7,067	6,287	(2)	10
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	578	398	118	45	389
Proveedores	1,300	1,472	1,323	(12)	(2)
Otros pasivos circulantes	399	400	356	-	12
Total pasivo circulante	2,277	2,270	1,798	-	27
Deuda (incluye costos de emisión)	1,613	1,620	1,426	-	13
Beneficios a empleados	55	53	50	5	10
Otros pasivos	413	428	422	(3)	(2)
Total de pasivo	4,358	4,371	3,695	-	18
Total capital contable	2,585	2,696	2,592	(4)	-
Total de pasivo y capital contable	6,944	7,067	6,287	(2)	10
Deuda Neta	2,082	1,860	1,310		
Deuda Neta / Flujo*	1.8	1.3	1.0		
Cobertura de Intereses*	8.2	11.4	13.4		

*Veces: Últimos 12 meses

POLIÉSTER

TABLA 9 INGRESOS	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales					
Millones de Pesos	27,858	32,127	31,232	(13)	(11)
Millones de Dólares	1,490	1,630	1,521	(9)	(2)
Ingresos Nacionales					
Millones de Pesos	5,498	6,350	7,330	(13)	(25)
Millones de Dólares	294	322	357	(9)	(18)
Ingresos en el Extranjero					
Millones de Pesos	22,360	25,777	23,902	(13)	(6)
Millones de Dólares	1,196	1,308	1,164	(9)	3
En el Extranjero / Total (%)	80	80	77		

TABLA 10 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	(143)	366	5,092	(139)	(103)
Millones de Dólares	(9)	18	248	(148)	(103)
Flujo					
Millones de Pesos	1,702	1,616	5,910	5	(71)
Millones de Dólares	91	82	288	11	(68)

TABLA 11 FLUJO COMPARABLE	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	1,702	1,616	5,910	5	(71)
Millones de Dólares	91	82	288	11	(68)
Ajustes*					
Millones de Pesos	785	1,366	(1,974)	(43)	140
Millones de Dólares	42	70	(95)	(39)	144
Flujo Comparable					
Millones de Pesos	2,487	2,982	3,937	(17)	(37)
Millones de Dólares	133	151	193	(12)	(31)

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

PLÁSTICOS Y QUÍMICOS

TABLA 12 INGRESOS	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales					
Millones de Pesos	8,090	8,711	12,615	(7)	(36)
Millones de Dólares	433	442	615	(2)	(30)
Ingresos Nacionales					
Millones de Pesos	4,227	4,122	6,657	3	(37)
Millones de Dólares	226	209	324	8	(30)
Ingresos en el Extranjero					
Millones de Pesos	3,863	4,589	5,957	(16)	(35)
Millones de Dólares	207	233	290	(11)	(29)
En el Extranjero / Total (%)	48	53	47		

TABLA 13 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	1,634	1,860	3,258	(12)	(50)
Millones de Dólares	87	94	159	(7)	(45)
Flujo					
Millones de Pesos	1,856	2,091	3,491	(11)	(47)
Millones de Dólares	99	106	170	(6)	(42)

TABLA 14 FLUJO COMPARABLE	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	1,856	2,091	3,491	(11)	(47)
Millones de Dólares	99	106	170	(6)	(42)
Ajustes*					
Millones de Pesos	(415)	284	(580)	(246)	28
Millones de Dólares	(22)	14	(28)	(253)	22
Flujo Comparable					
Millones de Pesos	1,441	2,375	2,911	(39)	(51)
Millones de Dólares	77	120	142	(36)	(46)

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

APÉNDICE B – ESTADOS FINANCIEROS
ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

	Mar-23	Dic-22	Mar-22	TsT (%)	AsA (%)
(millones de Pesos mexicanos)					
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	5,286	6,319	8,353	(16)	(37)
Efectivo restringido	10	193	13	(95)	(23)
Clientes	15,474	18,846	22,629	(18)	(32)
Otras cuentas y documentos por cobrar	4,379	3,906	4,137	12	6
Inventarios	31,169	33,893	26,607	(8)	17
Otros activos circulantes	1,683	1,268	2,629	33	(36)
Total activo circulante	58,001	64,425	64,368	(10)	(10)
ACTIVO NO CIRCULANTE:					
Efectivo restringido	337	360	-	(6)	100
Inversión en asociadas y otras	9,175	9,210	8,941	-	3
Propiedades, planta y equipo, neto	44,755	48,451	38,706	(8)	16
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	4,034	4,425	3,237	(9)	25
Otros activos no circulantes	9,414	9,948	10,453	(5)	(10)
Total activo	125,716	136,819	125,705	(8)	-
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda	10,462	7,712	2,364	36	343
Proveedores	23,542	28,493	26,458	(17)	(11)
Otros pasivos circulantes	7,227	7,737	7,113	(7)	2
Total pasivo circulante	41,231	43,942	35,935	(6)	15
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda (incluye costos de emisión)	29,195	31,369	28,502	(7)	2
Impuestos a la utilidad diferidos	3,115	3,845	4,412	(19)	(29)
Otros pasivos no circulantes	4,365	4,444	4,023	(2)	9
Beneficios a empleados	1,003	1,025	1,009	(2)	(1)
Total de pasivo	78,909	84,625	73,881	(7)	7
CAPITAL CONTABLE:					
Participación controladora:					
Capital social	6,020	6,021	6,027	-	-
Prima en acciones	8,914	8,917	8,971	-	(1)
Capital contribuido	14,934	14,938	14,998	-	-
Capital ganado	26,913	31,965	31,066	(16)	(13)
Total participación controladora	41,847	46,903	46,064	(11)	(9)
Participación no controladora	4,960	5,291	5,760	(6)	(14)
Total de capital contable	46,807	52,194	51,824	(10)	(10)
Total de pasivo y capital contable	125,716	136,819	125,705	(8)	-

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

	1T23	4T22	1T22	TsT (%)	AsA (%)
(millones de Pesos mexicanos)					
Ingresos	38,574	48,411	47,877	(20)	(19)
Nacionales	12,057	14,751	17,965	(18)	(33)
Exportación	26,517	33,660	29,912	(21)	(11)
Costo de ventas	(34,974)	(44,984)	(37,937)	22	8
Utilidad bruta	3,600	3,427	9,940	5	(64)
Gastos de operación y otros	(2,162)	(1,235)	(1,624)	(75)	(33)
Utilidad de operación	1,438	2,192	8,316	(34)	(83)
Resultado Financiero, neto	(376)	(536)	(727)	30	48
Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos	(16)	(31)	(7)	51	(97)
Utilidad antes de impuestos	1,046	1,625	7,582	(36)	(86)
Impuestos a la utilidad	(682)	(549)	(2,100)	(24)	68
Utilidad neta consolidada	364	1,076	5,482	(66)	(93)
Utilidad (pérdida) atribuible a participación controladora	(91)	743	4,698	(112)	(102)
Utilidad (pérdida) atribuible a participación no controladora	455	333	784	37	(42)

REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2023 (1T23)



Monterrey, N.L., México, 25 de abril de 2023. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Primer Trimestre de 2023 ("1T23").

Axtel reporta Flujo Comparable de US \$40 millones en 1T23 (Ps. 736 millones)

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% 1T23 vs.)		Acum'23	Acum'22	Acum.
				4T22	1T22			Δ (%)
Ingresos (Ps.)	2,746	2,652	2,547	4	8	2,746	2,547	8
US \$	147	135	124	9	18	147	124	18
Flujo (Ps.) ¹	547	803	717	(32)	(24)	547	717	(24)
US \$	29	41	35	(28)	(16)	29	35	(16)
Flujo Comparable (Ps.) ²	736	803	717	(8)	3	736	717	3
US \$	40	41	35	(3)	13	40	35	13
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	221	137	111	62	99	221	111	99
US \$	12	7	5	72	118	12	5	118
Inversiones (Ps.) ³	349	361	333	(3)	5	349	333	5
US \$	19	18	16	2	15	19	16	15
Deuda neta (en US \$)	552	537	585	3	(6)			
Deuda Neta / Flujo Comp. ⁴	3.6	3.6	3.3					
Cobertura Intereses ⁴	5.3	3.9	3.5					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionados a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T23

Nuevo modelo operativo y comercial

- Durante el trimestre, Axtel implementó un nuevo modelo operativo y comercial con responsabilidades de "punta a punta"; integrando las áreas de preventa, producto, diseño, entrega y atención al cliente por línea de negocio, generando mayor cercanía y enfoque con los clientes.
- En consecuencia, se adaptó la estructura organizacional buscando mayor agilidad y con especialización vertical (industria) y horizontal (línea de negocio). Como resultado, en el 1T23, se reconoció un gasto único de reorganización por Ps. 189 millones, el cual se excluye en el Flujo Comparable.

Reconocimientos

- Alestra fue nombrada por Fortinet *Growth Partner of the Year*, convirtiéndose en el único proveedor de servicios reconocido en México por su destacado compromiso con la excelencia en el desempeño y dedicación a fortalecer la ciberseguridad en las organizaciones.
- Alestra fue reconocida por Equinix como *Americas Emerging Partner 2022*, debido al valor innovador que entregó a los negocios de sus clientes a través de soluciones de infraestructura digital en la nube.

Estructura de Capital

- Durante el 1T23, la Compañía obtuvo un crédito bancario por US \$100 millones a 5 años, de los cuales se utilizaron US \$40 millones para fondear parcialmente la compra de US \$89 millones de las Notas Senior en febrero.
- Axtel continúa avanzando para obtener los fondos necesarios para refinanciar el saldo remanente de US \$314 millones de Notas Senior con vencimiento en noviembre 2024.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Durante el trimestre, obtuvimos resultados favorables con crecimiento en ingresos en los tres segmentos: empresarial, gobierno y clientes mayoristas de infraestructura; y con un crecimiento de 3% en el Flujo o EBITDA Comparable. Asimismo, contamos con una cartera atractiva de nuevos negocios para el segmento empresarial y gobierno, tanto federal como local.

Con base en la estrategia de especialización por líneas de negocio iniciada el año pasado, este trimestre implementamos un nuevo modelo operativo y comercial para aumentar la cercanía y enfoque al cliente. En consecuencia, adecuamos la estructura organizacional para ser más ágil y flexible, con sentido de corresponsabilidad y con especialización vertical y horizontal. El objetivo de este nuevo modelo es generar mayores oportunidades de servicios especializados con los clientes, buscando acelerar nuestro crecimiento de forma rentable.

Esperamos una mejora consistente para el resto del año, buscando que nuestro nuevo modelo de operación nos permita concretar en nuevos ingresos las atractivas oportunidades de nuestra cartera de nuevos negocios. Ciberseguridad, nube e integración de sistemas seguirán siendo el foco de nuestros servicios a futuro. Asimismo, mantendremos un estricto control de inversiones, costos y gastos para cumplir con nuestro objetivo de flujo de caja para el año.”

Armando de la Peña

En línea con el nuevo modelo operativo y comercial anunciado en el Reporte de Resultados del 1T23, los resultados se presentan en tres principales segmentos acorde al mercado que atienden: empresarial, gobierno y mayorista. Los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios, previamente presentados como “eliminaciones”, no están incluidos. Ver Apéndice B para resultados por unidad de negocio (Servicios “Alestra” e Infraestructura “Axnet”), como se reportó en 2022.

INGRESOS

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	4T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Empresarial (Ps.)	1,942	1,915	1,857	1	5	1,942	1,857	5
US \$	104	97	90	7	15	104	90	15
Gobierno (Ps.)	358	280	290	28	23	358	290	23
US \$	19	14	14	35	36	19	14	36
Mayorista (Ps.)	445	457	400	(3)	11	445	400	11
US \$	24	23	19	3	22	24	19	22
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,746	2,652	2,547	4	8	2,746	2,547	8
US \$	147	135	124	9	18	147	124	18

Los ingresos totales alcanzaron US \$147 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos se incrementaron 8% año contra año, debido a aumentos del 5%, 23% y 11% en los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista, respectivamente.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (16% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos alcanzaron los US \$24 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos registraron un incremento del 11% en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente debido al reconocimiento de un mayor ingreso de un cliente operador móvil mayorista, compensando la caída en ingresos de conectividad. Durante ambos 1T23 y 1T22, no se obtuvieron ingresos de contratos de fibra oscura.

SEGMENTO EMPRESARIAL (71% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos totalizaron US \$104 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos incrementaron 5% comparado con el 1T22, debido a incrementos del 2%, 4% y 14% en *servicios estándar*, de *valor agregado* y de *transformación digital*, respectivamente. (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,233 millones en el 1T23, 2% superiores año contra año, debido a un crecimiento del 6% en *datos e Internet*, y de ingresos no recurrentes en soluciones de *hosting*, parcialmente mitigado por una caída del 20% en voz.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 250 millones en el 1T23, 4% superior al 1T22, debido a incrementos tanto en *integración de sistemas* como en *servicios administrados*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 459 millones en el 1T23, 14% superiores al 1T22, impulsados principalmente por un aumento combinado del 21% en soluciones de *nube* y *ciberseguridad*; las soluciones de *colaboración* y *movilidad* también registraron incrementos en comparación con hace un año.

INGRESOS (continuación)

SEGMENTO GOBIERNO (13% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a US \$19 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos incrementaron 23% en comparación con el 1T22, explicado principalmente por un fuerte aumento en los servicios de *valor agregado*. (Tabla 2). La caída en ingresos de *servicios estándar* y *transformación digital* se debe a renovaciones pendientes, las cuales están en proceso de ser formalizadas.

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 97 millones en el 1T23, 22% inferiores al 1T22, explicado principalmente por una disminución en soluciones de *datos e internet*.

VALOR AGREGADO Los ingresos registraron Ps. 205 millones en 1T23, lo que representó un crecimiento de 140% contra 1T22; lo anterior como resultado de un ingreso no recurrente de bajo margen con una dependencia federal durante el trimestre.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 56 millones en 1T23, una caída del 31% respecto al 1T22, principalmente debido a menores ingresos en *aplicaciones administradas* y soluciones de *colaboración*.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 1T23, la utilidad bruta fue de US \$101 millones. En pesos, la utilidad bruta aumentó 5% respecto al 1T22, debido a incrementos en los segmentos Empresarial y Mayorista.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,415 millones en el 1T23, un incremento de 3% en comparación con el trimestre del año anterior, en línea con el aumento de los ingresos.

GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó Ps. 106 millones en el 1T23, una caída del 10% en comparación con el trimestre del año anterior, explicado principalmente por una disminución en los márgenes de utilidad bruta, producto del ingreso no recurrente de bajo margen con una dependencia federal.

MAYORISTA La utilidad bruta ascendió a Ps. 370 millones en el 1T23, un incremento de 18% explicado principalmente por mayores márgenes de contribución, en línea con el aumento de los ingresos y mejores márgenes.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

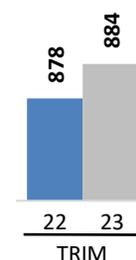
A partir del 1T23, los gastos se desglosarán en gastos operativos y comerciales, los cuales están directamente relacionados con los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista; y gastos corporativos centrales, que consisten en áreas centrales como finanzas, recursos humanos y regulatorio.

Los gastos de operación y comerciales, alcanzaron US \$54 millones en el 1T23. En pesos, los gastos aumentaron 9%, en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente por mayores gastos asociados al personal y renta de torres, en línea con la inflación, y a la provisión de incobrables relacionada a un cliente móvil mayorista.

CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

La contribución de los segmentos al Flujo totalizó US \$47 millones para el 1T23. En pesos, la contribución al Flujo alcanzó Ps. 884 millones, un incremento de 1% en comparación con el 1T22, ya que el crecimiento del 5% en la utilidad bruta fue mitigado por el aumento de gastos comerciales y operativos.

(en Millones Ps.)



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales alcanzaron US \$11 millones en el 1T23. En pesos, los gastos aumentaron 26% en el 1T23, principalmente por el beneficio derivado de la cancelación de una provisión relacionada a gastos de personal hace un año.

Otros ingresos alcanzaron Ps. 63 millones durante el 1T23, (excluyendo un gasto organizacional extraordinario por Ps. 189 millones), en comparación con Ps. 6 millones registrados en el 1T22.

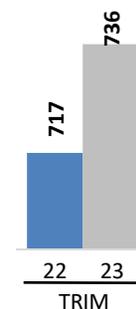
FLUJO (EBITDA)

El Flujo Comparable, excluyendo el efecto de un gasto extraordinario de reorganización por Ps. 189 millones, alcanzó Ps. 736 millones en el 1T23, 3% superior al 1T22.

El margen del Flujo Comparable disminuyó de 28% en el 1T22 a 27% en el 1T23, principalmente por el aumento en los gastos centrales descrito anteriormente.

El Flujo en el 1T23 totalizó US \$29 millones. En pesos, el Flujo alcanzó Ps. 547 millones, una disminución de 24% en comparación con el 1T22, principalmente por el gasto extraordinario de reorganización.

(en Millones Ps.)



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La pérdida de operación en el 1T23 alcanzó Ps. 91 millones, en comparación con una utilidad de Ps. 7 millones hace un año, debido principalmente al gasto extraordinario de reorganización explicado anteriormente, parcialmente mitigado por una menor depreciación y amortización.

(en Millones Ps.)



RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento alcanzó US \$21 millones en 1T23 o Ps. 400 millones, comparado con Ps. 33 millones en 1T22. Explicado por una ganancia cambiaria de Ps. 434 millones durante el 1T23 como resultado de una apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense, en comparación con una ganancia cambiaria de Ps. 270 millones en el 1T22. El gasto por intereses neto disminuyó 86% del 1T22 al 1T23, principalmente debido a un aumento en el ingreso por interés como resultado de la recompra por US \$89 millones de Notas Senior 2024 ofrecidas durante el trimestre.

DEUDA NETA

Al 31 de marzo de 2023, la deuda neta fue de US \$552 millones, una disminución de 6% o US \$33 millones en comparación con el 1T22; compuesto por una reducción en la deuda de US \$85 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$ 20 millones causado por una apreciación del 10% del peso mexicano año tras año y una disminución en la caja de US \$32 millones.

La reducción de US \$85 millones en la deuda contra el año anterior se explica por i) una disminución de US \$126 millones relacionada a la oferta de compra y recompras en el mercado abierto de las Notas Senior 2024; ii) un incremento de US \$40 millones relacionado con un nuevo préstamo bancario a 5 años; iii) un aumento de US \$10 millones en líneas comprometidas ; iv) una reducción de US \$5 millones por amortizaciones del crédito a largo plazo y v) una disminución de US \$4 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre del 1T23, el efectivo totalizó en US \$44 millones (Ps. 799 millones), comparado con US \$76 millones (Ps. 1,520 millones) en el 1T22, una disminución del 42% relacionada con el prepago de la deuda.

Las razones financieras para el 1T23 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 3.6 veces y Cobertura de Intereses de 5.3 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital fueron de US \$19 millones en el 1T23, comparado con US \$16 millones en el 1T22.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales fue 13% tanto en 1T23 como en 1T22.

OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 31 de marzo de 2023, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$127 millones @ 19.80 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta enero de 2024.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs) o sus Notas Senior 2024.

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con la marca Alestra, y al segmento mayorista a través de la marca Axtel Networks (Axnet). Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Axtel se encuentra actualmente en proceso de escisión parcial de su anterior accionista mayoritario ALFA, S.A.B. de C.V., quien se encuentra en proceso de aportar la totalidad de su participación accionaria en la Compañía a Controladora Axtel, S.A.B. de C.V., sociedad que cotizará en la Bolsa Mexicana de Valores.

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	4T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,233	1,225	1,214	1	2	1,233	1,214	2
VALOR AGREGADO (Ps.)	250	271	241	(8)	4	250	241	4
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	459	418	402	10	14	459	402	14
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	1,942	1,915	1,857	1	5	1,942	1,857	5
<i>US \$</i>	<i>104</i>	<i>97</i>	<i>90</i>	<i>7</i>	<i>15</i>	<i>104</i>	<i>90</i>	<i>15</i>

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	4T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	97	147	124	(34)	(22)	97	124	(22)
VALOR AGREGADO (Ps.)	205	88	85	134	141	205	85	141
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	56	46	81	22	(31)	56	81	(31)
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	358	280	290	28	23	358	290	23
<i>US \$</i>	<i>19</i>	<i>14</i>	<i>14</i>	<i>35</i>	<i>36</i>	<i>19</i>	<i>14</i>	<i>36</i>

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	4T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
MAYORISTA TOTAL (Ps.)	445	457	400	(3)	11	445	400	11
<i>US \$</i>	<i>24</i>	<i>23</i>	<i>19</i>	<i>3</i>	<i>22</i>	<i>24</i>	<i>19</i>	<i>22</i>

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Utilidad de Operación (Ps.)	(91)	94	7	--	--	(91)	7	--
<i>US \$</i>	<i>(5)</i>	<i>5</i>	<i>0</i>	<i>--</i>	<i>--</i>	<i>(5)</i>	<i>0</i>	<i>--</i>
Contribución de Segmentos a Flujo	884	920	878	(4)	1	884	878	1
<i>US \$</i>	<i>47</i>	<i>47</i>	<i>43</i>	<i>1</i>	<i>11</i>	<i>47</i>	<i>43</i>	<i>11</i>
Flujo (Ps.)	547	803	717	(32)	(24)	547	717	(24)
<i>US \$</i>	<i>29</i>	<i>41</i>	<i>35</i>	<i>(28)</i>	<i>(16)</i>	<i>29</i>	<i>35</i>	<i>(16)</i>
Ajustes (Ps.)	189	0	0	--	--	189	0	--
<i>US \$</i>	<i>10</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>--</i>	<i>--</i>	<i>10</i>	<i>0</i>	<i>--</i>
Flujo Comparable (Ps.)	736	803	717	(8)	3	736	717	3
<i>US \$</i>	<i>40</i>	<i>41</i>	<i>35</i>	<i>(3)</i>	<i>13</i>	<i>40</i>	<i>35</i>	<i>13</i>

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Gasto neto por interés	(33)	(126)	(237)	74	86	(33)	(237)	86
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	434	394	270	10	60	434	270	60
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	400	268	33	49	>1,000	400	33	>1,000
<i>US \$</i>	<i>21</i>	<i>13</i>	<i>2</i>	<i>58</i>	<i>>1,000</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>--</i>

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Notas Senior 2024	314	402	440	(22)	(29)
Crédito Largo Plazo	167	156	156	7	7
Crédito Bancario	40	0	0	--	--
Otros créditos bancarios	41	30	30	38	38
Arrendamientos y otros	21	23	23	(9)	(10)
Intereses Devengados	14	5	12	152	12
Deuda Total	596	616	661	(3)	(10)
<i>% deuda en US \$</i>	<i>64%</i>	<i>70%</i>	<i>72%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(44)	(80)	(76)	45	42
Deuda Neta	552	537	585	3	(6)
Deuda Neta / Flujo Comparable*	3.6	3.6	3.3		
Cobertura Intereses*	5.3	3.9	3.5		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA
(US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Flujo	29	41	35	(28)	(16)	29	150	(80)
Capital Neto de Trabajo	(10)	23	(14)	--	28	(10)	11	--
Inversiones y Adquisiciones	(19)	(18)	(16)	(2)	(15)	(19)	(64)	71
Gastos Financieros	(14)	(13)	(12)	(2)	(14)	(14)	(50)	73
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Otras Fuentes (Usos)	(2)	(3)	(4)	23	47	(2)	(9)	75
Dis. (aum.) Deuda Neta	(15)	29	(11)	--	(34)	(15)	37	--

Apéndice B – CONTRIBUCIÓN DE SEGMENTOS AL FLUJO (Nuevo)

TABLA 8 | CONTRIBUCIÓN POR SEGMENTO AL FLUJO EN 2022 Y 2023
(EN MILLONES)

	1T22	2T22	3T22	4T22	2022	1T23	2023
Utilidad Bruta (Ps.)	1,804	1,845	2,059	1,979	7,687	1,891	1,891
<i>Empresarial</i>	1,374	1,338	1,384	1,430	5,526	1,415	1,415
<i>Gobierno</i>	117	101	174	172	564	106	106
<i>Mayorista</i>	312	406	501	378	1,597	370	370
Gastos Comerciales & Operativos (Ps.)	(926)	(931)	(1,074)	(1,059)	(3,990)	(1,007)	(1,007)
Contribución a Flujo (Ps.)	878	914	984	920	3,697	884	884
Gastos centrales y Otros Ing. (Gtos.) (Ps.)	(161)	(213)	(195)	(117)	(686)	(147)	(147)
Flujo (Ps.)	717	701	790	803	3,011	547	547
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	29	29
Ajustes (Ps.)*	0	0	0	0	0	189	189
Flujo Comparable (Ps.)	717	701	790	803	3,011	736	736
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	40	40

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tales como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

TABLA 9 | FLUJO UNIDADES DE NEGOCIO 2022 & 2023 (Según reportado en 2022)
(EN MILLONES)

	1T22	2T22	3T22	4T22	2022	1T23	2023
Flujo (Ps.)	717	701	790	803	3,011	547	547
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	29	29
Ajustes (Ps.)*	0	0	0	0	0	189	189
<i>US \$</i>	0	0	0	0	0	10	10
Flujo Comparable (Ps.)	717	701	790	803	3,011	736	736
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	40	40
<i>Unidad de Servicios (Ps.)</i>	396	375	380	444	1,595	387	387
<i>Unidad de Infraestructura (Ps.)</i>	322	326	409	359	1,416	350	350

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tales como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T23	4T22	1T22	[%] 1T23 vs.	
				4T22	1T22
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	799	1,543	1,520	(48)	(47)
Efectivo restringido	-	-	-	--	--
Cuentas por cobrar	1,590	1,194	1,859	33	(14)
Partes relacionadas	24	15	24	59	1
Impuestos por recuperar y otras CxC	637	719	696	(11)	(9)
Anticipos a Proveedores	758	739	671	3	13
Inventarios	192	170	133	13	44
Instrumentos Financieros	(0)	5	(0)	--	--
Total Activo Circulante	3,999	4,385	4,903	(9)	(18)
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	8,834	9,044	9,841	(2)	(10)
Cuentas por cobrar a largo plazo	-	-	20	--	--
Activos intangibles, neto	1,478	1,528	1,756	(3)	(16)
Impuestos diferidos	2,888	2,958	2,940	(2)	(2)
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	2	(0)	(52)
Otros activos	423	435	357	(3)	18
Total Activo No Circulante	13,624	13,966	14,916	(2)	(9)
TOTAL ACTIVOS	17,623	18,351	19,819	(4)	(11)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	2,078	1,833	2,092	13	(1)
Intereses acumulados	246	104	242	135	1
Deuda a corto plazo	-	-	-	--	--
Porción circulante de deuda a LP	297	492	399	(40)	(26)
Impuestos por pagar	-	-	11	--	--
Instrumentos Financieros	156	0	22	>1,000	622
Ingresos Diferidos	53	45	113	16	(53)
Provisiones	15	25	26	(42)	(44)
Otras cuentas por pagar	637	749	618	(15)	3
Total pasivo a corto plazo	3,481	3,250	3,523	7	(1)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	10,199	11,285	12,503	(10)	(18)
Beneficios empleados	905	891	801	2	13
Instrumentos Financieros Derivados	-	-	-	--	--
Otros pasivos a LP	55	76	1	(27)	>1,000
Total del pasivo a largo plazo	11,160	12,251	13,305	(9)	(16)
TOTAL PASIVO	14,641	15,501	16,828	(6)	(13)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	455	455	-	-
Reserva para recompra de acciones	100	200	200	(50)	(50)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,428	2,196	2,336	11	4
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,983	2,850	2,990	5	(0)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	17,623	18,351	19,819	(4)	(11)

Apéndice C – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T23	4T22	1T22	(%) 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Ingresos Totales	2,746	2,652	2,547	4	8	2,746	2,547	8
Costo de ventas y servicios	(855)	(673)	(743)	(27)	(15)	(855)	(743)	(15)
Utilidad bruta	1,891	1,979	1,804	(4)	5	1,891	1,804	5
Gastos operativos	(1,217)	(1,232)	(1,092)	1	(11)	(1,217)	(1,092)	(11)
Otros ingresos (gastos), netos	(127)	56	6	--	--	(127)	6	--
Depr., amort. y deterioro activos	(638)	(709)	(711)	10	10	(638)	(711)	10
Utilidad operativa	(91)	94	7	--	--	(91)	7	--
Resultado integral, neto	400	268	33	49	>1,000	400	33	>1,000
Part. de resultados compañía asociada	(0)	0	-	--	--	(0)	-	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	310	362	40	(15)	681	310	40	681
Total impuestos	(88)	(225)	71	61	--	(88)	71	--
Utilidad (Pérdida) Neta	221	137	111	62	99	221	111	99