



REPORTE DE RESULTADOS

Cuarto Trimestre 2022 (4T22)

Monterrey, N.L., México, febrero 15, 2023.
ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) ("ALFA"), empresa que ha desarrollado un portafolio diversificado de negocios líderes con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el cuarto trimestre de 2022 ("4T22"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)
Relación con Inversionistas
iralfa@alfa.com.mx
www.alfa.com.mx
+ (52) 81-8748-2521



Nota relevante sobre cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA

El 12 de julio de 2022 los Accionistas de ALFA aprobaron escindir la participación accionaria de ALFA en Axtel en una nueva entidad listada llamada "Controladora Axtel". De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Axtel cumple con la definición de una "Operación Discontinua" para efectos de los Estados Financieros Consolidados de ALFA. "Operaciones Discontinuas" son los resultados netos de una entidad que se mantiene disponible para su venta o que ya ha sido vendida.

Los cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA son los siguientes:

- El Estado Consolidado de Situación Financiera presenta los activos de Axtel como "Activos circulantes de operaciones discontinuas" y sus pasivos como "Pasivos circulantes de operaciones discontinuas" al cierre del 4T22 y 3T22. Los periodos previos no se actualizan.
- El Estado Consolidado de Resultados presenta los ingresos y gastos netos de Axtel como una sola línea "Utilidad (Pérdida) de operaciones discontinuas" de esta manera:
 - o 4T21: cifras acumuladas de los tres meses finalizados al 31 de diciembre de 2021.
 - o 3T22: cifras acumuladas de los tres meses finalizados el 30 de septiembre de 2022.
 - o 4T22: cifras acumuladas de los tres meses finalizados al 31 de diciembre de 2022.
 - o 2021: cifras acumuladas de los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.
 - o 2022: cifras acumuladas de los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022.
- El Cambio en la Deuda Neta presenta las entradas y salidas netas de Axtel como una sola línea, "Disminución (Aumento) de la Deuda Neta por operaciones discontinuas" de esta manera:
 - o 4T21: cifras acumuladas de los tres meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.
 - o 3T22: cifras acumuladas de los tres meses finalizados el 30 de septiembre de 2022.
 - o 4T22: no se presentan cifras relacionadas con Axtel.
 - o 2021: cifras acumuladas de los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.
 - o 2022: cifras acumuladas de los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022.
- El Cambio en la Deuda Neta también presenta el saldo de la Deuda Neta de Axtel como "Deuda Neta de operaciones discontinuas" al cierre del 3T22. Los periodos previos no se actualizan y los periodos posteriores (4T22) no presentan cifras relacionadas con Axtel.

ALFA reporta récord anual de Flujo de US \$2,082 millones con Axtel como Operaciones Discontinuas; Flujo del 4T22 de US \$346 millones

INFORMACIÓN RELEVANTE 4T22

<p>ALFA</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Récord anual de Ingresos de US \$18,085 millones impulsados por Alpek y Sigma. ▶ Cifra histórica de US \$2,082 millones en Flujo anual, 13% mayor año contra año; menor a la última Guía por un desempeño más bajo de lo esperado en el 4T22. ▶ Disminución de 41% en el gasto corporativo anual; US \$66 millones menos deuda neta corporativa contra el 4T21; US \$196 millones en dividendos anuales; y recompra de acciones por US \$60 millones. ▶ Proceso de escisión de la participación en Axtel en etapa avanzada después de que los accionistas lo aprobaran el 12 de julio, 2022; las cifras de Axtel se presentan como operaciones discontinuas.
<p>Alpek</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Récord anual de Ingresos, Flujo, Capex y Dividendos, soportados por el exitoso aprovechamiento de dinámicas favorables en la industria. ▶ El Flujo y el Flujo Comparable del 4T22 registraron una disminución de 31% y 10% año contra año respectivamente, debido a márgenes globales de referencia y otras condiciones que se han normalizado. ▶ Inició el proceso de sucesión en la Dirección General, después de 46 años de exitosa trayectoria de José de Jesús Valdez; el Consejo de Administración nombró a Jorge Young como director general, efectivo el 1 de marzo de 2023; actualmente es Director General de Alpek Polyester.
<p>Sigma</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ingresos anuales récord impulsados por crecimiento en todas las regiones, en monedas locales. ▶ El Flujo de 2022 disminuyó 12% año contra año debido a que el crecimiento en las Américas fue contrarrestado por una disminución en los resultados de Europa ante presión sin precedente de costos. ▶ Sólidos resultados del segmento <i>Foodservice</i>; Flujo anual 34% por encima de los niveles prepandemia. ▶ Licencia para exportación de carne fresca de puerco de Europa a China se reestableció en diciembre 2022.
<p>Axtel (Operaciones Discontinuas)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ <i>Crecimiento de 3% y 4% en Flujo trimestral contra el 4T21 y 3T22 respectivamente, impulsado por aumento de doble dígito en la Unidad de Servicios.</i> ▶ <i>US \$37 millones de reducción de deuda neta contra el cierre de 2021 soportado por más de US \$100 millones en flujo libre de efectivo antes de Capex estratégico.</i> ▶ <i>Ejecutó exitosamente en el 1T23 la recompra por US \$89 millones de principal de sus Notas con vencimiento en 2024.</i>

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	Var.% vs. 3T22	Var.% vs. 4T21	2022	2021	Var.%
ALFA y Subsidiarias con Axtel como Operaciones Discontinuas								
Ingresos ALFA	4,452	4,856	3,952	(8)	13	18,085	14,626	24
Alpek	2,457	2,951	2,152	(17)	14	10,555	7,697	37
Sigma	1,964	1,879	1,768	5	11	7,425	6,817	9
Flujo¹ ALFA	346	454	467	(24)	(26)	2,082	1,841	13
Alpek	186	306	269	(39)	(31)	1,455	1,145	27
Sigma	167	151	201	10	(17)	652	741	(12)
Flujo Comparable ALFA	430	572	496	(25)	(13)	2,022	1,656	22
Alpek	270	424	300	(36)	(10)	1,396	962	45
Sigma	167	151	199	10	(16)	652	739	(12)
Utilidad Neta Mayoritaria²	(17)	141	(166)	(112)	90	578	211	173
Inversiones y Adquisiciones³	139	149	135	(7)	3	1,111	449	147
Deuda Neta ALFA⁴	4,751	4,830	4,677	(2)	2	4,751	4,677	2
Alpek	1,860	1,805	1,225	3	52	1,860	1,225	52
Sigma	1,782	1,708	1,691	4	5	1,782	1,691	5
Deuda Neta/Flujo ALFA ⁵	2.3	2.2	2.2					
Cobertura de Intereses ALFA ⁶	6.4	7.3	5.8					
Axtel (como Operaciones Discontinuas)								
Ingresos	132	133	134	(1)	(1)	514	555	(7)
Flujo	39	38	38	3	3	145	181	(20)
Inversiones y Adquisiciones	0	14	20	(100)	(100)	46	76	(39)
Deuda Neta	0	566	574	(100)	(100)	0	574	(100)

1 Flujo = Utilidad de Operación + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

2 Utilidad Neta Mayoritaria incluye Utilidad Neta Mayoritaria de Operaciones Discontinuas (Axtel).

3 Cifra incluye desinversiones.

4 Deuda Neta ajustada por Operaciones Discontinuas (Axtel) al cierre del 3T22; periodos previos sin cambios.

5 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Razón calculada con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

6 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

Índice

Mensaje del Director General de ALFA

Resultados Financieros Consolidados de ALFA
(BMV: ALFAA)



Resultados por Empresa

Sigma – Alimentos



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos



Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Tablas

Estados Financieros

Apéndice – Reportes del 4T22 de Empresas Listadas

Mensaje del Director General de ALFA

“Esperamos que ustedes y sus familias continúen bien y con buena salud. 2022 fue otro año excepcional para ALFA, aun cuando los resultados del 4T22 disminuyeron luego del ritmo acelerado de los trimestres anteriores.

Los Ingresos y Flujo de ALFA en 2022 avanzaron a tasas de doble dígito, reflejando un sólido crecimiento en Alpek y en la mayoría de las geografías de Sigma. Sin embargo, el Flujo Consolidado del cuarto trimestre de US \$346 millones disminuyó 26% año contra año ya que Alpek registró un Flujo Reportado y Comparable más bajos.

Alpek capitalizó con éxito un período prolongado de dinámicas favorables en la industria petroquímica mundial hasta el 4T22. Esas condiciones cambiaron al cierre del año ya que los precios promedio del petróleo Brent cayeron 22% desde su mayor nivel en el 2T22; las tarifas de flete marítimo de referencia cayeron en promedio un 52% trimestre a trimestre; y los márgenes del poliéster asiático estuvieron por debajo de US \$400 por tonelada por primera vez desde el 3T21. Así, el Flujo Comparable de Alpek en el 4T22 disminuyó 10% contra el 4T21.

Para el año completo, Alpek registró máximos históricos en Ingresos, Flujo y Capex (inversiones y adquisiciones). También un récord de dividendos en efectivo, que incluyeron un pago extraordinario de US \$196 millones a los accionistas de Alpek durante el cuarto trimestre.

Los Ingresos de Sigma cerraron el año con una tasa sólida, aumentando 11% año contra año en el 4T22 y creciendo en los últimos siete trimestres consecutivos. Sin embargo, el Flujo disminuyó 17% debido a que el sólido desempeño en las Américas continuó siendo más que contrarrestado por la disminución en las operaciones europeas.

La estructura de costos de Sigma ha experimentado la mayor presión en Europa a lo largo de 2022, luego de un aumento abrupto en los precios de la energía y los costos de las materias primas. La Compañía participa activamente en acciones de fijación de precios e iniciativas de optimización de costos para mitigar las presiones inflacionarias en todas las regiones, especialmente en Europa. Confiamos en que los resultados favorables de estos esfuerzos integrales en México, EE. UU. y Latam también se verán reflejados en las operaciones europeas.

Los esfuerzos ordenados de transformación de ALFA continuaron con importantes avances durante el año, incluido el proceso para la escisión de Axtel y una mayor reducción de los gastos corporativos. “Controladora Axtel” se encuentra en una etapa avanzada del proceso de registro requerido previo al listado y distribución de sus acciones a los accionistas de ALFA. Mientras tanto, nos complace ver la mejora secuencial del Flujo trimestral de Axtel y la reciente oferta de adquisición de una parte de sus Notas Senior.

También hubo progreso consistente en el apoyo a nuestras Subsidiarias para que logren su independencia de los servicios de ALFA, a través de un proceso gradual que involucra la transferencia de miembros del equipo Corporativo a cada negocio, entre otras iniciativas. Como resultado, la plantilla corporativa disminuyó un 30% y los gastos corporativos un 65% desde 2019, que fue el último año antes de que comenzáramos estos esfuerzos.

Junto con el avance en la transformación del conglomerado, durante 2022 ALFA transfirió valor a los accionistas a través de dividendos en efectivo y recompra de acciones por un total de US \$256 millones. El beneficio agregado representa un rendimiento del 7.5% sobre el promedio anual del precio de las acciones. ALFA también redujo la Deuda Neta a nivel Corporativo en US \$66 millones contra el 4T21.

Además, nuestros negocios desplegaron US \$1,111 millones en Capex (inversiones y adquisiciones) durante el año. Esto es más del doble de la cantidad consolidada invertida durante 2021 para respaldar el crecimiento. Aún con el incremento en las inversiones, ALFA mantuvo una sana razón de Deuda Neta a Flujo de 2.3 veces al cierre del año, apoyada por la sólida generación de efectivo.

Estamos muy orgullosos del extraordinario talento dentro de la organización, ya que los Consejos de Administración de Axtel y Alpek designaron nuevos directores generales para liderar cada empresa a través de promociones internas. Axtel concluyó el proceso de sucesión de su Dirección General en el 2T22 y Alpek lo inició en el 4T22.

Expresamos nuestro más sincero agradecimiento a José de Jesús Valdez (Pepe), Director General de Alpek. Pepe inició su carrera profesional en ALFA en 1976 y rápidamente ascendió hasta liderar la División Petroquímica. Su visión estratégica transformó a Alpek en una empresa global líder en la industria petroquímica con ventas anuales de US \$10,555 millones y 35 plantas de producción en 9 países. El enfoque humano y sentido de excelencia de Pepe también son parte del legado que perdurará en Alpek aún después de que asuma su nuevo rol como *Senior Advisor* en ALFA.

Nos entusiasma trabajar de cerca con Jorge Young Cerecedo, quien fue designado por el Consejo de Administración de Alpek como Director General a partir del 1 de marzo de 2023. Durante sus 32 años en Alpek, Jorge se ha desempeñado en roles clave en el segmento de Poliéster, incluyendo el de Director General de PET y Fibras Cortas. Su cargo actual es el de Director General de Alpek Polyester, negocio que aporta el 66% de los ingresos de Alpek. Confiamos en el liderazgo de Jorge para potenciar las muchas oportunidades hacia adelante.

Por el lado de Sostenibilidad, nos esforzamos por mejorar continuamente nuestros parámetros Ambientales, Sociales y de Gobernanza. Estos esfuerzos se vieron reflejados en puntajes más altos en el S&P Global Corporate Sustainability Assessment (CSA), CDP y MSCI durante 2022. ALFA también actualizó su evaluación de materialidad ASG para priorizar esfuerzos en torno a 11 temas de alta relevancia y afinar el rol de la Compañía en cada uno de ellos mientras evoluciona a un modelo de gestión empresarial más independiente.

En lo Social, celebramos que ALFA Fundación cumplió su primer ciclo educativo con 47 estudiantes de la primera generación que obtuvieron su título profesional en México y el extranjero en 2022. Nuestro programa impulsa la movilidad social a través de educación de jóvenes talentosos de las comunidades de Monterrey, ayudándolos a desarrollar todo su potencial a lo largo de secundaria, preparatoria y universidad. 1,967 estudiantes estuvieron inscritos en el año escolar 2021/2022 y 5,221 estudiantes se han beneficiado desde que nuestro primer centro de apoyo extracurricular abrió sus puertas en 2013.

ALFA comienza 2023 en una sólida posición en medio de menores expectativas para la economía global. Hemos simplificado nuestra estructura corporativa consistentemente desde 2020 y mantenemos un sólido balance respaldado por resultados récord consecutivos en los últimos dos años. Nuestros dos grandes negocios restantes esperan dinámicas contrastantes en sus industrias, marcado por un retorno a condiciones normalizadas en Alpek y una moderación en las presiones inflacionarias para Sigma. Asimismo, ALFA mantiene su firme compromiso de continuar transfiriendo valor a los Accionistas siguiendo un enfoque equilibrado en su proceso de transformación ordenada.

Un reconocimiento y agradecimiento especial a todos nuestros colaboradores por unirse para capitalizar las condiciones favorables, navegar en un entorno complejo e impulsar nuestros esfuerzos de transformación durante el año pasado”.

Manténganse bien y seguros,

Álvaro Fernández

ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var. %
				3T22	4T21			
Ingresos Totales	4,452	4,856	3,952	(8)	13	18,085	14,626	24
Utilidad Bruta	676	811	793	(17)	(15)	3,470	3,144	10
Gastos de Operación y otros	(475)	(472)	(579)	(1)	18	(1,863)	(1,884)	1
Utilidad (Pérdida) de Operación	201	339	214	(41)	(6)	1,608	1,259	28
Resultado Financiero Neto	(112)	(113)	(93)	1	(21)	(375)	(405)	7
Participación en Resultados de Asociadas	0	0	2	(345)	(115)	1	1	11
Impuestos a la Utilidad	(85)	(38)	(243)	(124)	65	(417)	(421)	1
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	4	188	(120)	(98)	103	817	434	88
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas ¹	6	(6)	(31)	189	118	(6)	(58)	90
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	10	182	(151)	(95)	106	811	376	116
Participación Controladora	(17)	141	(166)	(112)	90	578	211	173
Flujo	346	454	467	(24)	(26)	2,082	1,841	13
Flujo/Ingresos (%)	7.8	9.3	11.8			11.5	12.6	

¹ Desglose de la ganancia (pérdida) de operaciones discontinuas se muestra en la Tabla 10.

Los **Ingresos Totales** en el 4T22 fueron de US \$4,452 millones, 13% más que en el 4T21, impulsados por el sólido volumen de Alpek en su segmento de poliéster, beneficiado por la reciente incorporación del negocio de PET. Los Ingresos de Sigma aumentaron 11%, récord trimestral de US \$1,964 millones, impulsados por un crecimiento de ventas de dos dígitos en México, EE. UU. y Latam. Los Ingresos Acumulados fueron de US \$18,085 millones, 24% más que el mismo periodo de 2021, impulsados por un incremento de 37% en Alpek y 9% en Sigma (ver Tabla 2).

El **Flujo** en el 4T22 sumó US \$346 millones, 26% menor año contra año como resultado de una disminución de 31% en Alpek y 17% en Sigma. El Flujo del cuarto trimestre incluye un impacto de US -\$84 millones por partidas extraordinarias relacionadas con Alpek, compuesto por un ajuste de inventario no monetario de US -\$57 millones y un efecto de arrastre de US -\$27 millones. El Flujo Acumulado aumentó 13% año contra año, alcanzando un máximo histórico de US \$2,082 millones con Axtel como operaciones discontinuas.

Ajustando por partidas extraordinarias en todos los periodos, el Flujo Comparable de ALFA fue de US \$430 millones, US \$572 millones y US \$496 millones en el 4T22, 3T22 y 4T21, respectivamente. El Flujo Comparable de ALFA del 4T22 disminuyó 13% año contra año, como resultado de la reducción de 16% y 10% en Sigma y Alpek, respectivamente. Sigma se vio afectada negativamente por presiones inflacionarias en sus operaciones europeas, mientras que Alpek estuvo sujeta a una normalización de márgenes en sus dos segmentos de negocio. El Flujo Comparable Acumulado fue de US \$2,022 millones, 22% mayor año contra año impulsado por Alpek. Esta cifra marca un récord de Flujo Comparable anual (ver Tablas 3, 4 y 5).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$201 millones, 6% menor que en el 4T21, reflejando la disminución del Flujo explicada anteriormente. La Utilidad de Operación Acumulada fue de US \$1,608 millones, un incremento de 28% comparada con el mismo periodo de 2021 (ver Tabla 3).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue US \$112 millones, cifra mayor a los US \$93 millones del 4T21, debido principalmente a los mayores gastos financieros relacionados con pérdidas cambiarias en Sigma. El RIF acumulado fue de US \$375 millones, una disminución de 7% año contra año, debido a las menores pérdidas cambiarias comparadas con el mismo periodo de 2021 (Ver Tabla 6).

La **Pérdida Neta Mayoritaria** fue de US \$17 millones en el 4T22, comparada con una pérdida de US \$166 millones en el 4T21, la cual incluía una pérdida extraordinaria no monetaria agregada de US \$198 millones por deterioro de activos (US \$139 millones) e impuestos diferidos (US \$59 millones) relacionados principalmente a la venta de plantas de Sigma en Europa y la reducción de ciertas operaciones de Alpek. La Utilidad Neta Mayoritaria Acumulada aumentó a US \$578 millones, frente a US \$211 millones en 2021, impulsada por el aumento de la Utilidad de Operación (ver Tabla 7).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var. %
				3T22	4T21			
Flujo	346	454	467	(24)	(26)	2,082	1,841	13
Capital Neto de Trabajo	186	(100)	29	(286)	541	(486)	(474)	3
Inversiones y Adquisiciones	(139)	(149)	(135)	(7)	3	(1,111)	(449)	147
Gastos Financieros Netos	(85)	(93)	(69)	9	(24)	(330)	(323)	(2)
Impuestos a la Utilidad	(78)	(93)	(57)	16	(36)	(418)	(261)	(60)
Dividendos	(82)	(34)	(59)	(141)	(40)	(383)	(248)	(54)
Otras Fuentes (Usos)	(69)	22	(14)	(414)	393	1	(86)	(101)
Disminución (Incremento) en Deuda de operaciones discontinuas ¹	0	3	37	(100)	(100)	4	22	(79)
Deuda Neta de operaciones discontinuas - Axtel	0	566	0	(100)	-	566	0	100
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	79	576	199	(86)	(60)	(75)	22	(433)
Deuda Neta	4,751	4,830	4,677	(2)	2	4,751	4,677	2
Deuda Neta proforma con Axtel como operaciones discontinuas en todos los periodos	4,751	4,830	4,103	(2)	16	4,751	4,103	16

¹ Desglose de la disminución (incremento) en Deuda Neta de operaciones discontinuas se muestra en la Tabla 11.

La **Deuda Neta** fue de US \$4,751 millones al cierre del 4T22, con Axtel como operaciones discontinuas. Ajustando por operaciones discontinuas en periodos anteriores, la Deuda Neta del 4T22 aumentó 16% año contra año y disminuyó 2% respecto al 3T22. En términos absolutos, la Deuda Neta consolidada de ALFA aumentó US \$648 millones con respecto a US \$4,103 millones al cierre de 2021, ya que el Flujo récord fue parcialmente contrarrestado por la adquisición de Alpek en el 2T22.

Al 31 de diciembre de 2022, el Efectivo totalizó US \$1,157 millones. Al cierre del 4T22, ALFA y sus Subsidiarias tenían US \$2,738 millones en Líneas de Crédito disponibles. Las razones financieras al cierre del 4T22 fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.3 veces y Cobertura de Intereses de 6.4 veces, comparadas con 2.2 y 5.8 veces en el 4T21, respectivamente (ver Tabla 8).

El **Capital Neto de Trabajo** tuvo una recuperación de US \$186 millones en el 4T22, debido principalmente a la disminución de los precios de las materias primas en Alpek y efectos estacionales en Sigma. El Capital Neto de Trabajo Acumulado fue de US \$486 millones, principalmente por el efecto de los mayores precios promedio de las materias primas en Alpek, así como su reciente adquisición.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** fueron de US \$139 millones en 4T22, impulsadas principalmente por las inversiones en Sigma, que representaron el 62% de la cifra consolidada. El Capex acumulado fue de US \$1,111 millones, con un incremento de 147% impulsado por la reciente adquisición de Alpek.

Los **Dividendos** por US \$82 millones en el 4T22 fueron pagados a los accionistas minoritarios a nivel de subsidiaria. Los Dividendos Acumulados fueron de US \$383 millones, comparados a US \$249 millones en 2021. Los Dividendos Acumulados para los accionistas de ALFA en 2022 fueron US \$196 millones.

EVENTOS RECIENTES - ALFA

<h4>Escisión de Axtel</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Los accionistas aprobaron la propuesta de escisión de Axtel (12 de julio de 2022). ▶ ALFA transferirá todas sus acciones de Axtel a una nueva entidad listada: "Controladora Axtel". ▶ Los accionistas de ALFA recibirán una acción de "Controladora Axtel" por cada acción de ALFA que posean. ▶ "Controladora Axtel" se encuentra en etapa avanzada del proceso de registro previo al listado y distribución de las acciones.
<h4>Liberación de Valor</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Iniciativa transformacional para reducir el descuento de conglomerado. ▶ Transición gradual y ordenada hacia negocios independientes (vs. conglomerado). ▶ Transferencia de autonomía a los accionistas de ALFA (Ej. escisiones de Axtel y Nemark). ▶ Simplificación de la estructura corporativa; reducción de gastos de 65% desde 2019. ▶ Compromiso de mantener una sólida posición financiera en ALFA y sus Subsidiarias durante el proceso de transformación. ▶ Avance continuo del plan transformacional, enfocado en tres directrices clave: <ul style="list-style-type: none"> - Reforzar la posición financiera – 2.3 veces Deuda Neta/Flujo al cierre del 4T22. - Fortalecer los negocios – Sigma y Alpek. - Promover la independencia de los negocios – escisión de Axtel en marcha.
<h4>Fideicomiso NAFINSA ("FN")</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Con base en cifras proporcionadas por Nacional Financiera, S.N.C., el número de acciones de ALFA propiedad de inversionistas extranjeros al 31 de diciembre de 2022 fue 2,537,927,687. Equivalente al 52.67% de las acciones de ALFA en circulación. ▶ El umbral máximo autorizado del FN es el 75% de las acciones representativas del capital social de ALFA.
<h4>Programa de Recompra de Acciones</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ No se recompraron acciones durante el 4T22. ▶ 86.9 millones de acciones recompradas en 2022 (~US \$60 millones). ▶ 90.4 millones de acciones recompradas y depositadas en Tesorería desde el 4T21 (~US \$63 millones).

Quiet Period	<ul style="list-style-type: none"> ALFA entra en <i>Quiet Period</i> (periodo de silencio) siete días previo al cierre de cada trimestre. El <i>Quiet Period</i> del 1T23 comenzará el 23 de marzo de 2023. 																																				
Guía 2022	<table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>2022</th> <th>Guía</th> <th>Var. %</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Flujo Reportado</td> <td>ALFA¹</td> <td>2,082</td> <td>2,280</td> <td>(9)</td> </tr> <tr> <td>Alpek²</td> <td>1,456</td> <td>1,600</td> <td>(9)</td> </tr> <tr> <td>Sigma</td> <td>652</td> <td>700</td> <td>(7)</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>2022</th> <th>Guía</th> <th>Var. %</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Flujo Comparable</td> <td>ALFA</td> <td>2,022</td> <td>2,155</td> <td>(6)</td> </tr> <tr> <td>Alpek</td> <td>1,396</td> <td>1,475</td> <td>(5)</td> </tr> <tr> <td>Sigma</td> <td>652</td> <td>700</td> <td>(7)</td> </tr> </tbody> </table> <p>1 - Guía incluye US \$125 millones por partidas extraordinarias de Alpek 2 - Guía incluye US \$125 millones por partidas extraordinarias</p>	(US \$ Millones)		2022	Guía	Var. %	Flujo Reportado	ALFA¹	2,082	2,280	(9)	Alpek ²	1,456	1,600	(9)	Sigma	652	700	(7)	(US \$ Millones)		2022	Guía	Var. %	Flujo Comparable	ALFA	2,022	2,155	(6)	Alpek	1,396	1,475	(5)	Sigma	652	700	(7)
(US \$ Millones)		2022	Guía	Var. %																																	
Flujo Reportado	ALFA¹	2,082	2,280	(9)																																	
	Alpek ²	1,456	1,600	(9)																																	
	Sigma	652	700	(7)																																	
(US \$ Millones)		2022	Guía	Var. %																																	
Flujo Comparable	ALFA	2,022	2,155	(6)																																	
	Alpek	1,396	1,475	(5)																																	
	Sigma	652	700	(7)																																	
Guía 2023	<ul style="list-style-type: none"> Se publicará el 16 de febrero de 2023 antes de la apertura del mercado. 																																				

Resultados por Empresa

Sigma – ALIMENTOS

44% de los Ingresos de ALFA en el 4T22



INFORMACIÓN RELEVANTE DEL TRIMESTRE

Sigma Consolidado	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ingresos anuales y trimestrales récord impulsados por crecimiento de doble dígito en México, EE.UU. y Latam. ▶ El Flujo del 4T22 disminuyó 17% año contra año impactado principalmente por menores resultados en las operaciones de Europa.
México	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Incremento de 21% en Ingresos para el 4T22 impulsados por la eficiente administración de precios y el crecimiento del volumen. ▶ El Flujo del trimestre disminuyó 1% comparado con 2021 en un entorno de presiones inflacionarias sobre los costos. ▶ Récord de Ingresos y Flujo anuales y trimestrales en <i>Foodservice</i>.
Europa	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Los Ingresos del 4T22 aumentaron 9% en moneda local año contra año. ▶ Reducción de 73% en el Flujo del 4T22 debido a que los ajustes de precio y las iniciativas de optimización aún no han compensado las presiones inflacionarias. ▶ Reactivación de la licencia para exportación de carne fresca de puerco a China en diciembre 2022.
EE.UU.	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ingresos y Flujo récord en el 4T22 debido al crecimiento de volumen y una eficiente administración de precios.
Latam	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ingresos trimestrales récord impulsados por una eficiente fijación de precios en respuesta a mayores costos. ▶ Flujo anual récord impulsado por la recuperación sostenida del canal de <i>Foodservice</i>. ▶ Incremento de 18% en Ingresos y 34% en Flujo de <i>Foodservice</i> año contra año.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Volumen (ktons)	432	439	432	(2)	-	1,740	1,701	2
México	223	221	216	1	3	880	839	5
Europa	104	108	114	(4)	(9)	425	443	(4)
EE.UU.	79	84	75	(5)	6	332	321	4
Latam	26	26	26	2	-	103	98	5
Ingresos	1,964	1,879	1,768	5	11	7,425	6,817	9
México	902	840	746	7	21	3,321	2,826	18
Europa	574	549	591	5	(3)	2,178	2,322	(6)
EE.UU.	343	355	303	(3)	13	1,388	1,202	15
Latam	145	135	128	7	14	538	467	15
Flujo	167	151	201	10	(17)	652	741	(12)
México	101	104	102	(3)	(1)	412	413	-
Europa	14	9	53	61	(73)	46	151	(70)
EE.UU.	38	28	33	39	17	146	130	12
Latam	14	11	13	25	1	48	47	2
Inversiones y adquisiciones¹	86	59	105	45	18	250	223	12
Deuda Neta	1,782	1,708	1,691	4	5	1,782	1,691	5
Deuda Neta / Flujo UDM*	2.7	2.5	2.3					
Cobertura de Intereses ² UDM*	5.5	5.9	6.5					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra incluye desinversiones.

2 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos.

Mensaje del Director General de Sigma

“2022 fue un año en el que capitalizamos nuestras capacidades y nos adaptamos a presiones inflacionarias sin precedente. Al mismo tiempo, avanzamos en la implementación de cambios estructurales que inciden en la forma en que pensamos, trabajamos e interactuamos.

Nuestro equipo registró ingresos trimestrales récord, un 11% más que el año anterior, impulsados por los continuos ajustes de precios en todas las regiones y un volumen estable. Sin embargo, el Flujo del 4T22 disminuyó 17% debido a que la baja temporal en Europa contrarrestó los sólidos resultados en las Américas.

Para el año completo, los ingresos aumentaron un 9% soportada por una demanda resiliente. Esta cifra récord estuvo por encima de nuestra Guía. No obstante, el Flujo estuvo por debajo debido a la fuerte inflación en Europa. Nos motiva el positivo desempeño de las Américas y la perspectiva de las acciones decisivas en curso para hacer frente a las extraordinarias circunstancias en Europa.

En el *Core* del negocio, navegamos a través de los desafíos de toda la industria y reforzamos nuestro rol de socios en la cadena de valor. Además, nuestro equipo de gestión de ingresos ejecutó acciones basadas en datos que se complementaron con iniciativas de reducción de gastos para contrarrestar mejor las presiones inflacionarias temporales. Además, el canal *Foodservice* está más fuerte que nunca; en 2022 el Flujo alcanzó un 34% por encima de los niveles previos a la pandemia.

Las contribuciones a los ingresos de nuestras categorías globales (*Snaking y Plant based*), así como los nuevos modelos de negocio que se están generando, analizando, probando y escalando en nuestra unidad de Nuevas Avenidas de Crecimiento, representaron el 3.3% de los Ingresos anuales consolidados. *Better Balance®*, nuestra marca global a base de plantas aumentó su presencia de 100 a más de 1,300 puntos de venta en España, México y EE. UU. y se convirtió en la salchicha a base de plantas más vendidas en el mercado español. Nuestra unidad de Nuevas Avenidas de Crecimiento también está probando nuevos modelos de negocios como *Netport* que conecta alimentos de especialidad y nostalgia de América Latina con consumidores en EE.UU. aprovechando nuestra red de distribución y que alcanzó siete acuerdos de distribución exclusiva.

Además, nuestra plataforma de comercio electrónico B2C continuó expandiéndose, liderada por la aplicación *Grill House*, que ha crecido a una tasa mensual del 10% desde que se presentó en agosto de 2020. Estos importantes objetivos se alcanzaron como resultado de nuestro enfoque claro y estratégico hacia el crecimiento.

Durante 2022 *Fuel*, nuestro programa de eficiencia de gastos que se enfoca en la gestión de proveedores, la excelencia operativa y "hacer vs. comprar", logró ahorros y evitó costos en todas las regiones. Los beneficios agregados de estos esfuerzos ascendieron a US\$41 millones y han sido clave para contrarrestar los efectos del entorno inflacionario, explicados anteriormente.

Este año, dimos un paso importante para fortalecer nuestro Gobierno Corporativo al formar un Consejo Consultivo de clase mundial compuesto por personas talentosas y diversas con amplia experiencia en campos estratégicamente importantes. Sigma realizó un proceso exhaustivo de inducción operativa y financiera para dar al Consejo la información y el conocimiento necesario sobre la empresa, para intercambiar perspectivas y llevar a cabo discusiones profundas.

En materia de Sostenibilidad, seguimos incorporando criterios ASG en la toma de decisiones diarias, poniendo especial foco en la reducción de emisiones de carbono, promoviendo una economía circular, colaborando con la cadena de valor y asumiendo nuestro rol de custodio del agua. Evidencia de esto es nuestro proceso actual para adherirnos a la Iniciativa de objetivos basados en la ciencia (SBTi); el haber evitado el uso de más de 7,800 toneladas de plástico virgen desde 2018; y la reducción de más de 14% en el consumo de agua por tonelada de alimento producida, año contra año.

Me gustaría agradecer al equipo de Sigma por su arduo trabajo y dedicación, que ha sido fundamental para superar los desafíos y continuar impulsando nuestra agenda de transformación hacia delante.

Estamos optimistas sobre el futuro. Nos alientan los avances logrados para mitigar la inflación de costos, desarrollar nuevas fuentes de ingresos e implementar cambios estructurales para ser más rentables en el largo plazo. Con el año en curso, hay mucho que esperar, incluida la mejora secuencial en Europa, el próximo lanzamiento de una nueva marca global de *Snacking* y el restablecimiento de la licencia para exportar carne fresca de cerdo a China. Cuando combinamos proyectos innovadores con la fortaleza de Sigma como plataforma, logramos una fórmula ganadora para un crecimiento sostenible a largo plazo.

Gracias por su interés en Sigma.”

Rodrigo Fernández

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

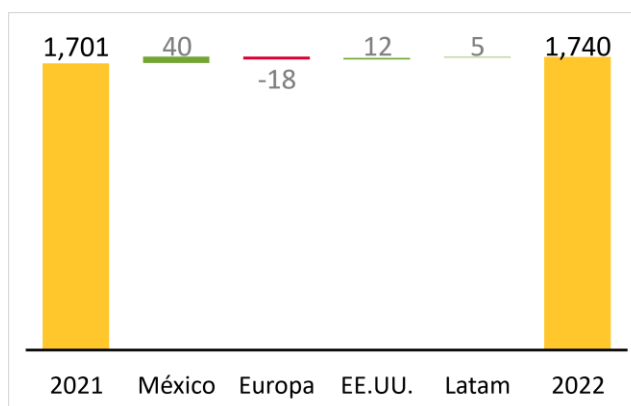
	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Ingresos Totales	1,964	1,879	1,768	5	11	7,425	6,817	9
Utilidad Bruta	495	464	486	7	2	1,905	1,901	-
Gastos de Operación y otros	(395)	(362)	(411)	9	(4)	(1,476)	(1,452)	2
Utilidad (Pérdida) de Operación	100	101	75	(2)	34	429	449	(4)
Resultado Financiero, Neto	(82)	(23)	(44)	256	88	(169)	(166)	2
Participación en Resultados de Asociadas	(0)	0	1	-	(103)	(0)	1	(103)
Impuestos a la Utilidad	(26)	(34)	(125)	(25)	(79)	(161)	(223)	(28)
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	(8)	44	(93)	(119)	(91)	98	61	62
Flujo	167	151	201	10	(17)	652	741	(12)
Flujo/Ingresos (%)	8.5	8.1	11.4			8.8	10.9	

El **Volumen** fue de 432 mil toneladas en el 4T22, similar año contra año, ya que el crecimiento de la demanda en México y EE. UU. compensaron el menor volumen que registró el negocio de carne fresca de Europa como respuesta a las condiciones del mercado. El Volumen del canal de *Foodservice* incrementó 12% año contra año. Ajustado por los resultados del canal de *Foodservice*, el Volumen del trimestre mostró una ligera caída de 1% año contra año. El Volumen del año fue de 1.740 kton, un 2% más que en el mismo período de 2021 impulsado por cifras más altas en las Américas. Sin considerar los resultados del canal de *Foodservice*, el Volumen de 2022 aumentó un 1% año contra año.

Volumen 4T22 (miles de toneladas)



Volumen 2022 (miles de toneladas)



Los **Precios promedio** aumentaron un 11% durante el 4T22 en respuesta a los costos más altos de las materias primas y otros insumos. En moneda local, los precios promedio se incrementaron 11% impulsados por aumentos de doble dígito en todas las regiones. Los precios promedio de todo el año se incrementaron 6% en dólares y 10% en monedas locales.

Reporte de Resultados

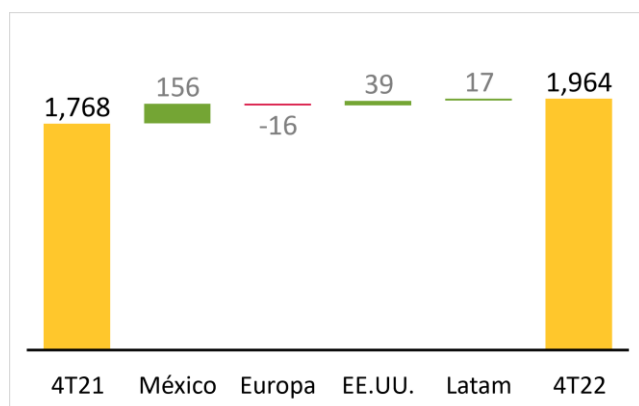
Cuarto Trimestre 2022 (4T22)



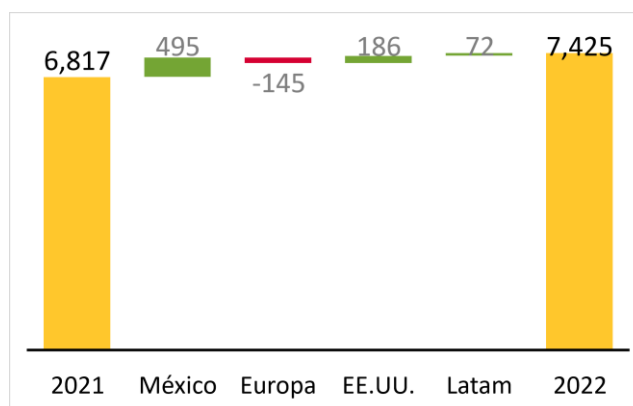
Los **Ingresos** fueron de US \$1,964 millones en el 4T22, 11% más año contra año, impulsados por mayores precios promedio. En moneda local, los ingresos trimestrales también aumentaron 11% reflejando crecimiento en todas las regiones (México +15%, Europa +9%, EE.UU. +13% y Latam +11%) (ver Tabla 13). Como referencia, los ingresos del canal *Foodservice* aumentaron un 18% año contra año.

Los Ingresos Acumulados fueron de US \$7,425 millones, 9% más año contra año. El crecimiento de dos dígitos en las Américas fue parcialmente contrarrestado por la depreciación del 11% en el tipo de cambio que impactó a Europa. En moneda local, los Ingresos Acumulados aumentaron 12% respecto a 2021, impulsados por un crecimiento de doble dígito en las Américas y del 5% en Europa.

Ingresos 4T22 (US \$ MILLONES)



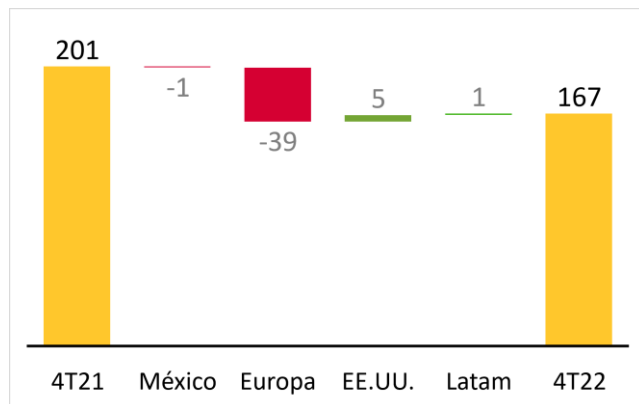
Ingresos 2022 (US \$ MILLONES)



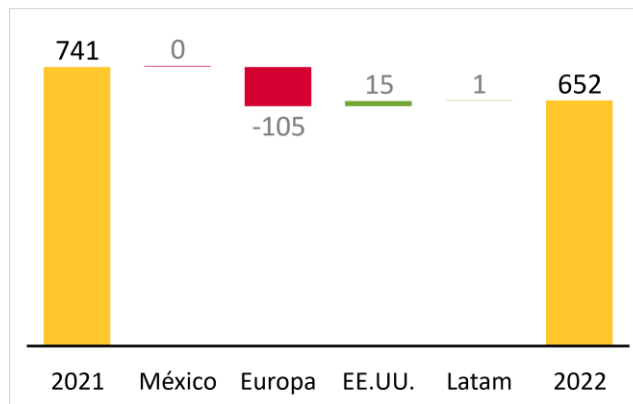
El **Flujo** fue de US \$167 millones en el 4T22, una disminución del 17% año contra año. La cifra más baja se debió principalmente a la caída temporal en Europa causada por presiones inflacionarias, como el aumento de los precios de la energía y los costos de las materias primas, así como la depreciación del euro frente al dólar. El impacto de las operaciones europeas contrarrestó el desempeño positivo en las Américas. Ajustando por los resultados del canal de *Foodservice*, el Flujo disminuyó 18% año contra año. En moneda local, el Flujo del 4T22 fue 19% menor, debido principalmente a la disminución en Europa.

El Flujo Anual fue de US \$652 millones, 12% menor año contra año. Los resultados se explican por un impacto mayor al esperado en Europa y que contrarrestó el desempeño positivo en las Américas. El margen de Flujo de 2022 fue de 8.8% comparado con el 10.9% de 2021. En moneda local, el Flujo Acumulado disminuyó 12% año contra año como resultado de la disminución del 67% en Europa, que fue parcialmente compensada por un aumento del 2% en las Américas.

Flujo 4T22 (US \$ MILLONES)



Flujo 2022 (US \$ MILLONES)



La **Utilidad de Operación** fue US \$100 millones en el 4T22, un 34% más en comparación con los US \$75 millones en el 4T21 que incluyó deterioros no monetarios relacionados principalmente con activos disponibles para la venta en Europa. La Utilidad de Operación Acumulada fue de US \$429 millones, 4% menor año contra año debido principalmente a la disminución en el Flujo explicada anteriormente que fue parcialmente compensada por menores deterioros no monetarios.

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue US \$82 millones, 88% más que los US \$44 millones en el 4T21, reflejando mayores pérdidas cambiarias por la depreciación del euro. El RIF Acumulado fue US \$169 millones, 2% más que los US \$166 millones de 2021, principalmente por el mayor gasto financiero neto.

La **Pérdida Neta** fue de US \$8 millones en el 4T22, una mejora de 91% año contra año, debido principalmente a menores impuestos en comparación con el 4T21. La Utilidad Neta del año fue US \$98 millones, un 62% más año contra año, ya que la menor Utilidad de Operación y el mayor RIF fueron más que contrarrestados por menores impuestos.

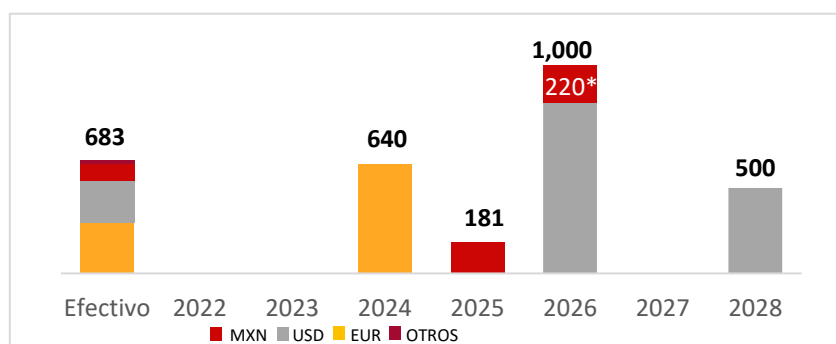
CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs		2022	2021	Var. %
				3T22	4T21			
Flujo	167	151	201	10	(17)	652	741	(12)
Capital Neto de Trabajo	35	11	1	231	-	(72)	(69)	4
Inversiones y Adquisiciones	(86)	(59)	(105)	45	(18)	(250)	(223)	12
Gastos Financieros Netos	(27)	(31)	(29)	(13)	(6)	(114)	(113)	-
Impuestos a la Utilidad	(23)	(23)	(18)	(1)	26	(116)	(84)	39
Dividendos	(75)	0	(50)	(100)	51	(152)	(151)	1
Otras Fuentes (Usos)	(65)	16	1	(508)	-	(40)	(37)	8
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(75)	64	1	(217)	-	(91)	65	(241)

La **Deuda Neta** fue de US \$1,782 millones, 5% mayor comparada con el 4T21 y 4% más que 3T22. En términos absolutos, la Deuda Neta incrementó en US \$91 millones año contra año e incrementó US \$75 millones, comparada con el 3T22. El aumento anual se relaciona principalmente a menor Flujo, mayores Inversiones, Impuestos pagados y efectos de conversión de tipo de cambio.

El Efectivo sumó US \$683 millones en el 4T22, una disminución de US \$138 millones año contra año, y US \$16 millones menos comparado con el 3T22. Aproximadamente el 79% del Efectivo se mantuvo en dólares y euros. Las razones financieras al cierre del trimestre fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.7 veces y Cobertura de Intereses de 5.5 veces (ver Tabla 16).

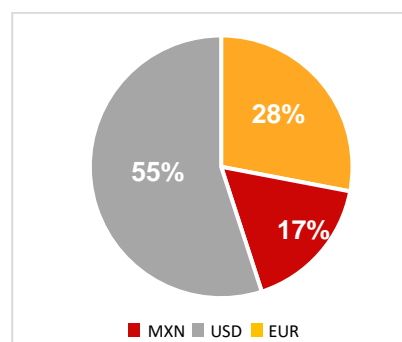
Perfil de la Deuda (US \$ MILLONES)



*US \$220 millones de un MXN-USD Cross Currency Swap (CCS) acordado para 2026.

No incluye US \$144 millones principalmente de arrendamientos financieros, documentos por pagar e intereses devengados.

Mezcla de divisas de la Deuda



*Se incluye CCS

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** registró una recuperación de US \$35 millones durante el 4T22, ya que las inversiones en México y EE.UU. fueron contrarrestadas por la recuperación en Europa y Latam. La inversión acumulada en Capital Neto de Trabajo fue US \$72 millones principalmente por mayores costos de materias primas, compras estratégicas y un incremento en inventario para mitigar tiempos de entrega logísticos más largos.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$86 millones durante el trimestre, 18% menos al 4T21. El Capex Acumulado fue de US \$250 millones, 12% mayor al año anterior.

Aproximadamente el 72% del Capex estuvo relacionado con mantenimiento, mientras que el resto se invirtió en proyectos de expansión y optimización.

Los **Dividendos** pagados durante el cuarto trimestre fueron de US \$75 millones. Los Dividendos de 2022 sumaron US \$152 millones.

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Confianza de los consumidores y ventas al menudeo

En México, durante el cuarto trimestre, el índice promedio de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) fue 41.8 puntos, 2.7 menos año contra año y se mantuvo estable secuencialmente. Las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) disminuyeron 3% respecto al 4T21 y 2% secuencialmente.

Los canales de *Foodservice* y de Conveniencia en México se beneficiaron de un mayor consumo fuera del hogar. Además, los datos de noviembre publicados por el Sistema Nacional de Información Estadística del Sector Turismo de México (DATATUR), reflejaron el aumento de 7.4% en la ocupación hotelera promedio en México año contra año, así como 8.6% y 8.5% de incremento de las llegadas de turistas extranjeros y nacionales respectivamente. Los datos acumulados a noviembre reflejan un aumento de la tasa de ocupación hotelera promedio de 16.5%, así como un 30% y un 38.4% más de llegadas de turistas nacionales y extranjeros, respectivamente.

En EE.UU., el índice de confianza promedio del consumidor reportado por *The Conference Board* disminuyó 9 puntos alcanzando 103.8 puntos, comparado con el 4T21. A pesar del entorno económico, los niveles de confianza aumentaron 1.4 puntos de manera secuencial y las ventas al menudeo, ajustadas por Alimentos y Bebidas, reportadas por la Oficina del Censo de EE. UU. en el cuarto trimestre aumentaron 5% en promedio año contra año.

La Comisión Europea reportó que el índice de confianza promedio del consumidor durante el trimestre disminuyó 12 puntos año contra año, a 24.5 puntos. Las ventas al menudeo de alimentos disminuyeron en promedio 4% a 104.9 puntos año contra año y 1.5% secuencialmente, según Eurostat. Es importante mencionar que el índice de inflación promedio alcanzó 9.8%.

En América Latina, el índice de confianza promedio del consumidor en Costa Rica reportada por la Escuela de Estadística de la Universidad de Costa Rica para noviembre aumentó 5 puntos año contra año alcanzando 44 puntos y 4 puntos, secuencialmente. En Ecuador la cifra trimestral promedio de confianza del consumidor según el Banco Central de Ecuador durante el 4T22 creció 3% año contra año.

Reporte de Resultados

Cuarto Trimestre 2022 (4T22)



Tipo de Cambio

Comparados contra el dólar, el tipo de cambio promedio del 4T22 para el peso mexicano se apreció 5% y el euro se depreció 11% año contra año. Además, las principales monedas donde opera Sigma en Latinoamérica en promedio se apreciaron entre 2% y 3% en comparación con el 4T21.

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
México - MXN/USD promedio	19.70	20.24	20.75	(3)	(5)	20.13	20.28	(1)
México - MXN/USD fin de periodo	19.36	20.31	20.58	(5)	(6)	19.36	20.58	(6)
UE - USD/EUR promedio	1.02	1.01	1.14	1	(11)	1.05	1.18	(11)
UE - USD/EUR fin de periodo	1.07	0.98	1.14	9	(6)	1.07	1.14	(6)
Rep. Dominicana - DOP/USD promedio	54.58	53.98	56.29	1	(3)	54.92	56.88	(3)
Rep. Dominicana - DOP/USD fin de periodo	56.19	56.50	57.14	(1)	(2)	57.14	56.19	2
Perú - PEN/USD promedio	3.92	3.90	4.02	-	(2)	3.85	3.87	(1)
Perú - PEN/USD fin de periodo	3.81	3.98	3.99	(4)	(4)	3.99	3.81	5
Costa Rica - CRC/USD promedio	612.3	660.9	632.6	(7)	(3)	648.4	620.2	5
Costa Rica - CRC/USD fin de periodo	592.1	628.7	641.2	(6)	(8)	641.2	592.1	8

Los Ingresos de República Dominicana, Perú, Costa Rica y Ecuador representaron más del 82% de los Ingresos de Latam. Ecuador es una economía dolarizada, por lo que no se incluye el tipo de cambio.

Materias Primas

Los precios promedio de los recortes y el jamón de cerdo en EE. UU. aumentaron 75% y 27% en comparación con los del 4T21, pero disminuyeron 8% y 26%, secuencialmente. La disminución secuencial se explica por una producción de carne de cerdo superior a la esperada hacia fines de 2022. Los precios más altos en 2022 (+21% año contra año) se atribuyeron a una mayor exportación por demanda en México, menor producción de carne de cerdo y mayores costos de la alimentación animal.

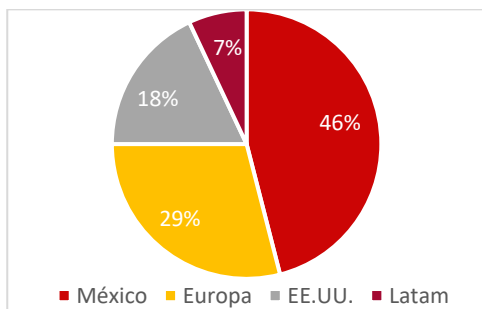
En Europa, los precios promedio trimestrales del jamón de cerdo, la paleta de cerdo y *lean hog* aumentaron 44%, 39% y 58%, año contra año, respectivamente. El jamón y la paleta de cerdo registraron un incremento secuencial de 1% y 3%, respectivamente. Los precios de *lean hog* disminuyeron 2% en comparación con el 3T22. Los aumentos en el precio de la carne de cerdo se debieron a una menor producción porcina y mayores costos de alimentación animal. El conflicto entre Rusia y Ucrania, el aumento de las temperaturas y las condiciones de sequía en las principales regiones productoras contribuyeron al aumento de los precios de las materias primas asociadas.

Con respecto a los precios de la carne de aves de corral en EE.UU., los precios de la pechuga de pavo continuaron con sus máximos históricos en el cuarto trimestre, con un aumento de 84% año con año y 1%, secuencialmente. Fue alentador ver que los precios de la pechuga de pavo se recuperaron en las últimas semanas. Los precios del muslo de pavo se mantuvieron estables tanto año tras año, como secuencialmente. Los niveles de producción e inventario de pavos de EE.UU. aumentaron ligeramente a finales de 2022. Además, los casos de gripe aviar en parvadas comerciales de pavos y de puesta de huevos disminuyeron, lo que generó optimismo en el mercado. Mientras tanto, los precios del pollo bajaron un 17% y un 15% en comparación con 2021 y el 3T22, respectivamente. La producción de pollo creció 6% en el 4T22 debido a la mejora de la productividad. Sin embargo, los productores aún se enfrentan a mayores costos de alimentación, mano de obra y transporte, además de bajos precios del pollo que presionan la oferta.

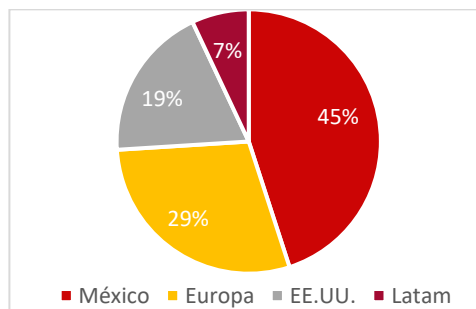
RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 4T22, México representó el 46% del total de los Ingresos; mientras que Europa representó el 29%; EE. UU. el 18%; y Latam el 7%. Como porcentaje de los Ingresos del año completo, estas cifras fueron 45%, 29%, 19% y 7%, respectivamente, en cada una de las regiones.

Ingresos del 4T22 por Región en USD



Ingresos 2022 por Región en USD



México:

En moneda local, los Ingresos del 4T22 aumentaron 15% año contra año impulsados por un aumento del 11% en los precios promedio y un crecimiento del 3% en volumen. El canal de *Foodservice* registró un desempeño positivo con un aumento de 14% en Ingresos año contra año, impulsado por una sólida demanda. Excluyendo los resultados en pesos de *Foodservice*, los Ingresos del 4T22, en pesos, aumentaron 14% en comparación al 4T21.

En pesos, México registró un Flujo 6% menor frente a la cifra récord del cuarto trimestre de 2021. Los resultados reflejan los efectos de las presiones inflacionarias, así como mayores gastos operativos relacionados con la unidad de Nuevas Avenidas de Crecimiento. El Flujo del canal de *Foodservice* aumentó 3% año contra año y estuvo 52% por encima de los niveles prepandemia. Excluyendo los resultados de *Foodservice* y la unidad de Nuevas Avenidas de Crecimiento, el Flujo trimestral ajustado disminuyó un 6% año contra año.

Los Ingresos acumulados del 2022 en moneda local fueron 16% superiores, mientras que el Flujo mostró una ligera disminución de 1% comparado con el mismo periodo de 2021, ya que los mayores precios por las presiones inflacionarias y el sólido desempeño del canal de *Foodservice* fueron contrarrestados gastos operativos relacionados con las iniciativas de la unidad de Nuevas Avenidas de Crecimiento. Excluyendo los resultados de *Foodservice* y Nuevas Avenidas de Crecimiento, el Flujo presentó una baja de 3% en comparación con 2021.

Europa:

Los Ingresos trimestrales en euros aumentaron un 9% año contra año impulsados por precios promedio 20% más altos. El volumen disminuyó 9% debido a menores ventas de carne fresca en respuesta a las condiciones del mercado, ya que las operaciones se ajustaron ante los costos más altos de cerdos vivos frente a los bajos precios de mercado para cortes y recortes. El volumen del negocio de Carnes Empacadas se mantuvo estable. Como referencia, las Carnes Empacadas representan aproximadamente el 87% de los Ingresos europeos y las Carnes Frescas el resto.

El Flujo europeo se redujo 71% año contra año, en moneda local. Los resultados se vieron afectados negativamente por el aumento de los costos de la energía, así como otras presiones inflacionarias continuas en Carnes Empacadas. Adicionalmente, el Negocio de Carnes Frescas experimentó una fuerte caída de Flujo debido a la disminución en la contribución marginal del negocio que resultó de las condiciones del mercado, así como un menor volumen explicado por ajustes operativos. Excluyendo los resultados por el canal de *Foodservice*, los Ingresos aumentaron un 7%, mientras que el Flujo disminuyó un 68% año contra año.

Los Ingresos acumulados fueron 5% mayores que el año anterior. Sin embargo, el Flujo fue 67% inferior comparado con 2021 debido principalmente por presiones inflacionarias en costos de energía y materias primas, así como por una menor contribución de Carnes Frescas. Ajustando los resultados por *Foodservice*, los Ingresos aumentaron un 3%, mientras que el Flujo disminuyó un 71% año con año.

EE.UU.:

Los Ingresos trimestrales aumentaron 13% año contra año debido a precios promedio más altos y volumen sólido, los cuales crecieron 6% en comparación con el 4T21. La demanda fue impulsada por los Negocios de Marcas Nacionales Tradicionales e Hispanas. La preferencia de los consumidores se desplazó hacia opciones más asequibles en medio de una alta inflación que resultó en un crecimiento del volumen.

El Flujo trimestral en la región fue 17% más alto que el año anterior, ya que el ajuste eficiente de los precios contrarrestó las mayores presiones sobre los costos de las materias primas y otros insumos.

Los Ingresos y Flujo Acumulados fueron 15% y 12% más año contra año, respectivamente. Los resultados acumulados fueron impulsados por precios promedio y crecimiento del volumen más altos, 11% y 4% mayores que en 2021, respectivamente. Los ajustes de precios y las iniciativas de optimización más que compensaron los mayores costos de materia prima y otros insumos.

Latam:

Los Ingresos en moneda local aumentaron un 11% año contra año, impulsados principalmente por un aumento del precio promedio del 12% en comparación con el 4T21. Los Ingresos del canal de *Foodservice* crecieron 18% año contra año, apoyados por una recuperación en Perú, República Dominicana, Ecuador y Costa Rica. Ajustados por el canal de *Foodservice*, los ingresos aumentaron un 10% año con año.

El Flujo trimestral disminuyó 1% comparado con el 4T21 debido a una menor contribución de la República Dominicana y Costa Rica. Estos resultados se explican por presiones inflacionarias y menor disponibilidad de materia prima láctea que fueron parcialmente compensadas por una ganancia extraordinaria de US \$0.6 millones relacionada con la venta de un terreno. El Flujo de *Foodservice* aumentó 30% año contra año. Ajustando los resultados por el canal de *Foodservice* el Flujo disminuyó 8% año contra año.

Los Ingresos Acumulados en moneda local aumentaron un 15% año tras año debido a aumentos del 10% en los precios promedio y del 5% en el crecimiento del volumen. El Flujo aumentó 6% impulsado por la recuperación del canal de *Foodservice*.

EVENTOS RECIENTES – SIGMA

<p>Unidad de Nuevas Avenidas de Crecimiento</p>	<p>Tastech by Sigma® - su programa global de innovación abierta, con el que busca revolucionar la industria alimentaria en colaboración con startups y scaleups de todo el mundo.</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Lanzaron la 4ª edición el 8 de febrero de 2023. ▶ Más información en: www.tastechbysigma.com <p>Snacking</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Lanzamiento nacional de los <i>snacks Sticks y Bites</i> en una cadena de supermercados en México.
<p>Innovación</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ 160 nuevos productos lanzados en el 4T22; más de 1,700 en los últimos 36 meses.
<p>Sustentabilidad</p>	<p>Medio Ambiente</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ 62.5% de la energía consumida en nuestras plantas proviene de fuentes más limpia y renovable. ▶ Evitó el uso de 1,360 toneladas de plástico virgen en el año; más de 7,800 toneladas evitadas desde 2018. <p>Social</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ 45% de reducción en el índice de accidentes en las operaciones durante 2022 vs. 2018 (año base) – rebasando el 22% de meta de sostenibilidad para 2025. <p>Gobernanza</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Formación del Consejo Consultivo al inicio de 2022. <ul style="list-style-type: none"> ○ 13 miembros; 62% independientes. ○ 5 sesiones en el año enfocadas al proceso de inducción financiera y operativa.
<p>Coberturas Financieras</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ A diciembre de 2022, los contratos de <i>forwards</i> sumaron US \$665 millones con un tipo de cambio promedio de \$19.81 MXN/USD, suficientes para cubrir las necesidades de Sigma en dólares para los próximos 10 a 12 meses.

(Ver "Estados Financieros" para el Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados de Sigma del 4T22).

Alpek (BMV: ALPEKA) – PETROQUÍMICOS



56% de los ingresos de ALFA en el 4T22

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Volumen (ktons)	1,230	1,359	1,172	(10)	5	5,065	4,798	6
Poliéster	1,013	1,114	931	(9)	9	4,099	3,796	8
Plásticos y Químicos	217	246	240	(12)	(10)	966	1,002	(4)
Ingresos	2,457	2,951	2,152	(17)	14	10,555	7,697	37
Poliéster	1,630	2,022	1,347	(19)	21	6,991	4,828	45
Plásticos y Químicos	442	607	579	(27)	(24)	2,321	2,342	(1)
Otros	385	323	226	19	70	1,243	528	135
Flujo	186	306	269	(39)	(31)	1,455	1,145	27
Poliéster	82	170	162	(52)	(50)	886	618	43
Plásticos y Químicos	106	132	105	(20)	1	564	503	12
Otros	(2)	4	2	(142)	(170)	5	25	(78)
Flujo Comparable¹	270	424	300	(36)	(10)	1,396	962	45
Poliéster	151	261	160	(42)	(5)	823	458	80
Plásticos y Químicos	120	158	138	(24)	(13)	567	480	18
Otros	(2)	4	2	(142)	(170)	5	25	(78)
Inversiones y Adquisiciones²	51	93	32	(46)	57	862	227	280
Deuda Neta	1,860	1,805	1,225	3	52	1,860	1,225	52
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.3	1.2	1.1					
Cobertura de Intereses ³ UDM*	11.4	13.7	8.7					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Excluye partidas extraordinarias.

2 Cifra incluye desinversiones.

3 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos.

El **Volumen** fue de 1.230 millones de toneladas, un incremento de 5% contra el 4T21 pero 10% menor trimestre contra trimestre. El segmento de Poliéster aumentó 9% año contra año impulsado principalmente por la reciente incorporación de las operaciones de lámina y resinas de PET. El segmento de Plásticos y Químicos (PyC) disminuyó 10% en comparación con el 4T21 debido a la baja en los volúmenes de polipropileno (PP) y poliestireno expandible (EPS) ante una mayor oferta de PP en las Américas y una menor demanda en algunos segmentos como la construcción.

El Volumen acumulado alcanzó un máximo histórico de 5.065 millones de toneladas, un 6% más que en 2021, impulsado principalmente por la adquisición que se integró al segmento de Poliéster en el 2T22.

Los **Ingresos** sumaron US \$2,457 millones en el 4T22, 14% más que el 4T21, debido a mayores precios y volumen promedio. Los Ingresos Acumulados aumentaron un 37% año contra año a un récord de US \$10,555 millones, impulsados por el aumento en los precios promedio y el crecimiento del volumen.

El **Flujo** fue de US \$186 millones, 31% menor al 4T21. Esto incluye un impacto de US -\$84 millones por partidas extraordinarias, compuesta principalmente por ajuste de inventarios (US -\$57 millones) y efecto de arrastre (US -\$27 millones), relacionados con la caída trimestral de los precios del petróleo y materias primas.

El Flujo Acumulado totalizó US \$1,455 millones, 27% más año contra año. El Flujo de 2022 incluye un beneficio neto de US \$60 millones por partidas extraordinarias, como resultado de una ganancia agregada de US \$83 millones por efecto de arrastre y ajuste de inventarios que fue parcialmente contrarrestado por un impacto de US \$23 millones en otras partidas. También es importante señalar que el Flujo de 2021 incluye un beneficio neto de US \$183 millones por partidas extraordinarias (ver Tabla 4).

El **Flujo Comparable** fue de US \$270 millones, 10% inferior al 4T21, debido principalmente a menores márgenes en polipropileno (PP) y PET.

El Flujo Comparable Acumulado aumentó 45% comparado con 2021, alcanzando US \$1,396 millones. Este resultado récord fue impulsado por márgenes mejores a los esperados en todos los segmentos de negocio y el volumen incremental de la adquisición del segmento Poliéster.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** fueron de US \$51 millones en el 4T22, destinadas principalmente al mantenimiento previsto y a una parte para la construcción de la planta en Corpus Christi, Texas. El Capex de todo el año de US \$862 millones representa más de tres veces el monto invertido en 2021, impulsado por las nuevas operaciones de lámina y resina de PET adquiridas en el 2T22.

La **Deuda Neta** fue de US \$1,860 millones, 3% y 52% mayor al 3T22 y 4T21, respectivamente. En términos absolutos, la Deuda Neta aumentó US \$634 millones contra el cierre del año 2021, impulsada principalmente por Capex invertido en la adquisición del segmento de Poliéster. El Efectivo al cierre de año fue de US \$355 millones, después de la distribución de un dividendo extraordinario por US \$196 millones a los accionistas de Alpek y el pago de bonos por US \$94 millones durante el 4T22. Al cierre del 4T22, la razón de Deuda Neta a Flujo fue de 1.3 veces y la de Cobertura de intereses de 11.4 veces.

EVENTOS RECIENTES - ALPEK

<p>Sucesión en la Dirección General</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Alpek anunció el proceso de sucesión en su Dirección General el 14 de diciembre de 2022. ▶ José de Jesús Valdez Simancas dejará su cargo de Director General de Alpek para asumir un nuevo rol como <i>Senior Advisor</i> en ALFA. ▶ Bajo su liderazgo, Alpek se convirtió en líder de la industria petroquímica global con ventas anuales de US \$10,555 millones. ▶ El Consejo de Administración de Alpek designó a Jorge Young Cerecedo como Director General a partir del 01 de marzo de 2023. ▶ Jorge es Director General de Alpek Polyester, negocio que aporta el 66% de los ingresos de Alpek.
<p>Adquisición de lámina y resina de PET</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Cerró la adquisición de OCTAL en el 2T22, un importante productor mundial de lámina de PET. ▶ Asumió control de las operaciones a partir del 1 de junio. ▶ Integra a Alpek en el segmento de negocios de lámina de PET de alto valor y mejora su capacidad para satisfacer las crecientes necesidades de resina de PET. ▶ Agrega más de un millón de toneladas de capacidad instalada a la presencia existente de Alpek, distribuida en los siguientes sitios: <ul style="list-style-type: none"> – Lámina de PET: 400,000 toneladas (Zona Franca de Salalah, Omán). – Reciclaje de Lámina de PET: 33,000 toneladas (Cincinnati, EE.UU.). – Envasado de PET termoformado: 11,000 toneladas (Riad, Arabia Saudita). – Resina de PET: 576,000 toneladas (Zona Franca de Salalah, Omán). ▶ Integración exitosa de su nuevo negocio de PET aportó resultados mejores a los esperados durante 2022.
<p>Corpus Christi Polymers (CCP)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Construcción reiniciada en agosto 2022, según lo acordado por los socios. ▶ CCP es una empresa conjunta entre Alpek, Indorama Ventures y Far Eastern New Century. ▶ Cada uno de los socios tiene derecho a recibir una tercera parte de la capacidad producida una vez terminada la planta. ▶ La capacidad anual será de 1.1 y 1.3 millones de toneladas de PET y PTA, respectivamente. ▶ Se espera que sea la planta más competitiva de las Américas. ▶ Finalización prevista para 2025.
<p>Dividendos</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Pago de dividendo extraordinario de US \$196 millones a los accionistas de Alpek durante el 4T22. ▶ Los dividendos anuales pagados a los accionistas de Alpek alcanzaron un máximo histórico de US \$372 millones. ▶ Rendimiento de dividendo anual de 13%.

(Ver "Apéndice – Reportes 4T22 de Empresas Listadas" para el reporte 4T22 completo de Alpek).

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI Y TELECOM

axtel



De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), los Resultados Consolidados de ALFA deben contabilizar a Axtel como Operaciones Discontinuas. Esta sección del reporte provee información complementaria conforme a las cifras reportadas por Axtel. El reporte del 4T22 de Axtel, que fue publicado por separado, tiene disponible información financiera y de operación adicional.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var. %
				3T22	4T21			
Ingresos	135	135	136	-	(1)	521	562	(7)
Servicios - Empresarial	97	94	89	3	9	375	370	1
Servicios - Gobierno	14	12	18	17	(19)	50	66	(24)
Infraestructura	54	59	58	(8)	(6)	218	247	(12)
Eliminaciones	(31)	(30)	(30)	(3)	(5)	(122)	(121)	(1)
Flujo	41	39	40	4	3	150	187	(20)
Inversiones y Adquisiciones¹	18	14	20	31	(10)	64	76	(15)
Deuda Neta	537	566	574	(5)	(6)	537	574	(6)
Deuda Neta/Flujo UDM*	3.6	3.8	3.1					
Cobertura de Intereses ² UDM*	3.9	3.3	3.3					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra incluye desinversiones.

2 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos.

Los **Ingresos** sumaron US \$135 millones en el 4T22, 1% menores año contra año, debido principalmente a la terminación de contratos de entidades federales en el segmento de Gobierno, así como menores ingresos de conectividad mayorista y ventas de contratos de fibra oscura en la unidad de Infraestructura. Los segmentos Empresarial y de Gobierno registraron un crecimiento positivo de los ingresos en comparación con el trimestre anterior.

Los Ingresos Acumulados fueron US \$521 millones, 7% menores en comparación con el mismo periodo de 2021 debido principalmente a una menor contribución de un operador móvil mayorista y contratos de fibra oscura en la unidad de Infraestructura.

El **Flujo** fue de US \$41 millones en el 4T22, 3% mayor año contra año debido principalmente a mayores márgenes en la unidad de Servicios, que más que contrarrestó una disminución de la unidad de Infraestructura causada mayormente por la provisión de incobrables relacionada con un operador mayorista. El Flujo Acumulado fue de US \$150 millones, una disminución de 20% año contra año explicada principalmente por la unidad de Infraestructura.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$18 millones en el 4T22, en comparación con US \$20 millones en el 4T21. Axtel Networks (unidad de Infraestructura) representó el 69% del Capex del 4T22. El Capex Acumulado totalizó US \$64 millones, 15% menos comparado con 2021.

La **Deuda Neta** fue de US \$537 millones al cierre del 4T22, 6% menos que en el 4T21. En términos absolutos, la Deuda Neta disminuyó US \$37 millones con respecto al 4T21. El Efectivo totalizó US \$80 millones al cierre del 4T22, además de US \$41 millones en líneas de crédito comprometidas disponibles. Las razones financieras al cierre del 4T22 fueron: Deuda Neta a Flujo de 3.6 veces y Cobertura de Intereses de 3.9 veces.

EVENTOS RECIENTES – AXTEL

Escisión de Axtel	<ul style="list-style-type: none">Para más información, ver "Eventos Recientes – ALFA" en la página 12 de este reporte.
Oferta pública para compra de bonos Axtel	<ul style="list-style-type: none">Axtel anunció los resultados finales de la oferta para comprar hasta US \$120,000,000 de principal de sus notas con cupón de 6.375% con vencimiento en 2024.Recibió ofertas de tenedores de US \$88,647,000 de principal de las Notas.Tenedores recibieron una cantidad de US \$863.75 por cada U.S.\$1,000 de principal de dichas Notas válidamente ofrecidas, más intereses devengados y no pagados.

(Ver "Apéndice – Reportes 4T22 de Empresas Listadas" para el reporte 4T22 completo de Axtel).

INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 4T22

Fecha: Jueves, 16 de febrero de 2023

Hora: 10:30 a.m. (Centro, CDMX) / 11:30 a.m. (Este, NY)

Teléfono: EE.UU.: +1-877-451-6152
Internacional: +1-201-389-0879
México: 800-522-0034

Clave: 13735662

Webcast: https://viaavid.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1594134&tp_key=1becadc486

Repetición: <https://www.alfa.com.mx/eventos/>

Acerca de ALFA

ALFA administra dos negocios líderes con operaciones globales: Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Alpek, uno de los productores líderes a nivel mundial de poliéster (PTA, PET, rPET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno (PP) y poliestireno expandible (EPS). En 2022, ALFA generó ingresos por \$363,864 millones de pesos (US \$18,085 millones) y Flujo de Operación de \$42,020 millones de pesos (US \$2,082 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid. Para más información, visite www.alfa.com.mx

Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas incertidumbres incluyen, pero no se limitan a, riesgos relacionados con la pandemia COVID-19, tales como alcance y duración del brote, implementación de acciones de respuesta gubernamentales y medidas restrictivas, disponibilidad de trabajadores y contratistas debido a enfermedades o restricciones como quedarse en casa, interrupciones de las cadenas de suministro y otros impactos en el negocio o en la capacidad de la Compañía para ejecutar planes de continuidad del negocio. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en pesos mexicanos o dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un periodo a otro.

Tablas

ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	4T22 vs.		2022 vs 2021
	3T22	4T21	
Volumen Total	(7.4)	2.7	4.4
Volumen Nacional	(4.9)	(1.6)	2.9
Volumen Extranjero	(8.9)	5.8	5.4
Precios Promedio en Pesos	(3.7)	4.1	17.6
Precios Promedio en Dólares	(1.0)	9.6	18.6

Tabla 2 | VENTAS

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	87,698	98,289	82,012	(11)	7	363,864	296,803	23
Millones de Dólares	4,452	4,856	3,952	(8)	13	18,085	14,626	24
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	33,087	37,501	32,765	(12)	1	143,190	117,472	22
Millones de Dólares	1,680	1,853	1,579	(9)	6	7,115	5,790	23
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	54,611	60,788	49,247	(10)	11	220,675	179,331	23
Millones de Dólares	2,772	3,003	2,373	(8)	17	10,970	8,836	24
En el Extranjero/Total (%)	62	62	60			61	60	

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	3,976	6,884	4,430	(42)	(10)	32,504	25,491	28
Millones de Dólares	201	339	214	(41)	(6)	1,608	1,259	28
Flujo								
Millones de Pesos	6,822	9,211	9,703	(26)	(30)	42,020	37,383	12
Millones de Dólares	346	454	467	(24)	(26)	2,082	1,841	13
Flujo/Ingresos (%)*	7.8	9.3	11.8			11.5	12.6	(9)

*Margen de Flujo denominado en US Dólares

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ MILLONES)

Compañía	Partidas Extraordinarias	4T22	3T22	4T21	2022	2021
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	(57)	(70)	(11)	17	92
	Ganancia (Pérdida) por Efecto de Arrastre	(27)	(46)	6	66	114
	Otros	(0)	(2)	(25)	(23)	(23)
	Total Alpek	(84)	(118)	(31)	60	183
Sigma	Venta de inmuebles planta Deventer	-	-	2	-	2
	Total Sigma	-	-	2	-	2
ALFA	Efecto Total en Flujo	(84)	(118)	(29)	60	185

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ MILLONES)

Compañía	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
ALFA	430	572	496	(25)	(13)	2,022	1,656	22
Alpek	270	424	300	(36)	(10)	1,396	962	45
Sigma	167	151	199	10	(16)	652	739	(12)
Newpek	(2)	1	1	(255)	(440)	(1)	(9)	93
ALFA Flujo/Ventas (%)	9.7	11.8	12.6			11.2	15.5	

Tabla 6 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Gastos Financieros	(109)	(102)	(76)	(6)	(43)	(379)	(350)	(9)
Productos Financieros	21	15	9	46	141	56	32	73
Gastos Financieros Netos	(87)	(88)	(67)	-	(30)	(323)	(317)	(2)
Ganancia (Pérdida) Cambiara	(25)	(25)	(25)	2	2	(52)	(88)	41
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-	0	0	-
Resultado Integral de Financiamiento	(112)	(113)	(93)	1	(21)	(375)	(405)	7
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.1	5.2	4.6			4.9	5.7	

Tabla 7 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	10	182	(151)	(95)	106	811	376	116
Interés Minoritario	27	41	16	(35)	69	233	165	42
Interés Mayoritario	(17)	141	(166)	(112)	90	578	211	173
Utilidad por Acción (US Dólares)	(0.00)	0.03	(0.03)	(112)	(90)	0.12	0.04	177
Prom. Acciones en Circulación (millones)	4,819	4,834	4,909			4,859	4,909	

Tabla 8 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.	
				3T22	4T21
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,127	1,237	1,505	(9)	(25)
Clientes	1,296	1,667	1,277	(22)	2
Inventarios	2,712	2,820	2,079	(4)	30
Activos circulantes de operaciones discontinuas	1,074	1,178	0	1	-
Otros activos circulantes	865	735	818	2	(7)
Total activo circulante	7,073	7,637	5,679	(8)	24
Inversión en asociadas y otras	482	468	444	3	9
Propiedades, planta y equipo, neto	4,265	4,161	4,116	2	4
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,867	1,672	2,139	10	(9)
Otros activos no circulantes	539	608	696	(11)	(23)
Total Activo	14,227	14,547	13,074	(2)	9
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	454	620	197	(27)	130
Proveedores	2,675	2,945	2,417	(9)	11
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas	838	849	0	-	100
Otros pasivos circulantes	1,187	1,096	1,144	8	4
Total pasivo circulante	5,154	5,510	3,758	(6)	37
Deuda (incluye costos de emisión)	5,141	5,171	5,647	(1)	(9)
Beneficios a empleados	190	147	189	29	1
Otros pasivos	757	784	816	(3)	(7)
Total de pasivo	11,242	11,612	10,411	(3)	8
Total capital contable	2,985	2,935	2,663	2	12
Total pasivo y capital contable	14,227	14,547	13,074	(2)	9
Deuda Neta	4,751	4,830	4,677	(2)	2
Deuda Neta/Flujo*	2.3	2.2	2.3		
Cobertura de intereses*	6.4	7.3	5.4		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Tabla 9 | ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21
Activo Circulante	226	239	-
Activo no Circulante	848	939	-
Total Activo	1,074	1,178	-
Pasivo Circulante	168	171	-
Pasivo no Circulante	670	679	-
Total Pasivo	838	849	-

Tabla 10 | ESTADO DE RESULTADOS OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.)		2022	2021	Var.%
				3T22	4T21			
Ventas Totales	132	133	134	(1)	(1)	514	555	(7)
Utilidad Bruta	70	71	66	(1)	6	261	278	(6)
Gastos de Operación y otros	(66)	(67)	(81)	1	19	(261)	(287)	9
Flujo	39	38	38	3	3	145	181	(20)
Utilidad de Operación (Pérdida)	4	4	(15)	0	127	5	(10)	150
Resultado Financiero Neto	13	(15)	(18)	187	172	(13)	(71)	82
Impuestos a la Utilidad	(12)	5	3	(340)	(500)	2	23	(91)
Utilidad (Pérdida) Neta	6	(6)	(31)	189	118	(6)	(58)	90

Tabla 11 | CAMBIO EN DEUDA NETA OPERACIONES DISCONTINUAS – AXTEL (US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.)		2022	2021	Var%
				3T22	4T21			
Flujo	0	38	38	(100)	(100)	105	181	(42)
Capital Neto de Trabajo	0	(21)	29	100	(100)	(22)	(10)	(120)
Inversiones y Adquisiciones	0	(14)	(20)	100	100	(46)	(76)	39
Gastos Financieros Netos	0	(12)	(12)	100	100	(37)	(56)	34
Impuestos a la Utilidad	0	0	0	-	-	0	(21)	100
Otras Fuentes / Usos	0	12	2	(100)	(100)	4	4	-
Reducción (Incremento) en Deuda Neta	0	3	37	(100)	(100)	4	22	129

Sigma

Tabla 12 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	4T22 vs.		2022 vs.
	3T22	4T21	2021
Volumen Total	(1.5)	0.2	2.3
Precios Promedio en Pesos	3.3	5.3	5.5
Precios Promedio en Dólares	6.2	10.9	6.5

Tabla 13 | SIGMA – VENTAS Y FLUJO EN MONEDA LOCAL

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var. %
				3T22	4T21			
Ventas								
México (Ps. Millones)	17,758	16,999	15,485	4	15	66,756	57,327	16
Europa (€ Millones)	563	545	516	3	9	2,069	1,964	5
EE.UU. (US \$ Millones)	343	355	303	(3)	13	1,388	1,202	15
Latam (US \$Millones Eq ¹)	142	134	128	8	11	537	467	15
Flujo								
México (Ps. Millones)	1,992	2,106	2,116	(5)	(6)	8,293	8,373	(1)
Europa (€ Millones)	14	9	47	56	(71)	42	128	(67)
EE.UU. (US \$ Millones)	38	28	33	39	17	146	130	12
Latam (US \$Millones Eq ¹)	14	11	13	23	1	50	47	6

¹US \$ Millones equivalente= resultados financieros del 4T22 y 3T22 en cada país convertidos a US dólar al tipo de cambio promedio del 4T21 para cada moneda local. Montos 2022 convertidos a US dólar al tipo de cambio promedio del 2021 para cada moneda local.

Tabla 14 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var. %
				3T22	4T21			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	1,964	2,052	1,538	(4)	28	8,640	9,072	(5)
Millones de Dólares	100	101	75	(2)	34	429	449	(4)

Tabla 15 | SIGMA - RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		2022	2021	Var. %
				3T22	4T21			
Gastos Financieros	(40)	(32)	(32)	24	24	(136)	(125)	9
Productos Financieros	8	4	3	99	228	18	10	78
Gastos Financieros Netos	(31)	(28)	(29)	13	7	(118)	(114)	3
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(51)	5	(14)	-	258	(52)	(51)	1
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-	0	0	-
Resultado Integral de Financiamiento	(82)	(23)	(44)	256	88	(169)	(166)	2
Costo Promedio de Pasivos (%)	4.8	4.7	4.4			4.6	4.3	

Tabla 16 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS
(US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.	
				3T22	4T21
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	682	699	819	(2)	(17)
Clientes	318	297	247	7	29
Inventarios	945	943	807	-	17
Otros activos circulantes	354	304	339	17	5
Total activo circulante	2,300	2,242	2,212	3	4
Inversión en asociadas y otras	7	7	8	9	(3)
Propiedades, planta y equipo, neto	1,578	1,466	1,503	8	5
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,407	1,322	1,492	6	(6)
Otros activos no circulantes	134	138	159	(3)	(16)
Total Activo	5,426	5,176	5,374	5	1
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	61	60	66	1	(7)
Proveedores	1,169	1,074	1,031	9	13
Otros pasivos circulantes	567	484	513	17	10
Total pasivo circulante	1,797	1,619	1,610	11	12
Deuda (incluye costos de emisión)	2,396	2,335	2,436	3	(2)
Beneficios a empleados	88	66	70	32	25
Otros pasivos	219	247	241	(11)	(9)
Total de pasivo	4,500	4,267	4,357	5	3
Total capital contable	926	909	1,017	2	(9)
Total pasivo y capital contable	5,426	5,176	5,374	5	1
Deuda Neta	1,782	1,708	1,691	4	5
Deuda Neta/Flujo*	2.7	2.5	2.3		
Cobertura de intereses*	5.5	5.9	6.5		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos
Nominales

(%) Dic 22vs.

	Dic 22	Sep 22	Dic 21	Sep 22	Dic 21
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	21,813	25,109	30,979	(13)	(30)
Clientes	25,092	33,857	26,280	(26)	(5)
Otras cuentas y documentos por cobrar	4,641	3,767	4,860	23	(5)
Inventarios	52,507	57,260	42,787	(8)	23
Activos circulantes de operaciones discontinuas	20,790	23,930	0	(13)	100
Otros activos circulantes	12,103	11,161	11,981	8	1
Total activo circulante	136,946	155,084	116,887	(12)	17
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	9,335	9,512	9,139	(2)	2
Propiedad, planta y equipo	82,577	84,495	84,731	(2)	(3)
Activos intangibles	36,149	33,956	44,028	6	(18)
Otros activos no circulantes	10,440	12,336	14,322	(15)	(27)
Total activo	275,447	295,383	269,107	(7)	2
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO A CORTO PLAZO:					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	7,064	9,231	3,677	(23)	92
Préstamos bancarios y documentos por pagar	1,721	3,350	382	(49)	351
Proveedores	51,799	59,802	49,742	(13)	4
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas	16,233	17,242	0	(6)	100
Otros pasivos circulantes	22,974	22,263	23,558	3	(2)
Total pasivo a corto plazo	99,790	111,888	77,359	(11)	29
PASIVO A LARGO PLAZO:					
Deuda a largo plazo	99,537	104,997	116,234	(5)	(14)
Impuestos diferidos	8,105	8,657	9,018	(6)	(10)
Otros pasivos	6,556	7,269	7,777	(10)	(16)
Estimación de remuneraciones al retiro	3,671	2,981	3,898	23	(6)
Total pasivo	217,659	235,792	214,286	(8)	2
CAPITAL CONTABLE:					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	170	170	170	-	-
Capital ganado	41,771	41,934	38,913	-	8
Total Capital Contable de la participación controladora:	41,941	42,104	39,083	-	8
Total Capital Contable de la participación no controladora:					
	15,847	17,488	15,737	(10)	-
Total capital contable	57,788	59,591	54,820	(3)	5
Total pasivo y capital contable	275,447	295,383	269,107	(7)	2
Razón circulante	1.4	1.4	1.5		
Pasivo a capital contable consolidado	3.7	3.9	3.9		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos
Nominales

4T22 vs. (%)

	4T22	3T22	4T21	3T22	4T21
Ventas netas	87,698	98,289	82,012	(11)	7
Nacionales	33,087	37,501	32,765	(12)	1
Exportación	54,611	60,788	49,247	(10)	11
Costo de ventas	(74,378)	(81,858)	(65,551)	9	(13)
Utilidad bruta	13,321	16,431	16,461	(19)	(19)
Gastos de operación y otros	(9,344)	(9,546)	(12,031)	2	22
Utilidad de operación	3,976	6,884	4,430	(42)	(10)
Costo integral de financiamiento, neto	(2,211)	(2,291)	(1,915)	3	(15)
Participación en resultados de asociadas	(5)	2	36	(350)	(114)
Utilidad antes de la siguiente provisión	1,761	4,595	2,552	(62)	(31)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(1,680)	(770)	(5,096)	(118)	67
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	81	3,825	(2,545)	(98)	103
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas	114	(128)	(634)	189	118
Utilidad neta consolidada	195	3,697	(3,179)	(95)	106
Resultado del interés minoritario	526	826	325	(36)	62
Resultado del interés mayoritario	(332)	2,870	(3,504)	(112)	91
Flujo de operación	6,822	9,211	9,703	(26)	(30)
Cobertura de intereses*	6.5	7.3	5.8		

*Veces. UDM = Últimos 12 meses

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

Activo	Dic 22	Sep 22	Dic 21	(% Dic 22 vs.)	
				Sep 22	Dic 21
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	13,208	14,188	16,856	(7)	(22)
Efectivo restringido	7	7	0	100	100
Clientes, neto	6,165	6,040	5,086	2	21
Impuestos sobre la renta por recuperar	741	438	914	69	(19)
Inventarios	18,303	19,138	16,617	(4)	10
Otros activos circulantes	6,109	5,724	6,057	7	1
Total activo circulantes	44,532	45,534	45,531	(2)	(2)
Propiedad, planta y equipo, neto	30,548	29,772	30,946	3	(1)
Activos intangibles, neto	14,635	14,534	16,500	1	(11)
Crédito mercantil	12,600	12,308	14,214	2	(11)
Impuestos diferidos a la utilidad	1,895	2,118	2,160	(11)	(12)
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	143	137	157	4	(9)
Otros activos no circulantes	700	691	1,107	1	(37)
Total activo no circulante	60,520	59,560	65,084	2	(7)
Total activo	105,053	105,094	110,615	-	(5)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda circulante	590	612	649	(3)	(9)
Documentos por pagar	585	615	702	(5)	(17)
Proveedores	22,640	21,806	21,214	4	7
Impuesto a la utilidad por pagar	1,970	581	1,151	239	71
Provisiones	63	66	100	(5)	(37)
Otros pasivos circulantes	8,945	9,186	9,317	(3)	(4)
Total pasivo a corto plazo	34,793	32,866	33,133	6	5
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda a largo plazo	44,755	45,642	48,166	(2)	(7)
Documentos por pagar	1,644	1,782	1,965	(8)	(16)
Impuestos diferidos a la utilidad	3,852	3,853	3,714	-	4
Beneficios a empleados	1,696	1,343	1,446	26	17
Provisiones largo plazo	76	73	139	3	(46)
Impuestos sobre la renta por pagar	0	1,049	1,071	(100)	(100)
Otros pasivos no circulantes	316	35	46	798	584
Total pasivo a largo plazo	52,337	53,777	56,548	(3)	(7)
Total pasivo	87,130	86,644	89,682	1	(3)
CAPITAL CONTABLE:					
Total capital contable de la participación controladora:	17,914	18,450	20,933	(3)	(14)
Total capital contable de la participación no controladora:	8	0	0	100	100
Total capital contable	17,922	18,450	20,933	(3)	(14)
Total pasivo y capital contable	105,053	105,094	110,615	-	(5)

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

	4T22	3T22	4T21	4T22 vs. (%)	
				3T22	4T21
Ventas	38,674	38,025	36,682	2	5
Costo de ventas	(28,936)	(28,643)	(26,594)	1	9
Utilidad bruta	9,738	9,382	10,088	4	(3)
Gastos de venta	(5,864)	(5,831)	(5,818)	1	1
Gastos de administración	(1,638)	(1,518)	(1,492)	8	10
Otros ingresos (gastos), neto	(272)	18	(1,239)	-	(78)
Utilidad de operación	1,964	2,052	1,538	(4)	28
Resultado financiero, neto	(1,617)	(466)	(904)	247	79
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	(1)	0	21	(100)	(103)
Utilidad antes de impuestos	347	1,586	655	(78)	(47)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(513)	(695)	(2,614)	(26)	(80)
Utilidad neta consolidada	(166)	891	(1,959)	(119)	(92)
Participación no controladora	0	0	0	-	-
Participación de la controladora	(166)	891	(1,959)	(119)	(92)

Apéndice – Reportes 4T22 de empresas listadas

Alpek (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom



RESULTADOS CUARTO TRIMESTRE 2022

Alpek reporta Flujo Comparable de U.S. \$270M (Flujo Reportado de U.S. \$186M)

El Flujo Comparable y el Volumen alcanzan su nivel más alto para un ejercicio

Monterrey, México – 15 de febrero de 2023 – Alpek, S.A.B. de C.V., una empresa petroquímica líder en las Américas, anunció hoy sus resultados del cuarto trimestre de 2022 (4T22).

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen cayó a 1.23 millones de toneladas (-10% TsT), debido a efectos estacionales y menor demanda de PET
- Flujo Comparable de U.S. \$270M (-36% TsT), principalmente debido a la normalización de los márgenes de referencia en todos los productos, así como al inicio de operaciones de la nueva capacidad de polipropileno en Norteamérica
- Se concluyó el año con un nivel de apalancamiento de 1.3x, al tiempo que se realizó un pago extraordinario de dividendos por U.S. \$196M a los Accionistas, acumulando un total de dividendos en 2022 de U.S. \$372M, y una amortización de bonos por U.S. \$94M
- Se recuperaron U.S. \$3.5M en deuda de M&G México en el trimestre, totalizando U.S. \$26M en el año
- Se inició el proceso de sucesión de Director General, ya que José de Jesús (“Pepe”) Valdez Simancas dejará su cargo tras una destacada trayectoria de 46 años y asumirá el rol de Asesor *Senior* de ALFA
- Jorge Young Cerecedo, actual Presidente del Negocio de Poliéster, asumirá el cargo de Director General a partir del 1 de marzo

PRINCIPALES INDICADORES DEL 4T22

(millones de dólares, excepto cifras de volumen y producción)

	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Volumen¹ (ktons)	1,230	1,359	1,172	(10)	5	5,065	4,798	6
Poliéster	1,013	1,114	931	(9)	9	4,099	3,796	8
Plásticos y Químicos	217	246	240	(12)	(10)	966	1,002	(4)
Producción (ktons)	1,557	1,470	1,654	6	(6)	6,251	6,366	(2)
Poliéster	1,330	1,240	1,380	7	(4)	5,281	5,251	1
Plásticos y Químicos	227	230	275	(1)	(17)	970	1,115	(13)
Ingresos Consolidados	2,457	2,951	2,152	(17)	14	10,555	7,697	37
Poliéster	1,630	2,022	1,347	(19)	21	6,991	4,828	45
Plásticos y Químicos	442	607	579	(27)	(24)	2,321	2,342	(1)
Otros	385	323	226	19	70	1,243	528	135
Flujo Consolidado	186	306	269	(39)	(31)	1,455	1,145	27
Poliéster	82	170	162	(52)	(50)	886	618	43
Plásticos y Químicos	106	132	105	(20)	1	564	503	12
Otros	(2)	4	2	(142)	(170)	5	25	(78)
Flujo Comparable²	270	424	300	(36)	(10)	1,396	962	45
Poliéster	151	261	160	(42)	(5)	823	458	80
Plásticos y Químicos	120	158	138	(24)	(13)	567	480	18
Otros	(2)	4	2	(142)	(170)	5	25	(78)
Utilidad Neta (Part. Controladora)	37	110	30	(66)	26	679	385	76
Inversiones y Adquisiciones	51	93	32	(46)	57	862	227	280
Deuda Neta	1,860	1,805	1,225	3	52			
Deuda Neta / Flujo³	1.3	1.2	1.1					

(1) No incluye ventas intracompañía (2) No incluye ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas (3) Veces: últimos 12 meses

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

“Me complace mucho informar que Alpek tuvo el mejor año de su historia. En el 2022, la Compañía alcanzó máximos históricos en Volumen, Ingresos y Flujo Comparable. Asimismo, Alpek dio pasos importantes respecto a su estrategia de crecimiento a largo plazo, al concretar una atractiva adquisición en Medio Oriente, y al reanudar la construcción de Corpus Christi Polymers (“CCP”) en pro de maximizar el valor de la Compañía. Todo ello, sin dejar de mantener un saludable perfil de deuda, al tiempo de distribuir un total de U.S. \$372 millones a nuestros Accionistas, con lo que alcanzamos un extraordinario rendimiento por dividendo de 13%.

Tras experimentar márgenes superiores a los previstos a lo largo del año, en el cuarto trimestre observamos que los márgenes de referencia, de la mano de los costos de transporte marítimo, siguieron normalizándose a un ritmo más estable en los segmentos de Poliéster y de Plásticos y Químicos. De esta forma, los resultados del 4T22 se mantuvieron sólidos, con un nivel de Volumen anual superior a lo establecido en la Guía y cifras de Flujo Comparable alcanzando niveles récord.

Como ya se habrán enterado en los últimos comunicados de la compañía, en los próximos meses, dejaré de ser Director General de Alpek para convertirme en Asesor Senior de ALFA. Aprovecho este espacio para extender mi agradecimiento a todas las personas, de ayer y hoy, que me han acompañado a lo largo de mi trayectoria en Alpek. Ustedes han contribuido a mi crecimiento y experiencia de muchas maneras, y aprecio la oportunidad que me han dado de servir a esta gran compañía estos 46 años.

Jorge Young será el nuevo Director General de Alpek. Tengo plena confianza en Jorge, ya que he tenido el placer de trabajar a su lado durante muchos años y estoy seguro de que su experiencia y trayectoria le permitirán dirigir exitosamente a Alpek de cara al futuro.”

Panorama General

El cuarto trimestre se ha caracterizado, una vez más, por un entorno macroeconómico desafiante, con una persistente presión inflacionaria. La industria petroquímica ha empezado a ver una disminución gradual de los precios promedio del crudo Brent, a U.S. \$88 por barril, 11% menos que en el 3T22, cerrando el trimestre en U.S. \$81 por barril. En consecuencia, los precios promedio de referencia del paraxileno (“Px”) en los EE.UU. disminuyeron 8% con respecto al trimestre anterior. En el segmento de Plásticos y Químicos, los precios promedio de referencia del propileno fueron de U.S. \$0.32 por libra, 31% por debajo de los U.S. \$0.47 por libra del 3T22.

La demanda de los productos de Alpek fue más moderada hacia el cierre del año, debido a la estacionalidad propia del negocio, y los precios de paridad de importación disminuyeron; ya que los costos del transporte marítimo han ido retornando a sus niveles históricos. A su vez, los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia continuaron normalizándose en octubre y noviembre, pero volvieron a subir en diciembre, hasta situarse en un promedio de U.S. \$338 por tonelada en el trimestre. Los márgenes de referencia cerraron el año por encima de lo previsto debido a las



José de Jesús Valdez
DIRECTOR GENERAL

interrupciones de las actividades económicas en China, a causa del COVID-19, que limitaron la producción global total y, por tanto, aumentaron hacia el final del trimestre. Mientras tanto, en el negocio de polipropileno, los márgenes de referencia disminuyeron a un promedio de U.S. \$0.23 por libra (-32% TsT), dada la incorporación de nueva capacidad instalada en el mercado norteamericano.

Nuevo Director General de Alpek

Tras una destacada trayectoria de 46 años, Pepe Valdez Simancas dejará su cargo como Director General de Alpek, a partir del 1 de marzo de 2023, para asumir una nueva función como Asesor *Senior* de ALFA. Bajo su liderazgo, Alpek tuvo un crecimiento sostenido y diversificó su portafolio de productos a través de múltiples adquisiciones y asociaciones estratégicas con otros participantes reconocidos en la industria petroquímica.

En diciembre de 2022, Jorge Young Cerecedo fue nombrado nuevo Director General, por el Consejo de Administración, y asumirá su nuevo cargo a partir del 1 de marzo de 2023, conservando sus responsabilidades como Presidente de Alpek Polyester. A lo largo de sus 32 años de carrera en Alpek, Jorge ha ocupado puestos clave en la división de Poliéster, incluyendo la Presidencia de PET y Fibras. Es Ingeniero Químico egresado del Tecnológico de Monterrey y cuenta con una Maestría en Administración de Empresas por la Escuela de Negocios Wharton de la Universidad de Pensilvania.

Perspectivas para el 2023

De cara al 2023, Alpek espera tener un año sólido, a la vez que los extraordinarios costos de transporte y los márgenes de referencia de EPS y PET integrado continúan normalizándose. Nuestra expectativa es que éstos continúen regresando a los niveles históricos, y que los márgenes de polipropileno disminuyan, principalmente, a causa de la nueva capacidad instalada en la región.

La Compañía dará a conocer mañana su Guía para Volumen, Flujo Comparable e Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX), así como también los supuestos subyacentes para los precios del crudo y de materias primas, los cuales se discutirán en detalle durante el *Webcast* del 4T22.

RESULTADOS FINANCIEROS
FLUJO CONSOLIDADO

(millones de dólares)

	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Flujo Reportado	186	306	269	(39)	(31)	1,455	1,145	27
Ajuste de Inventarios	57	70	11	(19)	398	(17)	(92)	82
Efecto de Arrastre	27	46	(6)	(42)	573	(66)	(114)	42
Otros	-	2	25	(72)	(98)	23	23	(2)
Flujo Comparable	270	424	300	(36)	(10)	1,396	962	45

El Flujo Comparable fue de U.S. \$270 millones, una caída de 36% TsT, debido a la debilidad de la demanda, menores márgenes de referencia de PET, PP y EPS, así como nueva capacidad de PP incorporada en Norteamérica. El Flujo Comparable del ejercicio completo alcanzó un máximo histórico de U.S. \$1,396 millones, un incremento de 45% AsA, impulsado por márgenes superiores a los esperados en todos los segmentos, costos de transporte altos, así como por el volumen incremental generado por el negocio de PET recién incorporado.

El Flujo Reportado fue de U.S. \$186 millones, 39% y 31% por debajo de lo registrado en el 3T22 y 4T21, respectivamente, debido a efectos negativos de ajuste de inventario por U.S. \$57 millones y de arrastre de materias primas por U.S. \$27 millones derivado de los menores precios del crudo, paraxileno y propileno, sin embargo, el impacto fue menor comparado al trimestre anterior. Para el ejercicio completo, el Flujo Reportado sumó U.S. \$1,455 millones, 27% más que en el 2021, principalmente debido a la desconexión entre los precios del paraxileno en Norteamérica frente a Asia durante varios meses del año.

ESTADO DE RESULTADOS

(millones de dólares)

	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Ingresos Totales	2,457	2,951	2,152	(17)	14	10,555	7,697	37
Utilidad Bruta	173	338	299	(49)	(42)	1,534	1,217	26
Gastos de Operación y Otros	(63)	(95)	(154)	34	59	(322)	(353)	9
Utilidad de Operación	110	243	144	(55)	(24)	1,212	864	40
Resultado Financiero, Neto	(27)	(61)	(24)	55	(13)	(148)	(154)	4
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	(2)	(1)	(1)	(161)	(79)	(3)	(2)	(76)
Impuestos a la Utilidad	(28)	(50)	(67)	44	59	(272)	(202)	(34)
Utilidad Neta Consolidada	54	132	52	(59)	4	789	506	56
Participación Controladora	37	110	30	(66)	26	679	385	76

Los Ingresos del cuarto trimestre ascendieron a U.S. \$2.457 billones, lo cual implicó una caída de 17% con respecto al 3T22, debido a los menores precios y volúmenes, y un aumento de 14% contra el 4T21. Los Ingresos del ejercicio completo incrementaron 37%, principalmente debido al aumento de los precios de las materias primas.

La Utilidad Neta atribuible a la Participación Controladora en el cuarto trimestre de 2022 fue de U.S. \$37 millones, comparada a los U.S. \$110 millones del 3T22, explicado en gran parte por una menor utilidad de operación. La Utilidad Neta atribuible a la Participación Controladora en el 2022 fue de U.S. \$679 millones, 76% por arriba de lo registrado en el 2021, derivado de una mayor utilidad de operación.

FLUJO DE EFECTIVO

(millones de dólares)

	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Flujo	186	306	269	(39)	(31)	1,455	1,145	27
Capital Neto de Trabajo y Otros	129	(111)	51	216	155	(413)	(381)	(8)
Inversiones y Adquisiciones	(51)	(93)	(32)	46	(57)	(862)	(227)	(280)
Gastos Financieros	(38)	(39)	(23)	2	(62)	(139)	(140)	1
Impuestos a la Utilidad	(46)	(69)	(38)	33	(22)	(283)	(117)	(142)
Dividendos	(247)	(34)	(104)	(623)	(138)	(494)	(274)	(80)
Pago a compañías afiliadas	-	-	-	-	-	-	(3)	100
Otras Fuentes / Usos	11	12	(25)	(5)	147	101	(43)	334
Disminución (Aumento) en Deuda	(55)	(28)	98	(94)	(156)	(634)	(40)	(1,491)

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** disminuyó por U.S. \$129 millones, ya que los precios de las materias primas empezaron a bajar, sobre todo en Norteamérica, donde los precios de referencia del Px disminuyeron 8% con respecto al 3T22. El CNT incrementó por U.S. \$413 millones en el ejercicio completo, debido a que los precios de las materias primas fueron superiores al promedio, y a que los niveles de inventario aumentaron respecto al 2021. Se espera que estos niveles se estabilicen hacia el 1T23.

Las Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX) del trimestre ascendieron a U.S. \$51 millones, destinados principalmente a las actividades de mantenimiento programadas, y una parte a la construcción de CCP. El CAPEX acumulado durante el año fue de U.S. \$862 millones, en su mayor parte destinados a la adquisición del negocio de PET.

Los Impuestos a la Utilidad durante el 4T22 fueron de U.S. \$46 millones, 33% menos que en el trimestre anterior. Los Impuestos a la Utilidad para el ejercicio completo ascendieron a U.S. \$283 millones, 142% más que en el 2021.

Alpek distribuyó un **dividendo** de U.S. \$247 millones en el cuarto trimestre, de los cuales U.S. \$196 millones fueron para Accionistas, y el monto restante se distribuyó a accionistas minoritarios. El dividendo fue aprobado por el Consejo de Administración el 31 de octubre de 2022, ejerciendo las facultades que le fueron delegadas en la Asamblea General de Accionistas celebrada a principios de año. Los dividendos pagados por Alpek y correspondientes al ejercicio 2022 sumaron U.S. \$494 millones, lo que representó un aumento de 80% contra el 2021.

DEUDA NETA Y APALANCAMIENTO

(millones de dólares)

	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)
Deuda Neta	1,860	1,805	1,225	3	52
Flujo (UDM)	1,455	1,539	1,145	(5)	27
Deuda Neta / Flujo (UDM)	1.3	1.2	1.1		

Al 31 de diciembre de 2022, la **Deuda Neta Consolidada** fue de U.S. \$1.860 billones, un aumento de 3% y 52% TsT y AsA, respectivamente. La Deuda Bruta fue de U.S. \$2.215 billones y el saldo de efectivo se redujo a U.S. \$355 millones incluyendo efectivo restringido. Las razones financieras del trimestre fueron: Deuda Neta sobre Flujo de 1.3x y Cobertura de Intereses de 11.4x.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: POLIÉSTER

(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), rPET, Fibras de Poliéster – 66% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 1.01 millones de toneladas (-9% TsT), afectado por estacionalidad y menor demanda de PET
- Márgenes de referencia en Asia se situaron en un promedio de U.S. \$338 por tonelada, permaneciendo por encima de sus niveles históricos (-16% TsT)
- Flujo Comparable de U.S. \$151 millones (-42% TsT), a raíz de la normalización de los márgenes del PET, los costos de transporte y volumen
- Flujo Reportado de U.S. \$82 millones (-52% TsT), incluye una pérdida por ajuste de inventario (U.S. -\$42 millones) y un efecto negativo de arrastre (U.S. -\$23 millones)

PRINCIPALES INDICADORES - POLIÉSTER (millones de dólares, excepto volumen y producción)	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Volumen (ktons)	1,013	1,114	931	(9)	9	4,099	3,796	8
Producción (ktons)	1,330	1,240	1,380	7	(4)	5,281	5,251	1
Ingresos	1,630	2,022	1,347	(19)	21	6,991	4,828	45
Flujo Reportado	82	170	162	(52)	(50)	886	618	43
Inventarios	42	55	(7)	(23)	674	(43)	(90)	52
Efecto de Arrastre	23	35	(4)	(35)	725	(51)	(77)	34
Otros	5	2	9	175	(45)	32	7	367
Flujo Comparable	151	261	160	(42)	(5)	823	458	80

El **Volumen de Poliéster** fue de 1,013,000 toneladas en el 4T22, un 9% menos que en el trimestre anterior, atribuible en gran parte a efectos estacionales, una menor demanda de PET y mantenimiento en nuestras instalaciones de Brasil.

El **Flujo Comparable de Poliéster** ascendió a U.S. \$151 millones, 42% y 5% por debajo de lo registrado en el 3T22 y 4T21, respectivamente. Estas variaciones se debieron, esencialmente, a la disminución de los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia, que se situaron en un precio promedio de U.S. \$338 por tonelada (-16% TsT), y a los menores costos de transporte. El Flujo Comparable del 2022 sumó U.S. \$823 millones, 80% mayor que el 2021, debido a las ganancias derivadas de la paridad de importación y al negocio de Medio Oriente recientemente incorporado.

Los precios del crudo Brent disminuyeron 11%, mientras que los precios promedio de referencia del Px en los EE.UU. también cayeron 8% TsT. Esto dio lugar a una pérdida no monetaria por ajuste de inventario de U.S. \$42 millones y a un efecto negativo de arrastre por U.S. \$23 millones en el 4T22. Los beneficios por ajuste de inventario y por arrastre de materia prima en el 2022 sumaron U.S. \$43 millones y U.S. \$51 millones, respectivamente.

El **Flujo Reportado de Poliéster** fue de U.S. \$82 millones, 52% menor que el 3T22, dados los efectos negativos por ajuste de inventario y de arrastre en el trimestre. El Flujo Reportado del ejercicio completo fue de U.S. \$886 millones, un aumento de 43% AsA, debido a mejores resultados por mayores precios de las materias primas.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), otros productos – 18% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 217 ktons (-12% TsT), debido en gran medida a los efectos estacionales normales del periodo y a la nueva capacidad de PP instalada en la región
- Márgenes de referencia de PP disminuyeron a U.S. \$0.23 por libra (-32% TsT), debido a condiciones de mercado
- Flujo Comparable de U.S. \$120 millones (-24% TsT), afectado por la nueva capacidad de PP en la región y un entorno económico más apretado
- Flujo Reportado de U.S. \$106 millones (-20% TsT), debido a una pérdida por ajuste de inventario (U.S. -\$15 millones) y un efecto negativo de arrastre (U.S. -\$4 millones)

PRINCIPALES INDICADORES – P&Q (millones de dólares, excepto volumen y producción)	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Volumen (ktons)	217	246	240	(12)	(10)	966	1,002	(4)
Producción (ktons)	227	230	275	(1)	(17)	970	1,115	(13)
Ingresos	442	607	579	(27)	(24)	2,321	2,342	(1)
Flujo Reportado	106	132	105	(20)	1	564	503	12
Inventarios	15	15	19	(3)	(22)	27	(2)	1,441
Efecto de Arrastre	4	11	(2)	(64)	302	(15)	(37)	61
Otros	(4)	-	18	-	(124)	(9)	16	(156)
Flujo Comparable	120	158	138	(24)	(13)	567	480	18

El **Volumen de P&Q** fue de 217,000 toneladas, 12% y 10% por debajo de lo registrado en el 3T22 y 4T21, respectivamente, derivados de la menor demanda de PP y EPS, ante un entorno marcado por el surgimiento de nueva oferta de PP en Norteamérica y efectos estacionales, lo que provocó un menor dinamismo en ciertos sectores como el de la construcción, que utiliza EPS.

El **Flujo Comparable de P&Q** fue de U.S. \$120 millones, una disminución de 24% TsT y 13% AsA. Estas variaciones se atribuyen a la caída de los márgenes de referencia del PP a 23 cpp (-32% TsT), lo cual también se explica por la nueva capacidad incorporada en Norteamérica y menor demanda influenciada por presiones inflacionarias. El Flujo Comparable total del 2022 sumó U.S. \$567 millones, 18% mayor que el 2021, debido a alta demanda y mayores márgenes de referencia de PP, así como mayores márgenes de referencia de EPS y costos de flete durante la mayor parte del año.

Los precios promedio del propileno se situaron en U.S. \$0.32 por libra, un 31% menos que en el 3T22, lo que dio lugar a una pérdida no monetaria por ajuste de inventario de U.S. \$15 millones, así como a un efecto negativo de arrastre de U.S. \$4 millones.

El **Flujo Reportado de P&Q** fue de U.S. \$106 millones en el trimestre, una disminución de 20% TsT e incremento de 1% AsA, derivado mayormente del efecto negativo de arrastre y de ajuste de inventario.

ACERCA DE ALPEK

Alpek es una compañía petroquímica líder en América con operaciones en dos segmentos de negocios: “Poliéster” (PTA, PET, rPET, y fibras de poliéster) y “Plásticos y Químicos” (polipropileno, poliestireno expandible, especialidades químicas y químicos industriales). Alpek es un productor líder de PTA, resina y lámina de PET a nivel mundial, el mayor productor de rPET en América, el tercer mayor productor de poliestireno expandible en el mundo y el único productor de polipropileno en México.

NOTAS SOBRE DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Las cuales tienen que ver con juicios respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares, utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

INFORMACIÓN DE CONTACTO – RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Antón Fernández, Director de Relación con Inversionistas
Alejandra Bustamante, Gerente de Relación con Inversionistas
+52 (818) 748-1146
ir@alpek.com
www.alpek.com

APÉNDICE A – INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

TABLA 1 CAMBIO EN PRECIOS (%)	TsT (%)	AsA (%)	Var. (%)
Poliéster			
Precio Promedio en Pesos	(14)	6	33
Precio Promedio en Dólares	(11)	11	34
Plásticos y Químicos			
Precio Promedio en Pesos	(20)	(20)	2
Precio Promedio en Dólares	(18)	(16)	3
Total			
Precio Promedio en Pesos	(10)	3	29
Precio Promedio en Dólares	(8)	9	30

TABLA 2 INGRESOS	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	48,411	59,750	44,664	(19)	8	212,435	156,224	36
Millones de Dólares	2,457	2,951	2,152	(17)	14	10,555	7,697	37
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	14,751	20,045	16,680	(26)	(12)	74,524	58,101	28
Millones de Dólares	748	990	804	(24)	(7)	3,700	2,863	29
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	33,660	39,705	27,984	(15)	20	137,911	98,123	41
Millones de Dólares	1,708	1,961	1,348	(13)	27	6,855	4,834	42
En el Extranjero / Total (%)	70	66	63			65	63	

TABLA 3 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	2,192	4,943	2,990	(56)	(27)	24,539	17,494	40
Millones de Dólares	110	243	144	(55)	(24)	1,212	864	40
Flujo								
Millones de Pesos	3,673	6,217	5,578	(41)	(34)	29,424	23,234	27
Millones de Dólares	186	306	269	(39)	(31)	1,455	1,145	27

TABLA 4 FLUJO COMPARABLE	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Flujo								
Millones de Pesos	3,673	6,217	5,578	(41)	(34)	29,424	23,234	27
Millones de Dólares	186	306	269	(39)	(31)	1,455	1,145	27
Ajustes*								
Millones de Pesos	1,650	2,367	650	(30)	154	(1,308)	(3,674)	64
Millones de Dólares	84	118	31	(29)	170	(60)	(183)	67
Flujo Comparable								
Millones de Pesos	5,323	8,584	6,227	(38)	(15)	28,116	19,560	44
Millones de Dólares	270	424	300	(36)	(10)	1,396	962	45

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

TABLA 5 EFECTO NIIF 16 (millones de dólares)	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Estado de Resultados								
Amortización	13	13	12	(3)	5	49	47	4
Gastos Financieros	3	3	3	5	(2)	10	9	17
Deuda Neta	17	12	31	41	(46)	56	69	(20)
Balance General								
Activos - Derechos de Uso	178	173	173	3	3			
Pasivos								
Arrendamientos a Corto Plazo	42	42	36	-	19			
Arrendamientos a Largo Plazo	145	140	140	4	4			

TABLA 6 RESULTADO FINANCIERO (millones de dólares)	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Gastos Financieros	(48)	(45)	(25)	(5)	(87)	(161)	(151)	(6)
Productos Financieros	16	13	15	17	5	46	29	61
Gastos Financieros Netos	(32)	(32)	(11)	-	(203)	(114)	(122)	6
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	5	(29)	(14)	116	135	(34)	(32)	(6)
Resultado Financiero, Neto	(27)	(61)	(24)	55	(13)	(148)	(154)	4

TABLA 7 UTILIDAD NETA (millones de dólares, salvo lo indicado)	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Utilidad Neta Consolidada	54	132	52	(59)	4	789	506	56
Participación no Controladora	17	22	22	(23)	(25)	110	121	(9)
Participación Controladora	37	110	30	(66)	26	679	385	76
Utilidad por Acción (Dólares)	0.02	0.05	0.01	(66)	26	0.32	0.18	76
Promedio de Acciones en Circulación (millones)*	2,107	2,107	2,110	-	-	2,108	2,111	-

*Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los períodos presentados

TABLA 8 BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (millones de dólares)	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	336	479	513	(30)	(34)
Clientes	940	1,348	927	(30)	1
Inventarios	1,751	1,861	1,249	(6)	40
Otros activos circulantes	301	303	313	(1)	(4)
Total activo circulante	3,327	3,992	3,001	(17)	11
Inversión en asociadas y otras	476	464	442	2	8
Propiedad, planta y equipo, neto	2,502	2,517	1,914	(1)	31
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	229	155	163	47	41
Otros activos no circulantes	532	531	501	-	6
Total de activo	7,067	7,659	6,022	(8)	17
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	398	460	129	(13)	208
Proveedores	1,472	1,840	1,243	(20)	18
Otros pasivos circulantes	400	389	360	3	11
Total pasivo circulante	2,270	2,689	1,733	(16)	31
Deuda (incluye costos de emisión)	1,620	1,632	1,425	(1)	14
Beneficios a empleados	53	48	50	9	6
Otros pasivos	428	437	405	(2)	6
Total de pasivo	4,371	4,806	3,613	(9)	21
Total capital contable	2,696	2,853	2,409	(6)	12
Total de pasivo y capital contable	7,067	7,659	6,022	(8)	17
Deuda Neta	1,860	1,805	1,225		
Deuda Neta / Flujo*	1.3	1.2	1.1		
Cobertura de Intereses*	11.4	13.7	8.7		

*Veces: Últimos 12 meses

POLIÉSTER

TABLA 9 INGRESOS	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	32,127	40,938	27,963	(22)	15	140,717	98,000	44
Millones de Dólares	1,630	2,022	1,347	(19)	21	6,991	4,828	45
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	6,350	7,885	5,942	(19)	7	29,941	21,576	39
Millones de Dólares	322	389	286	(17)	13	1,487	1,064	40
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	25,777	33,053	22,021	(22)	17	110,776	76,424	45
Millones de Dólares	1,308	1,632	1,061	(20)	23	5,504	3,764	46
En el Extranjero / Total (%)	80	81	79			79	78	

TABLA 10 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	366	2,419	1,953	(85)	(81)	13,966	8,801	59
Millones de Dólares	18	118	94	(85)	(81)	689	433	59
Flujo								
Millones de Pesos	1,616	3,455	3,362	(53)	(52)	17,923	12,560	43
Millones de Dólares	82	170	162	(52)	(50)	886	618	43

TABLA 11 FLUJO COMPARABLE	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Flujo								
Millones de Pesos	1,616	3,455	3,362	(53)	(52)	17,923	12,560	43
Millones de Dólares	82	170	162	(52)	(50)	886	618	43
Ajustes*								
Millones de Pesos	1,366	1,839	(45)	(26)	3,131	(1,346)	(3,239)	58
Millones de Dólares	70	91	(2)	(24)	3,153	(63)	(160)	61
Flujo Comparable								
Millones de Pesos	2,982	5,294	3,316	(44)	(10)	16,577	9,322	78
Millones de Dólares	151	261	160	(42)	(5)	823	458	80

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

PLÁSTICOS Y QUÍMICOS

TABLA 12 INGRESOS	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	8,711	12,280	12,005	(29)	(27)	46,804	47,470	(1)
Millones de Dólares	442	607	579	(27)	(24)	2,321	2,342	(1)
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	4,122	5,686	6,093	(28)	(32)	23,114	25,916	(11)
Millones de Dólares	209	281	294	(26)	(29)	1,146	1,279	(10)
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	4,589	6,594	5,913	(30)	(22)	23,690	21,554	10
Millones de Dólares	233	326	285	(29)	(18)	1,175	1,063	11
En el Extranjero / Total (%)	53	54	49			51	45	

TABLA 13 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	1,860	2,440	988	(24)	88	10,464	8,192	28
Millones de Dólares	94	120	48	(22)	95	518	406	28
Flujo								
Millones de Pesos	2,091	2,678	2,166	(22)	(3)	11,391	10,173	12
Millones de Dólares	106	132	105	(20)	1	564	503	12

TABLA 14 FLUJO COMPARABLE	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
Flujo								
Millones de Pesos	2,091	2,678	2,166	(22)	(3)	11,391	10,173	12
Millones de Dólares	106	132	105	(20)	1	564	503	12
Ajustes*								
Millones de Pesos	284	528	695	(46)	(59)	38	(436)	109
Millones de Dólares	14	26	33	(45)	(57)	3	(23)	113
Flujo Comparable								
Millones de Pesos	2,375	3,206	2,861	(26)	(17)	11,429	9,737	17
Millones de Dólares	120	158	138	(24)	(13)	567	480	18

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

APÉNDICE B – ESTADOS FINANCIEROS
ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

	Dic-22	Sep-22	Dic-21	TsT (%)	AsA (%)
(millones de Pesos mexicanos)					
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	6,319	9,001	10,541	(30)	(40)
Efectivo restringido	193	719	13	(73)	1,360
Clientes	18,846	27,379	19,075	(31)	(1)
Otras cuentas y documentos por cobrar	3,906	4,240	4,805	(8)	(19)
Inventarios	33,893	37,791	25,705	(10)	32
Otros activos circulantes	1,268	1,922	1,641	(34)	(23)
Total activo circulante	64,425	81,052	61,780	(21)	4
ACTIVO NO CIRCULANTE:					
Efectivo restringido	360	-	-	100	100
Inversión en asociadas y otras	9,210	9,427	9,093	(2)	1
Propiedades, planta y equipo, neto	48,451	51,114	39,405	(5)	23
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	4,425	3,148	3,348	41	32
Otros activos no circulantes	9,948	10,778	10,319	(8)	(4)
Total activo	136,819	155,519	123,945	(12)	10
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda	7,712	9,339	2,660	(17)	190
Proveedores	28,493	37,363	25,595	(24)	11
Otros pasivos circulantes	7,737	7,902	7,415	(2)	4
Total pasivo circulante	43,942	54,604	35,670	(20)	23
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda (incluye costos de emisión)	31,369	33,130	29,333	(5)	7
Impuestos a la utilidad diferidos	3,845	4,364	4,124	(12)	(7)
Otros pasivos no circulantes	4,444	4,505	4,203	(1)	6
Beneficios a empleados	1,025	983	1,029	4	-
Total de pasivo	84,625	97,586	74,359	(13)	14
CAPITAL CONTABLE:					
Participación controladora:					
Capital social	6,021	6,020	6,028	-	-
Prima en acciones	8,917	8,908	8,976	-	(1)
Capital contribuido	14,938	14,928	15,004	-	-
Capital ganado	31,965	36,751	28,712	(13)	11
Total participación controladora	46,903	51,679	43,716	(9)	7
Participación no controladora	5,291	6,254	5,870	(15)	(10)
Total de capital contable	52,194	57,933	49,586	(10)	5
Total de pasivo y capital contable	136,819	155,519	123,945	(12)	10

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

	4T22	3T22	4T21	TsT (%)	AsA (%)	2022	2021	Var. (%)
(millones de Pesos mexicanos)								
Ingresos	48,411	59,750	44,664	(19)	8	212,435	156,224	36
Nacionales	14,751	20,045	16,680	(26)	(12)	74,524	58,101	28
Exportación	33,660	39,705	27,984	(15)	20	137,911	98,123	41
Costo de ventas	(44,984)	(52,890)	(38,470)	15	(17)	(181,401)	(131,537)	(38)
Utilidad bruta	3,427	6,860	6,194	(50)	(45)	31,034	24,687	26
Gastos de operación y otros	(1,235)	(1,917)	(3,204)	36	61	(6,495)	(7,193)	10
Utilidad de operación	2,192	4,943	2,990	(56)	(27)	24,539	17,494	40
Resultado Financiero, neto	(536)	(1,233)	(496)	57	(8)	(2,997)	(3,144)	5
Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos	(31)	(14)	(19)	(150)	(70)	(67)	(39)	(74)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	1,625	3,696	2,475	(56)	(34)	21,475	14,311	50
Impuestos a la utilidad	(549)	(1,006)	(1,407)	45	61	(5,509)	(4,115)	(34)
Utilidad (pérdida) neta consolidada	1,076	2,690	1,068	(60)	1	15,966	10,196	57
Utilidad (pérdida) atribuible a participación controladora	743	2,245	601	(67)	24	13,744	7,756	77
Utilidad (pérdida) atribuible a participación no controladora	333	445	467	(25)	(29)	2,222	2,440	(9)

REPORTE DE RESULTADOS

Cuarto Trimestre 2022 (4T22)



Monterrey, N.L., México, 15 de febrero de 2023. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Cuarto Trimestre de 2022 ("4T22").

Axtel reporta Flujo de US \$41 millones en 4T22 (Ps. 803 millones)

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
Ingresos (Ps.)	2,652	2,736	2,812	(3)	(6)	10,480	11,389	(8)
US \$	135	135	136	(0)	(1)	521	562	(7)
Flujo (Ps.) ¹	803	790	824	2	(3)	3,011	3,793	(21)
US \$	41	39	40	4	3	150	187	(20)
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	137	(116)	(553)	--	--	(39)	(797)	95
US \$	7	(6)	(27)	--	--	(2)	(39)	95
Inversiones (Ps.) ²	361	285	424	27	(15)	1,291	1,533	(16)
US \$	18	14	20	31	(10)	64	76	(15)
Deuda neta (en US \$)	537	566	574	(5)	(6)			
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.6	3.8	3.1					
Cobertura Intereses UDM*	3.9	3.3	3.3					

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

INFORMACIÓN RELEVANTE 4T22

RESULTADOS

- El Flujo del 4Q22 aumentó 2% de manera secuencial, contribuyendo a un incremento del 12% en el Flujo del segundo semestre en comparación con el primer semestre, con mejores resultados en los tres segmentos de negocio: Axnet, Empresarial y Gobierno.
- El control de gastos y la optimización de inversiones generaron un flujo libre de caja por US \$47 millones en 2022.
- La mejora en Flujo y generación de caja, contribuyeron a reducir el nivel de apalancamiento neto a 3.6x.

ESTRUCTURA DE CAPITAL

- En 2022, la Compañía recompró US\$38 millones de sus Notas Senior con vencimiento en 2024.
- Este año, Axtel firmó un acuerdo para refinanciar su crédito bancario de largo plazo por Ps. 3,026 millones, por un nuevo crédito a un plazo de 10 años, y vida promedio de 8 años.
- Adicionalmente, la Compañía ejecutó un crédito bancario por US\$100 millones, a un plazo de 5 años. El uso y disponibilidad de recursos es para refinanciar sus Notas Senior.
- En enero, la Compañía lanzó una oferta para comprar hasta US\$120 millones de principal de sus Notas Senior. La Compañía recibió ofertas de US\$89 millones de sus Notas.

ASG

- Axtel obtuvo una calificación de 58/100 en el *S&P Global Corporate Sustainability Assessment*; alcanzando el percentil 83 en la industria global de Telecomunicaciones. (Fecha: Sept. 2022)

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“El desempeño operativo de Axtel continúa su tendencia de mejora; los resultados en el cuarto trimestre evidencian una recuperación que reflejamos desde el tercer trimestre.

En el segmento Empresarial, respaldado por nuestro modelo comercial de alta especialización, logramos incrementar la adquisición de nuevos proyectos un 13%, comparado con el año anterior; las líneas de mayor crecimiento fueron ciberseguridad, nube y redes administradas con 22%, 35% y 52%, respectivamente.

En el segmento Gobierno reforzamos la visión y equipo comercial, y sentamos las bases para ampliar oportunidades y presencia en nuevos estados y entidades federales, lo que se tradujo en un crecimiento de 10% en los ingresos del segundo semestre, comparado con el primer semestre de 2022.

En 2023, trabajaremos en múltiples iniciativas para soportar el crecimiento de los ingresos y mejorar la rentabilidad. Estas iniciativas nos ayudarán a maximizar la utilización de datos, desarrollar una implementación de servicios más ágil, continuar con nuestro modelo de segmentación y especialización comercial, así como reforzar la cultura, trabajo en equipo y agilidad de nuestra organización.

Este año, contamos con una base más sólida sobre la cual construir mejores resultados. Seguiremos con una estricta disciplina financiera, con enfoque en proteger la rentabilidad del negocio y mantener un sólido nivel de flujo, que se pueda traducir en una reducción en la razón de apalancamiento neto.”

Armando de la Peña

INGRESOS

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.)		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
SERVICIOS (Ps.)	2,195	2,150	2,220	2	(1)	8,547	8,828	(3)
US \$	112	106	107	5	4	425	435	(2)
Empresarial (Ps.)	1,915	1,902	1,853	1	3	7,539	7,492	1
US \$	97	94	89	3	9	375	370	1
Gobierno (Ps.)	280	248	366	13	(23)	1,007	1,336	(25)
US \$	14	12	18	17	(19)	50	66	(24)
INFRAESTRUCTURA (Ps.)	1,071	1,200	1,206	(11)	(11)	4,388	5,017	(13)
US \$	54	59	58	(8)	(6)	218	247	(12)
ELIMINACIONES (Ps.) *	(614)	(614)	(614)	0	(0)	(2,455)	(2,455)	(0)
US \$	(31)	(30)	(30)	(3)	(5)	(122)	(121)	(1)
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,652	2,736	2,812	(3)	(6)	10,480	11,389	(8)
US \$	135	135	136	(0)	(1)	521	562	(7)

* Para efectos de consolidación, los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios se presentan como "eliminaciones".

Los ingresos totales alcanzaron US \$135 millones en el 4T22. En pesos, los ingresos disminuyeron 6% año contra año, debido a caídas del 11% y 1% en los ingresos de Axtel Networks y Alestra, respectivamente. Los ingresos de 2022 totalizaron Ps. 10,480 millones, una disminución del 8% debido a caídas del 13% y 3% en los ingresos de Axtel Networks y Alestra, respectivamente.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA ("AXTEL NETWORKS", "AXNET")

Los ingresos alcanzaron los US \$54 millones en el 4T22. En pesos, los ingresos registraron una disminución del 11% en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente debido a una disminución en contratos de fibra oscura y menores ingresos de conectividad de clientes mayoristas.

Los ingresos de 2022 totalizaron Ps. 4,388 millones, 13% inferior que en 2021 debido a disminuciones en los contratos de fibra oscura, junto con menores ingresos de un cliente operador móvil mayorista. Los ingresos provenientes de Alestra representaron el 56% de los ingresos totales de la Unidad de Infraestructura.

UNIDAD DE SERVICIOS ("ALESTRA")

Los ingresos totalizaron US \$112 millones en el 4T22. En pesos, los ingresos disminuyeron 1% comparado con el 4T21, debido a una caída de 23% en los ingresos del segmento Gobierno, parcialmente compensado por un incremento de 3% en los ingresos del segmento Empresarial. Los ingresos de 2022 disminuyeron un 3%, debido a una caída del 25% en el segmento Gobierno, parcialmente mitigado por un aumento del 1% en los ingresos del segmento Empresarial.

SEGMENTO EMPRESARIAL (88% de los ingresos Alestra 2022)

Los ingresos del segmento empresarial totalizaron US \$97 millones en el 4T22. En pesos, los ingresos aumentaron 3% en comparación con el 4T21, debido a incrementos de 9%, 4% y 2% en *transformación digital*, servicios de *valor agregado* y servicios *estándar*, respectivamente. Los ingresos 2022 aumentaron 1%. (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,225 millones en el 4T22, 2% superiores año contra año, debido a un incremento de 10% en servicios de *internet*, compensando caídas en ingresos de *VPN* y *voz*. Los ingresos de 2022 disminuyeron un 3%, debido a una caída del 12% en los servicios de *voz*, que continúan su tendencia a la baja y representaron el 11% de los ingresos totales del segmento Empresarial en 2022, en comparación con un 12% para 2021.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 271 millones en el 4T22, 4% superior al 4T21, debido a un incremento de 9% en *servicios administrados*. Los ingresos de 2022 también aumentaron un 4%, liderado por incrementos en las soluciones de *integración de sistemas*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 418 millones en el 4T22, 9% superiores al 4T21, impulsado por incrementos de soluciones en la *nube*, *ciberseguridad*, *colaboración* y *móviles*. Los ingresos de 2022 aumentaron 11%, principalmente por un aumento del 20% en soluciones de *ciberseguridad* y *nube*.

INGRESOS

UNIDAD DE SERVICIOS (“ALESTRA”) (continuación)

SEGMENTO GOBIERNO (12% de los ingresos Alestra 2022)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a US \$14 millones en el 4T22. En pesos, los ingresos disminuyeron 23% en comparación con el 4T21, explicado principalmente por menores ingresos recurrentes como resultado de la terminación de contratos con dependencias federales. Sin embargo, de forma secuencial, los ingresos registraron un incremento del 13%, impulsados por un fuerte aumento del 47% en ingresos recurrentes, demostrando que el equipo que lidera el segmento Gobierno ha logrado renovar contratos próximos a vencimiento y expandir la base de clientes estatales y federales. Los ingresos totales 2022 disminuyeron 25%, no obstante, los resultados del segmento deberán continuar su recuperación. (Tabla 2).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 147 millones en el 4T22, 7% inferiores al 4T21. Sin embargo, de forma secuencial, los ingresos aumentaron 60% principalmente debido a las soluciones de *conectividad*.

VALOR AGREGADO Los ingresos registraron Ps. 88 millones en 4T22, 24% inferiores en comparación con el 4T21.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 46 millones en 4T22, una caída del 50% respecto al 4T21.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 4T22, la utilidad bruta fue de US \$101 millones. En pesos, la utilidad bruta aumentó 1% respecto al 4T21, debido a un mejor margen de utilidad bruta en Alestra. La utilidad bruta de 2022 disminuyó 7%, en línea con los ingresos, y con un margen del 73% sobre los ingresos totales, en comparación con 72% en 2021.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) La utilidad bruta ascendió a Ps. 988 millones en el 4T22, un incremento de 15% en comparación con el trimestre del año anterior, explicado principalmente por mayores márgenes de contribución tanto en el segmento Empresarial como en el de Gobierno. La utilidad bruta de 2022 se mantuvo sin cambios, ya que la caída en ingresos se compensó con mayores márgenes, particularmente en el segmento Gobierno.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXNET) La utilidad bruta alcanzó Ps. 991 millones en el 4T22, una caída del 10% en comparación con el trimestre del año anterior, mientras que la utilidad bruta de 2022 disminuyó 12% año contra año, en línea con la caída en ingresos.

GASTOS DE OPERACIÓN Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos de operación alcanzaron US \$63 millones en el 4T22; en pesos, estos aumentaron 12% en comparación con el trimestre del año anterior, debido a mayores gastos tanto en Alestra como en Axnet. Los gastos de operación de 2022 aumentaron 8%, explicado por un incremento del 16% en los gastos de Axnet.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) Los gastos de operación del 4T22 incrementaron 15% con respecto al 4T21, debido a aumentos en gastos de personal, y la recuperación de una partida incobrable registrada en 4T21. Los gastos del 2022 no reflejaron cambios en comparación con 2021.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXNET) Los gastos de operación aumentaron 10% en comparación con el 4T21. Los gastos del 2022 aumentaron 16%, principalmente como resultado de una provisión de incobrables relacionada con un operador móvil mayorista.

La partida de otros ingresos alcanzó Ps. 56 millones en el 4T22, en comparación con otros gastos por Ps. 43 millones en 4T21 relacionados principalmente con eficiencias organizacionales. El 2022 reportó Ps. 107 millones de otros ingresos, mientras que 2021 registró Ps. 32 millones de otros gastos.

FLUJO (EBITDA)

El Flujo totalizó US \$41 millones para el 4T22. En pesos, el Flujo alcanzó Ps. 803 millones, 3% inferior en comparación con el 4T21, debido a una caída en Axnet, parcialmente mitigado por un aumento en el Flujo de Alestra. El Flujo de 2022 alcanzó Ps. 3,011 millones, 21% inferior al 2021, debido a la disminución en el Flujo de Axnet.

El margen del Flujo aumentó de 29% en el 4T21 a 30% en el 4T22, ya que el aumento en los márgenes de utilidad bruta compensó el incremento en gastos operativos mencionado anteriormente. El margen del Flujo de 2022 alcanzó 29%, inferior al 33% de 2021, principalmente debido a mayores gastos operativos de Axnet, así como su menor contribución al Flujo total, siendo su margen superior al de Alestra.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA)

(53% del Flujo 2022)

El Flujo de Alestra ascendió a US \$23 millones en el 4T22. En pesos, el Flujo del 4T22 aumentó 31%, debido al incremento en el margen de utilidad bruta que compensó el aumento en los gastos de operación.

El Flujo de 2022 aumentó un 4% año tras año, debido a la mejora del segundo semestre y un mejor nivel de otros ingresos/(gastos) en comparación con 2021.

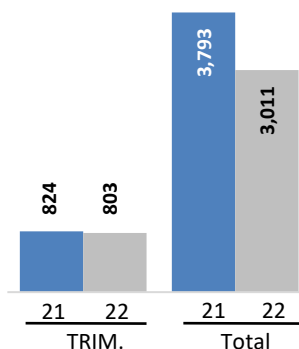
UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXNET)

(47% del Flujo 2022)

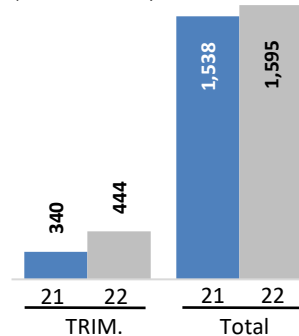
El Flujo de Axnet fue de US \$18 millones en el 4T22. En pesos, el Flujo disminuyó 26% en comparación al 4T21, debido a la caída en la utilidad bruta y el aumento en los gastos de operación explicados anteriormente.

El Flujo de 2022 disminuyó 37%, principalmente por la caída en utilidad bruta y mayores gastos de operación relacionados con una provisión extraordinaria de incobrables.

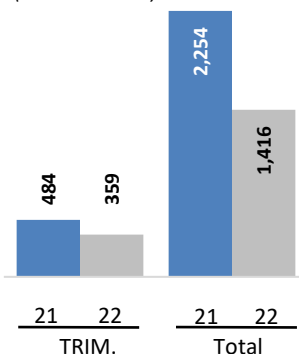
(en Millones Ps.)



(en Millones Ps.)



(en Millones Ps.)



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 4T22 alcanzó Ps. 94 millones, en comparación con una pérdida de Ps. 207 millones hace un año, que incluye el reconocimiento del deterioro por el valor de inversiones minoritarias por Ps. 290 millones.

La utilidad de operación del 2022 fue de Ps. 174 millones, 41% inferior en comparación con 2021, principalmente por la caída en el Flujo explicada anteriormente, parcialmente mitigado por una menor depreciación y amortización.

(en Millones Ps.)



RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento alcanzó US \$13 millones en 4T22 o Ps. 268 millones, comparado con un costo integral de financiamiento de Ps. 378 millones en 4T21. Principalmente se explica por una ganancia cambiaria de Ps. 394 millones durante el 4T22 como resultado de una apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense, en comparación con una pérdida cambiaria de Ps. 117 millones en el 4T21. El gasto por intereses neto disminuyó 52% del 4T21 al 4T22, principalmente por un aumento en el ingreso por interés como resultado de las recompras en el mercado abierto de las Notas Senior 2024.

El costo integral de financiamiento de 2022 por Ps. 261 millones fue 82% inferior al costo de Ps. 1,441 millones en 2021, explicado principalmente por una caída de 34% en el gasto por interés neto, así como una ganancia cambiaria de Ps. 511 millones por la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en 2022, en comparación con una pérdida cambiaria de Ps. 278 millones en 2021.

DEUDA NETA

Al 31 de diciembre de 2022, la deuda neta fue de US \$537 millones, una disminución de 6% o US \$37 millones en comparación con el 4T21; compuesta por una reducción en la deuda de US \$47 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$11 millones causado por una apreciación del 6% del peso mexicano año tras año y un incremento en la caja por US \$1 millón.

La reducción de US \$47 millones en la deuda año con año, se explica por i) una disminución de US \$38 millones relacionados con recompras en el mercado abierto de las Notas Senior 2024; ii) una reducción de US \$6 millones por amortizaciones del crédito a largo plazo; y iii) una disminución de US \$3 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre del 4T22, el efectivo totalizó en US \$80 millones (Ps. 1,543 millones), comparado con US \$78 millones (Ps. 1,614 millones) en el 4T21, un incremento del 2%.

Las razones financieras al cierre de 2022 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 3.6 veces y Cobertura de Intereses Neto de 3.9 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital fueron de US \$18 millones en el 4T22, comparado con US \$20 millones en el 4T21. Las inversiones de 2022 totalizaron en US \$64 millones (69% para Axnet y 31% para Alestra); una caída de US \$11 millones respecto a los US \$76 millones registrados en 2021.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 12% en 2022, comparado con 13% hace un año.

OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses neto: Es la razón del Flujo de operación UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. El gasto por interés es calculado pro forma de los prepagos de la deuda.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 31 de diciembre 2022 Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$90 millones @ 19.87 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares de Capex e intereses hasta agosto de 2023. Durante el 4T22, enero y febrero de 2023, Axtel ejecutó transacciones de tipo FWD por un monto total de US \$160 millones a un tipo de cambio Forward resultante de aproximadamente 19.80 MXN/USD, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta enero de 2024.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs) o sus Notas Senior.

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial, gubernamental y mayorista, a través de sus unidades de negocio Alestra (Servicios) y Axtel Networks (Axnet, Infraestructura). Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Axtel se encuentra actualmente en proceso de escisión parcial de su anterior accionista mayoritario ALFA, S.A.B. de C.V., quien se encuentra en proceso de aportar la totalidad de su participación accionaria en la Compañía a Controladora Axtel, S.A.B. de C.V., sociedad que cotizará en la Bolsa Mexicana de Valores.

Sitio para Relación con Inversionistas: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS UNIDAD SERVICIOS (ALESTRA) - SEGMENTO EMPRESARIAL
(EN MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,225	1,218	1,207	1	2	4,856	5,005	(3)
VALOR AGREGADO (Ps.)	271	243	261	12	4	1,037	998	4
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	418	441	385	(5)	9	1,647	1,488	11
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	1,915	1,902	1,853	1	3	7,539	7,492	1
US \$	97	94	89	3	9	375	370	1

TABLA 2 | INGRESOS UNIDAD SERVICIOS (ALESTRA) - SEGMENTO GOBIERNO
(EN MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	147	92	158	60	(7)	448	595	(25)
VALOR AGREGADO (Ps.)	88	104	116	(15)	(24)	318	419	(24)
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	46	53	93	(13)	(50)	241	322	(25)
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	280	248	366	13	(23)	1,007	1,336	(25)
US \$	14	12	18	17	(19)	50	66	(24)

TABLA 3 | INGRESOS UNIDAD INFRAESTRUCTURA (AXNET)
(EN MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(%) 4T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
INFRAESTRUCTURA TOTAL (Ps.)	1,071	1,200	1,206	(11)	(11)	4,388	5,017	(13)
US \$	54	59	58	(8)	(6)	218	247	(12)
ELIMINACIONES (Ps.) *	(614)	(614)	(614)	0	(0)	(2,455)	(2,455)	(0)
US \$	(31)	(30)	(30)	(3)	(5)	(122)	(121)	(1)

* Para efectos de consolidación, los ingresos provenientes de la Unidad de Servicios (Alestra) se presentan como "eliminaciones".

Apéndice A – Tablas

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO

(EN MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.)		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
Utilidad operativa (Ps.)	94	85	(207)	11	--	174	292	(41)
US \$	5	4	(10)	14	--	9	15	(41)
Flujo (Ps.)	803	790	824	2	(3)	3,011	3,793	(21)
US \$	41	39	40	4	3	150	187	(20)
Unidad Servicios (Ps.)	444	386	340	15	31	1,595	1,538	4
Unidad Infraestructura (Ps.)	359	404	484	(11)	(26)	1,416	2,254	(37)

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.)		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
Gasto neto por interés	(126)	(164)	(260)	23	52	(772)	(1,164)	34
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	394	(144)	(117)	--	--	511	(278)	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	268	(308)	(378)	--	--	(261)	(1,441)	82
US \$	13	(15)	(18)	--	--	(13)	(71)	82

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.)	
				3T22	4T21
Notas Senior 2024	402	423	440	(5)	(9)
Crédito Largo Plazo	156	151	153	4	2
Otros créditos bancarios	30	29	29	0	1
Arrendamientos y otros	23	24	25	(4)	(8)
Intereses Devengados	5	12	5	(57)	11
Deuda Total	616	640	652	(4)	(6)
% deuda en US \$	70%	71%	73%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(80)	(74)	(78)	(8)	(2)
Deuda Neta	537	566	574	(5)	(6)
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.6	3.8	3.1		
Cobertura intereses UDM*	3.9	3.3	3.3		

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.)		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
Flujo	41	39	40	4	3	150	187	(20)
Capital Neto de Trabajo	23	(14)	30	--	(24)	11	(5)	--
Inversiones y Adquisiciones	(18)	(14)	(20)	(31)	10	(64)	(76)	15
Gastos Financieros	(13)	(12)	(12)	(7)	(6)	(50)	(56)	11
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(21)	99
Otras Fuentes (Usos)	(3)	6	2	--	--	(9)	(2)	(412)
Dism. (aum.) Deuda Neta	29	4	39	558	(25)	37	28	34

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	4T22	3T22	4T21	[%] 4T22 vs.	
				3T22	4T21
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	1,543	1,499	1,614	3	(4)
Efectivo restringido	-	-	-	--	--
Cuentas por cobrar	1,194	1,740	1,695	(31)	(30)
Partes relacionadas	15	19	35	(20)	(57)
Impuestos por recuperar y otras CxC	719	708	762	2	(6)
Anticipos a Proveedores	739	780	635	(5)	16
Inventarios	170	101	85	69	99
Instrumentos Financieros	5	4	0	23	--
Total Activo Circulante	4,385	4,850	4,827	(10)	(9)
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	9,044	9,203	10,133	(2)	(11)
Cuentas por cobrar a largo plazo	-	-	20	--	--
Activos intangibles, neto	1,528	1,595	1,799	(4)	(15)
Impuestos diferidos	2,958	3,123	2,856	(5)	4
Inversiones compañías asociadas y otros	1	23	2	(96)	(52)
Otros activos	435	434	338	0	29
Total Activo No Circulante	13,966	14,379	15,148	(3)	(8)
TOTAL ACTIVOS	18,351	19,229	19,974	(5)	(8)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,833	1,901	2,138	(4)	(14)
Intereses acumulados	104	254	100	(59)	4
Deuda a corto plazo	-	-	-	--	--
Porción circulante de deuda a LP	492	487	416	1	18
Impuestos por pagar	-	-	-	--	--
Instrumentos Financieros	0	1	34	--	(100)
Ingresos Diferidos	45	51	86	(11)	(47)
Provisiones	25	25	29	2	(14)
Otras cuentas por pagar	749	746	706	0	6
Total pasivo a corto plazo	3,250	3,465	3,510	(6)	(7)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	11,285	12,186	12,827	(7)	(12)
Beneficios empleados	891	860	766	4	16
Instrumentos Financieros Derivados	-	-	-	--	--
Otros pasivos a LP	76	1	1	>1,000	>1,000
Total del pasivo a largo plazo	12,251	13,047	13,595	(6)	(10)
TOTAL PASIVO	15,501	16,512	17,105	(6)	(9)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	455	464	-	(2)
Reserva para recompra de acciones	200	200	190	-	5
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,196	2,062	2,215	6	(1)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,850	2,716	2,870	5	(1)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	18,351	19,229	19,974	(5)	(8)

Apéndice B – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	4T22	3T22	4T21	(% 4T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				3T22	4T21			
Ingresos Totales	2,652	2,736	2,812	(3)	(6)	10,480	11,389	(8)
Costo de ventas y servicios	(673)	(677)	(847)	1	21	(2,793)	(3,138)	11
Utilidad bruta	1,979	2,059	1,965	(4)	1	7,687	8,251	(7)
Gastos operativos	(1,232)	(1,311)	(1,099)	6	(12)	(4,783)	(4,426)	(8)
Otros ingresos (gastos), netos	56	42	(43)	33	--	107	(32)	--
Depr., amort. y deterioro activos	(709)	(704)	(1,031)	(1)	31	(2,837)	(3,500)	19
Utilidad operativa	94	85	(207)	11	--	174	292	(41)
Resultado integral, neto	268	(308)	(378)	--	--	(261)	(1,441)	82
Part. de resultados compañía asociada	0	(0)	(0)	--	--	0	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	362	(223)	(585)	--	--	(87)	(1,149)	92
Total impuestos	(225)	108	32	--	--	48	352	(86)
Utilidad (Pérdida) Neta	137	(116)	(553)	--	--	(39)	(797)	95