



ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)

Relación con Inversionistas

[iralfa@alfa.com.mx](mailto:iralfa@alfa.com.mx)

[www.alfa.com.mx](http://www.alfa.com.mx)

+ (52) 81-8748-2521



# REPORTE DE RESULTADOS

Tercer Trimestre 2019 (3T19)

**Monterrey, N.L., México, octubre 17, 2019.**

**ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) (ALFA)**, una compañía líder que administra un portafolio diversificado de negocios y con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el tercer trimestre de 2019 ("3T19"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

## ALFA reporta Flujo de US \$548 millones en el 3T19

### INFORMACIÓN RELEVANTE 3T19

ALFA	<ul style="list-style-type: none"><li>• Flujo en línea con la Guía de Resultados del año.</li><li>• Deuda Neta disminuyó contra el 2T19, soportada por una sólida generación de efectivo.</li></ul>
Alpek	<ul style="list-style-type: none"><li>• Mejora sostenida de Flujo; el Flujo del 3T19 es el más alto en lo que va del año.</li></ul>
Sigma	<ul style="list-style-type: none"><li>• Flujo aumentó año contra año por mejores resultados en México, EE.UU. y Latinoamérica.</li><li>• El margen del Flujo trimestral en Europa aumentó significativamente con respecto al 2T19.</li></ul>
Nemak	<ul style="list-style-type: none"><li>• Ingresos y Flujo reflejaron la disminución de volumen previsto para este año; Flujo estable por unidad equivalente.</li></ul>
Axtel	<ul style="list-style-type: none"><li>• Firmó un acuerdo estratégico con Equinix por US \$175 millones.</li></ul>

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	Var. % vs. 2T19	Var. % vs. 3T18	Acum.'19	Acum.'18	Var. %
<b>Ingresos ALFA</b>	<b>4,319</b>	<b>4,473</b>	<b>4,950</b>	<b>(3)</b>	<b>(13)</b>	<b>13,271</b>	<b>14,363</b>	<b>(8)</b>
Alpek	1,523	1,643	1,941	(7)	(22)	4,809	5,232	(8)
Sigma	1,632	1,609	1,601	1	2	4,758	4,740	-
Nemak	963	1,011	1,152	(5)	(16)	3,076	3,626	(15)
Axtel	165	166	202	(1)	(18)	504	600	(16)
Newpek	16	20	27	(21)	(42)	58	85	(32)
<b>Flujo<sup>1</sup> ALFA</b>	<b>548</b>	<b>595</b>	<b>666</b>	<b>(8)</b>	<b>(18)</b>	<b>1,661</b>	<b>1,971</b>	<b>(16)</b>
Alpek	194	161	274	20	(29)	495	694	(29)
Sigma	182	179	180	1	1	527	510	3
Nemak	139	174	160	(20)	(13)	487	563	(13)
Axtel	57	97	69	(41)	(18)	211	216	(2)
Newpek	(11)	(6)	(2)	(96)	(498)	(25)	15	(268)
<b>Utilidad Neta Mayoritaria</b>	<b>60</b>	<b>95</b>	<b>72</b>	<b>(37)</b>	<b>(17)</b>	<b>220</b>	<b>445</b>	<b>(50)</b>
<b>Inversiones y Adquisiciones<sup>2</sup></b>	<b>204</b>	<b>180</b>	<b>198</b>	<b>13</b>	<b>3</b>	<b>595</b>	<b>1,053</b>	<b>(43)</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>7,032</b>	<b>7,122</b>	<b>6,901</b>	<b>(1)</b>	<b>2</b>	<b>7,032</b>	<b>6,901</b>	<b>2</b>
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.8	2.7	2.7					
Cobertura de Intereses UDM*	5.8	6.0	5.2					

\* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Flujo de Operación = Utilidad de Operación, más depreciaciones y amortizaciones, más deterioro de activos fijos.

2 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

## Índice

---

**Mensaje del Director General de ALFA**

---

**Resultados Financieros Consolidados de ALFA**  
(BMV: ALFAA)



---

**Resultados por Empresa**



**Alpek** (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos

**Sigma** – Alimentos



**Nemak** (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio



**Axtel** (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

**Newpek** – Petróleo y Gas

---

**Tablas**

---

**Estados Financieros**

---

**Apéndice – Reportes del 3T19 de Empresas Listadas**

---

## Mensaje del Director General de ALFA

“El tercer trimestre de 2019 de ALFA fue enmarcado por algunos eventos generadores de valor y un Flujo consolidado acumulado de US \$1,661 millones, monto en línea con nuestra Guía de Resultados del año.

Por compañía en lo individual, Alpek y Sigma registraron el Flujo trimestral más elevado del año. En particular, Sigma reportó un mayor Flujo año contra año y trimestre contra trimestre, apoyada por esfuerzos en varios frentes a fin de mitigar el impacto del alza en los precios del cerdo, originados por la Fiebre Porcina Africana (FPA).

Nemak reportó resultados en línea con las expectativas, que anticipaban un menor volumen contra trimestres anteriores, además de un efecto de estacionalidad asociado a la desaceleración habitual de la producción de autos durante el verano. Los esfuerzos de eficiencias operativas en marcha han permitido a Nemak mantener su Flujo por unidad equivalente, a pesar de la disminución del volumen durante el año.

Axtel continuó reportando mejores resultados a lo esperado, apoyada por eficiencias operativas. A partir de este trimestre, Axtel incluirá en su reporte de resultados información desglosada entre "Servicio" e "Infraestructura", debido a que la compañía ha empezado a operar bajo estas dos unidades de negocio especializadas.

Entre los eventos del trimestre de ALFA, destaca el pago de una segunda exhibición del dividendo ordinario aprobado para 2019 por US \$202 millones. El dividendo récord de este año destaca la visión de ALFA relacionada con el pago de dividendos en efectivo en Dólares, como parte fundamental de la propuesta de valor para sus accionistas. En la última década, los dividendos denominados en Dólares han crecido a una tasa anual compuesta de 16%, apoyados por un portafolio diversificado de negocios generadores de Flujo y disciplina financiera.

Además, durante el año hemos cancelado US \$165 millones en acciones y recomprado US \$28 millones, a través de nuestro programa de recompra. El pago de dividendos, aunado a las operaciones de cancelación y recompra de acciones al cierre del trimestre, representaron un beneficio total para los accionistas de US \$395 millones.

A nivel de subsidiarias, un evento destacado en el 3T19 fue el arranque de operaciones comerciales de la planta de cogeneración de Alpek en Altamira. Esto es un paso importante en el proceso en marcha para finalizar la venta de sus dos plantas de cogeneración en México.

Alpek también emitió un bono de US \$500 millones a 10 años en los mercados internacionales. La compañía logró la tasa de interés más baja en su historia (4.25%), ampliando su vencimiento promedio de deuda a 4.9 años desde 2.7 años. Esto resalta la importancia para ALFA de seguir impulsando el acceso directo de sus filiales a los mercados financieros para minimizar el costo de capital.

Axtel concretó una de las principales iniciativas de generación de valor planeadas para 2019, con la firma de un acuerdo estratégico con Equinix, Inc. por US \$175 millones, a fin de fortalecer su oferta de soluciones de tecnologías de información (TI) y nube. Los recursos netos de esta transacción se destinarán a fortalecer aún más el balance de Axtel y a mejorar el rendimiento sobre el capital invertido. Junto con la venta de su negocio de Mercado Masivo, esta es la tercera transacción realizada por Axtel en los últimos 12 meses, para un monto total de US \$470 millones.

Para Sigma, la sucesión fue un evento relevante en el trimestre. El 1º de agosto, Rodrigo Fernández asumió la Dirección General en reemplazo de Mario Páez, quien se retiró de la empresa luego de una exitosa trayectoria de 45 años en Sigma y ALFA. Al igual que la mayoría de los 125 ejecutivos de mayor rango, Rodrigo tiene una carrera de más de 20 años con nosotros, ocupando varios cargos directivos en Sigma. Espero trabajar en estrecha colaboración con Rodrigo y su equipo para capitalizar las operaciones multinacionales y el liderazgo de las marcas de Sigma.

Adicionalmente, Sigma creó "Global Snacking"; una nueva unidad de negocio que operará en todas las geografías y en conjunto con las áreas centrales, aprovechando las capacidades de innovación y comerciales de la compañía para impulsar la categoría de *snacks* a base de proteínas.

Sigma también ha estado muy activa en términos de innovación de productos; a la fecha la compañía ha lanzado más de 200 productos que se desarrollaron a través de su plataforma de innovación. Esta es una capacidad clave que estamos robusteciendo aún más. La plataforma de innovación de Sigma tiene un portafolio de aproximadamente 700 proyectos y sus desarrollos representan el 11% de los ingresos acumulados en el 2019.

En resumen, estamos satisfechos con el avance de nuestra empresa a la fecha. Este fue el segundo trimestre consecutivo de reducción secuencial en la Deuda Neta Consolidada y anticipamos que esta tendencia continuará, apoyada por una sólida generación de Flujo, aunada a los ingresos por la monetización en marcha de activos no estratégicos. Además, ALFA, Alpek, Sigma, Nemark y Axtel están en camino de alcanzar su Guía de Flujo 2019, apoyadas por los resultados operativos y financieros en línea con lo planeado para el tercer trimestre."

Álvaro Fernández

## ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

### ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
Ingresos Totales	4,319	4,473	4,950	(3)	(13)	13,271	14,363	(8)
Utilidad Bruta	891	842	988	6	(10)	2,557	2,967	(14)
Gastos de Operación y otros	(616)	(505)	(586)	(22)	(5)	(1,687)	(1,751)	4
Flujo	548	595	666	(8)	(18)	1,661	1,971	(16)
Utilidad de Operación	275	336	402	(18)	(32)	870	1,216	(28)
Resultado Financiero Neto	(161)	(121)	(133)	(32)	(20)	(376)	(316)	(19)
Participación en Resultados de Asociadas	(1)	0	2	(122)	(153)	2	7	(77)
Impuestos a la Utilidad	(48)	(80)	(168)	40	71	(204)	(329)	38
Utilidad Neta Consolidada	65	135	103	(52)	(37)	291	578	(50)
Participación Controladora	60	95	72	(37)	(17)	220	445	(50)
Flujo/Ingresos (%)	12.7	13.3	13.5			12.5	13.7	

Los **Ingresos Totales** sumaron US \$4,319 millones, 13% menos en comparación con el 3T18, debido principalmente a menores precios de materias primas en Alpek y una baja en el volumen en Nemark. Además, los ingresos de Axtel y Newpek fueron afectados por recientes desinversiones en el negocio del Mercado Masivo (México) y por la venta de activos en Wilcox (EE.UU.), respectivamente. En contraste, los ingresos de Sigma crecieron 2% en el trimestre, apoyados por un mayor volumen y precios. En forma acumulada, los ingresos sumaron US \$13,271 millones, monto 8% menor en comparación al 2018, principalmente debido también a Nemark y Alpek. A la fecha, el 67% de los ingresos consolidados de ALFA fueron generados fuera de México, llamados también "Ventas Extranjeras" (ver tabla 2).

El **Flujo** fue de US\$ 548 millones, incluyendo una pérdida neta de US \$23 millones, debido principalmente a partidas extraordinarias en Alpek. En contraste, el Flujo del 3T18 se benefició de una ganancia neta de US \$46 millones por partidas extraordinarias (ver tabla 4). Ajustando estos conceptos, el Flujo comparable de ALFA fue de US \$571 millones, US \$576 millones y US \$620 millones en el 3T19, 2T19 y 3T18, respectivamente.

El Flujo comparable de ALFA disminuyó 8% contra el 3T18, debido principalmente al impacto anticipado de una reducción en el volumen en Nemark, aunado a menores márgenes de referencia y en los precios de materias primas en Alpek. En contraste, Sigma fue el único negocio que registró en el 3T19 un crecimiento en el Flujo comparable año contra año, impulsado por sólidos resultados en EE.UU., México y Latinoamérica.

En forma acumulada, el Flujo comparable de ALFA en el 2019 fue de US \$1,674 millones, cifra 10% menor contra los US \$1,869 millones reportados en el 2018, debido a que el crecimiento en Sigma fue más que contrarrestado por las reducciones, principalmente en Alpek y Nematik. El Flujo a la fecha incluye un beneficio de US \$79 millones, relacionado con la adopción de la nueva norma contable sobre arrendamientos (IFRS16), a partir de enero de 2019 (ver tablas 3, 4, 5 y 6).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$275 millones, en comparación con la de US \$402 millones reportada en el 3T18, debido principalmente a la disminución del Flujo ya explicada. En forma acumulada, la Utilidad de Operación fue de US \$870 millones, cifra 28% menor en comparación con la de US \$1,216 millones en el 2018 (ver tablas 3, 4, 5 y 6).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue de US \$161 millones, por arriba de los US \$133 millones en el 3T18, debido a una mayor pérdida cambiaria no-erogable. El RIF acumulado sumó US \$376 millones, cifra 19% mayor en comparación con la de US \$316 millones en 2018, cuando se benefició de una ganancia cambiaria no-erogable de US \$49 millones (ver tabla 7). En el 3T19 y en forma acumulada, los gastos financieros netos disminuyeron contra el 2018.

La **Utilidad Neta Mayoritaria** fue de US \$60 millones, comparada con la de US \$72 millones en el 3T18, debido a que la disminución en la Utilidad de Operación fue parcialmente compensada por un menor Impuesto sobre la Renta. En forma acumulada, la Utilidad Neta Mayoritaria sumó US \$220 millones, cifra 50% inferior a la de 2018, principalmente debido a una menor Utilidad de Operación (ver tabla 8).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
Flujo	548	595	666	(8)	(18)	1,661	1,971	(16)
Capital Neto de Trabajo	73	31	(132)	132	155	(104)	(590)	82
Inversiones y Adquisiciones	(204)	(180)	(198)	(13)	(3)	(595)	(1,053)	43
Gastos Financieros Neto	(120)	(114)	(116)	(5)	(3)	(348)	(381)	9
Impuestos a la Utilidad	(83)	(233)	(86)	64	3	(392)	(317)	(24)
Dividendos	(108)	(10)	(10)	(980)	(980)	(280)	(218)	(28)
Otras Fuentes / Usos	(16)	(17)	(11)	6	(220)	(431)	(13)	-
<b>Disminución (Aumento) en Deuda Neta</b>	<b>90</b>	<b>72</b>	<b>113</b>	<b>25</b>	<b>(20)</b>	<b>(489)</b>	<b>(601)</b>	<b>4</b>

La **Deuda Neta** al cierre del 3T19 sumó US \$7,032 millones, cifra 2% mayor a la del 3T18 y 1% menor contra el 2T19. Sobre bases absolutas, la Deuda Neta Consolidada de ALFA aumentó US \$489 millones comparada con el cierre de 2018, debido principalmente al impacto de US \$463 millones relacionado con la adopción de la nueva norma contable sobre arrendamientos (IFRS16), a partir de enero de 2019. Incluso con el pago de dividendos de US \$101 millones de ALFA, la Deuda Neta Consolidada disminuyó US \$90 millones en comparación con la del 2T19, respaldada por una sólida generación de Flujo. Al 30 de septiembre de 2019, la Deuda Bruta fue de US \$8,285 millones y el Efectivo sumó US \$1,253 millones. Las Razones Financieras al cierre del 3T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 2.8 veces y Cobertura de Intereses, 5.8 veces, en comparación con 2.7 veces y 5.2 veces, respectivamente en el 3T18 (ver tablas 6 y 9).

El **Capital Neto de Trabajo** contribuyó con US \$73 millones a la disminución de la Deuda Neta Consolidada, en comparación con el 2T19, debido principalmente a una recuperación significativa en Nemark. Las inversiones en Capital Neto de Trabajo al cierre del 3T19 sumaron US \$104 millones, impulsadas en gran medida por Sigma.

Las **Inversiones y Adquisiciones** en el 3T19 sumaron US \$204 millones, debido a que todas las empresas continuaron sus programas de inversiones. En forma acumulada las Inversiones y Adquisiciones ascendieron a US \$595 millones.

Los **Dividendos** corresponden a la segunda exhibición de US \$101 millones pagada en septiembre, para completar un dividendo total de US \$202 millones, aprobado para 2019 por la Asamblea de Accionistas de ALFA. Los dividendos del 3T19 incluyen US \$8 millones pagados a accionistas minoritarios a nivel de las subsidiarias. En forma acumulada, el pago de dividendos ascendió a US \$280 millones.

## EVENTOS RECIENTES - ALFA

Programa de recompra de acciones	<ul style="list-style-type: none"><li>• Recompra de 29.8 millones de acciones al cierre del 3T19 (~ US \$28 millones).</li><li>• Monto máximo aprobado para recompra de acciones: \$5,800 millones de Pesos (US \$300 millones).</li></ul>
Reunión con Analistas Financieros	<ul style="list-style-type: none"><li>• ALFA organizó una reunión con todos sus Analistas Financieros en la Ciudad de México.</li><li>• Álvaro Fernández (Director General) destacó:<ul style="list-style-type: none"><li>○ Las capacidades de innovación de Sigma.</li><li>○ Las ventajas del PET frente a otros plásticos, aluminio y vidrio.</li><li>○ El potencial para Nemark en componentes estructurales y para vehículos eléctricos.</li></ul></li></ul>
Guía 2019	<ul style="list-style-type: none"><li>• ALFA reafirma su Guía para 2019; Flujo de US \$2,429 millones.</li></ul>

## Resultados por Empresa

### Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos

35% de los ingresos de ALFA en el 3T19



#### INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Volumen Total (ktons)</b>	<b>1,118</b>	<b>1,121</b>	<b>1,174</b>	-	(5)	<b>3,325</b>	<b>3,341</b>	-
Poliéster	895	887	941	1	(5)	2,639	2,639	-
Plásticos y Químicos	223	234	233	(5)	(5)	686	702	(2)
<b>Ingresos</b>	<b>1,523</b>	<b>1,643</b>	<b>1,941</b>	<b>(7)</b>	<b>(22)</b>	<b>4,809</b>	<b>5,232</b>	<b>(8)</b>
Poliéster	1,162	1,242	1,450	(6)	(20)	3,643	3,879	(6)
Plásticos y Químicos	345	375	451	(8)	(24)	1,096	1,313	(17)
<b>Flujo</b>	<b>194</b>	<b>161</b>	<b>274</b>	<b>20</b>	<b>(29)</b>	<b>495</b>	<b>694</b>	<b>(29)</b>
Poliéster	129	96	198	35	(35)	305	472	(35)
Plásticos y Químicos	60	61	76	(1)	(21)	175	224	(22)
<b>Inversiones y Adquisiciones<sup>1</sup></b>	<b>49</b>	<b>38</b>	<b>37</b>	<b>31</b>	<b>34</b>	<b>155</b>	<b>564</b>	<b>(72)</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>2,036</b>	<b>2,084</b>	<b>1,603</b>	<b>(2)</b>	<b>27</b>	<b>2,036</b>	<b>1,603</b>	<b>27</b>
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.4	2.2	1.9					
Cobertura de Intereses UDM*	7.8	8.1	7.8					

\* Veces. UDM = últimos 12 meses.

<sup>1</sup> Cifra bruta, no incluye desinversiones.

El **Volumen** fue de 1.118 millones de toneladas, 5% inferior al 3T18 como resultado de un menor volumen en los segmentos de Poliéster y Plásticos y Químicos, beneficiados el año pasado por un aumento en la demanda ante un entorno de alzas en los precios de materias primas. El volumen acumulado fue similar a los primeros nueve meses de 2018, como resultado del volumen incremental por las adquisiciones de Suape/Citepe, integradas en mayo de 2018.

Los **Ingresos** del 3T19 sumaron US \$1,523 millones, cifra 22% inferior año contra año, debido principalmente a una reducción de 18% en los precios promedio consolidados, que fueron afectados por los menores costos de materias primas. En forma acumulada, los ingresos sumaron US \$4,809 millones, 8% menos en comparación con el mismo período de 2018, afectados también por una caída en precios de materias primas.

El **Flujo** fue de US \$194 millones, incluyendo una pérdida no-erogable por costo de inventario de US \$16 millones y una pérdida neta de US \$3 millones por honorarios/gastos legales no-recurrentes y otros. Ajustando por estos conceptos, el Flujo comparable de Alpek en el 3T19 fue de US \$213 millones, cifra 9% menor en comparación con el Flujo comparable del 3T18, el cual se benefició de mejores márgenes de referencia y precios de materias

primas. No obstante, el Flujo comparable creció 13% contra el 2T19, impulsado principalmente por el segmento de Poliéster. El Flujo acumulado al 30 de septiembre de 2019 fue de US \$495 millones y el Flujo acumulado comparable ascendió a US \$550 millones, cifras 29% y 12% menores respectivamente, en comparación con el Flujo récord de los primeros nueve meses de 2018.

Las **Inversiones y Adquisiciones** en el 3T19 sumaron US \$49 millones, en comparación con los US \$37 millones en el 3T18. La mayoría de estos recursos se invirtieron en la planta de cogeneración de energía de 350 MW en Altamira. En forma acumulada, las Inversiones y Adquisiciones al 30 de septiembre de 2019 sumaron US \$155 millones, cifra 72% menor en comparación con el mismo período de 2018, que incluyó la adquisición de Suape/Citepe.

La **Deuda Neta** sumó US \$2,036 millones, cifra 27% mayor y 2% menor en comparación con el 3T18 y el 2T19, respectivamente. Sobre una base absoluta, la Deuda Neta en el 3T19 aumentó US \$204 millones a la fecha, debido principalmente a un impacto de US \$215 millones por la adopción de un nuevo estándar contable sobre arrendamiento (IFRS16) a partir de enero de 2019. La Deuda Neta disminuyó US \$48 millones contra el 2T19, apoyada por una sólida generación de efectivo. Además, Alpek emitió con éxito un Bono de US \$500 millones a 10 años con una tasa de interés de 4.25%. Los recursos fueron aplicados principalmente para refinanciar deuda a corto plazo y extender el vencimiento promedio de la deuda a 4.9 años desde 2.7 años. Las razones financieras al cierre del 3T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo 2.4 veces y Cobertura de Intereses 7.8 veces.

## EVENTOS RECIENTES - ALPEK

Emisión de Bono	<ul style="list-style-type: none"> <li>Alpek emitió un Bono de US \$500 millones en los mercados internacionales.</li> <li>Las notas tienen vencimiento en el 2029 y una tasa de interés anual de 4.25%.</li> <li>Los ingresos netos se utilizaron principalmente para prepagar deuda de corto plazo.</li> <li>Extendió el vencimiento promedio de deuda a 4.9 años desde 2.7 años.</li> </ul>
Sostenibilidad	<ul style="list-style-type: none"> <li>Se integró a “<i>The Recycling Partnership</i>” para apoyar la concientización y el aumento del reciclaje residencial.</li> <li>Esta iniciativa y el aumento de capacidad del PET reciclado en Alpek, reafirman su compromiso hacia una economía circular.</li> </ul>
Plantas de Cogeneración de Energía Eléctrica	<ul style="list-style-type: none"> <li>Inició operaciones comerciales la planta de Cogeneración de Altamira.</li> <li>Alpek ha cumplido con todos los requisitos regulatorios necesarios para la venta de sus dos plantas de cogeneración de energía.</li> <li>Se espera que la venta de las dos plantas de cogeneración se cierre antes de terminar el año.</li> </ul>

(Ver “Apéndice – Reportes 3T19 de Empresas Listadas” para el reporte 3T19 completo de Alpek).

**Sigma – Alimentos**

38% de los Ingresos de ALFA en el 3T19



**INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
<b>Ingresos</b>	<b>1,632</b>	<b>1,609</b>	<b>1,601</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>4,758</b>	<b>4,740</b>	<b>-</b>
México	678	678	668	-	1	2,009	1,951	3
Europa	573	550	568	4	1	1,632	1,686	(3)
Estados Unidos	261	262	248	(1)	5	762	752	1
Latinoamérica	120	119	117	1	2	354	351	1
<b>Flujo</b>	<b>182</b>	<b>179</b>	<b>180</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>527</b>	<b>510</b>	<b>3</b>
México	99	103	97	(4)	2	293	270	9
Europa	37	23	45	57	(18)	88	120	(27)
Estados Unidos	35	41	27	(15)	27	112	92	22
Latinoamérica	11	11	10	(3)	9	34	29	19
<b>Inversiones y Adquisiciones<sup>1</sup></b>	<b>55</b>	<b>31</b>	<b>41</b>	<b>79</b>	<b>32</b>	<b>111</b>	<b>107</b>	<b>4</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>2,040</b>	<b>2,050</b>	<b>1,932</b>	<b>-</b>	<b>6</b>	<b>2,040</b>	<b>1,932</b>	<b>6</b>
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.9	2.9	2.7					
Cobertura de Intereses UDM*	6.0	6.2	5.3					

\* Veces. UDM = últimos 12 meses.

<sup>1</sup> Cifra bruta, no incluye desinversiones.

Los **Ingresos** sumaron US \$1,632 millones, cifra 2% mayor en comparación con el 3T18. Sobre una base comparable de tipo de cambio, los ingresos crecieron 5% año contra año. En el 3T19, los ingresos en monedas locales aumentaron 4% en México, 5% en Europa, 5% en EE.UU. y 3% en Latinoamérica, en comparación con el 3T18. Los Ingresos acumulados fueron de US \$4,758 millones, monto similar en comparación con el mismo período de 2018 (ver tabla 12).

El **Flujo** fue de US \$182 millones, 1% mayor año contra año. Ajustando por una ganancia neta extraordinaria no monetaria de US \$6 millones en 3T18, el Flujo comparable aumentó 4%, debido a mayores márgenes en EE.UU., México y Latinoamérica. Sobre una base comparable de tipo de cambio, el Flujo comparable aumentó 7% año contra año. El Flujo acumulado fue de US \$527 millones, 3% mayor que los primeros nueve meses de 2018 (ver tabla 13).

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$55 millones, principalmente para proyectos de expansión y mantenimiento en todas las regiones. Las Inversiones y Adquisiciones acumuladas fueron de US \$111 millones, 4% mayor que los primeros nueve meses de 2018.

La **Deuda Neta** fue de US \$2,040 millones, monto 6% mayor en comparación con el 3T18 y similar a la del 2T19. Sobre una base absoluta, la Deuda Neta de Sigma aumentó US \$181 millones a la fecha, debido a un impacto de US \$119 millones por la adopción de la nueva norma contable sobre arrendamiento (IFRS16) a partir de enero de 2019, además de efectos por estacionalidad y mayores inventarios de materias primas como parte de la estrategia para mitigar el impacto de la Fiebre Porcina Africana (FPA) sobre los resultados. Año contra año, la Deuda Neta aumentó US \$108 millones que incluye el impacto de US \$119 millones por IFRS16. Las Razones Financieras al final del 3T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 2.9 veces y Cobertura de Intereses, 6.0 veces (ver tabla 14).

## COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Durante el 3T19, las ventas minoristas de alimentos aumentaron ligeramente en todas las regiones donde opera Sigma, mientras que el índice de confianza de los consumidores presentó resultados mixtos. En México, el índice promedio de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) aumentó 2% en comparación con el 3T18, pero disminuyó 3% contra el 2T19, mientras que las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) subieron 3% año contra año en Pesos nominales.

En EE.UU., el índice promedio de confianza del consumidor reportado por *The Conference Board* disminuyó 1% en comparación con el 3T18, mientras que las ventas minoristas de alimentos reportadas por la Oficina del Censo de EE.UU. aumentaron 4% año contra año.

En Europa, el índice promedio de confianza del consumidor, según la Comisión Europea, disminuyó de 5.1 negativo en el 3T18 a un 6.7 negativo en el 3T19. Por otro lado, las ventas minoristas de alimentos según Eurostat aumentaron 1% año contra año.

Los precios de materias primas clave aumentaron durante el trimestre en todas las regiones. En Europa, los precios de cortes de cerdo fueron también afectados por la FPA durante el 3T19, incluyendo los precios de paleta y jamón de cerdo que aumentaron 33% y 30%, respectivamente en comparación con el 3T18. Sin embargo, comparado contra el 2T19, los precios de paleta y jamón de cerdo aumentaron 6% y 4% respectivamente.

En las Américas, el precio del jamón de cerdo aumentó 21% en comparación con el 3T18, también debido a los efectos de la FPA. En lo que respecta a los precios de las aves de corral: el muslo de pavo, la pechuga de pavo y el pollo crecieron 19%, 5% y 2% año contra año, respectivamente.

## RESULTADOS POR REGION - SIGMA

Durante el 3T19, los ingresos en México representaron el 42% del total del trimestre, mientras que Europa representó el 35%, EE.UU. el 16% y Latinoamérica el 7%.

En **México** los ingresos y el Flujo en Pesos aumentaron 4% año contra año, beneficiándose de mayores precios promedio y la eliminación de aranceles de importación de productos de cerdo y queso de EE.UU., lo que redujo la presión en los precios de materias primas.

En **Europa** los Ingresos y el Flujo en Euros durante el 3T19 crecieron 5% y disminuyeron 15% año contra año, respectivamente. Ajustando por una ganancia neta extraordinaria no-erogable en el 3T18, el Flujo comparable en Euros disminuyó 3% contra el mismo periodo de 2018, reflejando mayores costos asociados con la FPA. En comparación con el 2T19, el margen de Flujo mejoró más de 200 puntos base debido principalmente al aumento en los precios promedio.

Los ingresos y el Flujo en **EE.UU.** aumentaron 5% y 27% año contra año, respectivamente, impulsados por mayores precios promedio. Además, el desempeño de los negocios de segmento masivo y mercado Hispano mostraron sólidos resultados durante el trimestre.

En **Latinoamérica** los ingresos del 3T19 en monedas locales crecieron 3% año contra año, mientras que el Flujo subió 10%, en comparación con el mismo período del año anterior, apoyado por una expansión de los márgenes en todos los países, en particular Costa Rica y República Dominicana.

## EVENTOS RECIENTES - SIGMA

<p>Nuevo Director General</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Rodrigo Fernández asumió su nuevo cargo como Director General de Sigma, efectivo el 1° de agosto. Durante su trayectoria de 21 años en Sigma, Rodrigo ha ocupado los cargos de Director de Operaciones, Director General de Sigma Américas, Director de Finanzas y Director de Mercadotecnia Central, así como otras posiciones ejecutivas. Estudió Economía en la Universidad de Virginia y una Maestría en Administración en Wharton School de la Universidad de Pennsylvania.</li> </ul>
<p>Nueva Unidad de Negocios: <i>Global Snacking</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Sigma anunció la creación de <i>Global Snacking</i>, una nueva unidad de negocio que operará en todas las geografías y en conjunto con las áreas centrales, para impulsar la categoría de <i>snacks</i> a base de proteínas.</li> <li>La categoría de <i>snacks</i> representó el 3% de los ingresos de Sigma en 2018.</li> </ul>
<p>Innovación</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Los productos desarrollados a través de la plataforma de innovación de Sigma representan el 11% de los ingresos acumulados en 2019.</li> <li>En lo que va del año, se han lanzado más de 200 nuevos productos.</li> <li>La plataforma de innovación en Sigma tiene un plan de lanzamientos aproximado de 700 nuevos productos.</li> </ul>
<p>Coberturas de materias primas</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Sigma continuó su plan financiero para cubrir parcialmente sus necesidades de cerdo (<i>lean hog</i>) con contratos de cobertura a futuro con vencimientos de noviembre de 2019 a abril de 2020.</li> </ul>
<p>Coberturas cambiarias</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Sigma decidió cancelar sus <i>Cross-Currency Swaps</i> que cubren su Bono de diciembre 2019 y US \$30 millones de la cobertura de US \$250 millones de su Bono de 2026.</li> <li>Al cierre del 3T19, los contratos de <i>forwards</i> para cubrir las necesidades de Dólares estadounidenses para las operaciones mexicanas ascienden a US \$415 millones, equivalente a aproximadamente las necesidades de seis meses.</li> </ul>

(Ver “Estados Financieros” un análisis más detallado del resultado 3T19 de Sigma).

**Nemak (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio**

22% de los Ingresos de ALFA en el 3T19



**INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
<b>Volumen (millones de unidades equiv.)</b>	<b>10.6</b>	<b>11.2</b>	<b>12.3</b>	<b>(5)</b>	<b>(14)</b>	<b>33.8</b>	<b>38.5</b>	<b>(12)</b>
Norteamérica	6.3	6.5	7.5	(3)	(16)	19.9	22.8	(13)
Europa	3.3	3.7	3.4	(11)	(3)	11.0	11.8	(7)
Resto del Mundo	1.0	1.0	1.4	-	(29)	2.9	3.9	(26)
<b>Ingresos</b>	<b>963</b>	<b>1,011</b>	<b>1,152</b>	<b>(5)</b>	<b>(16)</b>	<b>3,076</b>	<b>3,626</b>	<b>(15)</b>
Norteamérica	555	557	666	-	(17)	1,724	2,029	(15)
Europa	323	368	372	(12)	(13)	1,091	1,254	(13)
Resto del Mundo	85	87	114	(2)	(25)	261	344	(24)
<b>Flujo</b>	<b>139</b>	<b>174</b>	<b>160</b>	<b>(20)</b>	<b>(13)</b>	<b>487</b>	<b>563</b>	<b>(13)</b>
Norteamérica	91	100	104	(9)	(13)	299	354	(16)
Europa	39	59	48	(34)	(19)	165	186	(11)
Resto del Mundo	9	16	7	(44)	29	24	22	9
<b>Inversiones y Adquisiciones<sup>1</sup></b>	<b>74</b>	<b>76</b>	<b>72</b>	<b>(2)</b>	<b>2</b>	<b>246</b>	<b>271</b>	<b>(25)</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>1,221</b>	<b>1,297</b>	<b>1,304</b>	<b>(6)</b>	<b>(6)</b>	<b>1,221</b>	<b>1,297</b>	<b>(6)</b>
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.9	1.9	1.8					
Cobertura de Intereses UDM*	9.3	10.0	8.4					

\* Veces. UDM = últimos 12 meses.

<sup>1</sup> Cifra bruta, no incluye desinversiones.

El **Volumen** sumó 10.6 millones de unidades equivalentes, cifra 14% menor en comparación con el 3T18, que se explica principalmente por: i) Norte América (NA), afectado por una mezcla de productos menos favorable, menores exportaciones a China y menor producción de las tres principales armadoras de Detroit; ii) Resto del mundo, principalmente debido a una reducción en las ventas de vehículos ligeros de Ford en China; y iii) Europa, menores ventas a Jaguar Land Rover.

Los **Ingresos** totalizaron US \$963 millones, monto 16% menor año contra año, debido principalmente a la disminución en el volumen, así como menores precios del aluminio. Los ingresos acumulados ascendieron a US \$3,076 millones, cifra 15% inferior al del mismo período de 2018.

El **Flujo** fue de US \$139 millones, 13% menos que el 3T18, principalmente debido a que el menor volumen, la depreciación del Euro frente al Dólar estadounidense y el cierre planeado de la planta de Canadá, sobrepasaron el beneficio obtenido por eficiencias operativas. Sin embargo, el Flujo por unidad equivalente fue de US \$13.1, 1% mayor al del 3T18, como resultado de las iniciativas de eficiencias operativas implementadas para compensar el impacto de la disminución del volumen.

El Flujo acumulado al 30 de septiembre de 2019 fue de US \$487 millones, 13% menor contra los primeros nueve meses de 2018, en medio de un entorno de menor dinamismo en las condiciones de la industria y una reducción en la demanda de ciertos clientes.

Las **Inversiones y Adquisiciones** totalizaron US \$74 millones, principalmente para apoyar los lanzamientos de nuevos productos en todas las regiones. Las Inversiones y Adquisiciones acumuladas fueron de US \$246 millones, 9% menores que el año anterior.

La **Deuda Neta** al final del 3T19 ascendió a US \$1,221 millones, cifra 6% menor contra el 3T18 y el 2T19. En términos absolutos, la Deuda Neta de Nemark disminuyó US \$30 millones a la fecha, a pesar de un impacto de US \$81 millones por la adopción de un nuevo estándar contable para arrendamientos (IFRS16) a partir de enero de 2019, el cual fue más que compensado por una sólida generación flujo de efectivo en las operaciones. Las razones financieras al cierre del 3T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 1.9 veces y Cobertura de Intereses, 9.3 veces.

## EVENTOS RECIENTES - NEMAK

Nuevos contratos	<ul style="list-style-type: none"> <li>Nuevos contratos a la fecha por valor de US \$650 millones en ingresos anuales, de los cuales aproximadamente el 40% representan negocios incrementales, principalmente para producir cabezas, monoblocks para motor y componentes para vehículos eléctricos.</li> </ul>
Reconocimientos de la Industria	<ul style="list-style-type: none"> <li>Seleccionado finalista en los <i>2019 Automotive News PACE™ Awards</i> por el uso de tecnología propia de fundición para producir carcasas altamente integradas para motores eléctricos.</li> <li>Los ganadores se anunciarán en marzo de 2020.</li> </ul>
Aplicaciones para componentes estructurales y vehículos eléctricos (SC/EV)	<ul style="list-style-type: none"> <li>Lanzamiento en Europa de la producción en serie de carcasas de ensamble complejo para baterías.</li> <li>La cartera total de pedidos de SC/EV alcanzó ingresos anuales de US \$640 millones frente al objetivo de US \$1,000 millones para 2022.</li> <li>Las perspectivas de ingresos por SC/EV tienen un valor aproximado de US \$1,800 millones al cierre del 3T19.</li> </ul>
Iniciativas ESG	<ul style="list-style-type: none"> <li>Seleccionado para formar parte del <i>Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance Index</i> y el <i>FTSE4Good</i> del <i>London Stock Exchange</i>.</li> <li>Estos índices reconocen a las empresas con prácticas económicas, sociales y ambientales líderes a nivel mundial.</li> </ul>

(Ver “Apéndice – Reportes 3T19 de Empresas Listadas” para el reporte 3T19 completo de Nemak).

**Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom**

4% de los Ingresos de ALFA en el 3T19

axtel



**INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
<b>Ingresos</b>	<b>165</b>	<b>166</b>	<b>202</b>	<b>(1)</b>	<b>(18)</b>	<b>504</b>	<b>600</b>	<b>(16)</b>
Empresarial	136	138	134	(1)	1	411	398	3
Gobierno	28	23	31	22	(12)	78	92	(16)
Mercado Masivo	2	5	36	(60)	(95)	15	110	(86)
<b>Flujo</b>	<b>57</b>	<b>97</b>	<b>69</b>	<b>(41)</b>	<b>(18)</b>	<b>211</b>	<b>216</b>	<b>(2)</b>
<b>Inversiones y Adquisiciones<sup>1</sup></b>	<b>20</b>	<b>22</b>	<b>37</b>	<b>(7)</b>	<b>(46)</b>	<b>62</b>	<b>80</b>	<b>(23)</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>765</b>	<b>764</b>	<b>1,027</b>	-	<b>(25)</b>	<b>765</b>	<b>1,027</b>	<b>(25)</b>
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.8	1.8	3.5					
Cobertura de Intereses UDM*	5.2	4.9	3.0					

\* Veces. UDM = últimos 12 meses.

<sup>1</sup> Cifra bruta, no incluye desinversiones.

Los **Ingresos** sumaron US \$165 millones, una reducción de 18% año contra año, que refleja principalmente la venta del negocio de Mercado Masivo. Ajustando este efecto, las ventas comparables de Axtel en el 3T19 disminuyeron 1% contra el 3T18, debido a que el aumento de 1% en el segmento Empresarial no fue suficiente para compensar las menores ventas en el segmento Gubernamental. Los ingresos acumulados fueron de US \$504 millones, cifra 16% menor a la del mismo período del año anterior. Ajustando por la venta del negocio del Mercado Masivo, los ingresos acumulados fueron similares a los de 2018.

El **Flujo** fue de US \$57 millones, 18% menor año contra año, principalmente debido a las operaciones discontinuas del Mercado Masivo. Ajustando la contribución de las operaciones discontinuas en el 3T18, el Flujo del 3T19 aumento 4% año contra año. El Flujo acumulado al 30 de septiembre de 2019 fue de US \$211 millones, incluida una ganancia de US \$39 millones por la venta del negocio del Mercado Masivo en el 2T19, más una contribución de US \$2 millón por operaciones discontinuas. Ajustando por conceptos extraordinarios y operaciones discontinuas, el Flujo comparable en el 3T19 de Axtel sumó US \$170 millones, 6% más en comparación con los primeros nueve meses de 2018.

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$20 millones en el 3T19, cifra 46% inferior a la del 3T18. Las Inversiones y Adquisiciones se utilizaron principalmente para proporcionar acceso de última milla (fibra óptica y radio) y equipos administrados a clientes empresariales; así como para ampliar la capacidad de la red de servicio de telecomunicaciones de Axtel. Las Inversiones y Adquisiciones acumuladas fueron de US \$62 millones, una disminución de 23%, en comparación con el año anterior.

La **Deuda Neta** fue de US \$765 millones, cifra 25% menor en comparación con el 3T18, y similar en comparación con el 2T19. En términos absolutos, la deuda neta de Axtel aumentó a la fecha US \$79 millones, incluyendo un impacto de US \$32 millones por la adopción del nuevo estándar contable para arrendamientos (IFRS16) a partir de enero de 2019. Las razones financieras al cierre del 3T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 1.8 veces y Cobertura de Intereses, 5.2 veces.

## EVENTOS RECIENTES - AXTEL

<p>Monetización de los Centros de Datos</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Acuerdo estratégico con Equinix por US \$175 millones, quien adquirirá de Axtel tres Centros de Datos ubicados en Monterrey y Querétaro.</li> <li>• El cierre de la transacción depende de la aprobación regulatoria esperada para el 1T20.</li> <li>• Los ingresos netos se utilizarán para fortalecer aún más la posición financiera de Axtel.</li> <li>• Este acuerdo permitirá además a Axtel comercializar servicios de Equinix a nivel mundial, complementando así sus ofertas de soluciones.</li> </ul>
<p>Separación funcional en dos Unidades de Negocios</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Axtel comenzó a operar bajo dos unidades de negocios especializadas:             <ul style="list-style-type: none"> <li>○ <u>Negocio de Infraestructura</u>: Posee la mayoría de los activos de Axtel, incluyendo la red de fibra. Proporciona conectividad e Internet a los operadores mayoristas y al negocio de Servicios Empresariales (Alestra).</li> <li>○ <u>Servicios Empresariales (Alestra)</u>: Proporciona soluciones de telecomunicaciones y TI administradas a clientes de los segmentos Empresarial y Gobierno.</li> </ul> </li> <li>• Se espera que dicha separación mejore las operaciones e impulse el valor de los accionistas, a través de maximizar la utilización de la infraestructura.</li> <li>• Axtel presentó el desglose de sus dos unidades de negocio especializadas por primera vez en su reporte de resultados del 3T19.</li> </ul>

*(Ver "Apéndice – Reportes 3T19 de Empresas Listadas" para el reporte 3T19 completo de Axtel).*

## Newpek – Petróleo y Gas

Menos del 1% de los Ingresos de ALFA en el 3T19



### INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
<b>Volumen (MBEPD)<sup>1</sup></b>	<b>5.4</b>	<b>5.4</b>	<b>7.5</b>	<b>1</b>	<b>(28)</b>	<b>5.6</b>	<b>8.4</b>	<b>(33)</b>
Líquidos y otros (%)	55	56	64			56	67	
<b>Ingresos</b>	<b>16</b>	<b>20</b>	<b>27</b>	<b>(21)</b>	<b>(42)</b>	<b>58</b>	<b>85</b>	<b>(32)</b>
México	10	14	15	(27)	(34)	42	41	2
Extranjero	5	6	11	(5)	(52)	17	45	(63)
<b>Flujo</b>	<b>(11)</b>	<b>(6)</b>	<b>(2)</b>	<b>(96)</b>	<b>(498)</b>	<b>(25)</b>	<b>15</b>	<b>(268)</b>
<b>Inversiones y Adquisiciones<sup>2</sup></b>	<b>5</b>	<b>0</b>	<b>8</b>	<b>-</b>	<b>(40)</b>	<b>7</b>	<b>1</b>	<b>530</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>(15)</b>	<b>(11)</b>	<b>18</b>	<b>(36)</b>	<b>(187)</b>	<b>(15)</b>	<b>18</b>	<b>(187)</b>

1 Miles de Barriles de Petróleo Equivalente por Día.

2 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

El **Volumen** promedió 5.4 mil barriles de petróleo equivalentes por día (MBPED) durante el 3T19, 28% menos que en el 3T18, debido principalmente a las desinversiones del año previo en el campo Wilcox, aunado a la disminución natural de la productividad de los pozos de petróleo (ver tabla 15).

Los **Ingresos** fueron de US \$16 millones, 42% menos año contra año, debido principalmente a la baja en el volumen y precios. Los ingresos acumulados sumaron US \$58 millones, 32% menores en comparación con el mismo período de 2018, reflejo de la reducción en el volumen (ver tabla 15).

El **Flujo** de US\$11 millones negativo, incluye una provisión no monetaria de US \$4 millones, asociada a una menor expectativa de recuperación de gastos previos conforme a los Contratos Integrales de Exploración y Producción (CIEP) en Veracruz. Ajustando este concepto, el Flujo comparable del 3T19 reportó una pérdida de US \$7 millones, frente una pérdida de US \$2 millones en el 3T18, principalmente debido a una menor producción y menores precios en EE.UU.

La pérdida acumulada en el Flujo fue de US \$25 millones, comparado con una ganancia de US \$15 millones para el mismo periodo de 2018, la cual se benefició de una ganancia extraordinaria de US \$13 millones por la desinversión parcial del *Eagle Ford Shale* (EFS) en el 1T18 (ver tablas 4, 5 y 16).

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$5 millones durante el trimestre, ya que se reactivó la perforación de nuevos pozos en EFS.

La **Deuda Neta** fue negativa US \$15 millones al cierre del trimestre (ver tabla 17).

## COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - NEWPEK

Los precios de los hidrocarburos, en promedio, fueron menores en el 3T19 en comparación con el 3T18, mostrando una tendencia a la baja que se recuperó moderadamente al final del trimestre. El precio promedio del petróleo *West Texas Intermediate* (WTI) fue de US \$56.4 por barril, cifra 19% menor en comparación con el 3T18. El precio del gas natural *Henry Hub* promedió US \$2.4 por millón de BTUs (MMBTU), cifra también 19% menor que en el año previo. A lo largo del trimestre, los precios del gas continuaron una tendencia descendente, alcanzando a principios de agosto un mínimo de US \$2.0 por MMBTU, para luego repuntar a un máximo de US \$2.76 a mediados de septiembre. Sin embargo, al cierre del 3T19, el precio del gas natural *Henry Hub* fue de US \$2.37.

Las instalaciones de Saudi Aramco fueron atacadas el 14 de septiembre, afectando la producción de 5.7 millones de barriles de petróleo por día, aproximadamente el 5% de la producción mundial total. Al día siguiente los precios del WTI cerraron con una ganancia de US \$7.9 por barril, pero a medida que la producción fue reactivada a los niveles previos al ataque el 25 de septiembre, las ganancias en los precios se revirtieron.

El número de plataformas de EE.UU. disminuyó 12% en comparación con el 3T18, las plataformas de crudo representaron la mayor parte de la disminución. Sin embargo, la productividad por plataforma aumentó en comparación con el año anterior. Aunque los niveles de inventario de gas natural terminaron el trimestre en 89 miles de millones de pies cúbicos (Bcf), por debajo del promedio de cinco años, las cifras de almacenamiento de gas natural en el trimestre se recuperaron en comparación con el 3T18, debido a un aumento en la producción.

## RESULTADOS POR REGION - NEWPEK

En **EE.UU.**, los pozos productores sumaron 544 en el EFS, en el sur de Texas, frente a 555 pozos en producción al cierre del 3T18. Además, Newpek tiene 34 pozos productores en la formación Edwards, en el sur de Texas, donde la compañía tiene una participación del 20%. La producción en EE.UU. promedió 2.2 MBPED durante el 3T19, 44% menos que en el 3T18, debido a la venta del campo Wilcox en 2018, aunado a la disminución natural de la productividad de los pozos. Los líquidos y petróleo representaron el 55% del volumen total del trimestre, en comparación con el 64% del año anterior.

La producción en **México** durante el 3T19 promedió 3.2 MBPED, cifra 7% menor que en el 3T18. El campo San Andrés representó el 68% de la producción total del trimestre, mismo nivel año contra año. Al final del trimestre, había 128 pozos en producción en México, 4% menos que los 134 pozos en producción al cierre del 3T18.

## EVENTOS RECIENTES - NEWPEK

Reinicio de perforación en EFS	<ul style="list-style-type: none"><li>• Por primera vez desde 2017 cuatro nuevos pozos netos fueron conectados a ventas.</li><li>• Los nuevos pozos fueron conectados a ventas en menor tiempo, requirieron menos inversión y alcanzaron mayor producción inicial que los anteriores.</li></ul>
--------------------------------	---

*(Ver "Tablas" un análisis más detallado del resultado 3T19 de Newpek).*

## INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 3T19

Fecha: Viernes 18 de octubre, 2019  
Hora: 12:00 p.m. (Centro, CDMX) / 1:00 p.m. (Este, NY)  
Teléfono: EE.UU.: +1-877-451-6152  
Internacional: +1-201-389-0879  
México: 800-522-0034  
Clave: 13695067  
Webcast: <http://public.viavid.com/index.php?id=136310>  
Repetición: <http://www.alfa.com.mx/RI/conferencia.htm>

### Acerca de ALFA

ALFA es una empresa que administra un portafolio diversificado de negocios: Alpek, uno de los más grandes productores a nivel mundial de poliéster (PTA, PET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno, poliestireno expandible y caprolactama. Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Nematik, proveedor líder de soluciones innovadoras de aligeramiento para la industria automotriz global, especializado en el desarrollo y manufactura de componentes de aluminio para tren motriz, componentes estructurales y para vehículos eléctricos. Axtel, compañía de Tecnologías de Información (TI) y Comunicación que sirve a los mercados empresarial y gubernamental en México. Newpek, empresa que realiza operaciones en la industria de hidrocarburos en EE.UU. y México. En 2018, ALFA generó ingresos por \$366,432 millones de Pesos (US \$19,055 millones) y Flujo de Operación de \$55,178 millones de Pesos (US \$2,858 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid.

### Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en Pesos mexicanos o Dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en Dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un período a otro.



## Tablas

### ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	3T19 vs.		Acum.'19 vs. Acum.'18
	2T19	3T18	
Volumen Total	(0.4)	(2.4)	(0.3)
Volumen Nacional	1.7	1.8	2.5
Volumen Extranjero	(2.5)	(6.3)	(3.0)
Precios Promedio en Pesos	(1.6)	(8.6)	(6.3)
Precios Promedio en Dólares	(3.1)	(10.7)	(7.3)

Tabla 2 | VENTAS (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
<b>Ventas Totales</b>								
Millones de Pesos	83,842	85,538	93,940	(2)	(11)	255,469	273,528	(7)
Millones de Dólares	4,319	4,473	4,950	(3)	(13)	13,271	14,363	(8)
<b>Ventas Nacionales</b>								
Millones de Pesos	28,255	27,907	30,559	1	(8)	83,698	88,486	(5)
Millones de Dólares	1,456	1,459	1,611	-	(10)	4,348	4,648	(6)
<b>Ventas en el Extranjero</b>								
Millones de Pesos	55,587	57,630	63,381	(4)	(12)	171,771	185,042	(7)
Millones de Dólares	2,863	3,014	3,340	(5)	(14)	8,923	9,715	(8)
En el Extranjero / Total (%)	66	67	67			67	68	

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var. %
				2T19	3T18			
<b>Utilidad de Operación</b>								
Millones de Pesos	5,346	6,431	7,627	(17)	(30)	16,741	23,205	(28)
Millones de Dólares	275	336	402	(18)	(32)	870	1,216	(28)
<b>Flujo</b>								
Millones de Pesos	10,643	11,368	12,638	(6)	(16)	31,993	37,555	(15)
Millones de Dólares	548	595	666	(8)	(18)	1,661	1,971	(16)
<b>Flujo/Ingresos (%)*</b>	12.7	13.3	13.5			12.5	13.7	

\*Margen de Flujo denominado en Dólares

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ Millones)

Compañía	Partida Extraordinaria	3T19	2T19	3T18	Acum.'19	Acum.'18
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	(16)	(27)	33	(63)	69
	Reembolso por Incendio - Planta Altamira			9	11	9
	Venta terreno Altamira					3
	Gastos legales	(3)	(1)	(1)	(3)	(10)
	<b>Total Alpek</b>	<b>(19)</b>	<b>(28)</b>	<b>40</b>	<b>(55)</b>	<b>72</b>
Sigma	Ganancia en adquisición de Caroli			10		10
	Provisión cierre de planta en Europa			(4)		(4)
	<b>Total Sigma</b>			<b>6</b>		<b>6</b>
Axtel	Ganancia venta de Torres					12
	Ganancia venta de Negocio Masivo		39		39	
	<b>Total Axtel</b>		<b>39</b>		<b>39</b>	<b>12</b>
Nemak	Resolución por Disputa Fiscal		8		8	
	<b>Total Nemak</b>		<b>8</b>		<b>8</b>	
Newpek	Ganancia venta EFS					13
	Provisión por recuperación de gastos México	(4)			(4)	
	<b>Total Newpek</b>	<b>(4)</b>			<b>(4)</b>	<b>13</b>
<b>Efecto total en Flujo</b>		<b>(23)</b>	<b>19</b>	<b>46</b>	<b>(13)</b>	<b>102</b>

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ Millones)

Compañía	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>ALFA</b>	<b>571</b>	<b>576</b>	<b>620</b>	<b>(1)</b>	<b>(8)</b>	<b>1,674</b>	<b>1,869</b>	<b>(10)</b>
Alpek	213	189	234	13	(9)	550	622	(12)
Sigma	182	179	174	1	4	527	504	4
Nemak	139	166	160	(16)	(13)	479	563	(15)
Axtel	57	58	69	(2)	(18)	173	204	(15)
Newpek	(7)	(6)	(2)	(21)	(268)	(21)	2	-
ALFA Flujo/Ventas (%)	13.2	12.9	12.5			12.6	13.0	

Tabla 6 | EFECTO DE IFRS 16 (US \$ Millones)

	1T19	2T19	3T19	4T19	Acum.'19
<b>Estado de Resultados</b>					
Depreciación y Amortización	24	25	29	-	79
Gasto Financiero	6	6	8	-	20
<b>Balance General</b>					
Activos – Derecho de uso	374	366	384	-	384
Pasivos					
Arrendamiento a corto plazo	91	94	111	-	111
Arrendamiento a largo plazo	280	271	320	-	320
<b>Deuda Neta*</b>	<b>388</b>	<b>20</b>	<b>55</b>	<b>-</b>	<b>463</b>

\*Balance inicial más nuevos arrendamientos

Tabla 7 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
Gastos Financieros	(129)	(126)	(129)	(2)	-	(386)	(416)	7
Productos Financieros	17	23	11	(27)	59	57	36	58
Gastos Financieros Netos	(112)	(103)	(118)	(9)	5	(329)	(380)	13
Ganancia (Pérdida) Cambiara	(50)	(23)	(21)	(117)	(145)	(58)	49	(219)
RIF Capitalizado	1	4	5	(69)	(74)	10	15	(32)
Resultado Integral de Financiamiento	(161)	(121)	(133)	(32)	(20)	(376)	(316)	(19)
Costo Promedio de Pasivos (%)	4.8	4.6	5.0			4.8	5.4	

Tabla 8 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	65	135	103	(52)	(37)	291	578	(50)
Interés Minoritario	5	40	31	(86)	(82)	71	134	(47)
Interés Mayoritario	60	95	72	(37)	(17)	220	445	(50)
Utilidad por Acción (Dólares)	0.01	0.02	0.01	(37)	(16)	0.04	0.09	(50)
Prom. Acciones en Circulación (millones)	5,033	5,042	5,055			5,043	5,055	

Tabla 9 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18
Activos Totales	18,164	18,799	18,853
Pasivo Total	13,388	13,841	14,057
Capital Contable	4,777	4,957	4,796
Capital Contable Mayoritario	3,559	3,705	3,600
Deuda Neta	7,032	7,122	6,901
Deuda Neta/Flujo*	2.8	2.7	2.7
Cobertura de Intereses*	5.8	6.0	5.2

\* Veces. UDM = últimos 12 meses

Tabla 10 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.	
				2T19	3T18
<b>Activo</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,212	1,217	1,143	-	6
Clientes	1,292	1,505	1,808	(14)	(29)
Inventarios	2,379	2,517	2,556	(5)	(7)
Otros activos circulantes	951	894	887	6	7
<b>Total activo circulante</b>	<b>5,834</b>	<b>6,133</b>	<b>6,394</b>	<b>(5)</b>	<b>(9)</b>
Inversión en asociadas y otras	488	507	147	(4)	231
Propiedades, planta y equipo, neto	7,573	7,800	8,074	(3)	(6)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	2,923	2,982	2,804	(2)	4
Otros activos no circulantes	1,347	1,377	1,434	(2)	(6)
<b>Total Activo</b>	<b>18,164</b>	<b>18,799</b>	<b>18,853</b>	<b>(3)</b>	<b>(4)</b>
<b>Pasivo y Capital Contable</b>					
Deuda	716	1,303	604	(45)	18
Proveedores	2,725	2,932	3,177	(7)	(14)
Otros pasivos circulantes	1,393	1,340	1,288	4	8
<b>Total pasivo circulante</b>	<b>4,834</b>	<b>5,575</b>	<b>5,069</b>	<b>(13)</b>	<b>(5)</b>
Deuda (incluye costos de emisión)	7,181	6,872	7,491	4	(4)
Beneficios a empleados	262	260	271	1	(3)
Otros pasivos	1,111	1,134	1,226	(2)	(9)
<b>Total de pasivo</b>	<b>13,388</b>	<b>13,841</b>	<b>14,057</b>	<b>(3)</b>	<b>(5)</b>
<b>Total capital contable</b>	<b>4,777</b>	<b>4,957</b>	<b>4,796</b>	<b>(4)</b>	<b>-</b>
<b>Total pasivo y capital contable</b>	<b>18,164</b>	<b>18,799</b>	<b>18,853</b>	<b>(3)</b>	<b>(4)</b>
Deuda Neta	7,032	7,122	6,901	(1)	2
Deuda Neta/Flujo*	2.8	2.7	2.7		
Cobertura de intereses*	5.8	6.0	5.2		

\* Veces. UDM = últimos 12 meses

SIGMA

Tabla 11 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	3T19 vs.		Acum.'19 vs. Acum.'18
	2T19	3T18	
Volumen Total	0.8	1.1	(0.5)
Precios Promedio en Pesos	2.1	3.2	2.0
Precios Promedio en Dólares	0.6	0.9	0.8

Tabla 12 | SIGMA – VENTAS (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Ventas Totales</b>								
Millones de Pesos	31,688	30,776	30,384	3	4	91,610	90,249	2
Millones de Dólares	1,632	1,609	1,601	1	2	4,758	4,740	-
<b>Ventas Nacionales</b>								
Millones de Pesos	13,389	12,966	12,682	3	6	38,900	37,136	5
Millones de Dólares	690	678	668	2	3	2,021	1,951	4
<b>Ventas en el Extranjero</b>								
Millones de Pesos	18,299	17,810	17,701	3	3	52,710	53,113	(1)
Millones de Dólares	942	931	933	1	1	2,737	2,789	(2)
En el Extranjero / Total (%)	58	58	58			58	59	

Tabla 13 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Utilidad de Operación</b>								
Millones de Pesos	2,424	2,354	2,433	3	-	6,872	6,668	3
Millones de Dólares	125	123	128	1	(3)	357	350	2
<b>Flujo</b>								
Millones de Pesos	3,525	3,425	3,412	3	3	10,144	9,706	5
Millones de Dólares	182	179	180	1	1	527	510	3

Tabla 14 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18
Activos Totales	5,038	5,155	5,185
Pasivo Total	4,212	4,263	4,215
Capital Contable	826	892	970
Capital Contable Mayoritario	798	863	936
Deuda Neta	2,040	2,050	1,932
Deuda Neta/Flujo*	2.9	2.9	2.7
Cobertura de Intereses*	6.0	6.2	5.3

\* Veces. UDM = últimos 12 meses

NEWPEK

Tabla 15 | NEWPEK - VENTAS (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Volumen (MBPED)<sup>1</sup></b>	5.4	5.4	7.4	1	(28)	5.6	8.4	(33)
Líquidos y otros (%)	55	56	64			56	67	
<b>Ventas Totales</b>								
Millones de Pesos	306	379	511	(19)	(40)	1,126	1,622	(31)
Millones de Dólares	16	20	27	(21)	(42)	58	85	(32)
<b>Ventas Nacionales</b>								
Millones de Pesos	199	269	293	(26)	(32)	804	773	4
Millones de Dólares	10	14	15	(27)	(34)	42	41	2
<b>Ventas en el Extranjero</b>								
Millones de Pesos	107	110	218	(3)	(51)	322	849	(62)
Millones de Dólares	5	6	11	(5)	(52)	17	45	(63)
En el Extranjero / Total (%)	35	29	43			29	52	

<sup>1</sup> Miles de barriles de petróleo equivalentes por día.

Tabla 16 | NEWPEK - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum.'19	Acum.'18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Utilidad de Operación</b>								
Millones de Pesos	(247)	(174)	(133)	(42)	(86)	(645)	2	-
Millones de Dólares	(13)	(9)	(7)	(39)	(81)	(33)	0	-
<b>Flujo</b>								
Millones de Pesos	(220)	(111)	(36)	(99)	(514)	(490)	282	(274)
Millones de Dólares	(11)	(6)	(2)	(96)	(498)	(25)	15	(268)

Tabla 17 | NEWPEK - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	3T19	2T19	3T18
Activos Totales	641	636	700
Pasivo Total	261	241	336
Capital Contable	380	395	364
Deuda Neta	(15)	(11)	18
Deuda Neta/Flujo*	1.6	33.7	1.0
Cobertura de intereses*	1.0	-	(4.7)

\* Veces. UDM = últimos 12 meses

## Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

	Sep 19	Jun 19	Sep 18	(% Sep 19 vs.	
				Jun 19	Sep 18
<b>ACTIVO</b>					
<b>ACTIVO CIRCULANTE:</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	23,798	23,330	21,494	2	11
Clientes	25,375	28,851	34,007	(12)	(25)
Otras cuentas y documentos por cobrar	6,375	9,082	5,024	(30)	27
Inventarios	46,720	48,241	48,092	(3)	(3)
Otros activos circulantes	12,294	8,059	11,662	53	5
<b>Total activo circulante</b>	<b>114,562</b>	<b>117,563</b>	<b>120,279</b>	<b>(3)</b>	<b>(5)</b>
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	9,574	9,727	2,774	(2)	245
Propiedad, planta y equipo	148,709	149,513	151,881	(1)	(2)
Activos intangibles	57,388	57,153	52,741	-	9
Otros activos no circulantes	26,442	26,389	26,985	-	(2)
<b>Total activo</b>	<b>356,675</b>	<b>360,345</b>	<b>354,660</b>	<b>(1)</b>	<b>1</b>
<b>PASIVO Y CAPITAL CONTABLE</b>					
<b>PASIVO A CORTO PLAZO:</b>					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	7,750	7,449	841	4	822
Préstamos bancarios y documentos por pagar	6,300	17,525	10,520	(64)	(40)
Proveedores	53,510	56,211	59,759	(5)	(10)
Otros pasivos circulantes	27,353	25,685	24,231	6	13
<b>Total pasivo a corto plazo</b>	<b>94,913</b>	<b>106,870</b>	<b>95,351</b>	<b>(11)</b>	<b>-</b>
<b>PASIVO A LARGO PLAZO:</b>					
Deuda a largo plazo	140,999	131,727	140,929	7	-
Impuestos diferidos	11,824	12,521	12,245	(6)	(3)
Otros pasivos	9,999	9,217	10,822	8	(8)
Estimación de remuneraciones al retiro	5,146	4,984	5,100	3	1
<b>Total pasivo</b>	<b>262,881</b>	<b>265,319</b>	<b>264,447</b>	<b>(1)</b>	<b>(1)</b>
<b>CAPITAL CONTABLE:</b>					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	209	210	211	-	(1)
Capital ganado	69,674	70,802	67,509	(2)	3
<b>Total Capital Contable de la participación controladora:</b>	<b>69,883</b>	<b>71,012</b>	<b>67,720</b>	<b>(2)</b>	<b>3</b>
Total Capital Contable de la participación no controladora:	23,911	24,015	22,494	-	6
<b>Total capital contable</b>	<b>93,794</b>	<b>95,026</b>	<b>90,214</b>	<b>(1)</b>	<b>4</b>
<b>Total pasivo y capital contable</b>	<b>356,675</b>	<b>360,345</b>	<b>354,660</b>	<b>(1)</b>	<b>1</b>
Razón circulante	1.2	1.1	1.3		
Pasivo a capital contable consolidado	2.8	2.8	2.9		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos

Nominales

3T19 vs. (%)

	3T19	2T19	3T18	Acum.'19	Acum.'18	2T19	3T18
Ventas netas	83,842	85,538	93,940	255,469	273,528	(2)	(11)
Nacionales	28,255	27,907	30,559	83,698	88,486	1	(8)
Exportación	55,587	57,630	63,381	171,771	185,042	(4)	(12)
Costo de ventas	(66,531)	(69,445)	(75,193)	(206,223)	(216,980)	4	12
Utilidad bruta	17,311	16,092	18,747	49,247	56,549	8	(8)
Gastos de operación y otros	(11,965)	(9,662)	(11,120)	(32,506)	(33,344)	(24)	(8)
Utilidad de operación	5,346	6,431	7,627	16,741	23,205	(17)	(30)
Costo integral de financiamiento, neto	(3,122)	(2,324)	(2,527)	(7,263)	(6,019)	(34)	(24)
Participación en resultados de asociadas	(18)	(8)	33	31	136	(125)	(155)
Utilidad antes de la siguiente provisión	2,205	4,099	5,133	9,509	17,322	(46)	(57)
Provisión para:							
Impuestos a la utilidad	(932)	(1,526)	(3,187)	(3,910)	(6,265)	39	71
<b>Utilidad neta consolidada</b>	<b>1,273</b>	<b>2,573</b>	<b>1,945</b>	<b>5,599</b>	<b>11,056</b>	<b>(51)</b>	<b>(35)</b>
<b>Resultado del interés minoritario</b>	<b>107</b>	<b>756</b>	<b>588</b>	<b>1,352</b>	<b>2,558</b>	<b>(86)</b>	<b>(82)</b>
<b>Resultado del interés mayoritario</b>	<b>1,166</b>	<b>1,817</b>	<b>1,358</b>	<b>4,246</b>	<b>8,499</b>	<b>(36)</b>	<b>(14)</b>
Flujo de operación	10,643	11,368	12,638	31,993	37,555	(6)	(16)
Cobertura de intereses *	5.8	6.0	5.2	5.8	5.2		

\* Veces. UDM = Últimos 12 meses

### Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

#### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

Activo	Sep 19	Jun 19	Sep 18	(% Sep 19 vs.)	
				Jun 19	Sep 18
<b>ACTIVO CIRCULANTE:</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	10,136	9,780	10,603	4	(4)
Efectivo restringido	12	23	51	(49)	(77)
Clientes, neto	4,835	5,316	4,941	(9)	(2)
Impuestos sobre la renta por recuperar	331	346	336	(4)	(2)
Inventarios	16,692	16,212	14,831	3	13
Otros activos circulantes	3,087	2,788	2,809	11	10
<b>Total activo circulantes</b>	<b>35,093</b>	<b>34,465</b>	<b>33,570</b>	<b>2</b>	<b>5</b>
Propiedad, planta y equipo, neto	32,213	32,612	32,969	(1)	(2)
Activos intangibles, neto	15,749	15,659	15,453	1	2
Crédito mercantil	12,987	13,161	12,941	(1)	-
Impuestos diferidos a la utilidad	1,987	2,246	2,238	(12)	(11)
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	348	97	103	259	238
Otros activos no circulantes	544	580	263	(6)	107
<b>Total activo no circulante</b>	<b>63,829</b>	<b>64,356</b>	<b>63,966</b>	<b>(1)</b>	<b>-</b>
<b>Total activo</b>	<b>98,922</b>	<b>98,821</b>	<b>97,536</b>	<b>-</b>	<b>1</b>
<b>PASIVO Y CAPITAL CONTABLE</b>					
<b>PASIVO CIRCULANTE:</b>					
Deuda circulante	5,742	5,390	652	7	781
Documentos por pagar	601	572	82	5	633
Proveedores	19,882	20,153	18,248	(1)	9
Impuesto a la utilidad por pagar	1,663	1,605	1,889	4	(12)
Provisiones	86	105	189	(18)	(55)
Otros pasivos circulantes	5,730	5,565	5,546	3	3
<b>Total pasivo a corto plazo</b>	<b>33,705</b>	<b>33,390</b>	<b>26,606</b>	<b>1</b>	<b>27</b>
<b>PASIVO NO CIRCULANTE:</b>					
Deuda a largo plazo	41,738	41,244	45,688	1	(9)
Documentos por pagar	1,816	1,565	250	16	626
Impuestos diferidos a la utilidad	3,365	3,488	3,474	(4)	(3)
Beneficios a empleados	1,460	1,407	1,404	4	4
Provisiones largo plazo	71	75	96	(6)	(26)
Impuestos sobre la renta por pagar	513	509	1,277	1	(60)
Otros pasivos no circulantes	41	41	500	-	(92)
<b>Total pasivo a largo plazo</b>	<b>49,005</b>	<b>48,328</b>	<b>52,688</b>	<b>1</b>	<b>(7)</b>
<b>Total pasivo</b>	<b>82,710</b>	<b>81,718</b>	<b>79,294</b>	<b>1</b>	<b>4</b>
<b>CAPITAL CONTABLE:</b>					
Total capital contable de la participación controladora:	15,670	16,544	17,607	(5)	(11)
Total capital contable de la participación no controladora:	542	559	635	(3)	(15)
<b>Total capital contable</b>	<b>16,212</b>	<b>17,103</b>	<b>18,242</b>	<b>(5)</b>	<b>(11)</b>
<b>Total pasivo y capital contable</b>	<b>98,922</b>	<b>98,821</b>	<b>97,536</b>	<b>-</b>	<b>1</b>

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	3T19	2T19	3T18	Acum. '19	Acum. '18	3T19 vs. (%)	
						2T19	3T18
Ventas	31,688	30,776	30,384	91,610	90,249	3	4
Costo de ventas	(22,779)	(22,137)	(21,815)	(65,717)	(64,916)	3	4
<b>Utilidad bruta</b>	8,909	8,639	8,569	25,893	25,333	3	4
Gastos de venta	(5,131)	(5,090)	(4,974)	(15,135)	(14,882)	1	3
Gastos de administración	(1,396)	(1,259)	(1,314)	(4,037)	(4,044)	11	6
Otros ingresos (gastos), neto	42	64	153	152	262	(35)	(73)
Utilidad de operación	2,424	2,354	2,433	6,872	6,668	3	-
Resultado financiero, neto	(495)	(975)	(531)	(2,043)	(1,452)	(49)	(7)
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	(0)	(1)	17	(2)	16	(32)	(103)
Utilidad antes de impuestos	1,928	1,378	1,918	4,827	5,233	40	1
Provisión para:					-		
Impuestos a la utilidad	(660)	(609)	(1,293)	(1,996)	(2,410)	9	(49)
<b>Utilidad neta consolidada</b>	1,268	769	626	2,830	2,823	65	103
<b>Participación no controladora</b>	(7)	(1)	11	(19)	(2)	568	(160)
<b>Participación de la controladora</b>	1,275	770	614	2,849	2,825	65	108

## Apéndice – Reportes 3T19 de empresas listadas

---

**Alpek** (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

---

**Nemak** (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio

---

**Axtel** (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

---

Monterrey, México, a 17 de octubre de 2019 – Alpek, S.A.B. de C.V. (BMV: ALPEK)

## Alpek reporta Flujo de U.S. \$194 millones en 3T19 (U.S. \$213 millones Flujo Comp.)

### Información Financiera Seleccionada

(Millones de Dólares)

				(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var.%
	3T19	2T19	3T18	2T19	3T18			
<b>Volumen Total (ktons)</b>	<b>1,118</b>	<b>1,121</b>	<b>1,174</b>	-	(5)	<b>3,325</b>	<b>3,341</b>	-
Poliéster	895	887	941	1	(5)	2,639	2,639	-
Plásticos y Químicos	223	234	233	(5)	(5)	686	702	(2)
<b>Ingresos Consolidados</b>	<b>1,523</b>	<b>1,643</b>	<b>1,941</b>	(7)	(22)	<b>4,809</b>	<b>5,232</b>	(8)
Poliéster	1,162	1,242	1,450	(6)	(20)	3,643	3,879	(6)
Plásticos y Químicos	345	375	451	(8)	(24)	1,096	1,313	(17)
<b>Flujo de Operación Consolidado</b>	<b>194</b>	<b>161</b>	<b>274</b>	<b>20</b>	<b>(29)</b>	<b>495</b>	<b>694</b>	<b>(29)</b>
Poliéster	129	96	198	35	(35)	305	472	(35)
Plásticos y Químicos	60	61	76	(1)	(21)	175	224	(22)
<b>Ut. Atribuible a la Part. Controladora</b>	<b>50</b>	<b>56</b>	<b>80</b>	<b>(10)</b>	<b>(37)</b>	<b>133</b>	<b>304</b>	<b>(56)</b>
Inversiones y Adquisiciones	49	38	37	31	34	155	564	(72)
Deuda Neta	2,036	2,084	1,603	(2)	27			
Deuda Neta/Flujo de Operación <sup>(1)</sup>	2.4	2.2	1.9					
Cobertura de intereses <sup>(1)</sup>	7.8	8.1	7.8					

(1) Veces: Últimos 12 meses

### Principales Aspectos de Operación y Financieros (3T19)

<b>Alpek</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Flujo Comparable 3T19 de U.S. \$213 millones (+13% vs. 2T19 y -9% vs. 3T18)</li> <li>Alpek colocó un bono por U.S. \$500 millones (cupón de 4.25%), extendiendo el plazo promedio de vencimiento de su deuda a 4.9 años</li> <li>Arrancó operación de planta de cogeneración en Altamira. Se espera finalizar venta en 4T19</li> </ul>
<b>Poliéster</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Flujo Comparable de Poliéster de U.S. \$144 millones (+17% vs. 2T19 y -11% vs. 3T18)</li> <li>Márgenes de referencia del poliéster promedian U.S. \$304 por tonelada, arriba de la Guía de Resultados (U.S. \$300 por tonelada)</li> <li>Precio de referencia de paraxileno ("Px") en E.U.A. en 3T19, cayó a U.S. \$955 por tonelada, resultando en menor pérdida por costo de inventario vs. 2T19</li> </ul>
<b>Plásticos y Químicos (P&amp;Q)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Flujo Comparable de P&amp;Q de U.S. \$65 millones (+4% vs. 2T19 y -12% vs. 3T18)</li> <li>Flujo impulsado por robustos y sostenidos resultados del negocio de Polipropileno ("PP")</li> </ul>

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Ellas tienen que ver con juicios con respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como con decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

## Mensaje del Director General

El Flujo Consolidado del tercer trimestre de 2019 fue de U.S. \$194 millones, impulsado en gran medida por mejores resultados obtenidos en el segmento de Poliéster contra el trimestre anterior. Los márgenes de referencia del poliéster se mantuvieron por encima de lo proyectado en la Guía de Resultados a lo largo del trimestre, y hubo un ligero incremento en volumen durante el período. Aunque los precios del paraxileno (“Px”) continuaron cayendo, lo hicieron a un menor ritmo durante el 3T19 versus 2T19, resultando en menores cargos no-erogables por costo de inventario y efectos negativos por arrastre de materia prima. El segmento de Plásticos y Químicos (P&Q) continuó registrando resultados mejores a lo esperado, apoyados tanto por robustos márgenes como por una demanda resiliente. El resultado neto de estos efectos fue un incremento secuencial de U.S. \$33 millones en el Flujo Consolidado.

El precio promedio del crudo Brent cayó desde U.S. \$68 por barril a U.S. \$62 por barril durante el 3T19. Por lo tanto, el precio promedio de referencia del Px en Estados Unidos también disminuyó en el mismo período, de U.S. \$1,077 por tonelada a U.S. \$955 por tonelada. Esta disminución en los precios de las materias primas produjo cargos no-erogables de U.S. \$16 millones y U.S. \$63 millones por costo de inventario en el 3T19 y en el acumulado del año, respectivamente. Sin embargo, los precios de referencia del Px parecen haberse estabilizado en este rango inferior. Respecto al segmento P&Q, los costos del propileno se han mantenido relativamente bajos, al registrar un aumento secuencial de solo 3%. Excluyendo los cargos no-erogables por costo de inventario y otras partidas no-recurrentes, el Flujo Comparable Consolidado del 3T19 y del acumulado del año ascendieron a U.S. \$213 millones y U.S. \$550 millones, respectivamente.

El Flujo del segmento de Poliéster fue de U.S. \$129 millones en el 3T19, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$13 millones por costo de inventario y cargos netos de U.S. \$2 millones por otras partidas no-recurrentes. Ajustado por estos conceptos, el Flujo Comparable del segmento de Poliéster fue de U.S. \$144 millones en el 3T19, 17% por arriba del 2T19, pero 11% abajo del 3T18, respectivamente. El incremento contra el 2T19 se atribuye en gran medida a un menor arrastre de materia prima, mientras que la caída contra el 3T18 se originó principalmente por los mayores márgenes de referencia del poliéster durante aquel período.

El Flujo del segmento de Plásticos y Químicos (“P&Q”) fue de U.S. \$60 millones en el 3T19. Ajustado por un cargo no-erogable de U.S. \$4 millones por costo de inventario, el Flujo Comparable de P&Q fue de U.S. \$65 millones, 4% por arriba trimestre a trimestre, pero 12% por debajo año contra año. La generación de Flujo del segmento de P&Q continuó superando nuestras expectativas este tercer trimestre, siendo impulsada principalmente por robustos márgenes en Polipropileno (“PP”), los cuales contrarrestaron la debilidad en los márgenes y desempeño de Caprolactama en el 3T19. El Flujo Comparable del segmento de P&Q disminuyó año contra año derivado de menores márgenes en la industria.

La caída en los precios del Px generó un efecto negativo por arrastre de materia prima de U.S. \$18 millones durante el 3T19, y de U.S. \$65 millones en lo que va del año. Excluyendo este efecto, que equivaldría básicamente a un escenario con precios de materia prima constantes, el Flujo Consolidado Comparable del 3T19 y del acumulado del año habrían alcanzado los U.S. \$231 millones y U.S. \$615 millones, respectivamente.

En el frente financiero, las inversiones en activo fijo y adquisiciones (Capex) sumaron U.S. \$49 millones en el 3T19, las cuales fueron destinadas mayormente a la construcción de la planta de cogeneración de 350 MW en Altamira, así como al reemplazo de activos menores. El 10 de septiembre, Alpek anunció el cumplimiento de todos los requerimientos regulatorios para el arranque formal de las operaciones de su planta de cogeneración en Altamira. Habiendo puesto este activo en marcha e iniciado actividades de generación de ingresos, Alpek espera que la venta de sus dos plantas de cogeneración sea completada antes del cierre de año.

Al cierre del 3T19, la Deuda Neta totalizó U.S. \$2,036 millones y el índice de apalancamiento (Deuda Neta a Flujo UDM) fue de 2.4 veces; superior a las 1.7 veces registradas al cierre del 4T18. La deuda neta disminuyó U.S. \$48 millones en el 3T19, impulsada por una mayor generación de flujo de efectivo. Sin embargo, el Flujo UDM se redujo debido a la salida de los resultados del 3T18 del cálculo UDM, los cuales fueron favorecidos por extraordinarios márgenes de poliéster. Durante el trimestre, Alpek llevó a cabo la colocación de un bono a 10 años por U.S. \$500 millones, con un cupón anual de 4.25%, el más bajo en su historia. Los recursos obtenidos fueron utilizados para refinanciar deuda a corto plazo, extendiendo el perfil de vencimientos de la deuda de 2.7 a 4.9 años.

Durante el 3T19, Alpek se incorporó a la Alianza del Reciclaje (*The Recycling Partnership* - "TRP"), una organización sin fines de lucro dedicada a fortalecer y extender actividades de reciclaje en Estados Unidos, a través de programas de recolección y concientización. Mediante su participación en TRP, y de la mano de sus recientes adquisiciones en el mercado de PET reciclado, Alpek continúa demostrando su compromiso a fomentar una economía circular para productos elaborados con PET.

En lo que va del año, el Flujo Comparable Consolidado ha reflejado un sólido desempeño operativo a través de ambos segmentos. Márgenes de referencia mejores de lo esperado para Poliéster y P&Q, aunados a una disminución del impacto de arrastre de materia prima, contribuyeron al segundo trimestre consecutivo con incremento de EBITDA. En el 4T19, Alpek concentrará sus esfuerzos en finalizar el proceso de venta de sus activos de cogeneración. Por consiguiente, reafirmamos el estimado de Flujo de la Guía 2019.

## Resultados por Segmento de Negocio

### Poliéster

*(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), Fibras Poliéster – 75% de los Ingresos Netos de Alpek)*

Las ventas del segmento de Poliéster en el tercer trimestre de 2019 cayeron 6% trimestre a trimestre, debido a que el ligero aumento en volumen fue contrarrestado por menores precios promedio. Las ventas del 3T19 disminuyeron 20%, año contra año, principalmente en seguimiento del efecto combinado de un menor volumen desplazado y precios más bajos de materias primas contra el 3T18. Los precios promedio de poliéster en el 3T19 disminuyeron 7% y 16% en comparación con el 2T19 y el 3T18, respectivamente.

El volumen de Poliéster en el 3T19 fue de 895 Ktons, aumentando 1% contra el 2T19, pero disminuyendo 5% con respecto al 3T18. La variación contra el 3T18 se atribuye principalmente a la comparativa contra demanda mejor a la esperada, que fue un impulsor de resultados durante el 2018. Asimismo, en lo que va del año, el volumen de Poliéster se ha mantenido estable contra el mismo periodo de 2018.

El Flujo de este segmento fue de U.S. \$129 millones en el 3T19, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$13 millones por costo de inventario y cargos netos de U.S. \$2 millones por otras partidas, tales como gastos legales no-recurrentes. Ajustando por estos conceptos, el Flujo Comparable del segmento de Poliéster en el 3T19 fue de U.S. \$144 millones, 17% por arriba al del 2T19, pero 11% menor al del 3T18. Los resultados del 3T19 también incluyen un efecto negativo de arrastre de materia prima de U.S. \$18 millones. Sin embargo, dicho impacto se aminoró durante el 3T19, y esperamos que esta tendencia se mantenga en los próximos meses.

### Plásticos & Químicos (P&Q)

*(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), Caprolactama (CPL), otros productos – 23% de las Ventas Netas de Alpek)*

Las ventas del segmento de P&Q en el 3T19 disminuyeron 8% y 24%, trimestre a trimestre y año contra año, respectivamente, como resultado de un menor volumen y precio promedio. Los precios promedio de P&Q en el 3T19 cayeron 3% y 20%, comparados con el 2T19 y 3T18, respectivamente, reflejando menores precios de las materias primas, como el propileno y estireno.

El volumen de P&Q en el tercer trimestre de 2019 disminuyó 5% al compararse tanto con el 2T19 como con el 3T18. Esta contracción proviene principalmente de la caída en las ventas de caprolactama y comercialización de químicos industriales. No obstante, es importante precisar que, aunque la comercialización de químicos industriales afecta el volumen, su contribución a la generación de Flujo es relativamente baja. Al cierre del 3T19, el volumen acumulado de P&Q disminuyó 2% en el comparativo anual, siguiendo el mismo efecto.

El Flujo del segmento de P&Q fue de U.S. \$60 millones en el 3T19, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$4 millones por costo de inventario. Ajustado por dicho concepto, el Flujo Comparable de P&Q en el 3T19 fue de U.S. \$65 millones, 4% por arriba del registrado en el 2T19, pero 12% por debajo del 3T18. La variación contra el 2T19 derivó principalmente de un mejor desempeño del negocio de PP, mientras que los resultados por debajo a lo esperado en el negocio de Caprolactama explican la caída contra el 3T18.

## Resultados Financieros Consolidados

**Ingresos (Ventas Netas):** Las ventas netas del tercer trimestre totalizaron U.S. \$1,523 millones, 7% y 22% por debajo del 2T19 y 3T18, respectivamente. El precio promedio consolidado del 3T19 disminuyó 7% trimestre a trimestre y 18% año contra año debido en mayor medida a los menores precios de materias primas. Las Ventas Netas acumuladas al 30 de septiembre de 2019 sumaron U.S. \$4,809 millones, 8% por debajo contra lo registrado el mismo período de 2018.

**Flujo de Operación (Flujo o EBITDA):** El Flujo Consolidado del 3T19 fue de U.S. \$194 millones, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$16 millones por costo de inventario y otras partidas no-recurrentes de U.S. \$3 millones. Ajustando por estos conceptos, el Flujo Comparable Consolidado fue de U.S. \$213 millones, contra U.S. \$189 millones y U.S. \$234 millones en el 2T19 y 3T18, respectivamente. Al 30 de septiembre de 2019, los acumulados de Flujo Consolidado y Flujo Consolidado Comparable totalizaron U.S. \$495 millones y U.S. \$550 millones, respectivamente.

**Utilidad (Pérdida) Neta Atribuible a la Participación Controladora:** La Utilidad Neta Consolidada Atribuible a la Participación Controladora del tercer trimestre de 2019 fue de U.S. \$50 millones, comparada con los U.S. \$56 millones del 2T19 y U.S. \$80 millones del 3T18. La Utilidad Neta Consolidada Atribuible a la Participación Controladora en el 3T19 disminuyó contra el 2T19, como resultado de un mayor costo financiero. La Utilidad Neta Consolidada Atribuible a la Participación Controladora acumulada, al 30 de septiembre de 2019, fue de U.S. \$133 millones, una disminución de 56% contra el mismo período del año anterior.

**Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (Capex):** Las Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones del 3T19 sumaron U.S. \$49 millones, en comparación con los U.S. \$38 millones y U.S. \$37 millones del 2T19 y el 3T18, respectivamente. La mayoría de estos recursos fueron invertidos en finalizar la construcción de la planta de cogeneración de Altamira, con capacidad de 350 MW, así como el reemplazo de activos menores. Al 30 de septiembre de 2019, las Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones acumuladas fueron de U.S. \$155 millones, una disminución de 72% contra el mismo período de 2018.

**Deuda Neta:** La Deuda Neta Consolidada, al 30 de septiembre de 2019, fue de U.S. \$2,036 millones, 2% por debajo de 2T19, pero 27% arriba año contra año. En términos absolutos, la Deuda Neta del 3T19 disminuyó U.S. \$48 millones, impulsado por una mayor generación de flujo de efectivo. Al 30 de septiembre de 2019, la Deuda Bruta fue de U.S. \$2,345 millones, mientras que el saldo de efectivo y equivalentes de efectivo sumó U.S. \$309 millones. Las razones financieras al cierre del 3T19 fueron: Deuda Neta a Flujo UDM de 2.4 veces y Cobertura de Intereses de 7.8 veces.

## Apéndice A - Tablas

TABLA 1 | VOLUMEN (KTONS)

				(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var. %
	3T19	2T19	3T18	2T19	3T18			
Volumen Total	1,118	1,121	1,174	-	(5)	3,325	3,341	-
Poliéster	895	887	941	1	(5)	2,639	2,639	-
Plásticos y Químicos	223	234	233	(5)	(5)	686	702	(2)

TABLA 2 | CAMBIO EN PRECIOS (%)

	(% ) 3T19 vs.		Acum19 vs Acum18
	2T19	3T18	
<b>Poliéster</b>			
Precio Promedio en Pesos	(6)	(14)	(5)
Precio Promedio en Dólares	(7)	(16)	(6)
<b>Plásticos y Químicos</b>			
Precio Promedio en Pesos	(2)	(18)	(14)
Precio Promedio en Dólares	(3)	(20)	(15)
<b>Total</b>			
Precio Promedio en Pesos	(6)	(16)	(7)
Precio Promedio en Dólares	(7)	(18)	(8)

TABLA 3 | ESTADO DE RESULTADOS (Millones de Dólares)

				(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var. %
	3T19	2T19	3T18	2T19	3T18			
Ventas Totales	1,523	1,643	1,941	(7)	(22)	4,809	5,232	(8)
Utilidad Bruta	213	155	288	37	(26)	507	756	(33)
Gastos de Operación y Otros	(74)	(45)	(56)	(63)	(32)	(168)	(179)	6
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>139</b>	<b>110</b>	<b>232</b>	<b>27</b>	<b>(40)</b>	<b>339</b>	<b>578</b>	<b>(41)</b>
Resultado Financiero Neto	(59)	(19)	(81)	(220)	27	(100)	(96)	(4)
Impuestos a la Utilidad	(16)	(22)	(50)	26	67	(66)	(119)	45
<b>Utilidad Neta Consolidada</b>	<b>63</b>	<b>69</b>	<b>101</b>	<b>(9)</b>	<b>(37)</b>	<b>172</b>	<b>362</b>	<b>(52)</b>
Participación Controladora	50	56	80	(10)	(37)	133	304	(56)

TABLA 4 | VENTAS

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Ventas Totales</b>								
Millones de Pesos	29,560	31,425	36,833	(6)	(20)	92,552	99,721	(7)
Millones de Dólares	1,523	1,643	1,941	(7)	(22)	4,809	5,232	(8)
<b>Ventas Nacionales</b>								
Millones de Pesos	8,943	9,036	10,609	(1)	(16)	26,755	30,094	(11)
Millones de Dólares	461	472	559	(2)	(18)	1,390	1,580	(12)
<b>Ventas en el Extranjero</b>								
Millones de Pesos	20,617	22,389	26,224	(8)	(21)	65,797	69,627	(5)
Millones de Dólares	1,062	1,171	1,382	(9)	(23)	3,419	3,653	(6)
En el Extranjero / Total (%)	70	71	71			71	70	

TABLA 5 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Utilidad de Operación</b>								
Millones de Pesos	2,706	2,099	4,407	29	(39)	6,527	11,035	(41)
Millones de Dólares	139	110	232	27	(40)	339	578	(41)
<b>Flujo de Operación</b>								
Millones de Pesos	3,771	3,077	5,200	23	(27)	9,532	13,252	(28)
Millones de Dólares	194	161	274	20	(29)	495	694	(29)

TABLA 6 | FLUJO COMPARABLE

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Flujo de Operación</b>								
Millones de Pesos	3,771	3,077	5,200	23	(27)	9,532	13,252	(28)
Millones de Dólares	194	161	274	20	(29)	495	694	(29)
<b>Ajustes*</b>								
Millones de Pesos	367	541	(762)	(32)	148	1,062	(1,373)	177
Millones de Dólares	19	28	(40)	(33)	147	55	(72)	177
<b>Flujo de Operación Comparable</b>								
Millones de Pesos	4,139	3,619	4,437	14	(7)	10,594	11,880	(11)
Millones de Dólares	213	189	234	13	(9)	550	622	(12)

\*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

**TABLA 7 | RESULTADO FINANCIERO, NETO (Millones de Dólares)**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
Gastos Financieros	(39)	(35)	(33)	(13)	(20)	(109)	(84)	(29)
Productos Financieros	10	9	5	6	103	29	15	92
Gastos Financieros, Netos	(29)	(25)	(28)	(16)	(5)	(80)	(70)	(15)
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(30)	7	(53)	(541)	44	(20)	(27)	24
Resultado Financiero, Neto	(59)	(19)	(81)	(220)	27	(100)	(96)	(4)

**TABLA 8 | UTILIDAD NETA (Millones de Dólares)**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
Utilidad Neta Consolidada	63	69	101	(9)	(37)	172	362	(52)
Participación no Controladora	13	14	21	(5)	(38)	39	58	(32)
Participación Controladora	50	56	80	(10)	(37)	133	304	(56)
Utilidad por acción (Dólares)	0.02	0.03	0.04	(10)	(37)	0.06	0.14	(56)
Promedio de Acciones en Circulación (Millones)*	2,117	2,118	2,117			2,118	2,117	

\* Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los periodos presentados

**TABLA 9 | FLUJO DE EFECTIVO (Millones de Dólares)**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
EBITDA	194	161	274	20	(29)	495	694	(29)
Capital Neto de Trabajo y Otros	(2)	90	(125)	(102)	99	64	(275)	123
Inversiones y Adquisiciones	(49)	(38)	(37)	(31)	(34)	(155)	(564)	72
Gastos Financieros	(34)	(32)	(30)	(6)	(14)	(97)	(79)	(24)
Impuestos a la Utilidad	(25)	(60)	(34)	58	27	(115)	(75)	(53)
Dividendos	-	(2)	-	99	(61)	(181)	(28)	(537)
Pago Compañías Afiliadas	2	8	-	(82)	100	10	10	(7)
Otras Fuentes / Usos	(37)	(12)	(14)	(215)	(172)	(225)	(24)	(843)
Disminución (Aumento) en Deuda	48	116	34	(59)	42	(204)	(341)	40

TABLA 10 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (Millones de Dólares)

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.	
				2T19	3T18
<b>Activo</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	309	287	229	8	35
Clientes	597	703	942	(15)	(37)
Inventarios	914	987	1,042	(7)	(12)
Otros activos circulantes	407	346	271	17	50
<b>Total activo circulante</b>	<b>2,226</b>	<b>2,323</b>	<b>2,483</b>	<b>(4)</b>	<b>(10)</b>
Inversión en asociadas y otras	454	448	97	1	367
Propiedades, planta y equipo, neto	2,410	2,443	2,453	(1)	(2)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	211	217	208	(3)	1
Otros activos no circulantes	601	577	488	4	23
<b>Total de activo</b>	<b>5,903</b>	<b>6,009</b>	<b>5,730</b>	<b>(2)</b>	<b>3</b>
<b>Pasivo y Capital Contable</b>					
Deuda	115	592	280	(81)	(59)
Proveedores	713	833	1,094	(14)	(35)
Otros pasivos circulantes	412	333	285	24	44
<b>Total pasivo circulante</b>	<b>1,239</b>	<b>1,757</b>	<b>1,659</b>	<b>(29)</b>	<b>(25)</b>
Deuda (incluye costos de emisión)	2,041	1,603	1,547	28	33
Beneficios a empleados	58	58	54	-	8
Otros pasivos	438	473	631	(7)	(31)
<b>Total de pasivo</b>	<b>3,777</b>	<b>3,891</b>	<b>3,891</b>	<b>(3)</b>	<b>(3)</b>
<b>Total capital contable</b>	<b>2,125</b>	<b>2,117</b>	<b>1,839</b>	-	16
<b>Total de pasivo y capital contable</b>	<b>5,903</b>	<b>6,009</b>	<b>5,730</b>	<b>(2)</b>	<b>3</b>
Deuda Neta	2,036	2,084	1,603	(2)	27
Deuda Neta/Flujo de Operación*	2.4	2.2	1.9		
Cobertura de Intereses*	7.8	8.1	7.8		

\* Veces: Últimos 12 meses

## Poliéster

**TABLA 11 | VENTAS**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Ventas Totales</b>								
Millones de Pesos	22,553	23,749	27,510	(5)	(18)	70,126	73,936	(5)
Millones de Dólares	1,162	1,242	1,450	(6)	(20)	3,643	3,879	(6)
<b>Ventas Nacionales</b>								
Millones de Pesos	4,561	4,035	5,275	13	(14)	12,580	14,536	(13)
Millones de Dólares	235	211	278	11	(15)	653	763	(14)
<b>Ventas en el Extranjero</b>								
Millones de Pesos	17,992	19,715	22,235	(9)	(19)	57,545	59,399	(3)
Millones de Dólares	927	1,031	1,172	(10)	(21)	2,990	3,115	(4)
En el Extranjero / Total (%)	80	83	81			82	80	

**TABLA 12 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Utilidad de Operación</b>								
Millones de Pesos	1,675	1,064	3,117	57	(46)	3,506	7,222	(51)
Millones de Dólares	86	56	164	54	(48)	182	378	(52)
<b>Flujo de Operación</b>								
Millones de Pesos	2,516	1,830	3,768	38	(33)	5,886	9,018	(35)
Millones de Dólares	129	96	198	35	(35)	305	472	(35)

**TABLA 13 | FLUJO COMPARABLE**

	3T19	2T19	3T18	(% ) 3T19 vs.		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Flujo de Operación</b>								
Millones de Pesos	2,516	1,830	3,768	38	(33)	5,886	9,018	(35)
Millones de Dólares	129	96	198	35	(35)	305	472	(35)
<b>Ajustes*</b>								
Millones de Pesos	287	523	(706)	(45)	141	883	(1,241)	171
Millones de Dólares	15	27	(37)	(46)	140	46	(65)	170
<b>Flujo de Operación Comparable</b>								
Millones de Pesos	2,803	2,352	3,062	19	(8)	6,769	7,776	(13)
Millones de Dólares	144	123	161	17	(11)	351	407	(14)

\*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

## Plásticos y Químicos

TABLA 14 | VENTAS

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Ventas Totales</b>								
Millones de Pesos	6,693	7,168	8,559	(7)	(22)	21,091	25,015	(16)
Millones de Dólares	345	375	451	(8)	(24)	1,096	1,313	(17)
<b>Ventas Nacionales</b>								
Millones de Pesos	4,202	4,553	5,253	(8)	(20)	13,069	15,476	(16)
Millones de Dólares	217	238	277	(9)	(22)	679	812	(16)
<b>Ventas en el Extranjero</b>								
Millones de Pesos	2,491	2,616	3,307	(5)	(25)	8,022	9,540	(16)
Millones de Dólares	128	137	174	(6)	(26)	417	501	(17)
En el Extranjero / Total (%)	37	36	39			38	38	

TABLA 15 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO OPERATIVO

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Utilidad de Operación</b>								
Millones de Pesos	951	954	1,306	-	(27)	2,757	3,854	(28)
Millones de Dólares	49	50	69	(2)	(29)	143	202	(29)
<b>Flujo de Operación</b>								
Millones de Pesos	1,173	1,166	1,448	1	(19)	3,380	4,275	(21)
Millones de Dólares	60	61	76	(1)	(21)	175	224	(22)

TABLA 16 | FLUJO COMPARABLE

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum19	Acum18	Var.%
				2T19	3T18			
<b>Flujo de Operación</b>								
Millones de Pesos	1,173	1,166	1,448	1	(19)	3,380	4,275	(21)
Millones de Dólares	60	61	76	(1)	(21)	175	224	(22)
<b>Ajustes*</b>								
Millones de Pesos	81	18	(57)	340	243	179	(131)	236
Millones de Dólares	4	1	(3)	328	243	9	(6)	244
<b>Flujo de Operación Comparable</b>								
Millones de Pesos	1,254	1,185	1,391	6	(10)	3,559	4,144	(14)
Millones de Dólares	65	62	73	4	(12)	184	218	(15)

\*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

## Apéndice B – Estados Financieros

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias

### ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos mexicanos

(% Sep-19 vs.

	Sep-19	Jun-19	Sep-18	Jun-19	Sep-18
<b>ACTIVO</b>					
<b>ACTIVO CIRCULANTE:</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	6,069	5,493	4,299	10	41
Efectivo restringido	3	3	3	-	-
Clientes	11,714	13,470	17,713	(13)	(34)
Otras cuentas y documentos por cobrar	6,630	5,535	3,232	20	105
Inventarios	17,945	18,923	19,602	(5)	(8)
Otros activos circulantes	1,353	1,102	1,860	23	(27)
<b>Total activo circulante</b>	<b>43,714</b>	<b>44,526</b>	<b>46,709</b>	<b>(2)</b>	<b>(6)</b>
Inversión en asociadas y otras	8,919	8,593	1,828	4	388
Propiedades, planta y equipo, neto	47,322	46,824	46,150	1	3
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	4,138	4,166	3,922	(1)	6
Otros activos no circulantes	11,811	11,068	9,183	7	29
<b>Total activo</b>	<b>115,904</b>	<b>115,177</b>	<b>107,792</b>	<b>1</b>	<b>8</b>
<b>PASIVO Y CAPITAL CONTABLE</b>					
<b>PASIVO CIRCULANTE:</b>					
Deuda	2,253	11,341	5,263	(80)	(57)
Proveedores	14,001	15,963	20,574	(12)	(32)
Otros pasivos circulantes	8,082	6,375	5,366	27	51
<b>Total pasivo circulante</b>	<b>24,336</b>	<b>33,679</b>	<b>31,203</b>	<b>(28)</b>	<b>(22)</b>
<b>PASIVO NO CIRCULANTE:</b>					
Deuda (incluye costos de emisión)	40,083	30,733	29,106	30	38
Impuestos a la utilidad diferidos	3,873	4,562	4,382	(15)	(12)
Otros pasivos no circulantes	4,736	4,497	7,486	5	(37)
Beneficios a empleados	1,143	1,121	1,012	2	13
<b>Total de pasivo</b>	<b>74,171</b>	<b>74,592</b>	<b>73,189</b>	<b>(1)</b>	<b>1</b>
<b>CAPITAL CONTABLE:</b>					
Participación controladora:					
Capital social	6,047	6,050	6,052	-	-
Prima en acciones	9,077	9,098	9,071	-	-
Capital contribuido	15,124	15,148	15,123	-	-
Capital ganado	21,522	20,729	14,391	4	50
Total participación controladora	36,646	35,877	29,514	2	24
Participación no controladora	5,087	4,708	5,089	8	-
<b>Total de capital contable</b>	<b>41,733</b>	<b>40,585</b>	<b>34,603</b>	<b>3</b>	<b>21</b>
<b>Total de pasivo y capital contable</b>	<b>115,904</b>	<b>115,177</b>	<b>107,792</b>	<b>1</b>	<b>8</b>

## ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias

### ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos mexicanos

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs		Acum19	Acum18	(% Acum19 vs Acum18
				2T19	3T18			
Ingresos	29,560	31,425	36,833	(6)	(20)	92,552	99,721	(7)
Nacionales	8,943	9,036	10,609	(1)	(16)	26,755	30,094	(11)
Exportación	20,617	22,389	26,224	(8)	(21)	65,797	69,627	(6)
Costo de ventas	(25,417)	(28,460)	(31,365)	11	19	(82,786)	(85,273)	3
Utilidad bruta	4,143	2,965	5,468	40	(24)	9,766	14,448	(32)
Gasto de operación y otros	(1,437)	(866)	(1,061)	(66)	(36)	(3,239)	(3,413)	5
Utilidad de operación	2,706	2,099	4,407	29	(39)	6,527	11,035	(41)
Resultado Financiero, neto	(1,157)	(354)	(1,548)	(227)	25	(1,941)	(1,849)	(5)
Participación en resultados de asociación y negocios conjuntos	(7)	(1)	2	(879)	(428)	(11)	(7)	(58)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	1,542	1,744	2,861	(12)	(46)	4,575	9,179	(50)
Impuestos a la utilidad	(316)	(420)	(950)	25	67	(1,260)	(2,255)	44
<b>Utilidad neta consolidada</b>	<b>1,226</b>	<b>1,324</b>	<b>1,911</b>	<b>(7)</b>	<b>(36)</b>	<b>3,315</b>	<b>6,924</b>	<b>(52)</b>
<b>Utilidad atribuible a Participación controladora</b>	<b>976</b>	<b>1,064</b>	<b>1,516</b>	<b>(8)</b>	<b>(36)</b>	<b>2,557</b>	<b>5,818</b>	<b>(56)</b>
<b>Utilidad atribuible a Participación no controladora</b>	<b>250</b>	<b>260</b>	<b>395</b>	<b>(4)</b>	<b>(37)</b>	<b>758</b>	<b>1,106</b>	<b>(32)</b>

## Nemak reporta Flujo de US\$139 millones en el 3T19

Monterrey, N.L., México, a 17 de octubre de 2019 - Nemak, S.A.B. de C.V. ("Nemak", o "la Compañía") (BMV: NEMAK), un proveedor líder de soluciones de aligeramiento para la industria automotriz global, anunció el día de hoy sus resultados operativos y financieros del tercer trimestre de 2019 ("3T19"). A continuación, se presenta un resumen de los indicadores clave de desempeño:

### Cifras Relevantes

	Tercer Trimestre			Por los nueve meses de:		
	2019	2018	Δ%	2019	2018	Δ%
Volumen (M de Unidades equivalentes)	10.6	12.3	(13.8)	33.8	38.5	(12.2)
Ingresos	963	1,152	(16.4)	3,076	3,626	(15.2)
Flujo de Operación <sup>1</sup>	139	160	(13.1)	487	563	(13.5)
Inversiones en capital	74	72	NA <sup>2</sup>	246	271	NA <sup>2</sup>

Millones de dólares, excepto Volumen y Flujo de Operación / Unidad equivalente

(1) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales

(2) NA = No aplicable

Nemak vendió 10.6 millones de unidades equivalentes durante el 3T19, una caída de 13.8% año vs. año ("a-vs-a"), derivado mayormente de una mezcla de producto menos favorable en Norteamérica y menor producción por parte de clientes en China. Los ingresos del periodo disminuyeron 16.4% a-vs-a, afectados principalmente por un menor volumen y por la caída en el precio del aluminio.

El Flujo del 3T19 fue de US\$139 millones, una disminución de 13.1% a-vs-a. Esta variación fue causada tanto por un menor volumen, como por efectos cambiarios desfavorables y gastos no recurrentes relacionados con el cierre programado de una planta de producción en Norteamérica, los cuales fueron parcialmente compensados por mayores eficiencias operativas.

Las inversiones de capital del 3T19 fueron US\$74 millones, reflejando las inversiones que ha realizado la Compañía para escalar la producción ligada a la obtención de nuevos contratos. Al 30 de septiembre de 2019, la deuda neta totalizó US\$1,221 millones, representando una disminución de 6.4% a-vs-a. Las razones financieras de Nemak fueron: Deuda Neta a Flujo últimos doce meses ("UDM"), 1.9 veces; y, Cobertura de intereses, 9.3 veces.

### Mensaje del Director General

*Cerramos este tercer trimestre en línea con nuestras expectativas, aprovechando iniciativas de eficiencias para mitigar el efecto negativo de la contracción del volumen en nuestros resultados. Estos esfuerzos se centraron en impulsar la optimización de operaciones de planta en todas las regiones donde operamos. Y, a pesar del incremento de la volatilidad en la mayoría de los mercados que atendemos, continuamos con buena tendencia hacia el cumplimiento de nuestra Guía de Resultados para el año 2019.*

*Asimismo, seguimos avanzando en la aceleración de nuestro negocio de componentes estructurales y para vehículos eléctricos. Aprovechamos nuestras capacidades tecnológicas en ingeniería de diseño, fundición, uniones y ensambles para poner en marcha la producción en serie de carcasas de baterías complejas para autos híbridos tipo recargables en Europa. Por otra parte, firmamos nuevos contratos para el suministro de componentes para vans y camionetas tipo pick-*

up totalmente eléctricos, para una armadora global, fortaleciendo así nuestro portafolio de productos. Anticipamos proseguir avanzando en nuestros esfuerzos de aprovechar la cartera de prospectos de ventas en este segmento de rápido crecimiento, a lo largo de los siguientes meses.

## Industria Automotriz

	Millones de Unidades		
	Para el tercer trimestre de:		
	2019	2018	% Var.
Venta de Vehículos Estados Unidos (SAAR) <sup>(1)</sup>	17.1	17.0	0.6
Producción de Vehículos en Norteamérica <sup>(2)</sup>	4.1	4.0	2.5
Producción de Clientes de Nematik en Norteamérica <sup>(2)</sup>	2.8	2.9	(3.4)
Venta de Vehículos Europa (SAAR) <sup>(1)(2)</sup>	20.6	20.7	(0.5)
Producción de Vehículos en Europa <sup>(2)</sup>	4.2	4.2	0.0
Producción de Clientes de Nematik en Europa <sup>(2)</sup>	2.9	2.9	0.0

(1) SAAR = Ventas anualizadas desestacionalizadas (por sus siglas en inglés)

(2) Fuente: estimados de IHS Markit y Nematik

En el trimestre, el SAAR de vehículos en los EE. UU. fue de 17.1 millones de unidades, un alza de 0.6% a-vs-a, apoyada por la continuación de una favorable coyuntura económica. Aunque la producción total de vehículos en Norteamérica aumentó 2.5%, esta métrica disminuyó a un ritmo similar para los clientes de Nematik, debido principalmente al retiro gradual de ciertas plataformas de vehículos.

Mientras que, en Europa, las ventas del 3T19 se mantuvieron prácticamente estables, pues los efectos de un entorno macroeconómico de mayor debilidad contrarrestaron el beneficio de una base de comparación favorable, ya que, en el mismo periodo del año anterior, la implantación de nuevos estándares para pruebas de emisiones impactó el desempeño de este mercado. Adicionalmente, la producción de vehículos permaneció sin cambios en un comparativo a-vs-a.

## Acontecimientos Recientes

- Durante el tercer trimestre, Nematik obtuvo nuevos contratos, por un valor total aproximado de US\$240 millones en ingresos anuales, mayormente para la producción de cabezas y bloques de motores y componentes para vehículos eléctricos.
- Nematik fue seleccionada para formar parte de la familia de índices bursátiles del *Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance Index*, así como del *FTSE4Good* de la *London Stock Exchange*, con base a las evaluaciones de expertos sobre sus prácticas en ámbitos económicos, sociales y ambientales.
- Nematik fue nombrada finalista de los premios *Automotive News PACE™* edición 2019, por la aplicación que la Compañía dio a su tecnología de fundición patentada para producir carcasas de motor eléctrico altamente integradas. Los ganadores se anunciarán en marzo de 2020.



## Resumen de Resultados Financieros

	Tercer Trimestre			Por los nueve meses de:		
	2019	2018	Δ%	2019	2018	Δ%
Volumen (M de Unidades equivalentes)	10.6	12.3	(13.8)	33.8	38.5	(12.2)
Ingresos	963	1,152	(16.4)	3,076	3,626	(15.2)
Utilidad de operación	43	69	(37.7)	224	312	(28.2)
Flujo de Operación <sup>1</sup>	139	160	(13.1)	487	563	(13.5)
Flujo de Operación <sup>1</sup> / Unidad equivalente	13.1	13.0	0.8	14.4	14.6	(1.4)
Utilidad neta	(2)	49	NA	99	142	(30.3)
Inversiones en capital	74	72	NA <sup>2</sup>	246	271	NA <sup>2</sup>
Deuda Neta <sup>3</sup>	1,221	1,304	(6.4)			

Millones de dólares, excepto Volumen y Flujo de Operación / Unidad equivalente

(1) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales

(2) NA = No aplicable

(3) Deuda Neta = Deuda Total - Efectivo Total

El volumen total del 3T19 disminuyó 13.8% a-vs-a. Los mercados de Norteamérica y del Resto del Mundo representaron la mayor parte de esta caída. En Norteamérica, la contracción en el volumen se debió en mayor medida a una mezcla de producto menos favorable, una disminución de exportaciones a China, así como una menor producción entre las tres armadoras de Detroit; y, en el Resto del Mundo, la causa principal derivó de una reducción en las ventas de vehículos ligeros, por parte de Ford en China. Mientras que el volumen en Europa cayó, afectado por menores ventas a Jaguar Land Rover.

En cuanto a los ingresos, la caída en el volumen y la debilidad de los precios del aluminio ocasionaron una disminución de 16.4% a-vs-a durante el 3T19.

Con respecto a la Utilidad de Operación, Nemak registró una reducción de 37.7% a-vs-a en el 3T19. Esta variación se derivó principalmente de los efectos no recurrentes asociados con el cierre programado de la planta en Windsor, Canadá, el menor nivel de ingresos, y el impacto de la depreciación del euro contra el dólar estadounidense; los cuales contrarrestaron el impulso generado por mayores eficiencias operativas. A su vez, el Flujo del 3T19 disminuyó 13.1% a-vs-a, ya que este indicador excluye el deterioro de activo relacionado con el cierre de planta antes mencionado. Por otra parte, el Flujo por unidad equivalente del 3T19 fue de US \$13.1, 0.8% superior a los US\$13.0 reportados en el mismo periodo del año anterior. La Utilidad Neta de Nemak en el 3T19 se vio afectada mayormente por los mismos factores que impactaron la Utilidad de Operación, tal como se describió en las líneas de arriba; terminando así el periodo con una pérdida neta de US\$2 millones.

Las inversiones de capital fueron US\$74 millones en el 3T19, dando continuidad a las inversiones orientadas a impulsar el lanzamiento de nuevos productos en todas las regiones donde Nemak opera.

Al 30 de septiembre de 2019, Nemak reportó una Deuda Neta de US\$1.2 mil millones. Las razones financieras fueron: Deuda Neta a Flujo UDM, 1.9 veces; y, Cobertura de Intereses, 9.3 veces. Estas razones se comparan, respectivamente, contra 1.8 y 8.4 veces, al cierre del 3T18.



## Resultados por Región

### Norteamérica

En el 3T19, los ingresos cayeron 16.7% a-vs-a, mayormente en seguimiento a un menor volumen, así como a la disminución en precios del aluminio. El Flujo del 3T19 disminuyó 12.5% a-vs-a, atribuible a la combinación de un menor volumen transado y gastos no recurrentes del cierre programado de operaciones en la planta de Windsor, Canadá.

### Europa

Los ingresos del 3T19 disminuyeron 13.2% a-vs-a, debido principalmente a la reducción en volumen, efectos cambiarios negativos y debilidad en precios del aluminio. El Flujo del 3T19 fue 18.8% inferior a-vs-a, resultado de la caída en el volumen vendido, la depreciación del euro contra el dólar estadounidense e indemnizaciones laborales.

### Resto del Mundo

En el 3T19, los ingresos se redujeron 25.4% a-vs-a, reflejando en gran parte las menores ventas a Ford China. El Flujo del 3T19 fue de US\$9 millones, ligeramente por arriba de la cifra registrada en el mismo período del año anterior, ya que las eficiencias operativas alcanzadas en el trimestre compensaron los efectos de la caída en volumen.

-----



## Metodología para la presentación de resultados

Este reporte presenta información financiera no auditada. Las cifras están expresadas en pesos mexicanos o en dólares americanos, según se indique. Las cantidades en pesos fueron convertidas a dólares usando el tipo de cambio promedio de los meses en que las operaciones se registraron. Para el caso del Balance General, las cifras en pesos se convirtieron a dólares usando el tipo de cambio del fin del período. Las razones financieras se calcularon en dólares. Debido al redondeo de cifras, pueden presentarse diferencias mínimas al calcular los porcentajes de variación de un periodo contra otro.

## Información para la Conferencia Trimestral

La conferencia de Nemark del 3T19 se llevará a cabo el viernes 18 de octubre próximo, a las 11:30 am, hora del este de los EE.UU. (10:30 am hora de la CDMX). Para participar, favor de marcar de la siguiente forma: EE.UU.: llamada local: (877) 407-0784. Llamada Internacional: 1-201-689-8560. Llamada desde México sin costo: 01 800 522 0034. La conferencia también se transmitirá vía *webcast* en vivo con *streaming* de audio. De no poder participar, la conferencia estará disponible en el sitio web de la Compañía (audio y script). Para mayor información, favor de visitar la página [investors.nemark.com](http://investors.nemark.com)

## Declaraciones Prospectivas

Este reporte contiene ciertas declaraciones prospectivas con respecto al desempeño futuro de Nemark que deben ser consideradas como estimaciones hechas por Nemark de buena fe. Estas declaraciones prospectivas reflejan las expectativas de la administración y están basadas en los datos y análisis actualmente disponibles. Los resultados reales están sujetos a eventos futuros e inciertos, que podrían afectar de manera importante el desempeño real de Nemark y sus resultados financieros.

## Acercas de Nemark

Nemark es un proveedor líder de soluciones innovadoras para el aligeramiento en la industria automotriz global, que se especializa en el desarrollo y producción de componentes de aluminio para el tren motriz y aplicaciones para la estructura del vehículo. En 2018, generó ingresos por US\$4.7 mil millones. Para mayor información, visite <http://www.nemark.com>

A continuación, se presentan tres páginas con tablas de información financiera



**Nemak**  
**Estado de Resultados**  
**Millones de Dólares**

	Por el tercer trimestre de:					Por los por los nueve meses de:				
	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.
Volumen (millones de unidades equivalentes)	10.6		12.3		(13.8)	33.8		38.5		(12.2)
Ingresos	963	100.0	1,152	100.0	(16.4)	3,076	100.0	3,626	100.0	(15.2)
Utilidad Bruta	145	15.1	140	12.2	3.6	461	15.0	544	15.0	(15.3)
Gastos de venta y administración	(69)	(7.2)	(80)	(6.9)	(13.8)	(212)	(6.9)	(240)	(6.6)	(11.7)
Otros ingresos (gastos), neto	(33)	(3.4)	9	0.8	NA	(25)	(0.8)	8	0.2	NA
Utilidad de Operación	43	4.5	69	6.0	(37.7)	224	7.3	312	8.6	(28.2)
Gasto Financiero	(23)	(2.4)	(19)	(1.6)	21.1	(64)	(2.1)	(81)	(2.2)	(21.0)
Producto Financiero	2	0.2	1	0.1	NA	12	0.4	5	0.1	NA
Ganancia (Pérdida) por fluctuación cambiaria	(2)	(0.2)	21	1.8	NA	(4)	(0.1)	(26)	(0.7)	(84.6)
Resultado financiero, neto	(23)	(2.4)	3	0.3	NA	(56)	(1.8)	(102)	(2.8)	(45.1)
Participación en Asociadas	1	0.1	0	0.0	0.0	2	0.1	7	0.2	(71.4)
Impuestos a la utilidad	(23)	(2.4)	(23)	(2.0)	0.0	(71)	(2.3)	(75)	(2.1)	(5.3)
Utilidad Neta	(2)	(0.2)	49	4.3	NA	99	3.2	142	3.9	(30.3)

	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.
Utilidad de Operación	43	4.5	69	6.0	(37.7)	224	7.3	312	8.6	(28.2)
Depreciación, amortización y otras partidas virtuales	96	10.0	91	7.9	5.5	263	8.6	251	6.9	4.8
Flujo de Operación <sup>1</sup>	139	14.4	160	13.9	(13.1)	487	15.8	563	15.5	(13.5)
Inversiones en capital	74	7.7	72	6.3	NA <sup>2</sup>	246	8.0	271	7.5	NA <sup>2</sup>

(1) EBITDA = Operating income + Depreciation, Amortization & other Non-Cash items  
(2) NA = No aplicable

**Nemak**  
**Balance General Consolidado**  
**Millones de Dólares**

Activos	Sep-19	Dic-18	% Var
Efectivo y equivalentes de efectivo	246	181	35.9
Clientes	387	521	(25.7)
Inventarios	589	636	(7.4)
Otros activos circulantes	54	55	(1.8)
Total activo circulante	1,276	1,392	(8.3)
Inversión en acciones	20	37	(45.9)
Propiedad, planta y equipo, neto	2,553	2,623	(2.7)
Otros activos	744	685	8.6
Total Activos	4,593	4,738	(3.1)

Pasivos y Capital Contable	Sep-19	Dic-18	% Var
Préstamos bancarios C.P.	97	78	24.4
Vencimientos del pasivo L.P. a C.P.	63	47	34.0
Intereses por pagar	7	17	(58.8)
Otros pasivos circulantes	1,094	1,206	(9.3)
Total pasivo circulante	1,261	1,349	(6.5)
Deuda a largo plazo	1,323	1,339	(1.2)
Obligaciones laborales	67	63	6.3
Otros pasivos de largo plazo	160	153	4.6
Total Pasivos	2,812	2,904	(3.2)
Total capital contable	1,781	1,834	(2.9)
Total pasivo y capital contable	4,593	4,738	(3.1)



## Nemak Resultados por Región

### Millones de Dólares

Volumen (millones de unidades equivalentes)	Por el tercer trimestre de:			Por los por los nueve meses de:		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Norteamérica	6.3	7.5	(16.0)	19.9	22.8	(12.7)
Europa	3.3	3.4	(2.9)	11.0	11.8	(6.8)
Resto del Mundo	1.0	1.4	(28.6)	2.9	3.9	(25.6)
<b>Total</b>	<b>10.6</b>	<b>12.3</b>	<b>(13.8)</b>	<b>33.8</b>	<b>38.5</b>	<b>(12.2)</b>

Ingresos Totales*	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Norteamérica	555	666	(16.7)	1,724	2,029	(15.0)
Europa	323	372	(13.2)	1,091	1,254	(13.0)
Resto del Mundo	85	114	(25.4)	261	344	(24.1)
<b>Total</b>	<b>963</b>	<b>1,152</b>	<b>(16.4)</b>	<b>3,076</b>	<b>3,626</b>	<b>(15.2)</b>

Flujo de Operación <sup>1</sup>	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Norteamérica	91	104	(12.5)	299	355	(15.8)
Europa	39	48	(18.8)	165	186	(11.3)
Resto del Mundo	9	7	28.6	24	22	9.1
<b>Total</b>	<b>139</b>	<b>160</b>	<b>(13.1)</b>	<b>487</b>	<b>563</b>	<b>(13.5)</b>

Margen de Flujo de Operación <sup>1</sup> en %	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Norteamérica	16%	16%	5.0	17%	17%	(0.9)
Europa	12%	13%	(6.4)	15%	15%	2.0
Resto del Mundo	11%	6%	72.4	9%	6%	43.8
<b>Total</b>	<b>14%</b>	<b>14%</b>	<b>3.9</b>	<b>16%</b>	<b>16%</b>	<b>2.0</b>

Flujo de Operación <sup>1</sup> USD/Unidad equivalente	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Norteamérica	14.4	13.9	4.2	15.0	15.6	(3.5)
Europa	11.8	14.1	(16.3)	15.0	15.8	(4.8)
Resto del Mundo	9.0	5.0	80.0	8.3	5.6	46.7
<b>Total</b>	<b>13.1</b>	<b>13.0</b>	<b>0.8</b>	<b>14.4</b>	<b>14.6</b>	<b>(1.4)</b>

(<sup>1</sup>) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales

\* De clientes externos



**Nemak**  
**Estado de Resultados**  
**Millones de Pesos**

	Por el tercer trimestre de:					Por los por los nueve meses de:				
	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.
Volumen (millones de unidades equivalentes)	10.6		12.3		(13.8)	33.8		38.5		(12.2)
Ingresos	18,700	100.0	21,864	100.0	(14.5)	59,208	100.0	69,008	100.0	(14.2)
Utilidad Bruta	2,824	15.1	2,661	12.2	6.1	8,888	15.0	10,376	15.0	(14.3)
Gastos de venta y administración	(1,337)	(7.1)	(1,539)	(7.0)	(13.1)	(4,073)	(6.9)	(4,554)	(6.6)	(10.6)
Otros ingresos (gastos), neto	(645)	(3.4)	175	0.8	NA	(498)	(0.8)	149	0.2	NA
Utilidad de Operación	841	4.5	1,297	5.9	(35.2)	4,316	7.3	5,971	8.7	(27.7)
Gasto Financiero	(444)	(2.4)	(353)	(1.6)	25.8	(1,234)	(2.1)	(1,526)	(2.2)	(19.1)
Producto Financiero	35	0.2	23	0.1	52.2	224	0.4	102	0.1	NA
Ganancia (Pérdida) por fluctuación cambiaria	(38)	(0.2)	394	1.8	NA	(80)	(0.1)	(515)	(0.7)	(84.5)
Resultado financiero, neto	(447)	(2.4)	63	0.3	NA	(1,090)	(1.8)	(1,939)	(2.8)	(43.8)
Participación en Asociadas	26	0.1	9	0.0	188.9	44	0.1	126	0.2	(65.1)
Impuestos a la utilidad	(449)	(2.4)	(428)	(2.0)	4.9	(1,370)	(2.3)	(1,441)	(2.1)	(4.9)
Utilidad Neta	(29)	(0.2)	941	4.3	NA	1,901	3.2	2,717	3.9	(30.0)
	<b>2019</b>	<b>% de ing.</b>	<b>2018</b>	<b>% de ing.</b>	<b>% Var.</b>	<b>2019</b>	<b>% de ing.</b>	<b>2018</b>	<b>% de ing.</b>	<b>% Var.</b>
Utilidad de Operación	841	4.5	1,297	5.9	(35.2)	4,316	7.3	5,971	8.7	(27.7)
Depreciación, amortización y otras partidas virtuales	1,862	10.0	1,729	7.9	7.7	5,074	8.6	4,755	6.9	6.7
Flujo de Operación <sup>1</sup>	2,703	14.5	3,026	13.8	(10.7)	9,390	15.9	10,726	15.5	(12.5)
Inversiones en capital	1,436	7.7	(1,364)	(6.2)	NA <sup>2</sup>	(4,738)	(8.0)	5,157	7.5	NA <sup>2</sup>

(1) EBITDA = Operating Income + Depreciation, Amortization & other Non-Cash items  
(2) NA = No aplicable

**Nemak**  
**Balance General Consolidado**  
**Millones de Pesos**

Activos	Sep-19	Dic-18	% Var
Efectivo y equivalentes de efectivo	4,830	3,555	35.9
Clientes	7,597	10,247	(25.9)
Inventarios	11,563	12,518	(7.6)
Otros activos circulantes	1,064	1,085	(1.9)
Total activo circulante	25,055	27,405	(8.6)
Inversión en acciones	400	733	(45.4)
Propiedad, planta y equipo, neto	50,129	51,629	(2.9)
Otros activos	14,601	13,491	8.2
Total Activos	90,186	93,258	(3.3)
<b>Pasivos y Capital Contable</b>	<b>Sep-19</b>	<b>Dic-18</b>	<b>% Var</b>
Préstamos bancarios C.P.	1,905	1,427	33.5
Vencimientos del pasivo L.P. a C.P.	1,238	1,039	19.2
Intereses por pagar	140	340	(58.8)
Otros pasivos circulantes	21,484	23,738	(9.5)
Total pasivo circulante	24,767	26,544	(6.7)
Deuda a largo plazo	25,988	26,352	(1.4)
Obligaciones laborales	1,311	1,238	5.9
Otros pasivos de largo plazo	3,140	3,019	4.0
Total Pasivos	55,210	57,154	(3.4)
Total capital contable	34,976	36,104	(3.1)
Total pasivo y capital contable	90,186	93,258	(3.3)



# REPORTE DE RESULTADOS

Tercer Trimestre 2019 (3T19)



Monterrey, N.L., México, 17 de octubre, 2019. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel" o "la Compañía"), una empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del tercer trimestre de 2019 ("3T19").

## Axtel reporta Flujo de US \$57 millones en el 3T19 (Ps. 1,111 millones)

### INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				2T19	3T18			
Ingresos (Ps.)	3,167	3,092	3,140	2	1	9,406	9,342	1
US \$	163	162	165	1	(1)	489	491	(0)
Flujo de operación (Ps.) <sup>1</sup>	1,111	1,094	1,045	2	6	3,279	3,296	(1)
US \$	57	57	55	(0)	4	170	173	(2)
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	(351)	409	(542)	--	35	(20)	(147)	87
US \$	(18)	22	(29)	--	37	(1)	(8)	93
Inversiones (Ps.) <sup>2</sup>	396	418	576	(5)	(31)	1,190	1,140	4
US \$	20	22	30	(7)	(33)	62	60	3
Deuda neta (En dls)	765	764	1,027	0	(25)			
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.4	3.4	3.5					
Cobertura Intereses UDM*	3.2	3.2	3.0					
Ingresos Ajustados (Ps.) <sup>3</sup>	3,202	3,178	3,829	1	(16)	9,702	11,430	(15)
US \$	165	166	202	(1)	(18)	504	600	(16)
Flujo Ajustado (Ps.) <sup>3</sup>	1,105	1,848	1,311	(40)	(16)	4,064	4,106	(1)
US \$	57	97	69	(41)	(18)	211	216	(2)

\* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculos.

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

3) Los resultados de Axtel reflejan el negocio de Mercado Masivo como operación discontinua. Sin embargo, ALFA consolida ambas operaciones continuas y discontinuas. Ver tablas 7 y 8 para una completa reconciliación de ingresos y flujo de operación.

### INFORMACIÓN SELECTA 3T19

#### Resultados

- En línea con la guía de 2019, el Flujo o EBITDA del tercer trimestre se incrementó 6% año con año, impulsado principalmente por un incremento de 3% en los ingresos del segmento empresarial y mejores márgenes debido a eficiencias operativas como resultado de iniciativas de digitalización.

#### Acuerdo Centros de Datos

- Axtel concretó un acuerdo con Equinix, para fortalecer sus soluciones de coubicación, interconexión y nube. La transacción permanece sujeta a condiciones de cierre habituales, incluida la aprobación regulatoria.
- Al cierre, Equinix adquirirá una nueva entidad que incluye las operaciones y activos de tres centros de datos de Axtel por una valuación de US \$175 millones; manteniendo Axtel una participación minoritaria.
- Bajo el Acuerdo de Comercialización Conjunta, Alestra trabajará con Equinix para desarrollar oportunidades de marketing a través de sus portafolios de soluciones de TI, centros de datos y red.

#### Separación Funcional

- Para maximizar su infraestructura y capturar oportunidades del mercado, la Compañía comenzó operaciones bajo dos unidades de negocio especializadas.
  - La unidad de infraestructura, como operador neutral, proveerá servicios de conectividad basados en fibra a clientes mayoristas, capturando oportunidades derivadas de la creciente demanda por banda ancha.
  - Alestra, la unidad de servicios, continuará desempeñando un papel importante ayudando a los clientes empresariales y de gobierno a ser más productivos a través de la digitalización al proporcionar soluciones administradas de Telecom y de tecnologías de la información.

#### Enfoque estratégico y reducción de apalancamiento

- Con la monetización de torres en 2017 y del segmento masivo en 2018, Axtel ha logrado enfocar su estrategia en sus segmentos clave, empresarial, mayoristas y gobierno, fortaleciendo al mismo tiempo su estructura de capital.
- Una vez cerrada la transacción de centros de datos, Axtel dará un paso más en su estrategia con el objetivo final de crear valor para sus accionistas.

## MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

*“Estamos concluyendo nueve meses de resultados los cuales han sido positivos para la Compañía. Los ingresos de clientes empresariales y mayoristas reportaron un crecimiento de 3% en el tercer trimestre, contribuyendo al crecimiento de 4% para el periodo de nueve meses. Un resultado favorable si consideramos que nuestro segmento en la industria está creciendo ligeramente arriba de 1% y la economía en general por debajo de 1%. El desempeño del sector gobierno sigue por debajo de nuestras expectativas; un tercer trimestre superior a los dos anteriores, aunque todavía sin una clara visibilidad de proyectos recurrentes hacia adelante. El flujo de operación del tercer trimestre creció 6%, en buena medida por los resultados tangibles de la automatización o robotización de más de 40 procesos resultado de la transformación digital que estamos viviendo en la Compañía. En Axtel, estamos adoptando la innovación digital como un nuevo modelo de gestión y operación interno, y también apoyando a nuestros clientes a evolucionar de negocios tradicionales a digitales a través de nuestras soluciones.*

*Respecto a los logros estratégicos alcanzados, el acuerdo con Equinix para nuestros centros de datos nos permitirá seguir ofreciendo servicios de coubicación y conectividad como elementos importantes de soluciones multi-nube y TIC administradas en México y ahora a nivel mundial. Una transacción que representa una importante creación de valor por su valuación y oportunidades comerciales para Axtel y Equinix. Esperamos cerrar la transacción a principios del próximo año, una vez obtenida la aprobación regulatoria.*

*También muy relevante es el inicio de la separación funcional en dos unidades de negocio. El enfocarnos en maximizar oportunidades para nuestra infraestructura es clave para capturar la demanda de conectividad por parte de operadores, quienes están demandando mayor cantidad y cercanía de conectividad con fibra óptica requeridos por el streaming, banda ancha, internet de las cosas y el crecimiento en despliegues de 4G y, eventualmente, 5G, entre otros. Igualmente, Alestra, nuestra unidad de servicios a empresas y gobierno, se enfocará al desarrollo de la nueva generación de servicios digitales y continuará integrando y administrando redes, nubes, sistemas y perímetros de ciberseguridad bajo los mayores estándares de servicio y calidad.*

*La venta de las torres en 2017, la desinversión del segmento masivo iniciada en 2018, el acuerdo en los centros de datos y la separación funcional en 2019, nos han ayudado a fortalecer nuestro posicionamiento como proveedor líder en servicios administrados de Telecom y TI para empresas, mayoristas y gobierno. Adicionalmente, hemos logrado mejorar significativamente la estructura de capital, lo que nos da la flexibilidad necesaria para seguir fortaleciéndonos en el mercado y creando valor para nuestros clientes, accionistas, colaboradores y comunidad.”*

Rolando Zubirán

## INGRESOS TOTALES

Los ingresos totales ascendieron a US\$ 163 millones en el 3T19, cifra 1% menor en comparación con la del 3T18. En pesos, los ingresos se incrementaron 1%, debido principalmente a un crecimiento de 3% en el segmento empresarial, mitigado por una disminución de 10% en el segmento de gobierno (ver tabla 1).

### SEGMENTO EMPRESARIAL (83% de los ingresos Axtel UDM)

Los ingresos del segmento empresarial totalizaron US \$136 millones en 3T19, 1% más alto que el año anterior. En pesos, los ingresos alcanzaron Ps. 2,632 millones, un incremento del 3% principalmente debido a un mejor desempeño de los ingresos de TI e ingresos no recurrentes de Telecom (ver tabla 2).

**TELECOM.** Los ingresos alcanzaron Ps. 2,295 millones en el 3T19, un incremento de 3% año con año, principalmente por un aumento de 12% en *redes administradas*, explicado por un fuerte incremento en *servicios administrados* y de *colaboración* debido principalmente al acuerdo de servicios de transición de la desinversión del segmento masivo y a ingresos basados en infraestructura en relación a conectividad a través de fibra. Además, los ingresos de *datos e internet* se incrementaron 3%. Dichos aumentos fueron mitigados por una disminución de 13% en los servicios de *voz*, debido a caídas en ingresos de llamadas de números fijos a móviles y de larga distancia.

**TI.** Los ingresos de TI totalizaron Ps. 338 millones en el 3T19, un incremento del 5% comparado con el 3T18, principalmente por un aumento de 42% en *aplicaciones administradas* y un crecimiento de 13% en *sistemas integrados*, ambos derivados de contratos nuevos con clientes existentes.

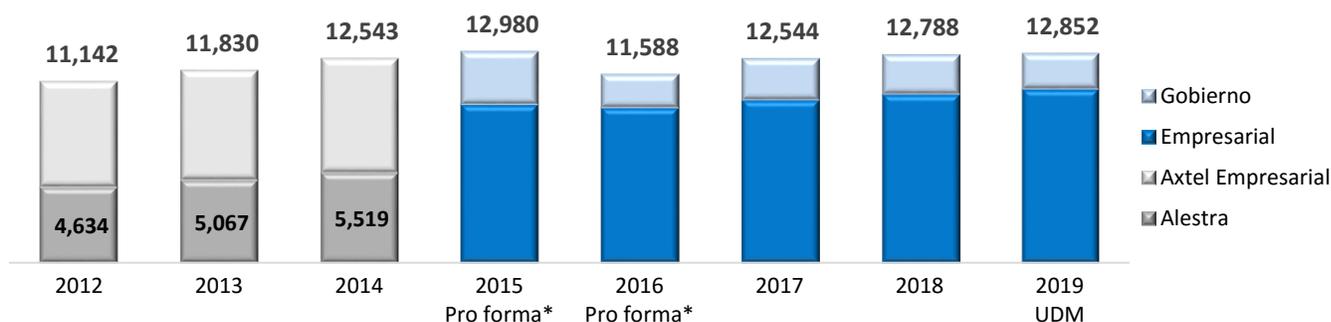
### SEGMENTO GOBIERNO (17% del total de ingresos Axtel UDM)

Los ingresos del segmento gobierno totalizaron US \$28 millones en el 3T19, una mejora secuencial comparado con el 1T19 y 2T19, sin embargo 12% menor respecto al 3T18. En pesos, los ingresos alcanzaron Ps. 535 millones, una caída de 10%, donde los ingresos recurrentes disminuyeron 3% y no se registraron ingresos no recurrentes en el trimestre (ver tabla 3).

**TELECOM.** Los ingresos alcanzaron Ps. 283 millones en 3T19, una disminución de 3% comparado con el 3T18, debido a caídas en los servicios de *voz* y *redes administradas*, asociado a una desaceleración en ingresos no recurrentes, parcialmente mitigado por un incremento en *datos e internet*.

**TI.** Los ingresos alcanzaron Ps. 252 millones en el 3T19, una caída del 16% comparado con el 3T18. El buen desempeño de los ingresos de *sistemas integrados* y *aplicaciones administradas* relacionados con un nuevo contrato con una entidad federal, fueron afectados por una caída fuerte en servicios de *seguridad*, principalmente debido a la terminación de un importante contrato de seguridad al cierre de 2018.

## EVOLUCIÓN (EN MILLONES PS.)

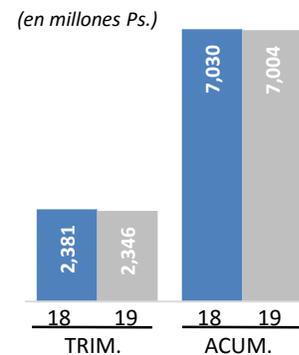


\* Las cifras pro forma incluyen a Axtel y Alestra desde el inicio de cada año.

## UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para 3T19, la utilidad bruta representó US \$121 millones, una caída de 4% comparado con el 3T18.

En pesos, la utilidad bruta totalizó en Ps. 2,346 millones, una reducción del 1% respecto al 3T18; asociado a un incremento en ingresos empresariales no recurrentes, los cuales tienen menores márgenes.



## GASTOS DE OPERACIÓN Y OTROS GASTOS

Los gastos totales alcanzaron US \$64 millones en el 3T19, una caída de 10% comparado con el 3T18.

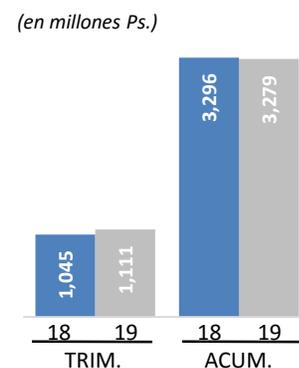
En pesos, los gastos totales alcanzaron Ps. 1,235 millones, 8% menor comparado con el 3T18, debido a reducciones en gastos de personal y mantenimiento resultado de iniciativas de innovación digital y un beneficio de Ps. 68 millones derivado de la nueva norma contable para arrendamientos de largo plazo (IFRS16).



## FLUJO DE OPERACIÓN

El Flujo totalizó US \$57 millones para el 3T19, 4% superior a los US \$55 millones del 3T18.

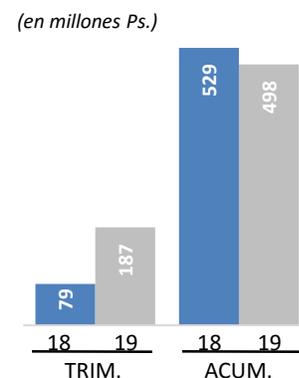
En pesos, el Flujo alcanzó Ps. 1,111 millones, un incremento de 6% año con año. El margen del Flujo se incrementó de 33.3 % en el 3T18 a 35.1% en el 3T19, mayormente impulsado por las iniciativas de digitalización que han contribuido a la reducción de gastos.



## UTILIDAD DE OPERACIÓN

En el 3T19, la utilidad de operación totalizó US \$10 millones, 132% mayor que el mismo trimestre del año anterior.

En pesos, para el 3T19 la utilidad de operación alcanzó Ps. 187 millones, un incremento de 136% comparado con el 3T18, debido principalmente a un incremento en el Flujo y a una disminución de 4% en depreciación y amortización.



## RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento totalizó US \$33 millones en 3T19. En pesos, el costo de financiamiento para 3T19 alcanzó Ps. 645 millones, un aumento de 33% comparado con el 3T18; explicado principalmente por una pérdida cambiaria durante el 3T19 de Ps. 311 millones, resultado de una depreciación del 2% del Peso mexicano frente al Dólar. El gasto por interés disminuyó 24% del 3T19 al 3T18, principalmente por los prepagos parciales de créditos bancarios por Ps. 4,350 millones en diciembre 2018 y Ps. 550 millones en mayo 2019 (ver tabla 5).

## DEUDA NETA

A finales del 3T19 la deuda neta fue de US \$765 millones, 25% o US \$262 millones menor que el 3T18, monto compuesto por una reducción de US \$254 millones en deuda, una disminución contable de US \$13 millones causada por una depreciación de 4% del Peso mexicano año con año y una disminución de US \$5 millones en efectivo.

La reducción de deuda total por US \$254 millones año con año, se explica por (i) una disminución de US \$260 millones relacionada con los prepagos del Crédito Sindicado; (ii) una reducción de US \$25 millones en otros créditos y arrendamientos financieros; (iii) una disminución de US \$1 millón en intereses devengados; y (iv) un incremento de US \$32 millones relacionado con la nueva norma contable para arrendamientos de largo plazo (IFRS16).

A finales del 3T19, el efectivo totalizó en US \$39 millones o Ps. 768 millones, comparado con US \$44 millones o Ps. 822 millones hace un año. El efectivo a finales del 3T18 incluye US \$9 millones de efectivo restringido.

Las razones financieras al cierre de 3T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 3.4 veces y Cobertura de Intereses de 3.2 veces (ver tabla 6).

## INVERSIONES

En el 3T19 las inversiones de capital totalizaron US \$20 millones, una disminución del 33% comparado con el 3T18. La mayoría de las inversiones se realizaron en infraestructura para proveer a clientes empresariales soluciones de última milla (fibra óptica y radio) y equipo administrado; así como para la expansión de capacidad de la red de servicios de Telecom.

## SEPARACIÓN FUNCIONAL

Los resultados de Axtel están internamente separados en dos unidades de negocio: infraestructura y servicios.

## INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA POR UNIDAD DE NEGOCIO

(EN MILLONES)

	Acum'19				Acum'18				Acum. Δ (%)		
	TOTAL	Infr.	Servicios	Elim.	TOTAL	Infr.	Servicios	Elim.	TOTAL	Infr.	Servicios
Ingresos (Ps.)	9,406	4,489	7,527	(2,610)	9,342	4,320	7,623	(2,601)	1	4	(1)
US \$	489	233	391	(136)	491	227	400	(137)	(0)	3	(2)
Cont. Mg. (Ps.)	7,004	3,486	3,518	--	7,030	3,265	3,765	--	(0)	7	(7)
US \$	364	181	183	--	369	172	198	--	(2)	5	(8)
Gastos (Ps.)	(3,725)	(1,791)	(1,934)	--	(3,734)	(1,688)	(2,046)	--	0	(6)	5
US \$	(193)	(93)	(100)	--	(197)	(89)	(108)	--	2	(5)	7
Flujo (Ps.)	3,279	1,695	1,584	--	3,296	1,577	1,719	--	(1)	8	(8)
US \$	170	88	82	--	173	83	90	--	(2)	6	(9)
Flujo Mg. (%)	34.9%	37.8%	21.0%		35.3%	36.5%	22.6%	0			

\* Nota: Las cifras incluyen eliminaciones de ingresos y costos intercompañía (unidades de Infraestructura y Servicios).

### UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (52% del Flujo acumulado al 2019 de Axtel)

**INGRESOS.** Los ingresos acumulados a 2019 totalizaron US \$233 millones, un incremento de 3% comparado con 2018. En pesos, los ingresos acumulados a 2019 se incrementaron 4% contra 2018, principalmente debido al buen desempeño en los servicios de *tránsito IP* y al crecimiento en *espectro, fibra a la torre* ("FTTT", por sus siglas en inglés) y *cubicación*.

Los ingresos provenientes de la unidad de servicio Alestra, representan el 54% del total de ingresos de la unidad de infraestructura.

**FLUJO DE OPERACIÓN.** El Flujo acumulado a 2019 alcanzó los US \$88 millones, un incremento de 6% comparado con el acumulado a 2018, o 8% en pesos, debido a un incremento en ingresos y márgenes de contribución.

### UNIDAD DE SERVICIO ("ALESTRA") (48% del Flujo acumulado a 2019 de Axtel)

**INGRESOS.** Los ingresos acumulados a 2019 totalizaron US \$391 millones, una disminución de 2% contra el mismo periodo en 2018. En pesos, los ingresos disminuyeron 1%, debido a que el incremento de 4% en el segmento empresarial fue mitigado por una reducción de 15% en el segmento gobierno.

**EMPRESARIAL.** Los ingresos acumulados a 2019 incrementaron 4% contra 2018. Los ingresos de Telecom incrementaron 3%, debido a incrementos de 7% y 8% en las soluciones de *datos e internet* y *redes administradas*, respectivamente, los cuales fueron parcialmente mitigados por una caída de 10% en los ingresos de *voz*. Los servicios de TI reportaron un 11% de incremento, debido a un desempeño positivo en los servicios de *sistemas integrados, aplicaciones administradas, seguridad y nube*.

**GOBIERNO.** Los ingresos acumulados a 2019 cayeron 15% contra 2018, en gran medida por una reducción de 27% en ingresos de TI, debido principalmente a una fuerte reducción en soluciones de *seguridad* como consecuencia de la terminación de un importante contrato en 2018, y a los ingresos de *integración de sistemas*. Los ingresos de Telecom bajaron 1%, ya que el desempeño positivo de *datos e internet* y *redes administradas* fue mitigado por menores ingresos de *voz*.

**FLUJO DE OPERACIÓN.** El Flujo acumulado a 2019 alcanzó US \$82 millones, 9% menor comparado con 2018. En pesos, el Flujo disminuyó 8%, debido a una caída en los márgenes de contribución y parcialmente compensado por una reducción de 5% en gastos.

## OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y futuras decisiones comerciales, las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte.
- Deuda Neta de Caja a Flujo: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo de operación UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. El gasto por interés es calculado pro forma de los prepagos de la deuda.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, Axtel realizó transacciones de tipo forward por un monto vigente al 3T19 de US \$26 millones a un tipo de cambio promedio de 19.99 Ps/DI, donde Axtel compra Dólares y vende Pesos. Estas transacciones cubren los cupones de pago de intereses del Bono 2024 con vencimiento en noviembre 2019 e inversiones denominadas en dólares hasta diciembre 2019. Adicionalmente, Axtel tiene cobertura o *swap* de tasa de interés por Ps. 3,380 millones al 2T19 con vencimiento en diciembre 2022, donde Axtel paga 8.355% y recibe TIE28d.
- Sujeto a condiciones del mercado y a la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, ésta podrá adquirir o desinvertir sus propias acciones y/o sus notas senior de cuando en cuando, así como contratar o deshacer instrumentos financieros cuyo subyacente está relacionado al desempeño de su acción.

## SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental. Con una infraestructura de red de 39 mil kilómetros de fibra óptica, Axtel habilita a las organizaciones para ser más productivas a través de la innovación.

A partir del 15 de febrero de 2016, Axtel es una compañía subsidiaria de ALFA, quien posee el 52.8% de su capital.

Axtel se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Forma parte del IPC Sustentable de la BMV desde 2013 y ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008.

Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: [axtelcorp.mx](http://axtelcorp.mx)

Sitio en internet de su marca empresarial y de gobierno: [alestra.mx](http://alestra.mx)

## Apéndice A – Tablas

**TABLA 1 | VENTAS POR SEGMENTO**  
(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				2T19	3T18			
EMPRESARIAL (Ps.)	2,632	2,645	2,548	(0)	3	7,904	7,581	4
<i>US \$</i>	136	138	134	(2)	1	411	398	3
GOBIERNO (Ps.)	535	446	592	20	(10)	1,502	1,762	(15)
<i>US \$</i>	28	23	31	18	(12)	78	92	(16)
<b>TOTAL (Ps.)</b>	<b>3,167</b>	<b>3,092</b>	<b>3,140</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>9,406</b>	<b>9,342</b>	<b>1</b>
<i>US \$</i>	<b>163</b>	<b>162</b>	<b>165</b>	<b>1</b>	<b>(1)</b>	<b>489</b>	<b>491</b>	<b>(0)</b>
<i>Recurrente (Ps.)</i>	3,004	2,961	3,084	1	(3)	8,984	9,021	(0)
<i>No recurrente (Ps.)</i>	164	131	56	25	192	422	322	31

**TABLA 2 | VENTAS SEGMENTO EMPRESARIAL**  
(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				2T19	3T18			
TELECOM (Ps.)	2,295	2,318	2,226	(1)	3	6,910	6,662	4
<i>Voz</i>	411	488	475	(16)	(13)	1,330	1,521	(13)
<i>Datos e Internet</i>	923	903	895	2	3	2,717	2,624	4
<i>Redes Administradas</i>	961	928	856	4	12	2,862	2,516	14
TI (Ps.)	338	327	322	3	5	994	919	8
<b>TOTAL EMPRESARIAL (Ps.)</b>	<b>2,632</b>	<b>2,645</b>	<b>2,548</b>	<b>(0)</b>	<b>3</b>	<b>7,904</b>	<b>7,581</b>	<b>4</b>
<i>US \$</i>	<b>136</b>	<b>138</b>	<b>134</b>	<b>(2)</b>	<b>1</b>	<b>411</b>	<b>398</b>	<b>3</b>
<i>Recurrente</i>	2,461	2,516	2,526	(2)	(3)	7,477	7,465	0
<i>No recurrente</i>	171	129	22	33	688	427	115	270

**TABLA 3 | VENTAS SEGMENTO GOBIERNO**  
(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				2T19	3T18			
TELECOM (Ps.)	283	234	293	21	(3)	816	823	(1)
<i>Voz</i>	27	24	37	12	(26)	81	113	(28)
<i>Datos e Internet</i>	96	49	69	97	39	224	203	10
<i>Redes Administradas</i>	160	161	187	(1)	(15)	511	507	1
TI (Ps.)	252	212	299	19	(16)	686	938	(27)
<b>TOTAL GOBIERNO (Ps.)</b>	<b>535</b>	<b>446</b>	<b>592</b>	<b>20</b>	<b>(10)</b>	<b>1,502</b>	<b>1,762</b>	<b>(15)</b>
<i>US \$</i>	<b>28</b>	<b>23</b>	<b>31</b>	<b>18</b>	<b>(12)</b>	<b>78</b>	<b>92</b>	<b>(16)</b>
<i>Recurrente (Ps.)</i>	542	444	558	22	(3)	1,507	1,555	(3)
<i>No recurrente (Ps.)</i>	(7)	2	34	--	--	(4)	206	--

## Apéndice A – Tablas

**TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO**  
(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				2T19	3T18			
Utilidad operativa (Ps.)	187	184	79	1	136	498	529	(6)
US \$	10	10	4	(0)	132	26	28	(6)
Flujo (Ps.)	1,111	1,094	1,045	2	6	3,279	3,296	(1)
US \$	57	57	55	(0)	4	170	173	(2)
Ajustes* (Ps.)	0	0	0	--	--	0	(225)	--
US \$	0	0	0	--	--	0	(12)	--
Flujo Comparable (Ps.)	1,111	1,094	1,045	2	6	3,279	3,071	7
US \$	57	57	55	(0)	4	170	161	6

\* Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas extraordinarias, tal como la venta de torres.

**TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)**  
(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				2T19	3T18			
Gasto neto por interés	(351)	(352)	(463)	0	24	(1,068)	(1,329)	20
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(311)	21	(12)	--	(2,445)	(131)	666	--
Valuación derivados	17	(2)	(10)	--	--	(15)	(2)	(590)
<b>Total (Ps.)</b>	<b>(645)</b>	<b>(333)</b>	<b>(485)</b>	<b>(93)</b>	<b>(33)</b>	<b>(1,214)</b>	<b>(665)</b>	<b>(83)</b>
US \$	(33)	(17)	(26)	(90)	(28)	(63)	(35)	(78)

**TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS**  
(US \$ MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)	
				2T19	3T18
Notas Senior 2024	500	500	500	0	0
Crédito Sindicado	67	69	331	(2)	(80)
Crédito Largo Plazo	166	170	173	(2)	(4)
Arrendamientos y otros	57	61	51	(7)	11
Intereses Devengados	14	6	16	128	(8)
<b>Deuda Total</b>	<b>805</b>	<b>807</b>	<b>1,071</b>	<b>(0)</b>	<b>(25)</b>
% deuda en US \$	64%	64%	48%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(39)	(43)	(44)	8	10
<b>Deuda Neta</b>	<b>765</b>	<b>764</b>	<b>1,027</b>	<b>0</b>	<b>(25)</b>
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.4	3.4	3.5		
Cobertura intereses UDM*	3.2	3.2	3.0		

\* Veces. UDM = últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

## Apéndice B – Operaciones Discontinuas | Mercado Masivo

Los resultados de Axtel reflejan el Mercado Masivo como operaciones discontinuas. ALFA, sin embargo, consolida operaciones continuas y discontinuas, como se muestra a continuación:

**TABLA 7 | OPERACIÓN DISCONTINUA – RECONCILIACIÓN DE INGRESO**  
(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.		UDM'19	UDM'18	UDM Δ (%)
				2T19	3T18			
Ingresos	3,167	3,092	3,140	2	1	9,406	9,342	1
Ingresos Op. discontinuas	35	86	689	(60)	(95)	297	2,088	(86)
<b>Ingreso Ajustado (Ps.)<sup>1</sup></b>	<b>3,202</b>	<b>3,178</b>	<b>3,829</b>	<b>1</b>	<b>(16)</b>	<b>9,702</b>	<b>11,430</b>	<b>(15)</b>
US \$	165	166	202	(1)	(18)	504	600	(16)

1) Cifra consolidada por ALFA.

**TABLA 8 | OPERACIÓN DISCONTINUA – RECONCILIACIÓN DE FLUJO**  
(EN MILLONES)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.		UDM'19	UDM'18	UDM Δ (%)
				2T19	3T18			
Flujo (Ps.)	1,111	1,094	1,045	2	6	3,279	3,296	(1)
US \$	57	57	55	(0)	4	170	173	(2)
Flujo - Op. Discontinua (Ps.)	(6)	754	266	--	--	785	810	(3)
US \$	(0)	39	14	--	--	41	43	(3)
<b>Flujo Ajustado (Ps.)<sup>1</sup></b>	<b>1,105</b>	<b>1,848</b>	<b>1,311</b>	<b>(40)</b>	<b>(16)</b>	<b>4,064</b>	<b>4,106</b>	<b>(1)</b>
US \$	57	97	69	(41)	(18)	211	216	(2)
<b>Ajustes (Ps.)<sup>1</sup></b>								
Venta Torres	0	0	0	--	--	0	(225)	--
Venta FTTx	0	(741)	0	--	--	(741)	0	--
<b>Flujo Ajustado Comparable (Ps)</b>	<b>1,105</b>	<b>1,106</b>	<b>1,311</b>	<b>(0)</b>	<b>(16)</b>	<b>3,322</b>	<b>3,881</b>	<b>(14)</b>
US \$	57	58	69	(2)	(18)	173	204	(15)

1) Cifra consolidada por ALFA.

2) Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas por partidas extraordinarias.

## Apéndice C – Estados Financieros

### Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

#### Estado de Situación Financiera

(EN MILLONES DE PESOS)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.	
				2T19	3T18
<b>ACTIVOS</b>					
<b>ACTIVO CIRCULANTE</b>					
Efectivo y equivalentes	768	722	652	6	18
Cuentas por cobrar	2,862	3,047	3,024	(6)	(5)
Partes relacionadas	37	63	41	(42)	(10)
Impuestos por recuperar y otras CxC	780	709	986	10	(21)
Anticipos a Proveedores	560	584	653	(4)	(14)
Inventarios	119	141	296	(16)	(60)
Instrumentos Financieros	0	1	0	--	--
Instrumentos Financieros (ZSCs)	87	70	162	24	(47)
<b>Total Activo Circulante</b>	<b>5,211</b>	<b>5,337</b>	<b>5,813</b>	<b>(2)</b>	<b>(10)</b>
<b>ACTIVO NO CIRCULANTE</b>					
Efectivo restringido	0	97	171	--	--
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	14,643	15,076	18,277	(3)	(20)
Cuentas por cobrar a largo plazo	0	0	9	--	--
Activos intangibles, neto	1,683	1,772	1,413	(5)	19
Impuestos diferido	3,028	2,837	3,566	7	(15)
Inversiones compañías asociadas y otros	295	295	157	(0)	87
Otros activos	440	449	400	(2)	10
<b>Total Activo No Circulante</b>	<b>20,089</b>	<b>20,526</b>	<b>23,993</b>	<b>(2)</b>	<b>(16)</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>25,300</b>	<b>25,863</b>	<b>29,806</b>	<b>(2)</b>	<b>(15)</b>
<b>PASIVO</b>					
<b>PASIVO A CORTO PLAZO</b>					
Proveedores	3,099	3,370	3,482	(8)	(11)
Intereses acumulados	276	121	294	129	(6)
Deuda a corto plazo	0	0	0	--	--
Porción circulante de deuda a LP	502	529	488	(5)	3
Impuestos por pagar	34	16	39	106	(13)
Instrumentos Financieros	34	25	26	33	31
Ingresos Diferidos	264	444	279	(41)	(6)
Provisiones	144	168	21	(14)	572
Otras cuentas por pagar	1,157	1,305	3,045	(11)	(62)
<b>Total pasivo a corto plazo</b>	<b>5,510</b>	<b>5,978</b>	<b>7,675</b>	<b>(8)</b>	<b>(28)</b>
<b>PASIVO A LARGO PLAZO</b>					
Deuda a largo plazo	14,854	14,632	19,139	2	(22)
Beneficios empleados	654	617	646	6	1
Instrumentos Financieros Derivados	124	82	41	50	201
Otros pasivos a LP	704	704	3	0	>1,000
<b>Total del pasivo a largo plazo</b>	<b>16,336</b>	<b>16,035</b>	<b>19,829</b>	<b>2</b>	<b>(18)</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>21,846</b>	<b>22,013</b>	<b>27,505</b>	<b>(1)</b>	<b>(21)</b>
<b>CAPITAL CONTABLE</b>					
Capital Social	464	464	464	0	(0)
Prima en emisión de acciones	0	0	160	--	--
Reserva para recompra de acciones	100	112	0	(10)	--
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,890	3,274	1,678	(12)	72
<b>TOTAL CAPITAL CONTABLE</b>	<b>3,454</b>	<b>3,850</b>	<b>2,302</b>	<b>(10)</b>	<b>50</b>
<b>TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE</b>	<b>25,300</b>	<b>25,863</b>	<b>29,806</b>	<b>(2)</b>	<b>(15)</b>

## Apéndice C – Estados Financieros

### Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados  
(EN MILLONES DE PESOS)

	3T19	2T19	3T18	(% 3T19 vs.)		UDM'19	UDM'18	UDM Δ (%)
				2T19	3T18			
Ingresos Totales	3,167	3,092	3,140	2	1	9,406	9,342	1
Costo de ventas y servicios	(822)	(766)	(759)	(7)	(8)	(2,402)	(2,312)	(4)
<b>Utilidad bruta</b>	<b>2,346</b>	<b>2,326</b>	<b>2,381</b>	<b>1</b>	<b>(1)</b>	<b>7,004</b>	<b>7,030</b>	<b>(0)</b>
Gastos operativos	(1,263)	(1,232)	(1,349)	(2)	6	(3,751)	(3,964)	5
Otros ingresos (gastos), netos	28	0	13	>1,000	111	27	231	(88)
Depr., amort. y deterioro activos	(924)	(910)	(966)	(2)	4	(2,781)	(2,767)	(1)
<b>Utilidad operativa</b>	<b>187</b>	<b>184</b>	<b>79</b>	<b>1</b>	<b>136</b>	<b>498</b>	<b>529</b>	<b>(6)</b>
Resultado integral, neto	(645)	(333)	(485)	(93)	(33)	(1,214)	(665)	(83)
Part. de resultados compañía asociado	0	(0)	0	--	--	0	0	--
<b>Utilidad (pérdida) antes de impuestos</b>	<b>(458)</b>	<b>(149)</b>	<b>(406)</b>	<b>(207)</b>	<b>(13)</b>	<b>(717)</b>	<b>(135)</b>	<b>(429)</b>
Total impuestos	140	65	(191)	114	--	243	(201)	--
Operaciones Discontinuas	(33)	493	55	--	--	454	189	140
<b>Utilidad (Pérdida) Neta</b>	<b>(351)</b>	<b>409</b>	<b>(542)</b>	<b>--</b>	<b>35</b>	<b>(20)</b>	<b>(147)</b>	<b>87</b>