

alfa

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)
Relación con Inversionistas
iralfa@alfa.com.mx
www.alfa.com.mx
+ (52) 81-8748-2521



REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2021 (1T21)

Monterrey, N.L., México, abril 20, 2021.

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) (ALFA), empresa que ha desarrollado un portafolio diversificado de negocios líderes con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el primer trimestre de 2021 ("1T21"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

Nota relevante sobre cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA

El 17 de agosto de 2020 los Accionistas de ALFA aprobaron escindir la participación accionaria de ALFA en Nemark en una nueva entidad listada: Controladora Nemark, S.A.B. de C.V. ("Controladora Nemark"). Las acciones de "Controladora Nemark" fueron distribuidas a los accionistas de ALFA e iniciaron su cotización en la Bolsa Mexicana de Valores el 14 de diciembre de 2020. De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Nemark cumple con la definición de una "Operación Discontinua" para efectos de los Estados Financieros Consolidados de ALFA. "Operaciones Discontinuas" son los resultados netos de una entidad que se mantiene disponible para su venta o que ya ha sido vendida.

Los cambios en los Estados Financieros Consolidados de ALFA son los siguientes:

- El Estado Consolidado de Situación Financiera presenta todas las cuentas relacionadas con Nemark como sigue:
 - o Al cierre del 3T20, como "Activos circulantes de operaciones discontinuas" y "Pasivos circulantes de operaciones discontinuas".
 - o Al cierre del 4T20 todas las cuentas se eliminaron.
 - o Al cierre del 1T21, no incluye cifras de Nemark.
 - o Los periodos previos no tienen cambios.
- El Estado de Resultados Consolidado presenta los Ingresos y Gastos netos de Nemark como una sola línea "Utilidad (Pérdida) de operaciones discontinuas" como sigue:
 - o 4T20 cifras acumuladas para los dos meses y 14 días terminados el 14 de diciembre de 2020.
 - o 1T20 cifras acumuladas para el trimestre completo.
 - o 1T21 no incluye cifras de Nemark.
- El Cambio en la Deuda Neta presenta las entradas y salidas netas de Nemark como una sola línea, "Disminución (Aumento) de la Deuda Neta por Operaciones Discontinuas" para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020.
- El Cambio en la Deuda Neta también presenta el saldo de la Deuda Neta de Nemark como "Deuda Neta de Operaciones Discontinuas" al cierre del 3T20. Los periodos previos no tienen cambios.

ALFA reporta Flujo de US \$535 millones en el 1T21; la segunda cifra trimestral más alta en su historia

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T21

ALFA	<ul style="list-style-type: none"> • Guía de Flujo de 2021 revisada al alza 13% a US \$1,637 millones debido a mejores perspectivas en Alpek. • Obtuvo aprobación para expandir el fideicomiso de inversión neutra extranjera del 50% al 75%; se espera la implementación del nuevo límite próximamente, una vez se obtengan otras aprobaciones en marcha. • Apalancamiento (Deuda Neta/Flujo) de 2.9 veces, debajo de 3.0 veces por primera vez desde el comienzo de la pandemia.
Sigma	<ul style="list-style-type: none"> • Flujo de 1T21 7% superior año contra año impulsado por crecimiento en Europa (+51%), Latam (+13%) y México (+3%). • Aceleración en marzo de la tendencia de recuperación del canal de <i>Foodservice</i> ante incremento en movilidad. • Lanzamiento de la segunda generación del programa de aceleración de <i>startups</i>: Tastech. Inversión minoritaria en una <i>startup</i> latinoamericana seleccionada en la primera generación del programa.
Alpek	<ul style="list-style-type: none"> • Flujo comparable 1T21 de US \$203 millones (+38% año contra año) debido principalmente a crecimiento en volumen y márgenes de referencia mejores de los esperados. • Guía de Flujo en 2021 revisada al alza 34% a US \$750 millones basada en los sólidos resultados del 1T21 y mejores perspectivas. • Constituyó nueva sociedad (<i>JV</i>) para el desarrollo de una planta de captura de CO₂ y licuefacción en México; primer activo carbono negativo de la compañía.
Axtel	<ul style="list-style-type: none"> • Interactúa activamente con compradores potenciales que han mostrado interés en su unidad de Infraestructura. • Flujo 1T21 en línea con la Guía para el año.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	Var. % 4T20	Var. % 1T20
ALFA y Subsidiarias con Nemak como Operaciones Discontinuas					
Ingresos ALFA	3,388	3,218	3,261	5	4
Alpek	1,614	1,392	1,433	16	13
Sigma	1,613	1,662	1,637	(3)	(1)
Axtel	140	150	157	(7)	(11)
Flujo¹ ALFA	535	419	415	28	29
Alpek	324	201	111	61	193
Sigma	181	178	169	2	7
Axtel	45	51	156	(12)	(71)
Utilidad Neta Mayoritaria²	154	(63)	170	346	(10)
Inversiones y Adquisiciones³	79	165	82	(52)	(4)
Deuda Neta⁴	4,864	4,699	6,323	4	(23)
Deuda Neta/Flujo UDM ⁵	2.9	3.1	3.0		
Cobertura de Intereses ⁶ UDM	4.3	4.4	4.7		

1 Flujo = Utilidad de Operación + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

2 Utilidad Neta Mayoritaria incluye Utilidad Neta Mayoritaria de Operaciones Discontinuas (Nemak).

3 Cifra bruta; no incluye desinversiones ni Inversiones y Adquisiciones de Operaciones Discontinuas (Nemak).

4 Deuda Neta ajustada por Operaciones Discontinuas (excluyendo Nemak) al cierre del 3T20; periodos previos sin cambios. Como referencia la Deuda Neta del 1T20 incluye US \$1,210 millones de Nemak.

5 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Razón calculada con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

6 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas.

Índice

Mensaje del Director General de ALFA

Resultados Financieros Consolidados de ALFA
(BMV: ALFAA)



Resultados por Empresa

Sigma – Alimentos



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos



Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Tablas

Estados Financieros

Apéndice – Reportes del 1T21 de Empresas Listadas

Mensaje del Director General de ALFA

“Esperamos que todos ustedes y sus familias se encuentren bien y con buena salud. Los resultados del 1T21 reflejan un sólido comienzo de año, extendiendo la tendencia positiva de los trimestres anteriores ante la continua recuperación de la economía global. ALFA alcanzó Ingresos y Flujo mejores de lo esperado, impulsados principalmente por el extraordinario desempeño de Alpek. El Flujo consolidado de US \$535 millones en el 1T21 es la segunda cifra trimestral más alta en nuestra historia.

Sigma mostró un desempeño alineado con su Guía del año, impulsado por un incremento del 51% en el Flujo en Europa año contra año, así como una mejora en la recuperación del canal de *Foodservice* durante el mes de marzo. Los resultados de Axtel también están en línea con su Guía de Flujo para 2021. Por su parte, Alpek excedió las expectativas de desempeño al capitalizar un fuerte volumen, mayores márgenes de referencia en poliéster y polipropileno, el incremento favorable en los precios del petróleo y las materias primas, así como las disrupciones temporales causadas por el vórtice polar que afectó la Costa del Golfo en los EE.UU.

En consecuencia, las Guías anuales de Flujo de Alpek y ALFA fueron revisadas al alza para reflejar las mejores perspectivas en algunas de las variables clave. La nueva Guía de ALFA para el Flujo de 2021 es US \$1,637 millones.

El primer trimestre también estuvo marcado por los avances en las principales prioridades corporativas, incluyendo: i) la expansión del Fideicomiso Nafinsa para permitir una mayor inversión extranjera de las acciones de ALFA y ii) nuestra estrategia de Liberación de Valor.

Recientemente obtuvimos la aprobación necesaria para ampliar el fideicomiso de inversión neutra extranjera de ALFA, que también se conoce como el Fideicomiso Nafinsa. La Dirección de Inversión Extranjera de la Secretaría de Economía de México autorizó el aumento del límite máximo del fideicomiso, pasando del 50% al 75% del total de acciones de ALFA. Los siguientes pasos incluyen una enmienda al fideicomiso y ciertas autorizaciones de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV). Esperamos implementar próximamente el nuevo límite del 75%.

En la reciente Asamblea Anual, reafirmamos el compromiso con nuestros accionistas de seguir avanzando con el proceso de transformación gradual y ordenada hacia empresas totalmente independientes para así liberar el alto potencial de valor de ALFA, basados en tres directrices clave: 1) Reducir la deuda, 2) Enfoque en los negocios clave y 3) Impulsar la independencia de los negocios.

- 1. Reducir la Deuda.** El desapalancamiento es fundamental en la medida que avanzamos en el proceso de transformación. Nuestro objetivo es llegar a la meta de Deuda Neta de Caja a Flujo de 2.5 veces a través de iniciativas estratégicas y generación de Flujo de Efectivo en las operaciones. Seguimos comprometidos con la reducción de la Deuda a través de la posible venta de Axtel u otras alternativas estratégicas. Axtel continúa interactuando con potenciales compradores que han mostrado interés por su unidad de Infraestructura. El Flujo del 1T21 mejor de lo esperado también es importante para el avance de esta directriz clave. Es la primera vez desde el inicio de la pandemia que el apalancamiento consolidado de ALFA está por debajo de 3.0 veces, apoyado por Alpek en 1.6 veces y Sigma en 2.6 veces.
- 2. Enfoque en los negocios clave.** El apoyo a iniciativas de crecimiento y mejora del negocio en Sigma, Alpek y Axtel es relevante para impulsar el valor subyacente en medio del proceso de transformación de ALFA. **Sigma** está implementando un plan integral para alcanzar todo el potencial de sus operaciones en Europa; su meta es lograr un margen en Flujo de dos dígitos para 2025. La Compañía busca conseguir esto a través de la optimización de su portafolio, implementación continua de eficiencias operativas y el desarrollo de oportunidades de alto crecimiento.

Como parte de su enfoque en innovación, Sigma lanzó recientemente la convocatoria para la segunda generación de "Tastech", retando a *startups* y pymes en tres categorías: i) Alimentos del futuro, ii) Tecnología sustentable, y iii) Conexiones de valor. Estamos entusiasmados con las perspectivas de esta iniciativa después de que Sigma recibiera más de 120 aplicaciones en la primera generación e invirtiera durante el 1T21 en una participación minoritaria de *The Live Green Co.*, una *startup* latinoamericana que combina nutrición vegetal, biotecnología y aprendizaje automatizado de máquinas para desarrollar alimentos del futuro a base de plantas.

Alpek constituyó una sociedad (*JV*) con ContourGlobal para desarrollar en México una planta de captura y licuefacción de CO₂ con capacidad de 70,000 toneladas, para satisfacer la creciente demanda de CO₂ de grado alimenticio y al mismo tiempo reducir la huella de carbono de la Compañía. En el frente financiero, Alpek emitió con éxito un bono a 10 años por US \$600 millones con una tasa récord del 3.25%. La vida promedio de la deuda de Alpek se amplió de 4.4 a 7.2 años, dado que los recursos se utilizaron para refinanciar pasivos de menor plazo.

- 3. Impulsar la independencia de los negocios.** Nemark fue nuestro primer negocio en independizarse por completo, acontecimiento que pudimos celebrar con nuestros accionistas en la Asamblea Anual. Hacia el futuro, nuestro enfoque es que las empresas logren la independencia en los servicios que reciben de ALFA, mientras que alcanzamos nuestro objetivo de apalancamiento. Actualmente, se realiza un análisis conjunto entre ALFA y cada uno de los negocios para determinar la asignación más adecuada y la transición más efectiva de las capacidades de servicios compartidos.

Nuestra estrategia de asignación de capital incluye un enfoque integral para equilibrar el desapalancamiento, el crecimiento y regresar valor a nuestros accionistas. Durante nuestra reciente Asamblea Anual, los accionistas aprobaron un dividendo en efectivo de US \$98 millones, que se pagó el 7 de abril de 2021. Esto se suma al dividendo de US \$25 millones pagado en enero de 2021. Los accionistas también aprobaron un monto máximo de Ps. \$5,800 millones (US \$280 millones aproximadamente) para recompra de acciones propias. Este ha sido otro medio a través del cual hemos proporcionado valor a nuestros accionistas, ya que consideramos que el precio actual de las acciones no refleja adecuadamente los fundamentales y las perspectivas de crecimiento a largo plazo de los negocios. Por último, los accionistas aprobaron la cancelación de todas las acciones de ALFA en la Tesorería (145.9 millones de acciones) – con lo que ALFA transfirió efectivamente un beneficio a los accionistas equivalente al 2.9% del total de acciones.

El fuerte comienzo de 2021 refuerza nuestra visión optimista sobre las perspectivas de la recuperación en marcha. Esperamos seguir construyendo sobre el impulso de los resultados operativos recientes y avanzar en nuestras iniciativas estratégicas en medio de un entorno mejor de lo esperado.

Manténganse bien y seguros,

Álvaro Fernández

ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Ingresos Totales	3,388	3,218	3,261	5	4
Utilidad Bruta	878	733	642	20	37
Gastos de Operación y otros	(498)	(504)	(397)	1	(25)
Utilidad de Operación (Pérdida)	380	229	244	66	55
Resultado Financiero Neto	(167)	(58)	(220)	(187)	24
Participación en Resultados de Asociadas	0	6	1	(105)	(131)
Impuestos a la Utilidad	(16)	(554)	156	97	(110)
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	197	(376)	182	152	8
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas ¹	0	496	(7)	(100)	100
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	197	120	175	64	12
Participación Controladora	154	(63)	170	346	(10)
<i>Flujo</i>	<i>535</i>	<i>419</i>	<i>415</i>	<i>28</i>	<i>29</i>
<i>Flujo/Ingresos (%)</i>	<i>15.8</i>	<i>13.0</i>	<i>12.7</i>		

¹ Desglose de la Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas se muestra en la Tabla 10.

Los **Ingresos Totales** en el 1T21 sumaron US \$3,388 millones, cifra 4% superior en comparación con el 1T20 impulsada por Alpek. Los mayores precios consolidados promedio y el crecimiento de volumen en Alpek fueron parcialmente contrarrestados por menores ventas en Axtel y Sigma (ver tabla 2).

El **Flujo** sumó US \$535 millones, 29% más año contra año y 28% superior trimestre a trimestre. El Flujo de este trimestre incluye una ganancia neta de US \$121 millones por partidas extraordinarias relacionadas con Alpek, compuestas principalmente por una ganancia no-erogable de inventario por US \$63 millones y US \$58 millones en efecto positivo de arrastre. El efecto positivo de arrastre en Alpek refleja el impacto estimado por las variaciones en los precios de las materias primas entre el momento en que fueron compradas y su consumo. Por esta razón, desde el 1T21, el efecto de arrastre es considerado como una partida extraordinaria en los cálculos del Flujo Comparable de ALFA. En este reporte, las cifras de Flujo Comparable de trimestres anteriores incluyen el efecto de arrastre.

Ajustando partidas extraordinarias en todos los periodos, el Flujo Comparable de ALFA fue de US \$414 millones, US \$364 millones y US \$344 millones en el 1T21, 4T20 y 1T20, respectivamente. El Flujo Comparable de ALFA aumento 20% año contra año, impulsado por el crecimiento del 38% y 7% en Alpek y Sigma, respectivamente (ver tablas 3, 4 y 5).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$380 millones, cifra mayor a los US \$244 millones reportados en el 1T20, reflejando el aumento en el Flujo explicado anteriormente (ver tabla 3).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue de US \$167 millones, cifra menor a los US \$220 millones en el 1T20 principalmente debido a menores pérdidas cambiarias producto de una moderada depreciación del peso mexicano en 1T21, en comparación con el 1T20. El Resultado Integral de Financiamiento (RIF) también incluye US \$42 millones de costos no recurrentes asociados al prepago parcial del bono 2022 de Alpek y la emisión de su nuevo bono en el 1T21 (ver tabla 6).

La **Utilidad Neta Mayoritaria** fue de US \$154 millones en el 1T21 comparados con los US \$170 millones en el 1T20. La mayor Utilidad de Operación y la reducción de Resultado Integral de Financiamiento fueron contrarrestados por un mayor Impuesto a la Utilidad año contra año. El Impuesto en el 1T20 incluye un beneficio de US \$233 millones en impuestos diferidos, asociados principalmente con la depreciación del Peso Mexicano, en comparación con un beneficio de US \$54 millones en impuestos diferidos en 1T21 (ver tabla 7).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Flujo	535	419	415	28	29
Capital Neto de Trabajo	(275)	165	(53)	(267)	(419)
Inversiones y Adquisiciones	(79)	(165)	(82)	52	4
Gastos Financieros Netos	(131)	(77)	(95)	(70)	(37)
Impuestos a la Utilidad	(159)	(51)	(189)	(210)	16
Dividendos	(48)	(15)	(133)	(220)	64
Otras Fuentes / Usos	(8)	(81)	91	90	(109)
Disminución (Incremento) en Deuda de Operaciones Discontinuas ¹	0	0	0	-	-
Deuda Neta de Operaciones Discontinuas - Nematik	0	0	0	-	-
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(165)	195	(46)	(184)	(256)

¹ Desglose de la Disminución (Incremento) en Deuda Neta de Operaciones Discontinuas se muestra en la Tabla 11.

La **Deuda Neta** al cierre del 1T21 sumó US \$4,864 millones. Ajustando las operaciones discontinuas de trimestres anteriores, la Deuda Neta del 1T21 fue 5% menor y 4% mayor en comparación con el 1T20 y 4T20, respectivamente. En términos absolutos, la Deuda Neta consolidada de ALFA se incrementó en US \$165 millones en comparación con el cierre de 2020 principalmente por inversiones en el Capital Neto de Trabajo.

Al 31 de marzo de 2021, el efectivo fue de US \$1,396 millones, US \$232 millones menos trimestre contra trimestre, aproximándose a niveles previos a la pandemia conforme se continúan normalizando las condiciones del entorno y las subsidiarias reducen su deuda. Al cierre del 1T21, ALFA tenía US \$2,944 millones en líneas de crédito disponibles. Las razones financieras al cierre del 1T21 fueron: Deuda Neta a Caja de Flujo de 2.9 veces y Cobertura de Intereses de 4.3 veces, en comparación con 3.0 y 4.7 veces en el 1T20, respectivamente, después de ajustar por operaciones discontinuas (ver tabla 8).

El **Capital Neto de Trabajo** fue de US \$275 millones durante 1T21, reflejando un incremento de US \$192 millones en Alpek por el efecto del alza en los precios de sus materias primas.

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$79 millones en el 1T21, monto 4% menor en comparación con el 1T20. Sigma y Alpek sumaron el 82% de las inversiones durante el trimestre. La mayoría de estos recursos se utilizaron en mantenimientos y reemplazos de activos menores.

Los **Dividendos** de US \$ 48 millones en el 1T21 corresponden a los US \$25 millones pagados a los accionistas de ALFA el 5 de enero de 2021, de acuerdo a lo aprobado por el Consejo de Administración de ALFA a finales de 2020, más los dividendos pagados a los accionistas minoritarios al nivel de las subsidiarias.

EVENTOS RECIENTES - ALFA

<p>Guía 2021</p>	<ul style="list-style-type: none"> Guía de Flujo 2021 fue revisada al alza por los buenos resultados y perspectivas mejores de lo esperado en Alpek. <table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ Millones)</th> <th>Revisado 2021</th> <th>Anterior 2021</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="4">Flujo</td> <td>ALFA¹</td> <td>1,637</td> <td>1,448</td> </tr> <tr> <td>Alpek²</td> <td>750</td> <td>561</td> </tr> <tr> <td>Sigma</td> <td>725</td> <td>725</td> </tr> <tr> <td>Axtel</td> <td>209</td> <td>209</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">(US \$ / Barril)</th> <th>Revisado 2021</th> <th>Anterior 2021</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Supuestos</td> <td>Prom. Brent</td> <td>63</td> <td>48</td> </tr> </tbody> </table> <p>1 – Incluye US \$75 millones por ganancia de inventarios y efecto de arrastre de Alpek (Flujo Comparable ALFA: US \$1,562 millones) 2 – Incluye US \$75 millones por ganancia de inventarios y efecto de arrastre (Flujo Comparable Alpek: US \$675 millones)</p>	(US \$ Millones)		Revisado 2021	Anterior 2021	Flujo	ALFA ¹	1,637	1,448	Alpek ²	750	561	Sigma	725	725	Axtel	209	209	(US \$ / Barril)		Revisado 2021	Anterior 2021	Supuestos	Prom. Brent	63	48
(US \$ Millones)		Revisado 2021	Anterior 2021																							
Flujo	ALFA ¹	1,637	1,448																							
	Alpek ²	750	561																							
	Sigma	725	725																							
	Axtel	209	209																							
(US \$ / Barril)		Revisado 2021	Anterior 2021																							
Supuestos	Prom. Brent	63	48																							
<p>Liberación de Valor</p>	<ul style="list-style-type: none"> Iniciativa transformacional para maximizar la valuación – eliminar el descuento de conglomerado. Transición gradual y ordenada hacia negocios totalmente independientes (vs. conglomerado). Transferencia de autonomía absoluta a los accionistas de ALFA. Compromiso de mantener una sólida posición financiera durante el proceso de transformación. Enfoque en tres directrices clave de implementación: <ul style="list-style-type: none"> Reducir la deuda Enfoque en los negocios clave Promover la independencia de los negocios 																									
<p>Fideicomiso NAFINSA (“FN”)</p>	<ul style="list-style-type: none"> Inversionistas extranjeros de ALFA sólo pueden adquirir sus acciones a través del FN, creado desde 1991. FN alcanzó su límite en 2020 (50% del total de acciones en circulación). La Dirección de Inversión Extranjera de la Secretaría de Economía autorizó el aumento del FN, que pasaría del 50% al 75% del total de acciones de ALFA. Los próximos pasos incluyen una enmienda al Fideicomiso y ciertas aprobaciones regulatorias. Accionistas aprobaron en la Asamblea Anual una enmienda a los estatutos sociales de ALFA para incrementar la participación accionaria extranjera. ALFA espera implementar próximamente el nuevo límite del 75% en el FN. 																									

Asambleas de Accionistas de ALFA	<ul style="list-style-type: none">• Los accionistas aprobaron:<ul style="list-style-type: none">○ Pago de dividendos de 2 centavos de dólar por acción, equivalentes a US \$98 millones, pagados en abril de 2021.○ La cancelación de 145.9 millones de acciones (2.9% del total de acciones).○ Un monto máximo de Ps \$5,800 millones (US \$280 millones) para la recompra de acciones propias.• Adrián G. Sada Cueva se integró al Consejo de Administración de ALFA en reemplazo de Adrián Sada González. Los demás miembros del Consejo fueron ratificados por los accionistas.
Publicó Informe de Sostenibilidad 2020	<ul style="list-style-type: none">• El Informe de Sostenibilidad 2020 fue integrado al Informe Anual de ALFA.• Enfoque en la mejora continua en Sostenibilidad y en cómo los indicadores ASG se integran en las prácticas de negocios de ALFA.• Hechos destacados:<ul style="list-style-type: none">○ En 2020, ALFA subió su calificación de 23 a 32 en el S&P Global CSA, por encima del promedio de la categoría de conglomerados.○ También, aumentó la calificación de “D” a “C” en el CDP, quedando por encima del promedio de la región y en línea con el promedio de la industria.○ Desde 2006, ALFA ha participado en el Pacto Mundial de las Naciones Unidas (<i>Global Compact</i>), el cual promueve el desarrollo social, el bienestar económico y los valores universales.<ul style="list-style-type: none">▪ Alpek se unió a esta iniciativa de manera independiente en 2020.○ Sigma siguió trabajando en sus objetivos de sostenibilidad, alineados a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la ONU.○ Axtel comenzó a identificar y compilar la información necesaria para cumplir con los estándares del (SASB) para las industrias de software, TIC y Telecomunicaciones.○ Durante 2020, ALFA invirtió 26% más recursos en iniciativas ambientales en comparación con el año anterior, reduciendo de esta forma 9% de sus emisiones en comparación con 2019.○ ALFA promueve el uso de fuentes de energía limpia y el reciclaje:<ul style="list-style-type: none">▪ El 56% de la energía consumida por Sigma proviene de fuentes limpias.▪ Alpek consolidó su posición como el productor de PET reciclado (rPET) líder en las Américas.○ ALFA y sus subsidiarias están comprometidas en seguir construyendo sobre sus progresos en sostenibilidad para el beneficio de sus empleados, comunidades, accionistas y toda su cadena de valor.

Resultados por Empresa

Sigma – ALIMENTOS

48% de los Ingresos de ALFA en el 1T21



INFORMACIÓN RELEVANTE

- Volumen consolidado disminuyó 5% año contra año ante altos niveles de comparación que incluyen el efecto de aprovisionamiento de alimentos de los consumidores en el 1T20.
- Margen de Flujo en primer trimestre más alto desde 2016; expansión de márgenes año contra año en México, Europa y Latam.
- Mejora en ritmo de recuperación de *Foodservice* en marzo por mayor movilidad; 21% más Ingresos año contra año para el mismo mes.
- Resultados positivos en iniciativas de *Growth*, trabajando con red de emprendimiento e impulsando crecimiento sostenido en comercio electrónico, así como en las unidades de *Snacking* y *Plant-Based*.
- Menor Deuda Neta año contra año por iniciativas de maximización de efectivo y desempeño operativo.
- Pago de dividendos por US \$50 millones durante el 1T21.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Volumen (ktons)	419	418	441	-	(5)
México	201	204	216	(1)	(7)
Europa	113	117	121	(3)	(7)
EE.UU.	81	73	79	11	3
Latam	24	25	25	(5)	(7)
Ingresos	1,613	1,662	1,637	(3)	(1)
México	637	644	679	(1)	(6)
Europa	576	634	572	(9)	1
EE.UU.	289	269	268	8	8
Latam	110	116	118	(4)	(6)
Flujo	181	178	169	2	7
México	93	89	90	4	3
Europa	38	43	25	(11)	51
EE.UU.	38	33	42	13	(11)
Latam	12	12	11	(2)	13
Inversiones y Adquisiciones¹	34	38	23	(11)	48
Deuda Neta	1,781	1,756	2,037	1	(13)
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.6	2.6	2.9		
Cobertura de Intereses ² UDM*	5.8	5.5	5.9		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

2 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos



ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Ingresos Totales	1,613	1,662	1,637	(3)	(1)
Utilidad Bruta	472	469	451	1	5
Gastos de Operación y otros	(345)	(383)	(337)	10	(2)
Utilidad de Operación (Pérdida)	127	86	114	47	11
Resultado Financiero Neto	(30)	(86)	(2)	65	-
Participación en Resultados de Asociadas	0	0	0	-	100
Impuestos a la Utilidad	(15)	(28)	29	47	(151)
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	81	(28)	141	394	(42)
<i>Flujo</i>	<i>181</i>	<i>178</i>	<i>169</i>	<i>2</i>	<i>7</i>
<i>Flujo/Ingresos (%)</i>	<i>11.2</i>	<i>10.7</i>	<i>10.3</i>		

Los **Ingresos** sumaron US \$1,613 millones, una disminución de 1% año contra año ante volúmenes más altos de lo normal en el 1T20, debido a una base alta de comparación con condiciones pre-pandemia en enero y febrero, además del efecto del aprovisionamiento de alimentos de los consumidores durante marzo de 2020.

Un aspecto positivo es que el aumento de movilidad dio como resultado una pronunciada tendencia de recuperación en marzo del canal de Foodservice, con un incremento del 40% en ingresos mes a mes y 21% año contra año. Excluyendo los resultados de Foodservice, los Ingresos del 1T21 fueron un 2% más altos en comparación con el año anterior y se mantuvieron sin cambio al ajustar por las fluctuaciones del tipo de cambio, dada una fuerte apreciación del Euro en comparación con 2020 (ver tabla 13).

Los Ingresos del primer trimestre están en línea con la Guía de resultados de Sigma, que considera una recuperación gradual para 2021.

El **Flujo** del trimestre fue de US \$181 millones, 7% mayor año contra año impulsado principalmente por los fuertes resultados en Europa (+51%), México (+3%) y Latam (+13%). El margen de Flujo de Sigma aumentó a 11.2%, 94 puntos base más contra el 1T20, alcanzando el mayor nivel para un primer trimestre desde 2016, debido a menores costos de materia prima, esfuerzos en la administración de ingresos e iniciativas de ahorro en costos. En monedas locales y excluyendo los resultados de Foodservice, el Flujo también creció 7% año contra año (ver tabla 14).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$127 millones, 11% más que los US \$114 millones reportados en el 1T20, reflejando el incremento en el Flujo explicado anteriormente (ver tabla 14).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue de US \$30 millones, cifra superior a los US \$2 millones reportados en el 1T20. El cambio se debió principalmente a una ganancia cambiaria de US \$32 millones en el 1T20, en medio de una depreciación del peso mexicano, en comparación con una pérdida cambiaria de US \$1 millón en el 1T21 (ver tabla 15).

La **Utilidad Neta** fue de US \$81 millones en el 1T21 en comparación con los US \$141 millones de 1T20, debido principalmente a un mayor Resultado Integral de Financiamiento (RIF) y un Impuesto a la Utilidad superior año contra año. El Impuesto a la Utilidad del 1T20 incluyó una mayor ganancia en impuestos diferidos asociados principalmente a la depreciación del peso mexicano en comparación con el 1T21.

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Flujo	181	178	169	2	7
Capital Neto de Trabajo	(52)	152	(107)	(134)	51
Inversiones y Adquisiciones	(34)	(38)	(23)	11	(48)
Gastos Financieros Netos	(29)	(25)	(33)	(16)	12
Impuestos a la Utilidad	(41)	(26)	(94)	(58)	56
Dividendos	(50)	0	0	(100)	(100)
Otras Fuentes / Usos	0	(66)	46	100	(100)
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(25)	174	(43)	(114)	42

La **Deuda Neta** fue de US \$1,781 millones, cifra 13% menor en comparación con el 1T20 y 1% superior a la del 4T20. En términos absolutos, la Deuda Neta disminuyó US \$256 millones en comparación con el 1T20 debido a un desempeño operativo sólido y a las iniciativas de maximización de efectivo.

El efectivo totalizó US \$749 millones al final del primer trimestre, aumentando US \$31 millones año contra año y disminuyendo US \$71 millones comparado con el final del año 2020. Las razones financieras al final del 1T21 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo 2.6 veces y Cobertura de Intereses 5.8 veces (ver tabla 16).

El **Capital Neto de Trabajo** fue de US \$53 millones durante 1T21, reflejando principalmente las inversiones estacionales en inventarios.

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$34 millones en el 1T21, un incremento del 47% año contra año, tras las iniciativas implementadas en 2020 para preservar el flujo de efectivo ante la pandemia. Cerca del 75% de las Inversiones y Adquisiciones se usaron para mantenimiento, mientras que el resto se invirtió en proyectos de optimización y expansión.

Los **Dividendos** pagados durante el primer trimestre de 2021 fueron por US \$50 millones.

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Confianza de los consumidores y venta de alimentos al menudeo

Durante el primer trimestre, Sigma mostró sólidos resultados operativos a pesar de ciertos desafíos externos. A medida que los esfuerzos de vacunación avanzan, el crecimiento económico y la confianza de los consumidores han mejorado.

En México, el promedio del indicador de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) se recuperó secuencialmente, pero se mantiene por debajo de los niveles de confianza registrados en el 1T20.

Las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) también mejoraron de una disminución de 8.2% en enero a un incremento de 1.5% año contra año durante febrero, ante menores restricciones de movilidad.

En EE.UU., el índice promedio de confianza del consumidor reportado por *The Conference Board* disminuyó 24% año contra año en el 1T21. Asimismo, las ventas minoristas de alimentos reportadas por la Oficina del Censo de EE.UU. disminuyeron 2.3% en comparación con el 1T20.

En Europa, el índice promedio de confianza del consumidor, según la Comisión Europea, aumentó desde 15.6 negativo en el 4T20 hasta 13.7 negativo en el 1T21. Las ventas minoristas de alimentos medidas por Eurostat también muestran signos de recuperación tras alcanzar su nivel máximo desde abril de 2020.

Tipo de cambio

El tipo de cambio promedio del Peso Mexicano frente al Dólar estadounidense mostró una depreciación del 2% año contra año en el 1T21. En contraste, el tipo de cambio promedio Euro-Dólar mostró una apreciación del 9% año contra año. La combinación de monedas de Sigma frente al Dólar en Latam tuvo una apreciación neta del 4% año contra año en el 1T21.

Materias primas

Durante el 1T21 los precios del jamón de cerdo en EE.UU. aumentaron 3% en una base secuencial y 11% año contra año, mientras que los precios de la carne de puerco en Europa se mantuvieron por debajo de los niveles de 2020 con los precios de la paleta, el jamón y el *lean hog* disminuyendo 21%, 21% y 27%, respectivamente, comparados con el 1T20. Es importante señalar que los precios de la carne de puerco registraron una tendencia al alza en las dos regiones durante el trimestre debido a una mayor demanda y un ciclo de producción más largo, que limita el incremento de la oferta.

La alta demanda y las interrupciones en el suministro causados por el vórtice polar en febrero aumentaron la presión en los precios de la carne de puerco. Los precios de la pechuga de pavo y otras aves se han incrementado entre 8% y 11% secuencialmente y registraron una tendencia al alza durante el primer trimestre.

RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 1T21, los Ingresos en México contribuyeron con el 40% del total, mientras que Europa representó el 37%, EE.UU. el 17%, y Latam el 7%.

En **México**, los Ingresos en pesos mexicanos durante el 1T21 disminuyeron 3% año contra año, debido principalmente a la alta base de comparación pre-pandemia, además del efecto del aprovisionamiento de alimentos de los consumidores registrado en marzo de 2020, así como a menores volúmenes de ventas en los canales de *Foodservice* y Conveniencia durante el trimestre. Mientras tanto, el Flujo en moneda local se incrementó 6%, gracias a los esfuerzos de administración de ingresos y las iniciativas de ahorro en costos. Excluyendo los resultados de *Foodservice*, los Ingresos y el Flujo aumentaron 2% y 6% contra el 1T20, respectivamente.

En **Europa**, durante el trimestre, los Ingresos en Euros disminuyeron 7% en comparación con el 1T20, principalmente debido a una mayor base comparable, por la fuerte demanda provocada por el aprovisionamiento de alimentos de los consumidores registrado en marzo 2020. En contraste, el Flujo del primer trimestre creció un notable 40% año contra año, principalmente por los menores costos de materia prima. Esto representa un incremento en margen de 221 puntos base comparado al 1T20. En Dólares de EE.UU., los Ingresos y el Flujo crecieron 1% y 51% año contra año respectivamente.

En **EE.UU.** los ingresos se incrementaron 8% en el 1T21 comparados con el mismo período de 2020, impulsados por el crecimiento tanto en precio como en volumen. Durante el 1T21 el Flujo fue de US \$38 millones, 11% menor año contra año, resultado de eventos puntuales como las afectaciones por el vórtice polar en febrero y un proyecto de sustitución de tecnología en una de las plantas de producción.

En **Latam** los Ingresos en monedas locales disminuyeron 3% en el 1T21 año contra año, principalmente debido a una más alta base comparable en 1T20. En contraste, el Flujo aumentó un 18%, como resultado de iniciativas de reducción de costos y gastos, que generaron una expansión de margen de 190+ puntos base. Excluyendo los resultados de *Foodservice*, los Ingresos y el Flujo aumentaron 2% y 30% respectivamente, año contra año.

EVENTOS RECIENTES - SIGMA

Fortalecimiento en Europa	<ul style="list-style-type: none"> • Plan integral para alcanzar márgenes de Flujo de doble dígito para 2025. • Equipos especiales enfocados en: <ul style="list-style-type: none"> - Optimización del portafolio. - Implementación continua de eficiencias operativas. - Desarrollo de oportunidades de alto crecimiento.
Growth	<ul style="list-style-type: none"> • Creó el rol de Director de la unidad de negocio <i>Growth</i> para liderar los desarrollos de nuevas fuentes de ingresos que incluyen: <ul style="list-style-type: none"> ○ Las unidades de <i>Snacking</i> y <i>Plant-Based</i>. ○ Oportunidades de alto potencial: iniciativas enfocadas en incrementar su penetración de mercado en categorías subdesarrolladas donde Sigma participa. ○ Nuevos modelos de negocios: aprovechar las capacidades existentes a través de un enfoque ágil para identificar, probar y escalar oportunidades comerciales. • Inversión en <i>Blue Horizon Ventures</i>, un fondo de tecnología alimentaria enfocado en proteínas vegetales y agricultura celular. • Inversión minoritaria en <i>The Live Green Co.</i>, una <i>startup</i> latinoamericana participante en la primera generación de <i>Tastech by Sigma</i>, que combina la nutrición vegetal con biotecnología y aprendizaje automatizado de máquinas para desarrollar alimentos a base de plantas y productos “<i>clean-label</i>”. • <i>Grillhouse</i>, una aplicación móvil de servicio premium enfocada en consumidores amantes de la parrilla, expandió su cobertura desde Monterrey a Ciudad de México y Guadalajara.
Tastech by Sigma	<ul style="list-style-type: none"> • Fuerte presencia de <i>Tastech by Sigma</i> en el ecosistema de <i>startups</i> de alimentos. • Convocatoria a la segunda generación de <i>Tastech</i> abierta hasta el 26 de abril de 2021. A la fecha, 250+ <i>startups</i> y <i>scaleups</i> de 23 países se han inscrito, sobrepasando las 123 inscripciones de 19 países en la primera generación.
Innovación	<ul style="list-style-type: none"> • 120+ nuevos productos lanzados durante el 1T21. • Nuevos productos representaron 10% de las Ingresos de 1T21.

Sostenibilidad	<ul style="list-style-type: none"> • Firmó acuerdo de compra de energía limpia para el 100% de sus plantas en Perú. • Sigma se adhirió al programa de Cadena de Suministro del CDP para evaluar a los proveedores en aspectos como cambio climático y deforestación. • Participa en el Programa de Abastecimientos Responsable de <i>BSD Elevate</i> para evaluar los aspectos de sostenibilidad en sus proveedores de materias primas en México y Latam. • 400+ colaboradores reconocidos como agentes de cambio en nuestras iniciativas enmarcadas en el Día Internacional de la Mujer. • Visita el sitio web de sostenibilidad de Sigma para mayor información
Manejo de Liquidez	<ul style="list-style-type: none"> • Sólida posición de efectivo de US \$749 millones (+4% vs. 1T20); aproximadamente el 80% en monedas duras (ej. Dólares estadounidenses y Euros). • +US \$780 millones en líneas de crédito comprometidas disponibles. • Próximo vencimiento de deuda en 2024; no se consideran emisiones de deuda en el corto plazo.
Coberturas financieras	<ul style="list-style-type: none"> • A marzo de 2021, los contratos de <i>forwards</i> de tipo de cambio de Sigma ascendieron a US \$635 millones con un tipo de cambio promedio de @21.30 MXN/USD, suficientes para cubrir sus necesidades en Dólares estadounidenses para 2021.
Calificaciones Crediticias	<ul style="list-style-type: none"> • Fitch afirma la calificación internacional de riesgo emisor (IDR), de sus Notas Senior en 'BBB', y en la escala nacional en 'AAA (mex)' con una perspectiva Estable.

(Ver "Estados Financieros" un análisis más detallado del resultado 1T21 de Sigma).

Alpek (BMV: ALPEKA) – PETROQUÍMICOS

48% de los ingresos de ALFA en el 1T21



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Volumen Total (ktons)	1,230	1,248	1,184	(1)	4
Poliéster	996	992	967	-	3
Plásticos y Químicos	234	256	217	(9)	8
Ingresos	1,614	1,392	1,433	16	13
Poliéster	1,069	967	1,094	11	(2)
Plásticos y Químicos	471	374	300	26	57
Flujo	324	201	111	61	193
Poliéster	184	124	58	48	216
Plásticos y Químicos	123	73	49	69	153
Otros	17	4	3	337	385
Inversiones y Adquisiciones¹	30	97	15	(69)	107
Deuda Neta	1,219	1,185	1,436	3	(15)
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.6	2.1	1.7		
Cobertura de Intereses ² UDM*	5.8	6.0	7.3		

El **volumen** sumó 1.230 millones de toneladas, 4% superior al del 1T20 registrando un récord para cualquier primer trimestre, impulsado por una sólida demanda en ambos segmentos de negocio. El volumen del segmento de Plásticos y Químicos también se benefició de la reciente adquisición del negocio de estirénicos expandibles en EE.UU.

Los **Ingresos** en el 1T21 sumaron US \$1,614 millones, cifra 13% mayor año contra año, como resultado de un mayor volumen y precios promedio que reflejan el aumento de los precios del crudo y las materias primas.

El **Flujo** fue de US \$324 millones, cifra 193% superior al 1T20, incluyendo una ganancia no-erogable por inventarios de US \$63 millones y un efecto positivo por arrastre de US \$58 millones. El efecto positivo de arrastre en Alpek refleja el impacto estimado por las variaciones en los precios de las materias primas entre el momento en que fueron compradas y su consumo. Por esta razón, desde el 1T21, el efecto de arrastre es considerado como una partida extraordinaria en los cálculos del Flujo Comparable de Alpek. En este reporte, las cifras de Flujo Comparable de trimestres anteriores incluyen el efecto de arrastre, el cual, hasta la fecha, había sido presentado por separado.

Ajustando partidas extraordinarias, el Flujo Comparable de Alpek en el 1T21 fue de US \$203 millones, cifra 38% mayor a la de 1T20, impulsado por el aumento de los márgenes de referencia de poliéster, los beneficios temporales a los márgenes de polipropileno y la comercialización de inventarios de gas natural de la compañía a terceros en medio del desabastecimiento provocados por el vórtice polar.

Las **Inversiones y Adquisiciones** en el 1T21 sumaron US \$30 millones, en comparación con US \$15 millones en el 1T20. Durante el trimestre, las inversiones en mantenimiento y reemplazo de algunos activos menores contabilizaron la mayoría de las Inversiones y Adquisiciones.

La **Deuda Neta** fue de US \$1,219 millones, monto 15% menor y 3% mayor en comparación con el 1T20 y 4T20, respectivamente. En términos absolutos, la Deuda Neta se incrementó US \$34 millones frente al cierre del 2020, debido a que la inversión en Capital de Trabajo Neto y los gastos financieros no recurrentes relacionados con el prepago del bono fueron parcialmente compensados por un fuerte Flujo. La caja de efectivo al final del primer trimestre fue de US \$495 millones, una cifra 3% menor a la del 4T20 conforme Alpek comenzó a moverse hacia niveles de efectivo normalizados. Las razones financieras al cierre del 1T21 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 1.6 veces y una Cobertura de Intereses de 5.8 veces.

EVENTOS RECIENTES – ALPEK

<p>Guía 2021 revisada</p>	<ul style="list-style-type: none"> • La Guía 2021 de Flujo de Alpek se revisó al alza en función de los mejores márgenes de la industria y los sólidos resultados del 1T21. • Guía 2021 Revisada: <ul style="list-style-type: none"> ○ Supuestos <ul style="list-style-type: none"> ▪ Precio promedio de referencia del crudo Brent: US \$63 por barril (anterior US \$48 por barril). ▪ Margen de referencia asiático de PET integrado: US \$285 por tonelada (anterior US \$245 por tonelada). ○ Flujo <ul style="list-style-type: none"> ▪ Flujo Reportado: US \$750 millones (anterior US \$561 millones). ▪ Flujo Comparable: US \$675 millones (anterior US \$561 millones).
<p>Emisión de bonos</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Alpek emitió exitosamente un bono de US \$600 millones en el mercado internacional con un plazo de 10 años. • Las notas tienen un cupón anual de 3.25%, estableciendo un récord como el más bajo en la historia de Alpek. • Transacción sobresuscrita 9.0 veces. • Fuerte participación de inversionistas de alta calidad con diversidad geográfica y fondos enfocados enteramente a sostenibilidad. • Los ingresos netos se utilizaron en una oferta pública simultánea con el bono 2022 de Alpek. • Como resultado de la transacción, el plazo promedio de la deuda de Alpek aumentó de 4.4 a 7.2 años.
<p>Asamblea Anual de Accionistas</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Aprobó un dividendo de US \$126 millones a pagar en el 2T21. • Los accionistas ratificaron a todos los miembros del Consejo de Administración. • Aprobó un monto máximo de Ps. \$2,000 millones para recompra de acciones, mismo monto aprobado para el año anterior.

<p>JV con ContourGlobal</p>	<ul style="list-style-type: none">• Alpek y ContourGlobal constituyen una sociedad conjunta (JV) para construir una planta de captura y licuefacción de CO₂ con capacidad de 70,000 toneladas en Altamira, México.• La instalación atenderá la creciente demanda de CO₂ de grado alimenticio de la industria mexicana de alimentos y bebidas.• Primer activo carbono negativo.• Proyecto alineado con el plan estratégico a largo plazo de Alpek, que respalda su camino hacia la neutralidad de carbono y el crecimiento hacia mercados más favorables a los ASG.• Siguiendo paso: análisis de ingeniería de detalle para llegar a una decisión final de inversión a finales del 3T21.
<p>Actualización de Corpus Christi Polymers (CCP)</p>	<ul style="list-style-type: none">• Alpek y sus socios de (JV) acordaron por unanimidad extender la fase previa a la construcción hasta fines de 2021.• Fuerte incremento en la demanda de PET en el último año impulsa el atractivo del proyecto.• Enfoque en explorar varias alternativas para minimizar la inversión requerida para el proyecto.

(Ver "Apéndice – Reportes 1T21 de Empresas Listadas" para el reporte 1T21 completo de Alpek).

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI Y TELECOM

4% de los Ingresos de ALFA en el 1T21




INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Ingresos	140	150	157	(7)	(11)
Servicios - Empresarial	93	94	102	(1)	(9)
Servicios - Gobierno	17	26	27	(37)	(38)
Infraestructura	60	59	59	2	2
Eliminaciones	(30)	(30)	(31)	(1)	3
Flujo	45	51	156	(12)	(71)
Inversiones y Adquisiciones¹	13	32	36	(58)	(62)
Deuda Neta	627	602	586	4	7
Deuda Neta/Flujo UDM*	3.2	2.0	1.8		
Cobertura de Intereses ² UDM*	3.2	4.9	5.3		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

2. Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Los **Ingresos** sumaron US \$140 millones, una reducción de 11% año contra año, debido a una disminución del 15% en la unidad de Servicios que fue parcialmente compensada por el incremento del 2% en la unidad de Infraestructura. Los menores ingresos en la unidad de Servicios reflejaron una disminución del 38% en el segmento de Gobierno, producto de la terminación de contratos y una reducción de proyectos de valor agregado y transformación digital con entidades gubernamentales.

El **Flujo** sumó US \$45 millones, cifra 71% menor año contra año. Ajustando por la ganancia no recurrente de US \$107 millones por la venta de los Centros de Datos en el 1T20, el Flujo fue 7% menor año contra año, principalmente debido a una menor contribución de la unidad de Servicios. En moneda local y ajustando el efecto de la ganancia no recurrente, el Flujo de 1T21 fue 4% menor al de 1T20.

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$13 millones en el 1T21, comparadas con US \$36 millones en el 1T20, que incluyeron una inversión no recurrente de US \$19 millones para la renovación de las frecuencias de espectro.

La **Deuda Neta** al cierre del 1T21 fue de US \$627 millones, 7% y 4% mayor en comparación con el 1T20 y el 4T20, respectivamente. En términos absolutos, la Deuda Neta creció US \$26 millones año contra año principalmente por inversiones en Capital Neto de Trabajo. El efectivo al final del 1T21 ascendió a US \$69 millones, cifra US \$100 millones menor en comparación al cierre del 2020, debido a que la compañía destinó US \$63 millones para la reducción de sus Notas Senior con vencimiento en 2024, más US \$15 millones para el pago de créditos de corto plazo. Las razones financieras al cierre del 1T21 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 3.2 veces y Cobertura de Intereses de 3.2 veces.

EVENTOS RECIENTES – AXTEL

Proceso de Venta Estratégica	<ul style="list-style-type: none"> Mantiene acercamientos con compradores potenciales que han mostrado interés por su unidad de Infraestructura.
Asamblea Anual de Accionistas	<ul style="list-style-type: none"> Los accionistas aprobaron un monto máximo de Ps. \$200 millones para recompra de acciones propias. Los accionistas ratificaron a todos los miembros del Consejo de Administración.
Evento virtual “Frecuencia Alestra”	<ul style="list-style-type: none"> Evento virtual realizado en marzo, en el que se presentaron soluciones de innovación en TI y transformación digital. Complementario a Alestra Fest, evento presencial actualmente suspendido por la pandemia. Contó con más de 2,300 participantes.
NAVE	<ul style="list-style-type: none"> Programa de aceleración de negocios lanzado en 2016. 26 <i>scale-ups</i> y 21 <i>startups</i> aceleradas a través de NAVE en los últimos 5 años: <ul style="list-style-type: none"> 18 pruebas piloto. 7 lanzamientos de producto.
Prepago de Notas Senior 2024	<ul style="list-style-type: none"> Axtel liquidó un monto de capital total de US \$ 60 millones de sus Notas Senior con vencimiento en 2024 a un precio de 104.781%. El monto total restante después del pago es de US \$440 millones. Fitch elevó las calificaciones de las Notas Senior 2024 de Axtel de BB- a BB y revisó la perspectiva de la Compañía a Estable.

(Ver “Apéndice – Reportes 1T21 de Empresas Listadas” para el reporte 1T21 completo de Axtel).

Newpek – PETRÓLEO Y GAS



Desde la decisión de ALFA de salir del negocio de petróleo y gas, y la posterior venta de las formaciones Eagle Ford y Edwards, Newpek se ha convertido en una parte significativamente más pequeña de ALFA.

Por consiguiente, los resultados financieros de Newpek ya no se mostrarán como partidas desglosadas. La información relacionada con las operaciones restantes de Newpek está disponible en las tablas 17, 18 y 19 (pág. 37).

Nemak (BMV: NEMAKA) – AUTOPARTES DE ALUMINIO



De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), los Resultados Consolidados de ALFA deben contabilizar a Nemak como Operaciones Discontinuas debido a la escisión de este negocio.

Detalles adicionales relacionados a los efectos de Operaciones Discontinuas en los resultados consolidados de ALFA están disponibles en las tablas 9, 10 y 11.

Es importante destacar que la contabilidad de Nemak como Operaciones Discontinuas en los estados financieros de ALFA terminó el 14 de diciembre de 2020.

Para el análisis de los resultados operativos, favor de consultar el Reporte Trimestral del 1T21 de Nemak.

INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 1T21

Fecha: miércoles, 21 de abril de 2021

Hora: 12:00 p.m. (Centro, CDMX) / 1:00 p.m. (Este, NY)

Teléfono: EE.UU.: +1-877-451-6152
Internacional: +1-201-389-0879
México: 800-522-0034

Clave: 13718399

Webcast: <http://public.viavid.com/index.php?id=144229>

Repetición: <http://www.alfa.com.mx/RI/conferencia.htm>

Acerca de ALFA

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) (ALFA), empresa que ha desarrollado un portafolio diversificado de negocios líderes con operaciones globales: Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Alpek, uno de los más grandes productores a nivel mundial de poliéster (PTA, PET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno, poliestireno expandible y caprolactama. Axtel, compañía de Tecnologías de Información y Comunicación (TIC) que sirve a los mercados empresarial y gubernamental en México. Newpek, empresa que realiza operaciones en la industria de hidrocarburos en México. En 2020, ALFA generó ingresos por \$263,867 millones de Pesos (US \$12,325 millones) y Flujo de Operación de \$32,597 millones de Pesos (US \$1,536 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid. Para más información, visite www.alfa.com.mx

Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas incertidumbres incluyen, pero no se limitan a, riesgos relacionados con la pandemia COVID-19, tales como alcance y duración del brote, implementación de acciones de respuesta gubernamentales y medidas restrictivas, disponibilidad de trabajadores y contratistas debido a enfermedades o restricciones como quedarse en casa, interrupciones de las cadenas de suministro y otros impactos en el negocio o en la capacidad de la Compañía para ejecutar planes de continuidad del negocio. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en Pesos mexicanos o Dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en Dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un período a otro.

Tablas

ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T21 vs.	
	4T20	1T20
Volumen Total	(0.5)	1.5
Volumen Nacional	(0.2)	3.7
Volumen Extranjero	(1.0)	(1.5)
Precios Promedio en Pesos	4.4	4.7
Precios Promedio en Dólares	5.8	2.4

Tabla 2 | VENTAS (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Ventas Totales					
Millones de Pesos	68,918	66,329	64,854	4	6
Millones de Dólares	3,388	3,218	3,261	5	4
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	27,952	25,761	24,930	9	12
Millones de Dólares	1,375	1,251	1,260	10	9
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	40,966	40,568	39,925	1	3
Millones de Dólares	2,013	1,967	2,001	2	1
En el Extranjero / Total (%)	59	61	61		

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	7,736	4,729	4,789	64	62
Millones de Dólares	380	229	244	66	55
Flujo					
Millones de Pesos	10,886	8,626	8,163	26	33
Millones de Dólares	535	419	415	28	29
Flujo/Ingresos (%)*	15.8	13.0	12.7		

*Margen de Flujo denominado en Dólares

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ Millones)

Compañía	Partidas Extraordinarias	1T21	4T20	1T20	Acum. 21	Acum. 20
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	63	9	(17)	63	(17)
	Ganancia (Pérdida) por Efecto de Arrastre	58	9	(20)	58	(20)
	Ganancia combinación de negocios (Wilton)	-	35	-	-	-
	Gastos Legales y otros	-	(2)	-	-	-
	Total Alpek (previo)	-	41	(17)	-	(17)
	Total Alpek (con efecto de arrastre)¹	121	50	(36)	121	(36)
Axtel	Ganancia venta de Centros de Datos	-	-	107	-	107
	Total Axtel	-	-	107	-	107
Newpek	Provisión por recuperación de gastos México	-	4	-	-	-
	Total Newpek	-	4	-	-	-
ALFA	Efecto Total en EBITDA (previo)	-	46	91	-	91
	Efecto Total en EBITDA (con efecto de arrastre)¹	121	55	71	121	71

1 Partidas extraordinarias incluyen "Ganancia (pérdida) por efecto de arrastre" empezando en 1T21. Las cifras totales de periodos anteriores incluyen el efecto de arrastre para propósitos comparativos.

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ Millones)

Compañía	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
ALFA	414	364	344	14	20
Alpek	203	151	147	35	38
Sigma	181	178	169	2	7
Axtel	45	51	48	(12)	(7)
Newpek	(3)	1	(6)	(373)	45
ALFA Flujo/Ventas (%)	12.2	11.3	10.6		

Tabla 6 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Gastos Financieros	(136)	(85)	(106)	(60)	(29)
Productos Financieros	7	5	13	64	(41)
Gastos Financieros Netos	(129)	(81)	(93)	(60)	(38)
Ganancia (Pérdida) Cambiara	(39)	22	(127)	(273)	70
RIF Capitalizado	0	0	0	47	7
Resultado Integral de Financiamiento	(167)	(58)	(220)	(187)	24
Costo Promedio de Pasivos (%)	7.7	4.8	5.9		

Tabla 7 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	197	120	175	64	12
Interés Minoritario	43	183	5	(77)	734
Interés Mayoritario	154	(63)	170	346	(10)
Utilidad por Acción (Dólares)	0.03	(0.01)	0.03	(344)	(8)
Prom. Acciones en Circulación (millones)	4,909	4,909	5,010		

Tabla 8 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,393	1,611	2,252	(14)	(38)
Clientes	1,027	870	1,177	18	(13)
Inventarios	1,771	1,658	2,376	7	(25)
Otros activos circulantes	0	0	0	-	-
Activos circulantes de operaciones discontinuas ¹	790	773	842	2	(6)
Total activo circulante	4,981	4,913	6,646	1	(25)
Inversión en asociadas y otras	450	444	471	(20)	(23)
Propiedades, planta y equipo, neto	4,255	4,395	6,669	(3)	(36)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	2,201	2,279	2,886	(3)	(24)
Otros activos no circulantes	847	810	1,481	5	(44)
Total Activo	12,734	12,841	18,153	(1)	(30)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	188	166	1,054	432	(4)
Proveedores	2,064	1,971	2,937	5	(30)
Otros pasivos circulantes	0	0	0	-	-
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas ¹	1,054	1,102	1,437	(11)	(5)
Total pasivo circulante	3,306	3,239	5,428	17	(40)
Deuda (incluye costos de emisión)	5,728	5,815	7,095	6	7
Beneficios a empleados	225	237	257	(5)	(12)
Otros pasivos	826	876	1,031	(33)	(39)
Total de pasivo	10,086	10,166	13,811	(1)	(27)
Total capital contable	2,648	2,674	4,342	(1)	(39)
Total pasivo y capital contable	12,734	12,841	18,153	(1)	(30)
Deuda Neta	4,864	4,699	6,323	4	(23)
Deuda Neta/Flujo*	2.9	3.1	3.0		
Cobertura de intereses*	4.3	4.4	4.7		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

¹ Desglose de las partidas del Balance General de las Operaciones Discontinuas se muestran en la tabla 9

Tabla 9 | ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA OPERACIONES DISCONTINUAS – NEMAK (US \$ MILLONES)

	3T20
Activo Circulante	1,719
Activo no Circulante	3,336
Total Activo	5,055
Pasivo Circulante	1,500
Pasivo no Circulante	1,833
Total Pasivo	3,333

Tabla 10 | ESTADO DE RESULTADOS OPERACIONES DISCONTINUAS – NEMAK (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Ventas Totales	0	794	907	(100)	(100)
Utilidad Bruta	0	117	138	(100)	(100)
Gastos de Operación y otros	0	(55)	(67)	100	100
Flujo	0	136	142	(100)	(100)
Utilidad de Operación (Pérdida)	0	62	71	(100)	(100)
Resultado Financiero Neto	0	(17)	(71)	100	100
Participación en Resultados de Asociados	0	0	1	(100)	(100)
Impuestos a la Utilidad	0	(7)	(7)	100	100
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas	0	38	(7)	(100)	100
Otros efectos asociados a la Escisión de Nemark (ALFA)	0	458	0	(100)	-
Utilidad (Pérdida) Operaciones Discontinuas (ALFA)	0	496	(7)	(100)	100

Tabla 11 | CAMBIO EN DEUDA NETA OPERACIONES DISCONTINUAS – NEMAK (US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Flujo	0	0	142	(100)	(100)
Capital Neto de Trabajo	0	0	(26)	(100)	100
Inversiones y Adquisiciones	0	0	(97)	(100)	100
Gastos Financieros Netos	0	0	(18)	(100)	100
Impuestos a la Utilidad	0	0	(14)	(100)	100
Dividendos	0	0	0	(100)	-
Otras Fuentes / Usos	0	0	13	(100)	(100)
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	0	0	0	(100)	-

SIGMA

Tabla 12 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T21 vs.	
	4T20	1T20
Volumen Total	0.0	(5.2)
Precios Promedio en Pesos	(4.3)	6.3
Precios Promedio en Dólares	(3.0)	3.9

Tabla 13 | SIGMA – VENTAS (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Ventas Totales					
Millones de Pesos	32,811	34,271	32,569	(4)	1
Millones de Dólares	1,613	1,662	1,637	(3)	(1)
En el Extranjero / Total (%)	61	61	59		

Tabla 14 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	2,578	1,807	2,282	43	13
Millones de Dólares	127	86	114	47	11
Flujo					
Millones de Pesos	3,689	3,675	3,375	-	9
Millones de Dólares	181	178	169	2	7

Tabla 15 | SIGMA - RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Gastos Financieros	(31)	(28)	(36)	(11)	13
Productos Financieros	3	3	2	(3)	16
Gastos Financieros Netos	(29)	(25)	(33)	(12)	15
Ganancia (Pérdida) Cambiara	(1)	(60)	32	98	(105)
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-
Resultado Integral de Financiamiento	(30)	(86)	(2)	65	-
Costo Promedio de Pasivos (%)	4.4	4.4	4.5		

Tabla 16 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)	
				4T20	1T20
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	746	817	715	(9)	4
Clientes	210	192	258	9	(19)
Inventarios	782	764	879	2	(11)
Otros activos circulantes	217	218	212	0	2
Total activo circulante	1,956	1,992	2,064	(2)	(5)
Inversión en asociadas y otras	7	7	5	2	29
Propiedades, planta y equipo, neto	1,613	1,672	1,560	(4)	3
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,543	1,595	1,479	(3)	4
Otros activos no circulantes	244	243	280	1	(13)
Total Activo	5,363	5,508	5,388	(3)	-
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	57	67	356	(15)	(84)
Proveedores	1,023	1,020	1,107	0	(8)
Otros pasivos circulantes	367	416	313	(12)	17
Total pasivo circulante	1,448	1,503	1,775	(4)	(18)
Deuda (incluye costos de emisión)	2,461	2,495	2,385	(1)	3
Beneficios a empleados	87	91	73	(4)	19
Otros pasivos	222	250	206	(12)	8
Total de pasivo	4,217	4,339	4,439	(3)	(5)
Total capital contable	1,146	1,168	949	(2)	21
Total pasivo y capital contable	5,363	5,508	5,388	(3)	-
Deuda Neta	1,781	1,756	2,037	1	(13)
Deuda Neta/Flujo*	2.6	2.6	2.9		
Cobertura de intereses*	5.8	5.5	5.9		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

NEWPEK

Tabla 17 | NEWPEK - VENTAS (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Volumen (MBPED)¹	1.4	1.3	6.3	11	(77)
Ventas Totales					
Millones de Pesos	51	(42)	317	220	(84)
Millones de Dólares	3	(2)	16	237	(85)
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	49	(45)	154	209	(68)
Millones de Dólares	2	(2)	8	223	(70)
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	2	2	163	13	(99)
Millones de Dólares	-	-	8	14	(99)
En el Extranjero / Total (%)	5	-	51		

¹ Miles de barriles de petróleo equivalentes por día.

Tabla 18 | NEWPEK - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	(65)	105	(153)	(162)	58
Millones de Dólares	(3)	5	(8)	(166)	57
Flujo					
Millones de Pesos	(60)	119	(112)	(151)	46
Millones de Dólares	(3)	6	(6)	(154)	46
Inversiones y Adquisiciones					
Millones de Dólares	(1)	(1)	(6)	(119)	76

Tabla 19 | NEWPEK - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	1T21	4T20	1T20
Activos Totales	553	567	560
Pasivo Total	214	222	314
Capital Contable	340	345	246
Deuda Neta	(16)	(9)	(6)
Deuda Neta/Flujo*	(0.4)	(0.2)	0.1
Cobertura de intereses*	(3.8)	(3.4)	7.4

* Veces. UDM = últimos 12 meses

Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

	Mzo 21	Dic 20	Mzo 20	(% Mzo 21 vs.)	
				Dic 20	Mzo 20
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	28,699	32,144	52,945	(11)	(46)
Clientes	21,159	17,356	27,671	22	(24)
Otras cuentas y documentos por cobrar	6,001	5,957	7,156	1	(16)
Inventarios	36,489	33,084	55,854	10	(35)
Otros activos circulantes	10,284	9,466	12,645	9	(19)
Activos circulantes de operaciones discontinuas	0	0	0	-	-
Total activo circulante	102,632	98,007	156,271	5	(34)
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	9,265	8,866	11,071	4	(16)
Propiedad, planta y equipo	87,679	87,670	156,807	-	(44)
Activos intangibles	45,346	45,461	67,845	-	(33)
Otros activos no circulantes	17,454	16,152	34,818	8	(50)
Total activo	262,376	256,156	426,812	2	(39)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO A CORTO PLAZO:					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	3,048	2,872	4,028	6	(24)
Préstamos bancarios y documentos por pagar	829	430	20,758	93	(96)
Proveedores	42,527	39,321	69,055	8	(38)
Otros pasivos circulantes	21,724	21,981	33,788	(1)	(36)
Pasivos circulantes de operaciones discontinuas	0	0	0	-	-
Total pasivo a corto plazo	68,127	64,605	127,629	5	(47)
PASIVO A LARGO PLAZO:					
Deuda a largo plazo	118,028	115,997	166,828	2	(29)
Impuestos diferidos	9,953	9,529	13,670	4	(27)
Otros pasivos	7,065	7,940	10,567	(11)	(33)
Estimación de remuneraciones al retiro	4,641	4,733	6,034	(2)	(23)
Total pasivo	207,815	202,804	324,728	2	(36)
CAPITAL CONTABLE:					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	170	169	207	1	(18)
Capital ganado	39,281	38,330	76,861	2	(49)
Total Capital Contable de la participación controladora:	39,451	38,499	77,068	2	(49)
Total Capital Contable de la participación no controladora:					
	15,110	14,853	25,016	2	(40)
Total capital contable	54,562	53,352	102,084	2	(47)
Total pasivo y capital contable	262,377	256,156	426,813	2	(39)
Razón circulante	1.5	1.5	1.2		
Pasivo a capital contable consolidado	3.8	3.8	3.2		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	1T21	4T20	1T20	1T21 vs. (%)	
				4T20	1T20
Ventas netas	68,918	66,329	64,854	4	6
Nacionales	27,952	25,761	24,930	9	12
Exportación	40,966	40,568	39,925	1	3
Costo de ventas	(51,065)	(51,205)	(52,083)	-	2
Utilidad bruta	17,853	15,124	12,772	18	40
Gastos de operación y otros	(10,117)	(10,395)	(7,983)	3	(27)
Utilidad de operación	7,736	4,729	4,789	64	62
Costo integral de financiamiento, neto	(3,406)	(1,185)	(4,591)	(187)	26
Participación en resultados de asociadas	(6)	131	27	(105)	(122)
Utilidad antes de la siguiente provisión	4,323	3,676	225	18	-
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(328)	(11,185)	3,379	97	(110)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	3,996	(7,510)	3,605	153	11
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	9,985	(179)	(100)	100
Utilidad neta consolidada	3,996	2,475	3,426	61	17
Resultado del interés minoritario	869	3,699	(50)	(77)	-
Resultado del interés mayoritario	3,127	(1,223)	3,476	356	(10)
Flujo de operación	10,886	8,626	8,163	26	33
Cobertura de intereses *	4.2	4.3	4.7		

* Veces. UDM = Últimos 12 meses

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

Activo	Mzo 21	Dic 20	Mzo 20	(% Mzo 21 vs.)	
				Dic 20	Mzo 20
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	15,380	16,301	16,801	(6)	(8)
Efectivo restringido	25	24	14	3	75
Clientes, neto	4,335	3,833	6,071	13	(29)
Impuestos sobre la renta por recuperar	900	741	490	21	84
Inventarios	16,119	15,248	20,664	6	(22)
Otros activos circulantes	3,547	3,585	4,487	(1)	(21)
Total activo circulantes	40,306	39,732	48,527	1	(17)
Propiedad, planta y equipo, neto	33,233	33,346	36,681	-	(9)
Activos intangibles, neto	17,143	17,179	18,961	-	(10)
Crédito mercantil	14,641	14,638	15,802	-	(7)
Impuestos diferidos a la utilidad	4,119	4,125	4,173	-	(1)
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	139	132	123	5	13
Otros activos no circulantes	917	719	2,417	27	(62)
Total activo no circulante	70,193	70,140	78,157	-	(10)
Total activo	110,499	109,872	126,684	1	(13)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda circulante	458	649	7,640	(29)	(94)
Documentos por pagar	720	558	728	29	(1)
Proveedores	21,080	20,352	26,020	4	(19)
Impuesto a la utilidad por pagar	594	461	506	29	17
Provisiones	126	182	121	(31)	4
Otros pasivos circulantes	6,812	7,748	6,722	(12)	1
Total pasivo a corto plazo	29,789	29,949	41,738	(1)	(29)
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda a largo plazo	48,632	47,746	53,848	2	(10)
Documentos por pagar	2,067	2,030	2,227	2	(7)
Impuestos diferidos a la utilidad	3,865	3,934	4,375	(2)	(12)
Beneficios a empleados	1,793	1,807	1,717	(1)	4
Provisiones largo plazo	87	90	94	(4)	(8)
Impuestos sobre la renta por pagar	616	974	370	(37)	66
Otros pasivos no circulantes	35	37	4	(4)	823
Total pasivo a largo plazo	57,095	56,618	62,634	1	(9)
Total pasivo	86,885	86,567	104,372	-	(17)
CAPITAL CONTABLE:					
Total capital contable de la participación controladora:	23,614	23,304	22,312	1	6
Total capital contable de la participación no controladora:	0	0	0	-	-
Total capital contable	23,614	23,304	22,312	1	6
Total pasivo y capital contable	110,499	109,871	126,684	1	(13)

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

	1T21	4T20	1T20	1T21 vs. (%)	
				4T20	1T20
Ventas	32,811	34,271	32,569	(4)	1
Costo de ventas	(23,219)	(24,603)	(23,596)	(6)	(2)
Utilidad bruta	9,591	9,668	8,974	(1)	7
Gastos de venta	(5,319)	(5,325)	(5,259)	-	1
Gastos de administración	(1,656)	(1,739)	(1,473)	(5)	12
Otros ingresos (gastos), neto	(39)	(797)	40	(95)	(196)
Utilidad de operación	2,578	1,807	2,282	43	13
Resultado financiero, neto	(610)	(1,774)	35	(66)	-
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	0	0	0	-	(100)
Utilidad antes de impuestos	1,968	32	2,317	-	(15)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(309)	(598)	677	(48)	(146)
Utilidad neta consolidada	1,659	(566)	2,994	(393)	(45)
Participación no controladora	0	0	0	-	-
Participación de la controladora	1,659	(566)	2,994	(393)	(45)

Apéndice – Reportes 1T21 de empresas listadas

Alpek (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom



RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE 2021

Alpek reporta Flujo Comparable de U.S. \$203M (Flujo Reportado de U.S. \$324M) *Guía actualizada a U.S. \$675M con base en volumen récord y márgenes mayores a lo esperado*

Monterrey, México – 20 de abril de 2021 – Alpek, S.A.B. de C.V. (BMV: ALPEK), una empresa petroquímica líder en América, anunció hoy sus resultados del primer trimestre de 2021 (1T21).

ASPECTOS RELEVANTES DEL TRIMESTRE

- Volumen récord para un primer trimestre de 1,230 mil toneladas (+4% AsA), en línea con la Guía de Resultados
- Flujo Comparable de U.S. \$203M (+38% AsA) impulsado por volumen récord y márgenes mayores a lo esperado
- Exitosa colocación de un bono por U.S. \$600M a 10 años con un cupón anual (3.25%) y diferencial (200 pp.) estableciendo un récord como el más bajo en su historia.
- Creación de una sociedad conjunta para desarrollar una planta de captura de CO₂ para atender al mercado mexicano de bebidas y reducir su huella de carbono
- Asamblea General de Accionistas aprueba el pago de un dividendo por U.S. \$126 millones en el 2T21
- Nivel de apalancamiento mejoró a 1.6x puesto que la Deuda Neta se mantuvo mientras que el Flujo UDM aumentó
- Guía de Flujo Comparable fue actualizada a U.S. \$675M (+20%) en virtud de los sólidos resultados del 1T21 y a la mejora de los márgenes de la industria

INDICADORES PRINCIPALES 1T21

(en millones de dólares, excepto cifras de volumen y producción)

	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Volumen¹ (ktons)	1,230	1,248	1,184	(1)	4
Poliéster	996	992	967	-	3
Plásticos y Químicos	234	256	217	(9)	8
Producción (ktons)	1,621	1,612	1,583	1	2
Poliéster	1,346	1,343	1,318	-	2
Plásticos y Químicos	274	269	265	2	3
Ingresos Consolidados	1,614	1,392	1,433	16	13
Poliéster	1,069	967	1,094	11	(2)
Plásticos y Químicos	471	374	300	26	57
Flujo Consolidado	324	201	111	61	193
Poliéster	184	124	58	48	216
Plásticos y Químicos	123	73	49	69	153
Otros	17	4	3	337	385
Flujo Comparable Consolidado²	203	151	147	35	38
Poliéster	89	81	94	10	(5)
Plásticos y Químicos	97	66	50	48	95
Otros	17	4	3	337	385
Utilidad Neta (Part. Controladora)	121	99	(19)	23	722
Inversiones y Adquisiciones	30	97	15	(69)	107
Deuda Neta	1,219	1,185	1,436	3	(15)
Deuda Neta / Flujo³	1.6	2.1	1.7		

(1) No incluye ventas intracompañía (2) No incluye efecto de arrastre (3) Veces: últimos 12 meses.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

"Me complace informar que Alpek ha iniciado este año a un ritmo extraordinariamente sólido. Durante el primer trimestre, además de lograr un desempeño sobresaliente, dimos pasos importantes en lo referente a nuestra gestión de pasivos y nuestro plan de crecimiento estratégico a largo plazo.

Los resultados fueron favorecidos por la recuperación de la economía mundial, que aumentó la demanda de varios productos, entre ellos el PET. Esto, a su vez, condujo a una mejora de los márgenes del poliéster integrado en Asia que benefició a nuestro negocio. Además, la Costa del Golfo de Estados Unidos se vio afectada por un vórtice polar que creó una escasez de polipropileno y gas natural, la cual Alpek no sólo supo resolver, sino capitalizar. Por último, y tal como esperábamos, el volumen de Alpek alcanzó máximos históricos para un primer trimestre. Con base en nuestros sólidos resultados hasta la fecha, así como un panorama competitivo más favorable, hemos actualizado al alza nuestra guía de Flujo para el año.

Respecto a eventos relevantes, Alpek emitió exitosamente un bono por U.S. \$600 millones con el cupón más bajo de la historia de la compañía, lo que mejoró sustancialmente nuestro perfil de deuda. Esta emisión de bono fue sobre suscrita en más de 9 veces y contó con la participación de varios fondos dedicados a ESG. Por último, la creación de una sociedad conjunta con ContourGlobal, facilita el desarrollar una planta de captura y licuefacción de CO₂, que será de vital importancia para reducir la huella de carbono de Alpek, así como para atender la demanda existente de CO₂ de grado alimenticio en México."

Contexto

A lo largo del primer trimestre de 2021, fuimos testigos de cómo las economías mundiales han seguido recuperándose, a medida que las vacunas contra el COVID-19 se distribuyen y la demanda general de productos refinados se ha mantenido al alza. El precio promedio del crudo Brent ascendió a U.S. \$61 por barril, un 36% más que en el 4T20, cerrando el trimestre en U.S. \$62 por barril. En consecuencia, los precios promedio de referencia del paraxileno ("Px") en los E.U.A. también aumentaron un 30% con respecto al 4T20.

A raíz de la fuerte demanda global de productos petroquímicos, impulsada en gran medida por China, los márgenes de referencia de poliéster integrado en Asia aumentaron hasta un promedio de U.S. \$330 dólares por tonelada en el 1T21 (+36% TsT), considerablemente por encima del estimado de U.S. \$245 dólares por tonelada establecido en la Guía original de Alpek, que estaba hecho en función de las condiciones prevalecientes de oferta y demanda a finales del 4T20.



José de Jesús Valdez

Director General

Vórtice Polar en la Costa del Golfo de los E.U.A.

Durante febrero, la costa del Golfo de los Estados Unidos se vio afectada por un vórtice polar sin precedentes, que provocó interrupciones en el suministro de gas natural, energía y materias primas petroquímicas. Mientras que gran parte de nuestros competidores se vieron afectados por este fenómeno meteorológico, las operaciones de Alpek continuaron sin interrupciones por varias razones. En primer lugar, nuestras instalaciones no están situadas en la zona afectada; en segundo lugar, contamos con una unidad de negocio dedicada específicamente a la comercialización de gas natural desde Estados Unidos hacia México; y, por último, hemos trabajado en asegurar fuentes alternativas de suministro para nuestras materias primas.

El impacto más significativo que tuvo el vórtice polar en los resultados de Alpek fue la disminución de los niveles de inventario de polipropileno y gas natural en toda la industria. Como resultado de la reducida oferta, los precios del gas natural y del propileno se dispararon hasta superar los U.S. \$400.00 por MMBtu y los 125 centavos por libra, respectivamente, en un momento dado; mientras que los márgenes promedio del polipropileno en el trimestre aumentaron hasta los 32 centavos por libra (+43% TsT). Alpek no sólo fue capaz de superar, sino también de capitalizar todos estos efectos, en particular mediante la comercialización a terceros de una parte de sus excedentes de gas natural, lo que contribuyó con U.S. \$17 millones al Flujo de la Compañía en el 1T21.

Emisión del Bono

El 18 de febrero, Alpek colocó exitosamente un bono por U.S. \$600 millones en el mercado internacional con un vencimiento a 10 años. Los bonos también fijaron un cupón anual del 3.25%, un mínimo histórico para Alpek. Tal vez lo más notable es que la transacción fue sobre suscrita en 9.0 veces, gracias a los elevados volúmenes de venta de la Compañía y la sólida generación de flujo de efectivo a lo largo de 2020, a pesar del panorama marcado por la pandemia de COVID-19. Además, la emisión contó con una amplia participación de inversionistas de alto perfil procedentes de diversos países, incluidos los fondos especializados en factores ESG, lo que refleja los continuos avances de Alpek en este frente.

Los recursos netos de esta emisión fueron aplicados en una oferta de adquisición concurrente en relación con el bono de 2022 de Alpek. Como resultado, el perfil de deuda de la Compañía mejoró considerablemente, al incrementarse la vida promedio de la deuda de 4.4 a 7.2 años.

JV para la Captura y Licuefacción de CO₂

El 29 de marzo, Alpek anunció que había constituido una sociedad conjunta, (JV por sus siglas en inglés) con ContourGlobal plc para desarrollar una planta de captura y licuefacción de CO₂ con una capacidad de 70,000 toneladas al año, la cual se integraría a las instalaciones de cogeneración de la última, en Altamira, México. El proyecto tiene como objetivo ayudar a cubrir la demanda insatisfecha de CO₂ de grado alimenticio de la industria mexicana de alimentos y bebidas, el cual se utiliza en la carbonatación de refrescos, cerveza y agua mineral, entre otros productos.

Este emprendimiento está bien alineado al plan de crecimiento estratégico a largo plazo de Alpek, puesto que representa un activo con balance negativo de emisiones de CO₂ para la Compañía, permitiéndole seguir avanzando hacia la neutralidad en sus emisiones de carbono. A través de esta sociedad conjunta también se busca diversificar el portafolio actual de la Compañía de forma activa hacia mercados rentables, en crecimiento y amigables con el medio ambiente. Se espera llegar a una decisión de inversión definitiva a finales del 3T21, una vez efectuados los correspondientes estudios de ingeniería detallada.

Actualización Corpus Christi Polymers (“CCP”)

Alpek y las demás compañías que integran la sociedad conjunta de CCP están comprometidos a maximizar el valor de su inversión. Por ello, durante el 1T21, el grupo acordó por unanimidad extender la fase de pre-construcción de CCP hasta finales de 2021. El fuerte aumento de la demanda de PET en el último año ha fortalecido aún más el interés por iniciar operaciones de esta planta, al tiempo que los socios siguen comprometidos con explorar diversas alternativas para minimizar los requerimientos de CAPEX de este proyecto.

Guía de Resultados Revisada y Perspectiva

Alpek presentó su Guía de Resultados 2021 original basándose en las condiciones de mercado prevalecientes a principios de año. En vista de que la demanda y los márgenes del PET han sido mucho más elevados de lo esperado, y contemplando los resultados obtenidos en el 1T21 por el vórtice polar, la Compañía ha decidido actualizar sus cifras de la Guía de Resultados y los supuestos centrales en los que se basan.

En el segmento de Poliéster, esperamos que el aumento de la demanda y los altos márgenes integrados en Asia se mantengan a lo largo del 2021, aunque podrían normalizarse durante el segundo semestre del año. En el segmento de Plásticos y Químicos, se espera que el efecto positivo sobre los márgenes de Polipropileno originado por el vórtice polar se extienda al segundo trimestre, mostrando una reducción en la segunda mitad del año, pero cerrando 2021 de forma más sólida a lo previsto inicialmente. Las cifras de volumen para ambos segmentos, así como las de CAPEX, serán las mismas que las estimaciones de la Guía original. En consecuencia, mantenemos una perspectiva positiva para el resto de 2021.

Las nuevas estimaciones de la Guía de Resultados se basan en los siguientes supuestos centrales:

- Precio promedio de referencia del Brent de U.S. \$63 por barril (subiendo desde U.S. \$48 por barril)
- Márgenes de referencia de PET integrado en Asia de U.S. \$285 por tonelada (subiendo desde U.S. \$245 por tonelada)

	Guía Revisada 2021 (US\$M)	Variación (% vs. '20)	Guía Original 2021 (US\$M)	Variación (% vs. '20)
Flujo Reportado	U.S. \$750M	33	U.S. \$561M	(1)
Flujo Comparable	U.S. \$675M	12	U.S. \$561M	(7)

Alpek ofrecerá una explicación más detallada de su Guía de Resultados en su webcast del 1T21.

RESULTADOS FINANCIEROS

FLUJO CONSOLIDADO

(en millones de dólares)

	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Flujo Reportado	324	201	111	61	193
Ajuste de Inventarios	(63)	(9)	17	(626)	(479)
Efecto de Arrastre	(58)	(9)	20	(561)	(393)
Otros	-	(33)	-	100	-
Flujo Comparable	203	151	147	35	38

El **Flujo Comparable** fue de U.S. \$203 millones, un 38% más que en el 1T20, como resultado del aumento de los márgenes del poliéster, el sólido desempeño del negocio de EPS y los beneficios extraordinarios relacionados con los márgenes del PP y comercialización del gas natural a raíz del impacto del vórtice polar.

El **Flujo Reportado** fue de U.S. \$324 millones, lo que supone un aumento del 193% al compararse con las cifras del 1T20, debido en gran medida a un efecto positivo de inventario por U.S. \$63 millones y a un efecto de arrastre por U.S. \$58 millones durante el periodo.

ESTADO DE RESULTADOS

(en millones de dólares)

	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Ventas Totales	1,614	1,392	1,433	16	13
Utilidad Bruta	334	183	118	82	183
Gastos de Operación y Otros	(61)	(31)	(60)	(98)	(1)
Utilidad de Operación	273	152	57	79	374
Resultado Financiero, Neto	(74)	1	(88)	(5,444)	16
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	-	(2)	3	112	(90)
Impuestos a la Utilidad	(46)	(33)	12	(38)	(494)
Utilidad Neta Consolidada	152	118	(16)	29	1,033
Participación Controladora	121	99	(19)	23	722

Los **Ingresos (Ventas Totales)** del primer trimestre ascendieron a U.S. \$1,614 millones, un 13% más que en el 1T20, resultado del aumento de los precios promedio consolidados y el sólido volumen en el trimestre.

La **Utilidad Neta Atribuible a la Participación Controladora** en el primer trimestre de 2021 fue de U.S. \$121 millones, comparado con una pérdida neta de U.S. \$19 millones del 1T20. Este resultado se atribuyó a la mayor utilidad de operación.

FLUJO DE EFECTIVO

(en millones de dólares)

	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Flujo	324	201	111	61	193
Capital Neto de Trabajo y Otros	(192)	(16)	100	(1,119)	(292)
Inversiones y Adquisiciones	(30)	(97)	(15)	69	(107)
Gastos Financieros	(67)	(23)	(26)	(194)	(154)
Impuestos a la Utilidad	(44)	(24)	(64)	(80)	31
Dividendos	(23)	(15)	(163)	(52)	86
Otras Fuentes / Usos	(2)	22	(49)	(109)	96
Disminución (Aumento) en Deuda	(34)	49	(106)	(168)	68

El Capital Neto de Trabajo (CNT) registró un saldo negativo de U.S. \$192 millones a causa del incremento de los precios de las materias primas durante el primer trimestre de 2020, resultante del alza de los precios del petróleo y su impacto en el Px, así como de los efectos del vórtice polar, particularmente en el caso del propileno.

Las Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX) sumaron U.S. \$30 millones durante el trimestre. La mayor parte de estos fondos fue destinada al mantenimiento y reemplazo de activos menores.

Los Gastos Financieros fueron de U.S. \$67 millones en el 1T21, los cuales incluyen U.S. \$42 millones de gastos relacionados con la emisión del bono y la subsecuente oferta de adquisición del bono de 2022 de Alpek.

Impuestos a la Utilidad fueron de U.S. \$44 millones en el 1T21, incluyendo una porción del pago fiscal anual de Alpek.

Los Dividendos en 1T21 fueron de U.S. \$23 millones, pagados en su totalidad a los accionistas minoritarios. La Compañía aprobó el pago de un dividendo de U.S. \$126 millones durante su Asamblea Anual de Accionistas, que será pagado en 2T21.

DEUDA NETA Y APALANCAMIENTO

(en millones de dólares)

	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Deuda Neta	1,219	1,185	1,436	3	(15)
Flujo (UDM)	778	565	821	38	(5)
Deuda Neta / Flujo (UDM)	1.6	2.1	1.7		

La Deuda Neta Consolidada, al 31 de marzo de 2021, fue de U.S. \$1,219 millones, lo que supone un aumento del 3% TsT y una disminución del 15% AsA. La Deuda Neta incrementó U.S. \$34 millones en el 1T21, debido al aumento de la inversión en capital neto de trabajo, así como a los gastos financieros relacionados con la emisión del bono y la subsecuente oferta de adquisición. La Deuda Bruta sumó U.S. \$1,714 millones y el saldo de efectivo se redujo a U.S. \$495 millones, aproximándose cada vez más a los promedios históricos. Las razones financieras al cierre del trimestre mejoraron a: Deuda neta sobre Flujo UDM de 1.6x y Cobertura de Intereses de 5.8x. La disminución del apalancamiento se atribuyó al mayor Flujo UDM, al tiempo que la deuda neta se mantuvo dentro de los mismos niveles.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: POLIÉSTER

(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), rPET, Fibras de Poliéster – 72% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen récord de Poliéster para un primer trimestre de 996 mil toneladas (+3% AsA)
- Los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia repuntaron por la fuerte demanda (+36% TsT)
- Flujo Comparable de U.S. \$89 millones (10% TsT), principalmente como resultado de los mayores márgenes
- Flujo Reportado de U.S. \$184 millones (+48% TsT), incluye un ajuste positivo de inventarios (U.S. \$50 millones) y un efecto de arrastre (U.S. \$45 millones)

PRINCIPALES INDICADORES - POLIÉSTER (en millones de dólares, excepto volumen y producción)	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Volumen (ktons)	996	992	967	-	3
Producción (ktons)	1,346	1,343	1,318	-	2
Ingresos	1,069	967	1,094	11	(2)
Flujo Reportado	184	124	58	48	216
Inventarios	(50)	(1)	16	(4,756)	(419)
Efecto de Arrastre	(45)	(9)	20	(410)	(326)
Otros	-	(33)	-	100	-
Flujo Comparable	89	81	94	10	(5)

El Volumen de Poliéster registró un nuevo máximo histórico para un primer trimestre, con 996 mil toneladas, un 3% más AsA. El crecimiento del volumen fue impulsado en gran medida por la sólida y consistente demanda post COVID-19.

El Flujo Comparable del Poliéster alcanzó los U.S. \$89 millones en el trimestre, implicando un incremento del 10% TsT. Esto se atribuyó a un aumento de los márgenes del poliéster integrado a U.S. \$330 por tonelada, 36% superior al 4T20, así como a un volumen elevado y estable, que compensó un efecto negativo de U.S. \$6 millones asociado a los costos de gas natural más altos de los esperado durante el vórtice polar, como se mencionó anteriormente.

A consecuencia del alza del 36% en el precio promedio del crudo Brent, los precios promedio de referencia del paraxileno (“Px”) en los E.U.A. aumentaron un 30% TsT. Esto dio lugar a un **beneficio no-erogable** de U.S. \$50 millones por **revaluación de inventario** y un **efecto positivo de arrastre** de U.S. \$45 millones en el 1T21.

El Flujo Reportado del Segmento de Poliéster fue de U.S. \$184 millones en el periodo, lo que implica un incremento del 48% TsT. Esta variación refleja los beneficios por revaluación de inventarios, los efectos positivos de arrastre y otros que resultaron en una **ganancia** de U.S. \$95 millones, en comparación con una **ganancia** de U.S. \$43 millones en el 4T20, producto principalmente de los fuertes aumentos de los precios de las materias primas.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), Caprolactama (CPL), otros productos – 25% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- El volumen de P&Q aumentó 8% AsA, debido en gran parte a la adquisición del negocio de EPS (sin cambio si se excluye)
- Fuerte mejora de los márgenes de Polipropileno (+43% TsT), como resultado del vórtice polar en Texas
- El Flujo Comparable de P&Q fue de U.S. \$97 millones (+48% TsT), debido a los mayores márgenes del PP y al resiliente desempeño del negocio de EPS
- El Flujo Reportado de P&Q fue de U.S. \$123 millones (+69% TsT), derivado de un beneficio de U.S. \$13 millones por revaluación de inventario y un efecto positivo de arrastre de U.S. \$13 millones

PRINCIPALES INDICADORES – P&Q (en millones de dólares, excepto volumen y producción)	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Volumen (ktons)	234	256	217	(9)	8
Producción (ktons)	274	269	265	2	3
Ingresos	471	374	300	26	57
Flujo Reportado	123	73	49	69	153
Inventarios	(13)	(8)	1	(69)	(1,515)
Efecto de Arrastre	(13)	-	-	(100)	(100)
Otros	-	-	-	-	-
Flujo Comparable	97	66	50	48	95

El Volumen de P&Q fue de 234 mil toneladas, lo que supone un aumento del 8% AsA y una contracción del 9% TsT. Excluyendo el volumen contribuido por nuestro negocio de estirénicos expandibles recientemente adquirido en los Estados Unidos, el volumen permaneció sin cambio AsA y disminuyó un 7% TsT.

El Flujo Comparable de P&Q fue de U.S. \$97 millones, un 48% y un 95% más que en el 4T20 y el 1T20, respectivamente, debido principalmente a los mayores márgenes del PP derivados del vórtice polar.

El vórtice polar que se desató en la región de la Costa del Golfo de Estados Unidos dio lugar a una contracción de la oferta del PP, mientras que la demanda se mantuvo firme, provocando una reducción en los inventarios de la industria de polipropileno. Asimismo, los precios del propileno se dispararon a los U.S. \$0.73 por libra, un 77% más este trimestre, traduciéndose en U.S. \$13 millones de **beneficios por revaluación de inventario**.

El Flujo Reportado de P&Q fue de U.S. \$123 millones en el trimestre, 69% TsT y 153% AsA. Estas variaciones reflejan la solidez del negocio, así como los **beneficios por revaluación de inventario** y el **efecto positivo de arrastre**, mencionados previamente.

ACERCA DE ALPEK

Alpek es una compañía petroquímica líder en América con operaciones en dos segmentos de negocios: “Poliéster” (PTA, PET, rPET, y fibras poliéster) y “Plásticos y Químicos” (polipropileno, estirénicos expandibles, caprolactama, especialidades químicas y químicos industriales). Alpek es un productor líder de PTA y PET a nivel mundial, uno de los mayores productores de rPET en América, el tercer mayor productor de poliestireno expandible en el mundo y el único productor de polipropileno y caprolactama en México.

NOTAS SOBRE DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Las cuales tienen que ver con juicios respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares, utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

INFORMACIÓN DE CONTACTO – RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Alejandro Elizondo, Director Relación con Inversionistas
Alejandra Bustamante, Gerente Relación con Inversionistas
+52 (818) 748-1146
ir@alpek.com
www.alpek.com

APÉNDICE A – INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

TABLA 1 CAMBIO EN PRECIOS (%)	TsT (%)	AsA (%)
Poliéster		
Precio Promedio en Pesos	9	(3)
Precio Promedio en Dólares	10	(5)
Plásticos y Químicos		
Precio Promedio en Pesos	36	49
Precio Promedio en Dólares	38	45
Total		
Precio Promedio en Pesos	16	11
Precio Promedio en Dólares	18	8

TABLA 2 VENTAS	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Ventas Totales					
Millones de Pesos	32,830	28,709	28,522	14	15
Millones de Dólares	1,614	1,392	1,433	16	13
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	11,757	9,166	8,037	28	46
Millones de Dólares	578	445	405	30	43
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	21,072	19,543	20,485	8	3
Millones de Dólares	1,036	947	1,028	9	1
En el Extranjero / Total (%)	64	68	72		

TABLA 3 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	5,546	3,124	1,151	78	382
Millones de Dólares	273	152	57	79	374
Flujo					
Millones de Pesos	6,594	4,131	2,205	60	199
Millones de Dólares	324	201	111	61	193

TABLA 4 FLUJO COMPARABLE	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	6,594	4,131	2,205	60	199
Millones de Dólares	324	201	111	61	193
Ajustes*					
Millones de Pesos	(2,461)	(969)	745	(154)	(430)
Millones de Dólares	(121)	(50)	36	(141)	(432)
Flujo Comparable					
Millones de Pesos	4,133	3,161	2,950	31	40
Millones de Dólares	203	151	147	35	38

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios, efectos de arrastre y partidas no operativas, no-recurrentes.

TABLA 5 EFECTO NIIF 16 (millones de dólares)	1T21
Estado de Resultados	
Amortización	11
Gastos Financieros	2
Balance General	
Activos - Derechos de Uso	146
Pasivos	
Arrendamientos a Corto Plazo	39
Arrendamientos a Largo Plazo	108
Deuda Neta	9

TABLA 6 RESULTADO FINANCIERO (millones de dólares)	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Gastos Financieros	(67)	(26)	(32)	(157)	(113)
Productos Financieros	4	2	8	151	(54)
Gastos Financieros, Netos	(64)	(25)	(23)	(158)	(173)
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(11)	26	(65)	(142)	83
Resultado Financiero, Neto	(74)	1	(88)	(5,444)	16

TABLA 7 UTILIDAD NETA (millones de dólares)	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad Neta Consolidada	152	118	(16)	29	1,033
Participación no Controladora	31	20	3	59	912
Participación Controladora	121	99	(19)	23	722
Utilidad por Acción (Dólares)	0.06	0.05	(0.01)	23	723
Promedio de Acciones en Circulación (millones)*	2,112	2,112	2,115		

*Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los periodos presentados

TABLA 8 BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (millones de dólares)	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	495	509	570	(3)	(13)
Clientes	718	565	574	27	25
Inventarios	965	875	898	10	7
Otros activos circulantes	369	335	314	10	18
Total activo circulante	2,547	2,283	2,356	12	8
Inversión en asociadas y otras	439	433	441	1	(1)
Propiedad, planta y equipo, neto	1,899	1,934	1,876	(2)	1
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	178	182	193	(2)	(8)
Otros activos no circulantes	504	499	604	1	(17)
Total de activo	5,567	5,331	5,470	4	2
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	29	23	189	29	(84)
Proveedores	908	811	819	12	11
Otros pasivos circulantes	366	237	487	55	(25)
Total pasivo circulante	1,303	1,070	1,496	22	(13)
Deuda (incluye costos de emisión)	1,528	1,514	1,642	1	(7)
Beneficios a empleados	65	66	55	(1)	19
Otros pasivos	411	400	431	3	(5)
Total de pasivo	3,308	3,050	3,623	8	(9)
Total capital contable	2,259	2,281	1,847	(1)	22
Total de pasivo y capital contable	5,567	5,331	5,470	4	2
Deuda Neta	1,219	1,185	1,436	3	(15)
Deuda Neta / Flujo*	1.6	2.1	1.7		
Cobertura de Intereses*	5.8	6.0	7.3		

* Veces: Últimos 12 meses.

POLIÉSTER

TABLA 9 VENTAS	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Ventas Totales					
Millones de Pesos	21,742	19,949	21,795	9	-
Millones de Dólares	1,069	967	1,094	11	(2)
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	4,444	4,063	4,020	9	11
Millones de Dólares	219	197	202	11	8
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	17,298	15,886	17,775	9	(3)
Millones de Dólares	851	769	892	11	(5)
En el Extranjero / Total (%)	80	80	82		

TABLA 10 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	2,961	1,813	336	63	783
Millones de Dólares	145	89	17	63	742
Flujo					
Millones de Pesos	3,748	2,542	1,151	47	226
Millones de Dólares	184	124	58	48	216

TABLA 11 FLUJO COMPARABLE	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	3,748	2,542	1,151	47	226
Millones de Dólares	184	124	58	48	216
Ajustes*					
Millones de Pesos	(1,933)	(825)	732	(134)	(364)
Millones de Dólares	(95)	(43)	36	(121)	(366)
Flujo de Comparable					
Millones de Pesos	1,815	1,717	1,883	6	(4)
Millones de Dólares	89	81	94	10	(5)

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios, efectos de arrastre y partidas no operativas, no-recurrentes.

PLÁSTICOS Y QUÍMICOS

TABLA 12 INGRESOS	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Ventas Totales					
Millones de Pesos	9,589	7,687	5,964	25	61
Millones de Dólares	471	374	300	26	57
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	5,865	4,081	3,348	44	75
Millones de Dólares	288	198	169	46	70
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	3,724	3,606	2,616	3	42
Millones de Dólares	183	176	131	4	40
En el Extranjero / Total (%)	39	47	44		

TABLA 13 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	2,247	1,232	748	82	200
Millones de Dólares	111	60	37	85	200
Flujo					
Millones de Pesos	2,509	1,509	987	66	154
Millones de Dólares	123	73	49	69	153

TABLA 14 FLUJO COMPARABLE	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	2,509	1,509	987	66	154
Millones de Dólares	123	73	49	69	153
Ajustes*					
Millones de Pesos	(528)	(144)	13	(267)	(4,181)
Millones de Dólares	(26)	(7)	1	(264)	(2,966)
Flujo Comparable					
Millones de Pesos	1,981	1,365	1,000	45	98
Millones de Dólares	97	66	50	48	95

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios, efectos de arrastre y partidas no operativas, no-recurrentes.

APÉNDICE B – ESTADOS FINANCIEROS
ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

	Mar-21	Dic-20	Mar-20	TsT (%)	AsA (%)
(en millones de Pesos mexicanos)					
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	10,180	10,144	13,197	-	(23)
Efectivo restringido	12	12	199	3	(94)
Clientes	14,800	11,271	13,497	31	10
Otras cuentas y documentos por cobrar	5,011	5,190	6,260	(3)	(20)
Inventarios	19,882	17,447	21,107	14	(6)
Otros activos circulantes	2,598	1,485	1,128	75	130
Total activo circulante	52,483	45,549	55,388	15	(5)
ACTIVO NO CIRCULANTE:					
Inversión en asociadas y otras	9,043	8,634	10,379	5	(13)
Propiedades, planta y equipo, neto	39,133	38,579	44,108	1	(11)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,668	3,637	4,532	1	(19)
Otros activos no circulantes	10,386	9,954	14,210	4	(27)
Total activo	114,713	106,353	128,617	8	(11)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda	608	456	4,450	33	(86)
Proveedores	18,700	16,173	19,263	16	(3)
Otros pasivos circulantes	7,549	4,723	11,457	60	(34)
Total pasivo circulante	26,857	21,352	35,170	26	(24)
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda (incluye costos de emisión)	31,480	30,196	38,598	4	(18)
Impuestos a la utilidad diferidos	4,794	4,092	4,926	17	(3)
Otros pasivos no circulantes	3,685	3,885	5,204	(5)	(29)
Beneficios a empleados	1,349	1,316	1,290	3	5
Total de pasivo	68,165	60,841	85,188	12	(20)
CAPITAL CONTABLE:					
Participación controladora:					
Capital social	6,035	6,035	6,035	-	-
Prima en acciones	9,021	9,025	9,025	-	-
Capital contribuido	15,056	15,060	15,060	-	-
Capital ganado	26,023	25,326	23,017	3	13
Total participación controladora	41,079	40,386	38,077	2	8
Participación no controladora	5,469	5,126	5,352	7	2
Total de capital contable	46,548	45,512	43,429	2	7
Total de pasivo y capital contable	114,713	106,353	128,617	8	(11)

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

	1T21	4T20	1T20	TsT (%)	AsA (%)
(en millones de Pesos mexicanos)					
Ingresos					
Nacionales	32,830	28,709	28,522	14	15
Exportación	11,758	9,166	8,037	28	46
	21,072	19,543	20,485	8	3
Costo de ventas	(26,042)	(24,928)	(26,175)	(4)	1
Utilidad bruta	6,788	3,781	2,347	80	189
Gasto de operación y otros	(1,242)	(657)	(1,196)	(89)	(4)
Utilidad de operación	5,546	3,124	1,151	78	382
Resultado Financiero, neto	(1,531)	39	(1,883)	(3,992)	19
Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos	5	(43)	59	112	(92)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	4,020	3,120	(673)	29	697
Impuestos a la utilidad	(930)	(693)	270	(34)	(444)
Utilidad (pérdida) neta consolidada	3,090	2,427	(403)	27	868
Utilidad (pérdida) atribuible a participación controladora	2,452	2,020	(453)	21	641
Utilidad (pérdida) atribuible a participación no controladora	638	407	50	57	1,162

REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2021 (1T21)



Monterrey, N.L., México, 20 de abril de 2021. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel" o "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del primer trimestre de 2021 ("1T21").

Axtel reporta Flujo de US \$45 millones en 1T21 (Ps. 916 millones)

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(%) 1T21 vs.		Acum'21	Acum'20	Acum.
				4T20	1T20			Δ (%)
Ingresos (Ps.)	2,835	3,077	3,106	(8)	(9)	2,835	3,106	(9)
US \$	140	150	157	(7)	(11)	140	157	(11)
Flujo de operación (Ps.) ¹	916	1,052	2,974	(13)	(69)	916	2,974	(69)
US \$	45	51	156	(12)	(71)	45	156	(71)
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	(286)	(207)	599	(38)	--	(286)	599	--
US \$	(14)	(11)	42	(29)	--	(14)	42	--
Inversiones (Ps.) ²	274	657	686	(58)	(60)	274	686	(60)
US \$	13	32	36	(58)	(62)	13	36	(62)
Deuda neta (En dls)	627	602	586	4	7			
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.2	2.0	1.8					
Cobertura Intereses UDM*	3.2	5.1	5.3					

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T21

Separación de Unidades de Negocio

- Durante el trimestre, continuaron las conversaciones para atraer potenciales inversionistas para las Unidades de Negocio, enfocado en la Unidad de Infraestructura.
- En paralelo, la Compañía está trabajando en la separación legal de las dos Unidades de Negocio en entidades corporativas separadas.

Estructura Financiera

- En marzo, Axtel pagó parcialmente US \$60 millones de sus 6.375% Notas Senior con vencimiento en 2024 ("Notas").
 - El saldo actual de las Notas asciende a US \$440 millones.
- En proceso de renovar la línea de crédito comprometida revolvente por US \$50 millones por 3 años adicionales.
- Fitch Ratings subió las calificaciones de Axtel de 'BB-' a 'BB'; revisó la perspectiva a estable.

Asamblea Anual de Accionistas

- En marzo, los accionistas aprobaron establecer un fondo de recompra de acciones por Ps. 200 millones.

Frecuencia Alestra y NAVE

- En marzo, la Compañía realizó la primera edición de su evento virtual "Frecuencia Alestra" para presentar las últimas innovaciones en soluciones de Transformación Digital.
 - Más de 2,300 participantes.
- Axtel celebró sus primeros cinco años de promoción de startups y scaleups B2B digitales a través de NAVE, su programa de aceleración de negocios.
 - Se han acelerado 26 scaleups y 21 startups.
 - Lanzamiento de 7 productos para el portafolio de Alestra.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Las perspectivas para Axtel en 2021, en particular para nuestros clientes Empresariales y de Infraestructura, están mejorando a pesar de un primer trimestre con retos. El segmento Empresarial reflejó la contracción en adquisiciones de nuevos proyectos que prevaleció en 2020. Este trimestre, la adquisición de nuevos contratos experimentó un aumento relevante, una tendencia promisoría para el resto del año. En el segmento Gobierno, vimos un impacto significativo en gran parte debido a una desaceleración en nuevos proyectos de Transformación Digital por parte del gobierno federal. Por su parte, los resultados de Axtel Networks estuvieron en línea con nuestra perspectiva positiva para el año.

En el trimestre, continuamos conversaciones para atraer propuestas de inversión para nuestras Unidades de Negocio, con un enfoque en Axtel Networks. En paralelo, estamos avanzando en la separación legal de ambas Unidades considerando todos los aspectos legales, regulatorios, operativos y contractuales relevantes, así como sus correspondientes implicaciones.

Internamente, seguimos trabajando de forma remota, esperando un programa de vacunación ampliamente disponible en México para proteger el bienestar de todos nuestros colaboradores. Hasta entonces, comenzaremos la transición a un esquema de trabajo híbrido; presencial y remoto, bajo el proyecto “Axtel Digital”.

De cara al futuro, continuaremos buscando oportunidades con los clientes Empresariales y de Axtel Networks, en medio de expectativas económicas más favorables, y nos reenfocaremos en oportunidades con entidades gubernamentales estatales y locales. Asimismo, el proyecto “Axtel Digital” continuará impulsando el rediseño de nuestras operaciones y procesos, produciendo una operación más ágil y eficiente. Finalmente, continuaremos maximizando el flujo de caja para mejorar nuestra estructura de capital y seguiremos con los esfuerzos estratégicos para atraer nuevos inversionistas a nuestras Unidades de Negocio.”

Eduardo Escalante

INGRESOS – Por Unidad de Negocio

					(% 1T21 vs.)				Acum.
	1T21	4T20	1T20	4T20	1T20	Acum'21	Acum'20	Δ (%)	
SERVICIOS (Ps.)	2,219	2,473	2,552	(10)	(13)	2,219	2,552	(13)	
US \$	109	120	129	(9)	(15)	109	129	(15)	
Empresarial (Ps.)	1,880	1,935	2,015	(3)	(7)	1,880	2,015	(7)	
US \$	93	94	102	(1)	(9)	93	102	(9)	
Gobierno (Ps.)	339	538	537	(37)	(37)	339	537	(37)	
US \$	17	26	27	(37)	(38)	17	27	(38)	
INFRAESTRUCTURA (Ps.)	1,230	1,218	1,169	1	5	1,230	1,169	5	
US \$	60	59	59	2	2	60	59	2	
ELIMINACIONES (Ps.) *	(614)	(614)	(615)	0	0	(614)	(615)	0	
US \$	(30)	(30)	(31)	(1)	3	(30)	(31)	3	
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,835	3,077	3,106	(8)	(9)	2,835	3,106	(9)	
US \$	140	150	157	(7)	(11)	140	157	(11)	

* Para consolidación, los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios se presentan como "eliminaciones".

Los ingresos totales fueron US \$140 millones en 1T21, 11% inferior al 1T20. En pesos, los ingresos disminuyeron 9%; debido a una caída del 13% en los ingresos de Alestra, parcialmente compensado por un incremento de 5% en Axtel Networks.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA ("AXTEL NETWORKS")

Los ingresos ascendieron a US \$60 millones en 1T21, un incremento de 2% en comparación al 1T20. En pesos, los ingresos aumentaron 5%; debido a un fuerte incremento de 11% en los ingresos provenientes de terceros, impulsado principalmente por los contratos de pago anticipado de fibra oscura con clientes mayoristas y operadores móviles.

Los ingresos provenientes de Alestra se mantuvieron constantes y representaron el 50% del total de ingresos acumulados 2021 de Infraestructura.

UNIDAD DE SERVICIOS ("ALESTRA")

Los ingresos totalizaron US \$109 millones en 1T21, una caída de 15% comparado con el 1T20. En pesos, disminuyeron 13%, debido a caídas de 7% y 37% en los ingresos de los segmentos Empresarial y Gobierno, respectivamente.

SEGMENTO EMPRESARIAL (85% de los ingresos acum'21 de Unidad de Servicios)

Los ingresos del segmento empresarial alcanzaron US \$93 millones en 1T21. En pesos, los ingresos registraron una caída de 7% en comparación al año anterior, debido a disminuciones de 9% y 12% en los ingresos de *Servicios estándar* y de *Valor agregado*, respectivamente, parcialmente mitigados por un incremento de 7% en los servicios de *Transformación Digital*. (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos totalizaron Ps. 1,315 millones en 1T21, un decremento de 9% año con año, principalmente por una disminución de 29% en los ingresos de voz causada por el reconocimiento de un ingreso extraordinario por componente de equipo bajo la norma IFRS 15 en 1T20, y también debido a su ciclo de maduración tecnológica y un menor tráfico de voz a raíz del trabajo remoto de muchos clientes. Esta caída fue parcialmente mitigada por un crecimiento de 6% en las soluciones de *hosting*.

VALOR AGREGADO Los ingresos ascendieron a Ps. 222 millones en 1T21, 12% inferiores al 1T20, debido principalmente a una caída de 20% en los *servicios administrados* debido principalmente a la menor cantidad de proyectos no recurrentes de venta de equipo y cableado durante el 1T21, ya que la expansión de instalaciones y capacidad aún no es prioridad para los clientes; parcialmente compensada por un incremento de 9% en las soluciones de *integración de sistemas*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos ascendieron a Ps. 342 millones en 1T21, 7% mayores al 1T20, debido principalmente a un incremento de 21% en las soluciones de *ciberseguridad* y de 8% en las soluciones de *nube* y *colaboración*. Lo anterior, explicado por nuevos clientes y servicios incrementales con clientes actuales.

INGRESOS – Por Unidad de Negocio

UNIDAD DE SERVICIOS (“ALESTRA”) (continuación)

SEGMENTO GOBIERNO (15% de ingresos acum'21 de Unidad de Servicios)

Los ingresos del segmento gobierno totalizaron US \$17 millones en 1T21. En pesos, los ingresos disminuyeron 37% en comparación al 1T20, debido a la terminación de contratos principalmente con el gobierno federal y la contracción de ingresos no recurrentes, los cuales disminuyeron 80% este trimestre. (Tabla 2). La Compañía está haciendo énfasis en las oportunidades con los gobiernos locales y estatales para compensar la incertidumbre en los proyectos de *Valor agregado* y *Transformación Digital* con las entidades del gobierno federal.

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos ascendieron a Ps. 160 millones en 1T21, 34% menores contra el 1T20, debido a una disminución de 90% en los servicios de *hosting* y una caída de 24% en *datos e internet*.

VALOR AGREGADO Los ingresos ascendieron a Ps. 93 millones en 1T21, una caída de 52% contra el 1T20, debido a una disminución combinada en las soluciones de *integración de sistemas* y *servicios administrados*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos fueron Ps. 86 millones en 1T21, 14% menores en comparación al 1T20, esto debido principalmente a caídas en *aplicaciones administradas* y *ciberseguridad*.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 1T21, la utilidad bruta fue de US \$102 millones. En pesos, la utilidad bruta fue de Ps. 2,063 millones, un decremento de 6% contra el 1T20.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) La utilidad bruta totalizó en Ps. 942 millones, una caída de 14% comparado con el 1T20, debido principalmente a disminuciones en los ingresos de *voz* para el segmento empresarial y en los servicios de *Valor agregado* y *Transformación Digital* en el segmento gobierno, con márgenes estables.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS) La utilidad bruta fue de Ps. 1,121 millones, 2% superior al mismo trimestre del año anterior, debido a incrementos en los ingresos, parcialmente mitigados por una reclasificación de ciertos costos inter-unidades.

GASTOS DE OPERACIÓN Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos de operación alcanzaron US \$56 millones en el 1T21. En pesos, éstos disminuyeron 8%.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) Los gastos de operación disminuyeron 18% comparados con el 1T20, debido a reducciones en gastos de personal por una reestructuración organizacional, así como por reducciones en mantenimiento e incobrables.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS) Los gastos de operación incrementaron 3% comparados al 1T20, debido a incrementos en gastos de personal y mantenimiento que fueron reclasificados de Alestra este año, parcialmente mitigados por una caída en rentas por la reducción de espacios de oficina.

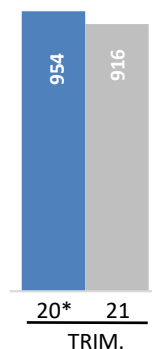
La partida de otros gastos fue de Ps. 1 millón durante el 1T21, comparado con otros ingresos por Ps. 2,028 millones registrados en 1T20, los cuales incluyen Ps. 2,021 millones (US \$107 millones) de beneficio por la transacción de centros de datos.

FLUJO (EBITDA)

El Flujo totalizó US \$45 millones en el 1T21. En pesos, el Flujo fue de Ps. 916 millones, una caída de 4% contra Ps. 954 millones en 1T20 ajustados por el beneficio de Ps. 2,021 millones de la transacción de centros de datos.

El margen del Flujo aumentó de 30.7% en 1T20 a 32.3% en 1T21, impulsado por una mayor proporción de Flujo de la Unidad de Infraestructura el cual tiene márgenes más altos.

(en Millones Ps.)

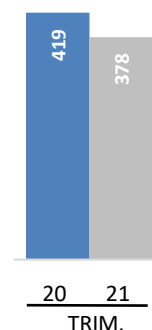


*Ajustado por la desinversión de centros de datos.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) (41% del Flujo acum'21)

El Flujo de la Unidad de Servicios ascendió a US \$19 millones en 1T21. En pesos, el Flujo fue de Ps. 378 millones, una caída de 10% año con año, debido a una menor utilidad bruta parcialmente mitigada por una disminución en los gastos operativos, previamente descritos.

(en Millones Ps.)



UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS) (59% del Flujo acum'21)

El Flujo de la Unidad de Infraestructura fue de US \$26 millones en 1T21. En pesos, el Flujo alcanzó Ps. 538 millones, 1% mayor contra el 1T20, debido a incrementos en la utilidad bruta mitigados por incrementos en los gastos operativos, mencionados anteriormente.

(en Millones Ps.)

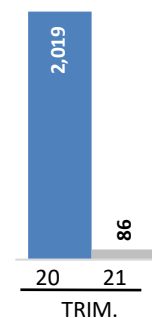


*Ajustado por la desinversión de centros de datos.

UTILIDAD DE OPERACIÓN

En el 1T21, la utilidad de operación totalizó en US \$4 millones. En pesos, fue de Ps. 86 millones, comparado con Ps. 2,019 millones en 1T20; una caída de Ps. 1,933 millones debido al beneficio extraordinario de Ps. 2,021 millones de la transacción de centros de datos en 1T20.

(en Millones Ps.)



RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó US \$33 millones en 1T21 o Ps. 668 millones, una disminución de 72% comparado con Ps. 2,355 millones en 1T20; principalmente se explica por una pérdida cambiaria de Ps. 307 millones durante el 1T21 como resultado de una depreciación de 3% del Peso mexicano frente al Dólar, comparado con una pérdida cambiaria de Ps. 1,993 millones en 1T20 como resultado de una depreciación de 20% del Peso. El gasto por interés se redujo menos de 1% del 1T20 al 1T21, a pesar de la prima pagada en Marzo con relación al prepago por US \$60 millones de las Notas Senior con vencimiento en 2024. (Tabla 5).

DEUDA NETA

Al 1T21, la deuda neta fue de US \$627 millones, un incremento de 7% o US \$42 millones en comparación con el 1T20; compuesta de una reducción en la deuda de US \$18 millones, un incremento contable (no flujo) de US \$25 millones causado por una apreciación del 14% del Peso mexicano año con año y una disminución en el efectivo por US \$35 millones.

La reducción de US \$18 millones en la deuda total contra el año anterior, se explica por (i) una disminución de US \$60 millones relacionados al prepago parcial de las Notas Senior con vencimiento en 2024; (ii) un incremento de US \$47 millones en créditos de corto plazo; (iii) una disminución de US \$2 millones en el crédito de largo plazo; y (iv) una disminución de US \$3 millones en los intereses devengados.

Al cierre de 1T21, el efectivo totalizó en US \$69 millones (Ps. 1,428 millones). El efectivo en 1T20 totalizó en US \$104 millones (Ps. 2,448 millones), el cual incluía US \$13 millones de efectivo restringido y US \$60 millones de recursos remanentes de la transacción de centros de datos, los cuales se utilizaron en Marzo este año para el prepago parcial de las Notas Senior 2024.

Las razones financieras para el primer trimestre de 2021 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 3.2 veces y Cobertura de Intereses de 3.2 veces. (Tabla 6).

INVERSIONES (Capex)

Las inversiones de capital fueron de US \$13 millones en 1T21, comparado con US \$36 millones en 1T20.

La cifra del primer trimestre de 2020 incluye una inversión extraordinaria de US \$19 millones relacionada a la renovación de frecuencias de espectro y excluye US \$167 millones de beneficio por la desinversión de centros de datos.

OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la gerencia, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo de operación UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. El gasto por interés es calculado pro forma de los prepagos de la deuda.
- Axtel mantiene una cobertura o swap de tasa de interés por Ps. 3,380 millones con vencimiento en diciembre 2022, donde Axtel paga 8.355% y recibe TIIE 28d.
- Sujeto a condiciones del mercado y a la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, ésta podrá adquirir o desinvertir sus propias acciones y/o sus notas senior de cuando en cuando, así como contratar o deshacer instrumentos financieros cuyo subyacente está relacionado al desempeño de su acción.

SOBRE AXTEL

Axtel Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial, gubernamental y mayorista, a través de sus unidades de negocio Alestra (Servicios) y Axtel Networks (Infraestructura).

Axtel es una compañía subsidiaria de ALFA, la cual posee el 52.8% de su capital.

Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable por trece años consecutivos.

Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio para Relación con Inversionistas: axtelcorp.mx

Sitio en internet de su marca empresarial y de gobierno: alestra.mx

NOTA: Axtel ya no ofrece servicios para el sector residencial. En diciembre de 2018 vendió una parte de su negocio residencial a Televisa (IZZI), y en mayo de 2019 el restante a Megacable

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS UNIDAD SERVICIOS (ALESTRA) - SEGMENTO EMPRESARIAL
(EN MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 4T21 vs.		Acum'21	Acum'20	Acum. Δ (%)
				4T20	1T20			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,315	1,297	1,443	1	(9)	1,315	1,443	(9)
VALOR AGREGADO (Ps.)	222	283	253	(21)	(12)	222	253	(12)
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	342	355	320	(4)	7	342	320	7
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	1,880	1,935	2,015	(3)	(7)	1,880	2,015	(7)
US \$	93	94	102	(1)	(9)	93	102	(9)
Recurrente (Ps.)	1,822	1,839	1,925	(1)	(5)	1,822	1,925	(5)
No recurrente (Ps.)	57	96	90	(40)	(37)	57	90	(37)

TABLA 2 | INGRESOS UNIDAD SERVICIOS (ALESTRA) - SEGMENTO GOBIERNO
(EN MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 4T21 vs.		Acum'21	Acum'20	Acum. Δ (%)
				4T20	1T20			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	160	219	243	(27)	(34)	160	243	(34)
VALOR AGREGADO (Ps.)	93	157	194	(40)	(52)	93	194	(52)
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	86	163	100	(47)	(14)	86	100	(14)
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	339	538	537	(37)	(37)	339	537	(37)
US \$	17	26	27	(37)	(38)	17	27	(38)
Recurrente (Ps.)	317	375	433	(16)	(27)	317	433	(27)
No recurrente (Ps.)	22	163	104	(86)	(79)	22	104	(79)

TABLA 3 | INGRESOS UNIDAD INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS)
(EN MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.		Acum'21	Acum'20	Acum. Δ (%)
				4T20	1T20			
INFRAESTRUCTURA TOTAL (Ps.)	1,230	1,218	1,169	1	5	1,230	1,169	5
US \$	60	59	59	2	2	60	59	2
ELIMINACIONES (Ps.) *	(614)	(614)	(615)	0	0	(614)	(615)	0
US \$	(30)	(30)	(31)	(1)	3	(30)	(31)	3

* Para fines de consolidación, los ingresos provenientes de la Unidad de Servicios (Alestra) se presentan como "eliminaciones".

Apéndice A – Tablas

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO
(EN MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.		Acum'21	Acum'20	Acum. Δ (%)
				4T20	1T20			
Utilidad operativa (Ps.)	86	179	2,019	(52)	(96)	86	2,019	(96)
US \$	4	9	107	(53)	(96)	4	107	(96)
Flujo (Ps.)	916	1,052	2,974	(13)	(69)	916	2,974	(69)
US \$	45	51	156	(12)	(71)	45	156	(71)
Ajustes* (Ps.)	0	0	(2,021)	--	--	0	(2,021)	--
US \$	0	0	(107)	--	--	0	(107)	--
Flujo Comparable (Ps.)	916	1,052	954	(13)	(4)	916	954	(4)
US \$	45	51	48	(12)	(7)	45	48	(7)
Unidad Servicios (Ps.)	378	512	419	(26)	(10)	378	419	(10)
Unidad Infraestructura (Ps.)	538	540	535	(0)	1	538	535	1

* Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas extraordinarias, tal como la venta de Centros de Datos en 1T20.

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.		Acum'21	Acum'20	Acum. Δ (%)
				4T20	1T20			
Gasto neto por interés	(362)	(270)	(356)	(34)	(2)	(362)	(356)	(2)
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(307)	1,125	(1,993)	--	85	(307)	(1,993)	85
Valuación derivados	0	0	(6)	--	--	0	(6)	--
Total (Ps.)	(668)	855	(2,355)	--	72	(668)	(2,355)	72
US \$	(33)	41	(110)	--	70	(33)	(110)	70

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US \$ MILLONES)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.	
				4T20	1T20
Notas Senior 2024	440	500	500	(12)	(12)
Crédito Largo Plazo	156	163	139	(4)	13
Créditos Corto Plazo	49	65	2	(24)	>1,000
Arrendamientos y otros	39	38	35	1	10
Intereses Devengados	12	5	14	128	(11)
Deuda Total	697	771	690	(10)	1
% deuda en US \$	71%	72%	74%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(69)	(170)	(104)	59	33
Deuda Neta	627	602	586	4	7
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.2	2.0	1.8		
Cobertura intereses UDM*	3.2	5.1	5.3		

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

Apéndice B – UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) – Familias de Servicios (Nuevas vs. Anteriores)

TABLA 7 | INGRESOS 2020 Y 2021 (NUEVAS FAMILIAS DE SERVICIOS)
(EN MILLONES)

	1T20	2T20	3T20	4T20	2020	1T21
UNIDAD DE SERVICIOS (Ps.)	2,552	2,372	2,427	2,473	9,824	2,219
<i>US \$</i>	129	102	110	120	461	109
EMPRESARIAL (Ps.)	2,015	1,925	1,959	1,935	7,834	1,880
SERVICIOS ESTANDAR	1,443	1,336	1,320	1,297	5,396	1,315
VALOR AGREGADO	253	266	295	283	1,096	222
TRANSFORMACIÓN DIGITAL	320	324	343	355	1,342	342
GOBIERNO (Ps.)	537	447	468	538	1,990	339
SERVICIOS ESTANDAR	243	257	243	219	961	160
VALOR AGREGADO	194	105	104	157	560	93
TRANSFORMACIÓN DIGITAL	100	85	121	163	469	86

TABLA 8 | INGRESOS 2020 Y 2021 (FAMILIAS DE SERVICIOS ANTERIORES – como se reportó en 2020)
(EN MILLONES)

	1T20	2T20	3T20	4T20	2020	1T21
UNIDAD SERVICIOS (Ps.)	2,552	2,372	2,427	2,473	9,824	2,219
<i>US \$</i>	129	102	110	120	461	109
EMPRESARIAL (Ps.)	2,015	1,925	1,959	1,935	7,834	1,880
TELECOM	1,710	1,610	1,589	1,570	6,478	1,549
TI	305	316	370	366	1,356	330
GOBIERNO (Ps.)	537	447	468	538	1,990	339
TELECOM	239	236	226	258	960	187
TI	298	211	242	280	1,030	152

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.	
				4T20	1T20
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	1,428	3,124	2,132	(54)	(33)
Efectivo restringido	-	262	316	--	--
Cuentas por cobrar	1,826	1,795	2,631	2	(31)
Partes relacionadas	9	8	40	12	(77)
Impuestos por recuperar y otras CxC	1,060	1,098	877	(3)	21
Anticipos a Proveedores	741	714	626	4	18
Inventarios	140	79	122	78	15
Instrumentos Financieros	-	-	63	--	--
Instrumentos Financieros (ZSCs)	-	-	87	--	--
Total Activo Circulante	5,204	7,079	6,894	(26)	(25)
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Efectivo restringido	-	-	-	--	--
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	11,134	11,578	12,493	(4)	(11)
Cuentas por cobrar a largo plazo	-	-	-	--	--
Activos intangibles, neto	1,860	1,854	1,917	0	(3)
Impuestos diferidos	2,857	2,541	3,853	12	(26)
Inversiones compañías asociadas y otros	292	292	295	(0)	(1)
Instrumentos Financieros Derivados	-	-	-	--	--
Otros activos	366	361	457	1	(20)
Total Activo No Circulante	16,509	16,624	19,014	(1)	(13)
TOTAL ACTIVOS	21,713	23,704	25,908	(8)	(16)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	2,359	2,376	3,394	(1)	(30)
Intereses acumulados	249	106	320	135	(22)
Deuda a corto plazo	-	310	-	--	--
Porción circulante de deuda a LP	1,520	1,488	458	2	231
Impuestos por pagar	2	376	16	(100)	(91)
Instrumentos Financieros	127	154	89	(18)	43
Ingresos Diferidos	104	116	191	(10)	(45)
Provisiones	22	18	232	21	(90)
Otras cuentas por pagar	815	1,100	963	(26)	(15)
Total pasivo a corto plazo	5,198	6,044	5,663	(14)	(8)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	12,492	13,367	15,302	(7)	(18)
Beneficios empleados	750	743	700	1	7
Instrumentos Financieros Derivados	28	53	97	(48)	(71)
Otros pasivos a LP	1	1	153	(29)	(99)
Total del pasivo a largo plazo	13,270	14,165	16,253	(6)	(18)
TOTAL PASIVO	18,468	20,209	21,916	(9)	(16)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	464	464	464	-	-
Reserva para recompra de acciones	198	186	396	6	(50)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,583	2,845	3,131	(9)	(18)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	3,245	3,495	3,991	(7)	(19)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	21,713	23,704	25,908	(8)	(16)

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T21	4T20	1T20	(% 1T21 vs.)		Acum'21	Acum'20	Acum Δ (%)
				4T20	1T20			
Ingresos Totales	2,835	3,077	3,106	(8)	(9)	2,835	3,106	(9)
Costo de ventas y servicios	(773)	(861)	(910)	10	15	(773)	(910)	15
Utilidad bruta	2,063	2,216	2,197	(7)	(6)	2,063	2,197	(6)
Gastos operativos	(1,146)	(1,189)	(1,250)	4	8	(1,146)	(1,250)	8
Otros ingresos (gastos), netos	(1)	25	2,028	--	--	(1)	2,028	--
Depr., amort. y deterioro activos	(830)	(873)	(956)	5	13	(830)	(956)	13
Utilidad operativa	86	179	2,019	(52)	(96)	86	2,019	(96)
Resultado integral, neto	(668)	855	(2,355)	--	72	(668)	(2,355)	72
Part. de resultados compañía asociada	(0)	-	-	--	--	(0)	-	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(583)	1,035	(337)	--	(73)	(583)	(337)	(73)
Total impuestos	297	(1,242)	936	--	(68)	297	936	(68)
Utilidad (Pérdida) Neta	(286)	(207)	599	(38)	--	(286)	599	--