

alfa

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)

Relación con Inversionistas

iralfa@alfa.com.mx

www.alfa.com.mx

+ (52) 81-8748-2521



REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2020 (1T20)

Monterrey, N.L., México, abril 16, 2020.

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) (ALFA), una compañía que administra un portafolio diversificado de negocios líderes y con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el primer trimestre de 2020 ("1T20"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

ALFA reporta Flujo de US \$563 millones en el 1T20

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T20

ALFA	<ul style="list-style-type: none">• Enfoque en la seguridad y continuidad del Negocio frente al COVID-19; US \$2,290 millones en Caja.• Se retira Guía 2020; resultados con tendencia por encima de las expectativas previo a COVID-19.
Alpek	<ul style="list-style-type: none">• Provee materiales esenciales para el empaque de alimentos/bebidas y suministros médicos.• Mayores márgenes de referencia de poliéster en Asia compensaron parcialmente la baja en los precios del petróleo/materias primas.
Sigma	<ul style="list-style-type: none">• Mayor volumen de ventas en todas las regiones.• Menores precios de materias primas contra el 4T19 compensaron parcialmente el impacto causado por la depreciación del Peso Mexicano.
Nemak	<ul style="list-style-type: none">• Suspensión temporal en las operaciones de ciertas plantas; exitoso reinicio de la producción en China.• Sólida posición financiera; US \$785 millones en Caja y Deuda Neta/Flujo de 2.1 veces.
Axtel	<ul style="list-style-type: none">• Proporcionando servicios esenciales de conectividad, ciberseguridad y servicios en la nube, entre otros.• Recibió pago de US \$175 millones por la venta de tres Centros de Datos previamente anunciada.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	Var. % vs. 4T19	Var. % vs. 1T19
Ingresos ALFA	4,167	4,267	4,479	(2)	(7)
Alpek	1,433	1,407	1,642	2	(13)
Sigma	1,637	1,706	1,516	(4)	8
Nemak	907	941	1,102	(4)	(18)
Axtel	157	176	173	(11)	(9)
Newpek	16	18	23	(10)	(29)
Flujo¹ ALFA	563	636	519	(11)	9
Alpek	111	356	140	(69)	(21)
Sigma	169	176	166	(4)	1
Nemak	142	133	175	7	(19)
Axtel	156	53	58	192	169
Newpek	(6)	(65)	(8)	92	33
Utilidad Neta Mayoritaria	170	80	66	112	159
Inversiones y Adquisiciones²	180	325	212	(45)	(15)
Deuda Neta	6,323	6,276	7,194	1	(12)
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.7	2.7	2.6		
Cobertura de Intereses ³ UDM*	5.3	5.2	5.7		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Flujo de Operación = Utilidad de Operación, más depreciaciones y amortizaciones, más deterioro de activos fijos. 2 Cifra bruta, no incluye desinversiones. 3 Cobertura de Intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Índice

Mensaje del Director General de ALFA

**Resultados Financieros Consolidados de ALFA
(BMV: ALFAA)**



Resultados por Empresa



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos

Sigma – Alimentos



**Nemak (BMV: NEMAKA) – Autopartes de
Aluminio**



Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Newpek – Petróleo y Gas

Tablas

Estados Financieros

Apéndice – Reportes del 1T20 de Empresas Listadas

Mensaje del Director General de ALFA

“Estamos viviendo un evento sin precedente, que ha impactado a la comunidad global y ha cambiado muchos aspectos de nuestra vida diaria. Gobiernos, empresas y ciudadanos en todo el mundo están luchando contra el COVID-19, en un entorno de creciente número de casos de contagio. Además de su impacto sobre la salud, el virus está afectando significativamente las actividades económicas alrededor del mundo.

ALFA se está adaptando rápidamente a las condiciones cambiantes de la industria; proporcionando bienes y servicios esenciales en estos momentos difíciles, apoyada por equipos talentosos y dedicados en todos los niveles, así como una sólida posición financiera.

Estamos enfocando nuestros esfuerzos en Seguridad y Continuidad del negocio. La principal prioridad es la Seguridad, por ello reforzamos los estándares de salud y seguridad en todas nuestras operaciones, a fin de proteger el bienestar de nuestros colaboradores, clientes, proveedores y comunidades.

Las acciones emprendidas para garantizar lo anterior incluyen: mayores protocolos de higiene y sanitización, reducción del personal en plantas vía colaboración virtual, medidas de distanciamiento físico y restricciones de viajes. ALFA busca también mantener un contacto cercano con los grupos de interés en todas las regiones, incluyendo instituciones de salud y gobierno, a fin de identificar e implementar acciones adicionales en apoyo de los esfuerzos mundiales para minimizar la transmisión del virus.

Es crucial mantener la continuidad y sostenibilidad de nuestras operaciones a largo plazo; protegiendo los empleos de nuestros colaboradores, sirviendo de manera responsable a nuestros clientes y buscando formas de contribuir a nuestras comunidades en la lucha contra el COVID-19.

Para ello, se han integrado Comités de Continuidad por negocio, a nivel local, subsidiarias y corporativo; monitoreando de cerca la situación y coordinando nuestra respuesta según lo requieran las cambiantes condiciones. Estamos trabajando con todos los involucrados en nuestras cadenas de valor, a fin de ajustar adecuadamente nuestras operaciones. Alpek, Sigma y Axtel están enfocadas en operar a máxima capacidad ante la mayor demanda de alimentos, materiales de empaque, suministros médicos y servicios de telecomunicación.

En contraste, la industria automotriz está siendo afectada por recortes en la producción de vehículos ligeros y cierres temporales, debido a las declaraciones de emergencia emitidas en México y otros países. Como resultado, Nemark ha suspendido temporalmente la operación en ciertas plantas y líneas de producción.

ALFA y sus subsidiarias están implementando iniciativas de reducción de costos y otras acciones para capturar beneficios en flujo de efectivo, como el diferimiento de ciertas inversiones, así como la optimización del capital de trabajo. El Presidente del Consejo de ALFA y yo hemos decidido voluntariamente reducir nuestros sueldos en 30% durante el 2T20 para complementar otras iniciativas de ahorros de costos.

También formalizaremos un programa voluntario de reducción de sueldos para los colaboradores de las oficinas corporativas de ALFA, quienes podrán decidir el monto y destino de su contribución para: i) fondar programas de apoyo a la comunidad y/o ii) ahorro de costos bajo este entorno operativo.

Cada una de nuestras subsidiarias se encuentra trabajando en iniciativas y programas específicos. En particular, Nemark ha emprendido medidas adicionales para disminuir costos y gastos, incluyendo reducciones salariales para ejecutivos y de horas de trabajo para el personal de confianza, entre otras.

Además, los dividendos previamente aprobados en Nemark y Alpek estarán sujetos a una revisión detallada por parte de sus Consejos, a fin de brindar a los accionistas una recomendación ante las condiciones actuales de mercado. La implementación de dichas recomendaciones estarán sujetas a la aprobación de sus accionistas.

Estamos ante un entorno macroeconómico global incierto, caracterizado por una importante disminución en los precios de materias primas, aunado a la volatilidad en tipos de cambio, aumento en el desempleo y distorsiones en la demanda. Es importante señalar que el impacto de algunas de estas variables es parcialmente compensado por el efecto positivo de otras condiciones. Sin embargo, con base en la información disponible a la fecha, es difícil pronosticar las repercusiones futuras del COVID-19. Ante ello, estamos retirando nuestra guía de resultados 2020, esperando realizar una nueva estimación tan pronto como se pueda determinar de manera confiable.

ALFA y todas sus subsidiarias reportaron una sólida posición financiera al cierre del 1T20. El saldo de efectivo consolidado de la Compañía de US \$2,290 millones es comparable al Flujo generado en 2019 y mayor a la suma total de vencimientos consolidados de deuda de los próximos tres años. Además, la Deuda Neta de Caja a Flujo fue 2.7 veces, similar frente a la del 4T19.

Nuestra posición de efectivo total aumentó US \$923 millones en comparación con el 4T19, ya que fortalecimos la liquidez al utilizar una parte de las líneas de crédito disponibles a fin de mejorar nuestra flexibilidad financiera. Además, Axtel recibió los ingresos correspondientes por la venta de sus Centros de Datos.

Nuestros resultados del primer trimestre de 2020 se mantenían con tendencia por encima de las expectativas previo al impacto del COVID-19. El Flujo consolidado del 1T20 fue de US \$563 millones, incluyendo una ganancia no recurrente de US \$107 millones por la venta de los Centros de Datos de Axtel.

Hacia adelante, ALFA y sus subsidiarias seguirán operando con los más altos estándares de seguridad y enfocándose en la continuidad de los negocios. Confío en que estamos tomando las medidas correctas para proteger el bienestar de nuestros colaboradores, servir responsablemente a nuestros clientes y contribuir en la lucha contra el COVID-19. Los planes de crecimiento de largo plazo y la implementación de las iniciativas estratégicas de la Compañía permanecen sin cambio. No obstante, el enfoque actual de toda la organización está orientada a enfrentar y superar estos tiempos difíciles.

Agradezco a todos los miembros de nuestros equipos por su arduo trabajo y dedicación para mantener el suministro de alimentos esenciales en Sigma; materiales esenciales para el empaque de alimentos y bebidas y suministros médicos en Alpek; conectividad esencial para la colaboración virtual en Axtel; y para ajustar rápidamente las operaciones en Nemark. Extiendo el agradecimiento a nuestros clientes, proveedores y socios que se han unido para hacer frente a esta situación.

Mis mejores deseos a ustedes y a sus familias para que se mantengan sanos y seguros".

Álvaro Fernández

ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
Ingresos Totales	4,167	4,267	4,479	(2)	(7)
Utilidad Bruta	780	765	824	2	(5)
Gastos de Operación y otros	(465)	(410)	(566)	(13)	18
Flujo	563	636	519	(11)	9
Utilidad de Operación	315	354	258	(11)	22
Resultado Financiero Neto	(291)	(88)	(95)	(229)	(208)
Participación en Resultados de Asociadas	2	(16)	3	110	(46)
Impuestos a la Utilidad	149	(87)	(76)	272	298
Utilidad Neta Consolidada	175	163	91	7	92
Participación Controladora	170	80	66	112	159
Flujo/Ingresos (%)	13.5	14.9	11.6		

Los **Ingresos** sumaron US \$4,167 millones, cifra 7% menor en comparación con el 1T19, debido principalmente al efecto de menores precios de materias primas en Alpek, una reducción en el volumen en Nemark y las recientes desinversiones de Axtel (por ejemplo, el negocio de Mercado Masivo y Centros de Datos). En contraste, los ingresos de Sigma crecieron 8% en el trimestre, debido a un mayor volumen y precios promedio en todas las regiones. Durante el año, el 67% de los ingresos de ALFA fueron generados fuera de México, llamadas también "Ventas Extranjeras" (ver tabla 2).

El **Flujo** sumó US \$563 millones, 9% arriba contra el 1T19. El Flujo del 1T20 incluye una ganancia neta de US \$91 millones, proveniente de partidas extraordinarias, como la venta de los Centros de Datos de Axtel por US \$107 millones y una pérdida no-erogable por costo de inventario de US \$17 millones en Alpek. Ajustando estos conceptos, el Flujo comparable de ALFA fue de US \$473 millones, US \$514 millones y US \$528 millones en el 1T20, 4T19 y 1T19, respectivamente.

En el 1T20, el Flujo comparable de ALFA disminuyó 10% contra el 1T19, ya que el crecimiento en Sigma fue más que contrarrestado por menor EBITDA en Nemark y Alpek ante los cierres temporales que están afectando a la industria automotriz global, así como una caída desfavorable en los precios del crudo y materias primas petroquímicas.

El Flujo al 1T20 incluye un beneficio de US \$31 millones asociado con la adopción de la norma contable sobre arrendamientos IFRS16, en comparación con un beneficio de US \$24 millones en el 1T19 (ver tablas 3, 4, 5 y 6).

La **Utilidad de Operación** sumó US \$315 millones, cifra mayor a la de US \$258 millones reportada en el 1T19, reflejando el aumento en el Flujo explicado anteriormente (ver tabla 3).

El **Resultado Integral de Financiamiento** (RIF) fue de US \$291 millones, cifra por encima de los US \$95 millones en el 1T19. Es importante señalar que la cifra del 1T20 incluye una pérdida cambiaria de US \$178 millones causada por la reciente depreciación del Peso Mexicano, entre otras monedas (ver tabla 7).

La **Utilidad Neta Mayoritaria** fue de US \$170 millones, en comparación con la de US \$66 millones en el 1T19, ya que el aumento en el Resultado Integral de Financiamiento fue más que compensado por un beneficio en el impuesto sobre la renta, resultante de una ganancia de impuestos diferidos, asociada con la depreciación del Peso Mexicano (ver tabla 8).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Flujo	563	636	519	(11)	8
Capital Neto de Trabajo	(55)	128	(208)	(143)	74
Inversiones y Adquisiciones	(180)	(325)	(212)	45	15
Gastos Financieros Neto	(113)	(116)	(114)	2	1
Impuestos a la Utilidad	(203)	(90)	(76)	(127)	(166)
Dividendos	(133)	(43)	(162)	(209)	18
Otras Fuentes / Usos	74	566	(398)	(87)	119
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(47)	756	(651)	(106)	93

La **Deuda Neta** al cierre del 1T20 sumó US \$6,323 millones, cifra 12% menor y 1% superior a la del 1T19 y 4T19, respectivamente. Sobre bases absolutas, la Deuda Neta consolidada de ALFA aumentó US \$47 millones comparada con el cierre del 2019. Es importante señalar que los impuestos fueron los mayores contribuyentes de salida de efectivo en el trimestre, debido a que incluyen obligaciones anuales que se pagaron en el 1T20 por un total de US \$146 millones.

Al 31 de marzo de 2020, la Deuda Neta incluye US \$413 millones, relacionados con la adopción de la norma contable para arrendamientos IFRS16. El efectivo al final del primer trimestre fue de US \$2,290 millones, un aumento de US \$923 millones contra la cifra del 4T19, ya que ALFA y sus subsidiarias reforzaron sus posiciones de liquidez al ejercer una parte de las líneas de crédito disponibles. El saldo de efectivo consolidado de la Compañía es comparable al Flujo generado en 2019 y mayor a la suma total de vencimientos consolidados de deuda de los próximos tres años. Las razones financieras al cierre del 1T20 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 2.7 veces y Cobertura de Intereses de 5.3 veces, en comparación con las de 2.6 veces y 5.7 veces, respectivamente en el 1T19 (ver tablas 6 y 9).

El **Capital Neto de Trabajo** fue de US \$55 millones, debido a que una recuperación en Alpek, resultado de la baja en los precios del petróleo y materias primas, fue más que compensada por la inversión estacional en Sigma y menores inversiones en otras subsidiarias.

Las **Inversiones y Adquisiciones** en el 1T20 sumaron US \$180 millones, monto 15% y 45% menor comparado con el 1T19 y 4T19, respectivamente. Las inversiones programadas están sujetas a revisión para posibles reducciones o aplazamientos relacionados con el COVID-19.

Los **Dividendos** corresponden al monto pagado a los accionistas de ALFA a principios de marzo 2020, tal como fueron aprobados en la Asamblea Anual de Accionistas de ALFA, más dividendos pagados a accionistas minoritarios en Alpek.

EVENTOS RECIENTES - ALFA

COVID-19	<ul style="list-style-type: none"> • ALFA está enfocada en reforzar la seguridad y continuidad del negocio en medio de COVID-19 <ul style="list-style-type: none"> – Asegurar los más altos estándares de salud/seguridad para proteger el bienestar de colaboradores, clientes, proveedores y comunidad. – Preservar la continuidad y sostenibilidad a largo plazo de las empresas. • Seguridad <ul style="list-style-type: none"> – Elevar los protocolos de higiene y sanitización. – Reducción del personal en centros de trabajo. – Distanciamiento físico. – Restricciones de viaje. – Monitoreo de recomendaciones de agencias de salud y gubernamentales. • Continuidad del negocio <ul style="list-style-type: none"> – Equipos de trabajo para coordinar la respuesta inmediata para adecuar las operaciones. – Servir a los clientes de manera responsable, proveyendo bienes y servicios esenciales. – Protección de los puestos de trabajo. – Contribuir con las comunidades. • Sólida posición y flexibilidad financiera <ul style="list-style-type: none"> – Maximizar liquidez. – Reducir costos y gastos. – Diferir algunas inversiones en todas las subsidiarias. – Optimizar capital de trabajo. – Consejo revisará dividendos aprobados previamente en Nemark y Alpek. – Diferir temporalmente desinversiones de activos no estratégicos.
Programa de recompra de acciones	<ul style="list-style-type: none"> • Recompra de 35.3 millones de acciones en 1T20 (~US \$13 millones). • Ejercer con cautela recompras oportunistas de acciones.
ALFA Day	<ul style="list-style-type: none"> • Debido a COVID-19 se pospuso evento en Ciudad de México y Nueva York. • Intención de organizar el ALFA Day a finales de este año.

Guía 2020	<ul style="list-style-type: none">• Se retira Guía de resultados 2020.• Difícil determinar el impacto de COVID-19 con la información disponible al momento.• Se proporcionará guía actualizada tan pronto como se pueda determinar una estimación confiable.
Asamblea Anual de Accionistas	<ul style="list-style-type: none">• Se aprueba dividendo de 2 centavos de dólar por acción, equivalente a US \$100 millones.• Monto máximo de Ps \$5,800 millones (~US \$240 millones) para la compra de acciones propias.• Se presentó un plan para obtener US \$300 millones en ahorros de costos y beneficios de flujo de efectivo 2020.• Plan presentado para obtener US \$1,200 millones a través de la venta de activos no estratégicos en los próximos 18 meses.

Resultados por Empresa



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos

35% de los ingresos de ALFA en el 1T20

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Volumen Total (ktons)	1,184	1,059	1,087	12	9
Poliéster	967	851	857	14	13
Plásticos y Químicos	217	208	230	4	(6)
Ingresos	1,433	1,407	1,642	2	(13)
Poliéster	1,094	1,075	1,239	2	(12)
Plásticos y Químicos	300	311	376	4	(20)
Flujo	111	356	140	(69)	(21)
Poliéster	58	122	80	(52)	(27)
Plásticos y Químicos	49	42	54	15	(10)
Venta Plantas Cogeneración	0	188	0	(100)	-
Inversiones y Adquisiciones¹	15	115	69	(87)	(79)
Deuda Neta	1,436	1,330	2,200	8	(35)
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.7	1.6	2.2		
Cobertura de Intereses ² UDM*	7.3	7.2	8.8		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones; 2 Cobertura de Intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

El **volumen** sumó 1.184 millones de toneladas, 9% mayor a la cifra del 1T19, impulsado por el segmento de Poliéster, que se benefició de un crecimiento orgánico por una fuerte demanda de PET, así como la reciente adquisición de la planta de PET en el Reino Unido. En contraste, el segmento de Plásticos y Químicos registró menores volúmenes ya que un ligero aumento en el polipropileno fue más que contrarrestado por una reducción de Caprolactama y ventas de químicos industriales.

Los **Ingresos** en el 1T20 sumaron US \$1,433 millones, cifra 13% menor año contra año, debido a que el aumento en volumen fue contrarrestado por una disminución de 20% en los precios promedio consolidados, reflejo de la reciente disminución en los precios de petróleo y materias primas.

El **Flujo** fue de US \$111 millones, incluyendo una pérdida no-erogable por costo de inventario de US \$17 millones. Ajustado por partidas extraordinarias, el Flujo comparable de Alpek en el 1T20 fue de US \$127 millones, cifra 14% menor en comparación con el 1T19, el cual se benefició de mayores márgenes de poliéster y polipropileno, entre otros.

Las **Inversiones y Adquisiciones** en el 1T20 sumaron US \$15 millones, en comparación con los US \$69 millones en el 1T19. La mayoría de los recursos se utilizaron en remplazo de activos menores. Las inversiones programadas están sujetas a revisión para posibles reducciones o aplazamientos relacionados con las acciones para mitigar el impacto de COVID-19.

La **Deuda Neta** sumó US \$1,436 millones, monto 35% menor y 8% mayor en comparación con el 1T19 y el 4T19, respectivamente. Sobre una base absoluta, la Deuda Neta en el 1T20 aumentó US \$106 millones comparado con el 4T19, como resultado del dividendo y obligaciones anuales de impuestos pagados en el trimestre.

Al 31 de marzo de 2020, la Deuda Neta incluye US \$167 millones, relacionados con la adopción de la norma contable para arrendamientos IFRS16. El efectivo al final del primer trimestre fue de US \$570 millones, un aumento de US \$184 millones contra la cifra del 4T19, ya que Alpek reforzó su posición de liquidez al ejercer una parte de las líneas de crédito disponibles. Las razones financieras al cierre del 1T20 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 1.7 veces y Cobertura de Intereses, 7.3 veces.

EVENTOS RECIENTES - ALPEK

<p>COVID-19</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Seguridad y continuidad del negocio <ul style="list-style-type: none"> – Protocolos – prácticas adicionales de higiene, equipo de seguridad, puntos de inspección, restricciones de viaje y colaboración virtual donde es posible. – Actualización de operaciones – Proveedor de materiales para industrias esenciales. – Posición financiera – Alpek mantiene un sólido nivel de apalancamiento de 1.7 veces Deuda Neta/Flujo. – Reducciones de costo y beneficios de efectivo – Alpek enfocado a proteger el flujo de efectivo reduciendo inversiones, mejorando el capital de trabajo y dividendos razonables. • Características/beneficios de sus productos <ul style="list-style-type: none"> – Materiales utilizados para bienes esenciales (jeringas, cubre bocas, batas médicas y envases para agua, alimentos y pruebas de laboratorio). – Higiene, seguridad y conveniencia, parte de los beneficios de empaques de PET en los tiempos actuales.
<p>Corpus Christi Polymers</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Se extendió el periodo de pre-construcción. • Se posponen inversiones por US \$45 millones programadas en 2020.
<p>Asamblea Anual de Accionistas</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Decretó dividendo por US \$81.6 millones. • Aprobó programa de recompra; cifra se extiende a Ps. \$2,000 millones.
<p>Guía 2020</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Se retira Guía de resultados 2020. • Difícil determinar el impacto de COVID-19 con la información disponible al momento. • Variables clave incluyen precios de petróleo/materias primas, márgenes de referencia, demanda y volatilidad cambiaria. • Se proporcionará guía actualizada tan pronto como se pueda determinar una estimación confiable.

(Ver “Apéndice – Reportes 1T20 de Empresas Listadas” para el reporte 1T20 completo de Alpek).

Sigma – Alimentos

39% de los Ingresos de ALFA en el 1T20



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
Ingresos	1,637	1,706	1,516	(4)	8
México	679	716	653	(5)	4
Europa	572	624	509	(8)	12
Estados Unidos	268	244	239	10	12
Latinoamérica	118	122	116	(4)	2
Flujo	169	176	166	(4)	1
México	90	89	91	2	(1)
Europa	25	43	28	(42)	(9)
Estados Unidos	42	33	36	29	18
Latinoamérica	11	12	12	(7)	(8)
Inversiones y Adquisiciones¹	23	76	26	(69)	(10)
Deuda Neta	2,037	1,994	2,020	2	1
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.9	2.8	2.9		
Cobertura de Intereses ² UDM*	5.9	6.2	5.3		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones; 2 Cobertura de Intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Los **Ingresos** sumaron US \$1,637 millones, un aumento de 8% en comparación con el 1T19. Sobre una base neutral de tipo de cambio, los Ingresos crecieron 10% año contra año. Lo anterior fue impulsado por mayores volúmenes y precios promedio en todas las regiones. En el 1T20, en comparación con el 1T19, los Ingresos en monedas locales, aumentaron 7% en México, 15% en Europa, 12% en EE.UU. y 3% en Latinoamérica (ver tabla 12).

El **Flujo** fue de US \$169 millones, un aumento de 1% año contra año. Sobre una base neutral de tipo de cambio, el Flujo del 1T20 se elevó 4% contra el 1T19. Este resultado fue impulsado por un sólido desempeño en EE.UU., apoyado por un mayor volumen de ventas durante marzo, como resultado de las compras anticipadas de consumidores para la cuarentena relacionada con el COVID-19 (ver tabla 13).

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$23 millones en el 1T20, utilizados principalmente para proyectos de expansión y mantenimiento en todas las regiones. Las inversiones programadas están sujetas a revisión para posibles reducciones o aplazamientos relacionados con las acciones para mitigar el impacto de COVID-19.

La **Deuda Neta** fue de US \$2,037 millones, cifra 1% y 2% mayor en comparación con el 1T19 y el 4T19, respectivamente. Sobre una base absoluta, la Deuda Neta de Sigma aumentó US \$43 millones durante el trimestre, ya que el Flujo de Efectivo Operativo fue contrarrestado por la inversión estacional en Capital Neto de Trabajo y obligaciones fiscales pagadas en el 1T20.

Al 31 de marzo del 2020, la Deuda Neta incluye US \$114 millones en arrendamientos relacionados con la norma contable IFRS16. El efectivo totalizó US \$718 millones al final del primer trimestre, un aumento de US \$201 millones con respecto al 4T19, ya que Sigma reforzó su liquidez al recurrir a una parte de líneas de crédito disponibles. Las razones financieras al final del 1T20 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 2.9 veces y Cobertura de Intereses de 5.9 veces (ver tabla 14).

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Durante el 1T20, las ventas minoristas de alimentos aumentaron en todas las geografías donde opera Sigma, debido al incremento en el consumo como preparación para la cuarentena relacionada con el COVID-19. No obstante, la confianza de los consumidores mostró resultados mixtos debido a los efectos del virus en la economía global.

En México, el promedio del indicador de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) disminuyó 8% y 2%, en comparación con el 1T19 Y 4T19 respectivamente. Por el contrario, las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) aumentaron 5.8%, año contra año en Pesos Mexicanos nominales.

En EE.UU., el índice promedio de confianza del consumidor reportado por The Conference Board aumentó 2%, en comparación con el 1T19; no obstante, comenzó a disminuir en marzo debido al impacto del COVID-19 en la economía. Por el contrario, las ventas minoristas de alimentos reportadas por la Oficina del Censo de EE.UU. aumentaron 3% año contra año.

En Europa, el índice promedio de confianza del consumidor, según la Comisión Europea, disminuyó de 7.0 negativo en el 1T19 a un 8.8 negativo en el 1T20. Al igual que en otras regiones, las ventas minoristas de alimentos, según Eurostat, aumentaron 2%, año contra año.

Durante el 1T20, los precios de las materias primas clave comenzaron a disminuir en comparación con el 4T19, pero sin alcanzar los niveles del año previo. En Europa, los precios de la paleta y el jamón de cerdo disminuyeron 4% y 2% respectivamente, en comparación con el 4T19. No obstante, los precios de paleta de puerco y jamón de cerdo aumentaron 47% y 35% año contra año, respectivamente.

En las Américas, los precios del jamón de cerdo en esta región continuaron por encima del precio del año anterior, siendo 19% mayor en comparación con 1T19, pero 21% menor en comparación al 4T19 debido al aumento de inventarios en el mercado. Con respecto a los precios de aves de corral, en base comparable año contra año, el muslo de pavo aumentó 22%, la pechuga de pavo disminuyó 14% y el pollo se mantuvo estable. En comparación con el 4T19 la pechuga y el muslo de pavo disminuyeron 12% y 4%, respectivamente, mientras que los precios de pollo permanecieron sin cambios.

A finales de 1T20, el tipo de cambio presentó una importante volatilidad debido a la contingencia del COVID-19 y su potencial impacto en la economía global. En marzo el Peso Mexicano se depreció 14% año contra año, afectando los costos dolarizados en México.

RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 1T20, las ventas en México representaron el 42% del total del trimestre, Europa representó el 35%, EE.UU. el 16% y Latinoamérica el 7%.

En **México**, las ventas y el Flujo en Pesos Mexicanos en el 1T20 crecieron 7% y 3% año contra año, respectivamente, soportados por aumentos en precios y volúmenes de ventas en los canales minoristas. Por el contrario, el canal de distribución de Foodservice registró menores ventas en marzo, como resultado del cierre temporal de hoteles y restaurantes en prevención a la propagación del COVID-19.

En **Europa**, las ventas en Euros en el 1T20 crecieron 15% año contra año, impulsados por un mayor volumen y aumentos de precios. El Flujo en Euros disminuyó 7% año contra año, dado los mayores costos de materias primas, debido a que la Fiebre Porcina Africana (FPA) ha impactado los precios de cerdo desde marzo 2019.

En **EE.UU.** las ventas y el Flujo en 1T20 aumentaron 12% y 18%, respectivamente, en comparación con el 1T19, como reflejo de sólidos resultados en todos los segmentos de negocios. Además, las compras relacionadas con el COVID-19 durante marzo impulsaron aún más los resultados.

En **Latinoamérica**, durante 1T20 las ventas en monedas locales aumentaron 3% año contra año. Por el contrario, el Flujo disminuyó 8% con respecto al 1T19, principalmente debido a la disminución en el volumen de ventas en el canal de distribución de Foodservice.

EVENTOS RECIENTES - SIGMA

<p>COVID-19</p>	<p>Equipos de trabajo globales y regionales trabajando en los siguientes temas:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Seguridad <ul style="list-style-type: none"> – Protocolos de salud y seguridad para prevenir la propagación del virus entre los colaboradores. ● Continuidad del negocio <ul style="list-style-type: none"> – A la fecha, todas las plantas y centros de distribución se mantienen en operación. – La cadena de suministro opera sin interrupción. ● Liquidez <ul style="list-style-type: none"> – Sólida posición de efectivo de US \$718 millones. <ul style="list-style-type: none"> ▪ Prudente gestión de liquidez – Sigma dispuso de US \$305 millones en préstamos de corto plazo. – Cómodo perfil de deuda– próximo vencimiento de largo plazo en 2024. – Disciplina financiera (Costos, Gastos y CAPEX). – Optimización de capital de trabajo. ● Consumo <ul style="list-style-type: none"> – Mayor demanda en todas las regiones debido a compras de los consumidores ante la contingencia. ● Canal de distribución de Foodservice – Aproximadamente el 12% de las ventas totales. <ul style="list-style-type: none"> – Las ventas disminuyeron desde marzo, principalmente debido a cierres temporales de hoteles y restaurantes. – Potencial migración de las ventas al negocio principal – de comer fuera a comer en casa.
<p>Guía 2020</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Retiro de Guía 2020 debido a la incertidumbre por el impacto e implicaciones de COVID-19. ● COVID-19 ha impactado variables clave como: precios de materias primas, volatilidad de tipos de cambio, ventas de Foodservice, entre otros. ● Una actualización a la Guía se proporcionará cuando se pueda determinar un mejor estimado.
<p>Coberturas financieras</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Al cierre del 1T20, los contratos de <i>forward</i> para cubrir las necesidades de dólares estadounidenses para las operaciones en México sumaron US \$240 millones @19.50 MXN/USD, que equivalen aproximadamente a las necesidades en dólares de cuatro meses. ● Sigma mantiene el <i>Cross-Currency Swap</i> que cubre US \$220 millones de su bono con vencimiento en 2026 @18.24 MXN/USD, con una tasa de interés de 8.89%

(Ver “Estados Financieros” un análisis más detallado del resultado 1T20 de Sigma).

Nemak (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio

22% de los Ingresos de ALFA en el 1T20



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Volumen (millones de unidades equiv.)	10.5	10.2	12.1	3	(13)
Norteamérica	6.1	5.9	7.1	3	(14)
Europa	3.4	3.3	4.0	3	(14)
Resto del Mundo	1.0	1.0	1.0	-	(4)
Ingresos	907	941	1,102	(4)	(18)
Norteamérica	508	490	614	4	(17)
Europa	323	339	400	(5)	(19)
Resto del Mundo	76	112	88	(32)	(14)
Flujo	142	133	175	7	(19)
Norteamérica	91	68	109	34	(17)
Europa	46	56	67	(18)	(31)
Resto del Mundo	5	9	(1)	(44)	-
Inversiones y Adquisiciones¹	97	97	96	-	1
Deuda Neta	1,210	1,206	1,305	-	(7)
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.1	1.9	1.8		
Cobertura de Intereses ² UDM*	8.1	8.6	9.4		

* Veces. UDM = últimos 12 meses

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones; 2 Cobertura de Intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

El **volumen** fue de 10.5 millones de unidades equivalentes, cifra 13% menor en comparación con el 1T19, atribuida en gran medida a la abrupta disminución de la producción de vehículos ligeros ante el COVID-19. En Norteamérica, los principales factores fueron la discontinuación de ciertos modelos entre los principales clientes de Detroit, aunado a una desaceleración general de la industria, causada por el COVID-19. La producción de vehículos ligeros también se vio afectada en Europa por la pandemia, que a su vez afectó el volumen de Nemak. En el Resto del Mundo, el volumen disminuyó principalmente debido a las menores ventas en China, donde Nemak realizó un cierre temporal de operaciones, seguido de un reinicio gradual de la producción a partir de febrero.

Los **Ingresos** totalizaron US \$907 millones en el 1T20, una reducción de 18% año contra año, como resultado de un menor volumen y precios del aluminio.

El **Flujo** fue de US \$142 millones, cifra 19% inferior a la del 1T19, debido principalmente al menor volumen. El Flujo por unidad equivalente fue de US \$13.5, 7% menor año contra año, mientras que Nemak intensifica esfuerzos para optimizar los costos y gastos ante la incertidumbre sobre los programas de producción de los clientes a causa del COVID-19.

Las **Inversiones y Adquisiciones** totalizaron US \$97 millones, principalmente para apoyar el lanzamiento de nuevos productos en todas las regiones. Las inversiones programadas están sujetas a revisión para posibles reducciones o aplazamientos relacionados con las acciones para mitigar el impacto de COVID-19.

La **Deuda Neta** ascendió a US \$1,210 millones al cierre del 1T20, 7% menos que en el 1T19 y similar en comparación con el 4T19. Al 31 de marzo de 2020, la Deuda Neta incluyó US \$93 millones por la adopción del estándar contable para arrendamientos (IFRS16).

El efectivo al final del primer trimestre totalizó US \$785 millones, US \$458 millones más que en el 4T19, debido a que Nemak reforzó su liquidez al utilizar una parte de las líneas de crédito disponibles. Las razones financieras al final del 1T20 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 2.1 veces y Cobertura de Intereses de 8.1 veces.

EVENTOS RECIENTES - NEMAK

<p>COVID-19</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Salvaguardar el bienestar de los empleados y garantizar la continuidad del negocio. <ul style="list-style-type: none"> – Protocolos: puntos de control, desinfección de instalaciones, distanciamiento físico, entre otros. – Actualización de las operaciones: Optimización de costos, gastos y flujo de caja frente a la disminución en producción de los clientes. Las medidas incluyen reducciones en Inversiones y Adquisiciones y capital de trabajo, así como el paro temporal de las instalaciones. – Posición financiera: US \$785 millones en efectivo y equivalentes al cierre del trimestre. • Utilizando nuestro sistema de impresión 3D, así como otras tecnologías de manufactura para ayudar a aumentar la capacidad del sistema de salud en México.
<p>Asamblea de Accionistas</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Dividendo aprobado por US \$0.0164 por acción, equivalente a ~US \$50 millones, sujeto a revisión considerando la situación de mercado actual. • El monto máximo de Ps \$2,500 millones para el programa de recompras 2020 se mantiene sin cambios.
<p>Guía 2020</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Retiro de la Guía 2020 debido a la incertidumbre sobre el alcance y la duración de los paros de producción de clientes asociados con la pandemia.
<p>Nuevos contratos</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Nuevos contratos en el 1T20 por un valor total de ~US \$190 millones en ingresos anuales, de los cuales el 90% representa negocios incrementales, principalmente para producir cabezas de motor, bloques de motor y piezas para componentes estructurales y para vehículos eléctricos.
<p>Piezas estructurales y componentes para vehículos eléctricos (CE/VE)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Ganó contratos por un valor aproximado de US \$70 millones en ingresos anuales para proveer carcasas de baterías para aplicaciones <i>plug-in hybrid</i> de clientes europeos. • El portafolio total de pedidos en este segmento a la fecha asciende a US \$820 millones u 82% de la meta de US \$1,000 millones para 2022

(Ver “Apéndice – Reportes 1T20 de Empresas Listadas” para el reporte 1T20 completo de Nemak).

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

4% de los Ingresos de ALFA en el 1T20

axtel



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
Ingresos	157	176	173	(11)	(9)
Servicios - Empresarial	102	103	104	(1)	(2)
Servicios - Gobierno	27	34	27	(21)	(1)
Infraestructura	59	69	64	(14)	(7)
Eliminaciones	(31)	(31)	(31)	1	1
Mercado Masivo	0	0	9	(100)	(100)
Flujo	156	53	58	192	169
Inversiones y Adquisiciones¹	36	30	20	20	82
Deuda Neta	586	750	795	(22)	(26)
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.6	2.8	2.0		
Cobertura de Intereses ² UDM*	5.0	3.6	4.4		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones; 2 Cobertura de Intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Los **Ingresos** sumaron US \$157 millones, una reducción de 9% año contra año, que refleja principalmente la venta del negocio de Mercado Masivo y la transacción de los Centros de Datos. Ajustando estos factores, los Ingresos comparables en el 1T20 de Axtel disminuyeron 2% contra el 1T19, resultado de la depreciación del Peso Mexicano. Sobre una base neutral de tipo de cambio, los ingresos comparables de Axtel aumentaron 1%, impulsados por el crecimiento en el segmento de Servicios.

El **Flujo** sumó US \$156 millones, 169% mayor año contra año, incluyendo un beneficio extraordinario de US \$107 millones por la venta anunciada previamente de sus Centros de Datos. Ajustando estos conceptos extraordinarios y la contribución de los negocios vendidos recientemente, el Flujo del 1T20 fue de US \$48 millones, 9% inferior año contra año, o 7% inferior sobre una base neutral de tipo de cambio, debido a que el crecimiento del Flujo de la Unidad Infraestructura fue más que contrarrestado por una disminución en la Unidad de Servicios.

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$36 millones en el 1T20, cifra 82% mayor en comparación con el 1T19. Las inversiones y Adquisiciones en el primer trimestre de 2020 incluyen una inversión extraordinaria de US \$19 millones relacionada con la renovación de frecuencias de espectro.

La **Deuda Neta** al cierre del 1T20 fue de US \$586 millones, 26% y 22% menor en comparación con el 1T19 y el 4T19, respectivamente. En términos absolutos, la Deuda Neta de Axtel disminuyó US \$164 millones año contra año, debido a los ingresos por la venta de tres Centros de Datos. Al 31 de marzo del 2020, la Deuda Neta incluye US \$35 millones por arrendamientos relacionados con la norma contable IFRS16.

El efectivo al final del 1T20 ascendió a US \$104 millones, cifra \$58 millones mayor contra el 4T19. Las razones financieras al cierre del 1T20 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 1.6 veces y Cobertura de Intereses de 5.0 veces.

EVENTOS RECIENTES - AXTEL

<p>COVID-19</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Seguridad y continuidad del negocio <ul style="list-style-type: none"> – El 85% de los colaboradores de Axtel laboran bajo el esquema de trabajo desde casa. – Restricciones de viaje. – Se limitó el acceso a contratistas y personal externo. – Campaña de concientización interna, saneamiento obligatorio y medidas de prevención de contagio. – Se aplazaron los eventos de Alestra Fest 2020 en Monterrey y Guadalajara. • Productos <ul style="list-style-type: none"> – Los servicios críticos incluyen conectividad, acceso a la red, perímetros de ciberseguridad, servicios de colaboración, soluciones en la nube, entre otros. – Más de 300 clientes han solicitado aumentar sus capacidades de acceso a Internet dedicado para hacer frente a las circunstancias actuales. – En coordinación con socios tecnológicos, Axtel está implementando ofertas especiales de colaboración y de acceso remoto para sus clientes. • Sólida Liquidez <ul style="list-style-type: none"> – Saldo en efectivo de US \$91 millones, más US \$13 millones de depósito en garantía hasta enero del próximo año. – Línea de crédito comprometida de US \$50 millones – US \$48 millones sin utilizar.
<p>Asamblea de Accionistas</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Programa de recompra de acciones aprobado por un máximo de Ps \$400 millones.
<p>Guía 2020</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Axtel está retirando su Guía para 2020, incluyendo Ingresos, Flujo e Inversiones y Adquisiciones, dada la incertidumbre que el COVID-19 está ocasionando en la economía global, incluyendo en México. • Se proporcionará una Guía actualizada para 2020 tan pronto como las condiciones macroeconómicas se vuelvan menos volátiles. • Los Inversiones y Adquisiciones se limitarán de US \$20 a 25 millones en mantenimiento y actualización de operaciones de red; US \$20 millones de la renovación de frecuencias que fueron pagadas en febrero, e inversiones estrictamente controladas y basadas en factores de éxito.

Monetización de Infraestructura

- En el 1T20, Axtel inició un proceso competitivo para atraer propuestas de inversión para la Unidad de Infraestructura y la Compañía.
- Debido a la crisis del COVID-19, el proceso se difirió hasta que las condiciones de mercado sean apropiadas.

(Ver “Apéndice – Reportes 1T20 de Empresas Listadas” para el reporte 1T20 completo de Axtel).

Newpek – Petróleo y Gas



Menos del 1% de los Ingresos de ALFA en el 1T20

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Volumen (MBPED)¹	6.3	6.3	5.7	1	11
Líquidos y otros (%)	62	56	55		
Ingresos	16	18	23	(10)	(29)
México	8	11	17	(26)	(55)
Extranjero	8	7	5	13	52
Flujo	(6)	(65)	(8)	92	33
Inversiones y Adquisiciones²	6	8	1	(25)	507
Deuda Neta	(6)	(7)	(20)	6	68

1 Miles de Barriles de Petróleo Equivalente por Día.

2 Cifra bruta, no incluye desinversiones

El **Volumen** en el 1T20 promedió 6.3 mil barriles de petróleo equivalentes por día (MBPED), 11% mayor en comparación con la del 1T19, debido principalmente a la nueva producción en Eagle Ford Shale (EFS) (ver tabla 15).

Los **Ingresos** sumaron US \$16 millones en el 1T20, una disminución de 29% año contra año, debido principalmente a la baja en los precios (ver tabla 15).

El **Flujo** fue de US \$6 millones negativo en el 1T20, resultado de menores precios, el cual se compara con US \$8 millones negativo en el 1T19, que incluye una provisión no-erogable asociada con una menor perspectiva de producción en 2019 (ver tabla 16).

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$6 millones durante el trimestre ya que se reanudó la perforación de nuevos pozos en EFS. Las inversiones programadas están sujetas a revisión para posibles reducciones o aplazamientos relacionados con las acciones para mitigar el impacto de COVID-19.

La **Deuda Neta** al cierre de trimestre fue negativa en US \$6 millones (ver tabla 17).

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - NEWPEK

Los precios de hidrocarburos durante el 1T20 disminuyeron a mínimos en 17 años, debido al COVID-19 y a las amenazas de aumento en la producción en Arabia Saudita y Rusia. El petróleo West Texas Intermediate (WTI) bajó 16% en comparación con el 1T19, promediando US \$46 por barril. A medida que iniciaron las acciones de contingencia para contener la propagación de la enfermedad en todo el mundo, los precios del crudo comenzaron a bajar y disminuyeron aún más luego de que los miembros de la OPEP+ decidieran, el pasado 6 de marzo, elevar la producción de petróleo crudo en lugar de llegar a un acuerdo de disminución de la producción, lo que redujo el precio del WTI hasta US \$22 por barril.

El número de plataformas de EE.UU. disminuyó 28% en comparación con el 1T19, las plataformas de crudo representaron la mayor parte de la disminución. Sin embargo, la productividad por plataforma siguió aumentando, lo que elevó la producción de EE.UU. a 13 millones de barriles de petróleo por día (MMBPD) en el trimestre, un incremento de 0.8 MMBPD en comparación con el año previo.

El precio del gas natural Henry Hub promedió US \$1.9 por millón de BTUs (MMBTU) en el 1T20, monto 35% menor año contra año. El gas Henry Hub mostró una tendencia a la baja durante el trimestre, ya que el invierno en el hemisferio norte fue menos frío de lo esperado, aunado a que las medidas contra el COVID-19 redujeron las actividades industriales y comerciales en EE.UU. Los inventarios de gas natural terminaron la temporada de inyección en 1.96 billones de pies cúbicos, cifra 77% mayor en comparación con el 2019.

RESULTADOS POR REGIÓN - NEWPEK

En **EE.UU.**, los pozos productores sumaron 557 en EFS, en el sur de Texas, frente a 547 pozos en producción al final del 1T19. Además, Newpek tiene 34 pozos que producen en la formación Edwards en el sur de Texas, donde la compañía tiene una participación del 20%. La producción en EE.UU. promedió 3.9 MBPED, durante el 1T20, 55% más que en el 1T19, debido a la reactivación del desarrollo del EFS. Los líquidos y el petróleo representaron el 62% del volumen total del trimestre, en comparación con el 55% en el 1T19.

La producción en **México** durante el 1T20 promedió 2.4 MBPED, cifra 24% menor que en el 1T19. El campo San Andrés representó el 62% de la producción total del trimestre, mismo nivel año contra año. Al final del trimestre había 117 pozos en producción en México, 8% más que los 109 pozos en producción al final del 1T19.

EVENTOS RECIENTES - NEWPEK

COVID-19	<ul style="list-style-type: none">• Seguridad y continuidad del negocio.• El gobierno mexicano designó a la industria de Petróleo y Gas como un bien esencial. Las operaciones han continuado sin interrupciones.• Empleados, clientes y contratistas han sido entrenados y se les provee de equipo especial para garantizar su seguridad.
Guía 2020	<ul style="list-style-type: none">• Se retira Guía de resultados 2020.• Difícil determinar el impacto de COVID-19 con la información disponible al momento.• Se proporcionará Guía actualizada tan pronto como se pueda determinar una estimación confiable.
Perforación progresiva en EFS	<ul style="list-style-type: none">• 4 nuevos pozos netos fueron conectados a ventas en 1T20.• Los nuevos pozos fueron conectados a ventas en menor tiempo, requirieron menos inversión y alcanzaron mayor producción inicial que los anteriores.
Desinversión	<ul style="list-style-type: none">• En búsqueda de opciones para desinvertir activos fuera de México.

(Ver "Tablas" un análisis más detallado del resultado 1T20 de Newpek).

INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 1T20

Fecha: Viernes 17 de abril, 2020
Hora: 12:00 p.m. (Centro, CDMX) / 1:00 p.m. (Este, NY)
Teléfono: EE.UU.: +1-877-451-6152
Internacional: +1-201-389-0879
México: 800-522-0034
Clave: 13701368
Webcast: <http://public.viavid.com/index.php?id=138909>
Repetición: <http://www.alfa.com.mx/RI/conferencia.htm>

Acerca de ALFA

ALFA es una empresa que administra un portafolio diversificado de negocios: Alpek, uno de los más grandes productores a nivel mundial de poliéster (PTA, PET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno, poliestireno expandible y caprolactama. Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Nematik, proveedor líder de soluciones innovadoras de aligeramiento para la industria automotriz global, especializado en el desarrollo y manufactura de componentes de aluminio para tren motriz, componentes estructurales y para vehículos eléctricos. Axtel, compañía de Tecnologías de Información y Comunicación (TIC) que sirve a los mercados empresarial y gubernamental en México. Newpek, empresa que realiza operaciones en la industria de hidrocarburos en EE.UU. y México. En 2019, ALFA generó ingresos por \$337,750 millones de Pesos (US \$17,538 millones) y Flujo de Operación de \$44,280 millones de Pesos (US \$2,298 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid.

Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas incertidumbres incluyen, pero no se limitan a, riesgos relacionados con la pandemia COVID-19, tales como alcance y duración del brote, implementación de acciones de respuesta gubernamentales y medidas restrictivas, disponibilidad de trabajadores y contratistas debido a enfermedades o restricciones como quedarse en casa, interrupciones de las cadenas de suministro y otros impactos en el negocio o en la capacidad de la Compañía para ejecutar planes de continuidad del negocio. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en Pesos mexicanos o Dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en Dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un período a otro.

Tablas

ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T20 vs.		Acum.'20 vs. Acum.'19
	4T19	1T19	
Volumen Total	5.4	4.4	4.4
Volumen Nacional	2.9	7.4	7.4
Volumen Extranjero	8.0	1.4	1.4
Precios Promedio en Pesos	(4.6)	(8.0)	(8.0)
Precios Promedio en Dólares	(7.3)	(10.9)	(10.9)

Tabla 2 | VENTAS (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Ventas Totales					
Millones de Pesos	82,691	82,281	86,090	-	(4)
Millones de Dólares	4,167	4,267	4,479	(2)	(7)
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	26,973	27,262	27,536	(1)	(2)
Millones de Dólares	1,363	1,414	1,433	(4)	(5)
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	55,718	55,018	58,554	1	(5)
Millones de Dólares	2,804	2,853	3,046	(2)	(8)
En el Extranjero / Total (%)	67	67	68	1	(1)

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T19 vs.	
				4T19	1T19
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	6,191	6,853	4,964	(10)	25
Millones de Dólares	315	354	258	(11)	22
Flujo					
Millones de Pesos	11,100	12,287	9,982	(10)	11
Millones de Dólares	563	636	519	(11)	9
Flujo/Ingresos (%)*	13.5	14.9	11.6	(9)	17

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ Millones)

Compañía	Partida Extraordinaria	1T20	4T19	1T19	Acum.'20	Acum.'19
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	(17)	(6)	(19)	(17)	(19)
	Reembolso por Incendio - Planta Altamira			11		11
	Ganancia por venta de Cogeneración		188			
	Gastos legales		1			
	Total Alpek	(17)	184	(8)	(17)	(8)
Axtel	Ganancia venta de Centros de Datos	107			107	
	Gastos únicos por terminación de operaciones discontinuas		(4)			
	Total Axtel	107	(4)		107	
Newpek	Provisión por recuperación de gastos México		(3)	(1)		(1)
	Provisión por recuperación de gastos México		(54)			
	Total Newpek		(58)	(1)		(1)
Efecto total en Flujo		91	122	(8)	91	(8)

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ Millones)

Compañía	1T20	4T19	1T19	(% 1T19 vs.	
				4T19	1T19
ALFA	473	514	528	(8)	(10)
Alpek	128	172	148	(26)	(14)
Sigma	169	176	166	(4)	1
Nemak	142	133	175	7	(19)
Axtel	49	57	58	(15)	(16)
Newpek	(6)	(8)	(8)	30	29
ALFA Flujo/Ventas (%)	11.3	12.1	11.8		

Tabla 6 | EFECTO DE IFRS16 (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	4T19	Acum.'20
Estado de Resultados					
Depreciación y Amortización	31	-	-	-	31
Gasto Financiero	6	-	-	-	6
Balance General					
Activos – Derecho de uso	396	-	-	-	396
Pasivos					
Arrendamiento a corto plazo	112	-	-	-	112
Arrendamiento a largo plazo	301	-	-	-	301
Deuda Neta*	23	-	-	-	23

Tabla 7 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T19 vs.)	
				4T19	1T19
Gastos Financieros	(126)	(131)	(130)	4	3
Productos Financieros	13	18	17	(24)	(20)
Gastos Financieros Netos	(113)	(114)	(113)	1	-
Ganancia (Pérdida) Cambiara	(178)	23	14	(872)	-
RIF Capitalizado	0	2	5	(89)	(95)
Resultado Integral de Financiamiento	(291)	(88)	(95)	(229)	(208)
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.0	5.2	4.7		

Tabla 8 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T19 vs.)	
				4T19	1T19
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	175	163	91	7	92
Interés Minoritario	5	83	25	(94)	(80)
Interés Mayoritario	170	80	66	112	159
Utilidad por Acción (Dólares)	0.03	0.02	0.01	113	160
Prom. Acciones en Circulación (millones)	5,010	5,019	5,054		

Tabla 9 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19
Activos Totales	18,153	18,026	18,811
Pasivo Total	13,811	12,989	13,906
Capital Contable	4,342	5,037	4,905
Capital Contable Mayoritario	3,278	3,808	3,685
Deuda Neta	6,323	6,276	7,194
Deuda Neta/Flujo*	2.7	2.7	2.6
Cobertura de Intereses*	5.3	5.2	5.7

* Veces. UDM = últimos 12 meses

Tabla 10 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T19 vs.	
				4T19	1T19
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo ¹	2,252	1,337	1,250	68	80
Clientes	1,177	1,238	1,524	(5)	(23)
Inventarios	2,376	2,432	2,508	(2)	(5)
Otros activos circulantes	842	1,023	914	(18)	(8)
Total activo circulante	6,646	6,030	6,196	10	7
Inversión en asociadas y otras	471	487	506	(20)	(23)
Propiedades, planta y equipo, neto	6,669	7,147	7,779	(7)	(14)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	2,886	3,035	2,989	(5)	(3)
Otros activos no circulantes	1,481	1,328	1,341	12	11
Total Activo	18,153	18,026	18,811	1	(3)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	1,054	227	1,261	432	(4)
Proveedores	2,937	2,944	2,934	-	-
Otros pasivos circulantes	1,437	1,496	1,401	(11)	(5)
Total pasivo circulante	5,428	4,667	5,596	17	(2)
Deuda (incluye costos de emisión)	7,095	6,916	6,864	6	7
Beneficios a empleados	257	309	252	(17)	2
Otros pasivos	1,031	1,097	1,195	(33)	(39)
Total de pasivo	13,811	12,989	13,906	6	(1)
Total capital contable	4,342	5,037	4,905	(14)	(11)
Total pasivo y capital contable	18,153	18,026	18,811	1	(3)
Deuda Neta	6,323	6,276	7,194	1	(12)
Deuda Neta/Flujo*	2.7	2.7	2.6		
Cobertura de intereses*	5.3	5.2	5.7		

* Veces. UDM = últimos 12 meses. 1 No incluye caja restringida.

SIGMA

Tabla 11 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T20 vs.		Acum.'20 vs. Acum.'19
	4T19	1T19	
Volumen Total	(0.2)	4.1	4.1
Precios Promedio en Pesos	(0.7)	7.4	7.4
Precios Promedio en Dólares	(3.8)	3.7	3.7

Tabla 12 | SIGMA – VENTAS (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T19 vs.	
				4T19	1T19
Ventas Totales					
Millones de Pesos	32,569	32,888	29,146	(1)	12
Millones de Dólares	1,637	1,706	1,516	(4)	8
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	13,394	13,575	12,544	(1)	7
Millones de Dólares	678	704	653	(4)	4
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	19,175	19,313	16,602	(1)	16
Millones de Dólares	960	1,002	864	(4)	11
En el Extranjero / Total (%)	59	59	57		

Tabla 13 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T19 vs.	
				4T19	1T19
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	2,282	2,276	2,094	-	9
Millones de Dólares	114	118	109	(4)	4
Flujo					
Millones de Pesos	3,375	3,399	3,195	(1)	6
Millones de Dólares	169	176	166	(4)	1

Tabla 14 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19
Activos Totales	5,388	5,250	5,056
Pasivo Total	4,439	4,337	4,228
Capital Contable	949	913	828
Capital Contable Mayoritario	949	913	799
Deuda Neta	2,037	1,994	2,020
Deuda Neta/Flujo*	2.9	2.8	2.9
Cobertura de Intereses*	5.9	6.2	5.3

* Veces. UDM = últimos 12 meses

NEWPEK

Tabla 15 | NEWPEK - VENTAS (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T19 vs.)	
				4T19	1T19
Volumen (MBPED)¹	6.3	6.3	5.7	1	11
Líquidos y otros (%)	62	56	55		
Ventas Totales					
Millones de Pesos	317	346	441	(9)	(28)
Millones de Dólares	16	18	23	(10)	(29)
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	154	204	335	(25)	(54)
Millones de Dólares	8	11	17	(26)	(55)
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	163	142	106	15	54
Millones de Dólares	8	7	5	13	52
En el Extranjero / Total (%)	51	41	24		

¹ Miles de barriles de petróleo equivalentes por día.

Tabla 16 | NEWPEK - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T19 vs.)	
				4T19	1T19
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	(153)	(1,332)	(223)	89	32
Millones de Dólares	(8)	(69)	(12)	89	35
Flujo					
Millones de Pesos	(112)	(1,255)	(159)	91	29
Millones de Dólares	(6)	(65)	(8)	92	33

Tabla 17 | NEWPEK - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	1T20	4T19	1T19
Activos Totales	560	661	627
Pasivo Total	314	313	248
Capital Contable	246	348	379
Deuda Neta	(6)	(7)	(20)
Deuda Neta/Flujo*	0.1	0.1	(3.1)
Cobertura de intereses*	7.4	7.6	(1.1)

* Veces. UDM = últimos 12 meses

Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

	Mar 20	Dic 19	Mar 19	(% Mar 20 vs.)	
				Dic 19	Mar 19
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	52,945	25,195	24,233	110	118
Clientes	27,671	23,323	29,533	19	(6)
Otras cuentas y documentos por cobrar	7,156	5,753	6,301	24	14
Inventarios	55,854	45,826	48,602	22	15
Otros activos circulantes	12,645	13,531	11,408	(7)	11
Total activo circulante	156,271	113,628	120,077	38	30
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	11,071	9,178	9,815	21	13
Propiedad, planta y equipo	156,807	134,695	150,744	16	4
Activos intangibles	67,845	57,186	57,930	19	17
Otros activos no circulantes	34,818	25,022	25,978	39	34
Total activo	426,812	339,709	364,544	26	17
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO A CORTO PLAZO:					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	4,028	2,293	6,159	76	(35)
Préstamos bancarios y documentos por pagar	20,758	1,990	18,285	943	14
Proveedores	69,055	55,479	56,851	24	21
Otros pasivos circulantes	33,788	28,184	27,143	20	24
Total pasivo a corto plazo	127,629	87,946	108,437	45	18
PASIVO A LARGO PLAZO:					
Deuda a largo plazo	166,828	130,337	133,019	28	25
Impuestos diferidos	13,670	10,913	12,566	25	9
Otros pasivos	10,567	9,763	10,584	8	-
Estimación de remuneraciones al retiro	6,034	5,824	4,891	4	23
Total pasivo	324,728	244,783	269,497	33	20
CAPITAL CONTABLE:					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	207	209	210	(1)	(1)
Capital ganado	76,861	71,553	71,197	7	8
Total Capital Contable de la participación controladora:	77,068	71,762	71,408	7	8
Total Capital Contable de la participación no controladora:	25,016	23,164	23,639	8	6
Total capital contable	102,084	94,926	95,046	8	7
Total pasivo y capital contable	426,812	339,709	364,544	26	17
Razón circulante	1.2	1.3	1.1		
Pasivo a capital contable consolidado	3.2	2.6	2.8		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	1T20	4T19	1T19	1T20 vs. (%)	
				4T19	1T19
Ventas netas	82,691	82,281	86,090	-	(4)
Nacionales	26,973	27,262	27,536	(1)	(2)
Exportación	55,718	55,018	58,554	1	(5)
Costo de ventas	(67,184)	(67,526)	(70,246)	1	4
Utilidad bruta	15,506	14,755	15,844	5	(2)
Gastos de operación y otros	(9,316)	(7,902)	(10,879)	(18)	14
Utilidad de operación	6,191	6,853	4,964	(10)	25
Costo integral de financiamiento, neto	(6,051)	(1,709)	(1,817)	(254)	(233)
Participación en resultados de asociadas	37	(302)	57	112	(35)
Utilidad antes de la siguiente provisión	177	4,842	3,205	(96)	(94)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	3,249	(1,676)	(1,452)	294	324
Utilidad neta consolidada	3,426	3,166	1,752	8	96
Resultado del interés minoritario	(50)	1,606	489	(103)	(110)
Resultado del interés mayoritario	3,476	1,560	1,263	123	175
Flujo de operación	11,100	12,287	9,982	(10)	11
Cobertura de intereses *	5.3	5.2	5.8		

* Veces. UDM = Últimos 12 meses

Reporte de Resultados

Primer Trimestre 2020 (1T20)



Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

(%) Mar 20 vs.

Activo	Mar 20	Dic 19	Mar 19	Dic 19	Mar 19
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	16,801	9,730	10,454	73	61
Efectivo restringido	14	11	12	25	18
Clientes, neto	6,071	5,365	4,984	13	22
Impuestos sobre la renta por recuperar	490	407	505	20	(3)
Inventarios	20,664	16,245	14,735	27	40
Otros activos circulantes	4,487	3,024	2,759	48	63
Total activo circulantes	48,527	34,782	33,449	40	45
Propiedad, planta y equipo, neto	36,681	32,306	32,690	14	12
Activos intangibles, neto	18,961	15,701	15,931	21	19
Crédito mercantil	15,802	12,865	13,129	23	20
Impuestos diferidos a la utilidad	4,173	2,678	2,094	56	99
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	123	107	101	14	21
Otros activos no circulantes	2,417	489	587	394	312
Total activo no circulante	78,157	64,147	64,532	22	21
Total activo	126,684	98,929	97,981	28	29
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda circulante	7,640	576	5,700	1,227	34
Documentos por pagar	728	535	587	36	24
Proveedores	26,020	21,521	18,752	21	39
Impuesto a la utilidad por pagar	506	1,739	1,527	(71)	(67)
Provisiones	121	102	126	19	(4)
Otros pasivos circulantes	6,722	5,332	5,137	26	31
Total pasivo a corto plazo	41,738	29,805	31,829	40	31
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda a largo plazo	53,848	44,083	41,717	22	29
Documentos por pagar	2,227	1,875	1,767	19	26
Impuestos diferidos a la utilidad	4,375	3,524	3,489	24	25
Beneficios a empleados	1,717	1,771	1,375	(3)	25
Provisiones largo plazo	94	83	73	14	29
Impuestos sobre la renta por pagar	370	556	1,633	(33)	(77)
Otros pasivos no circulantes	4	31	50	(88)	(92)
Total pasivo a largo plazo	62,634	51,923	50,104	21	25
Total pasivo	104,372	81,728	81,933	28	27
CAPITAL CONTABLE:					
Total capital contable de la participación controladora:	22,312	17,201	15,491	30	44
Total capital contable de la participación no controladora:	0	0	557	-	(100)
Total capital contable	22,312	17,201	16,048	30	39
Total pasivo y capital contable	126,684	98,929	97,981	28	29



Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

	1T20	4T19	1T19	1T19 vs. (%)	
				4T19	1T19
Ventas	32,569	32,888	29,146	(1)	12
Costo de ventas	(23,596)	(23,953)	(20,801)	(1)	13
Utilidad bruta	8,974	8,935	8,345	0	8
Gastos de venta	(5,259)	(5,200)	(4,914)	1	7
Gastos de administración	(1,473)	(1,436)	(1,383)	3	7
Otros ingresos (gastos), neto	40	(24)	46	(272)	(12)
Utilidad de operación	2,282	2,276	2,094	0	9
Resultado financiero, neto	35	(586)	(573)	(106)	(106)
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	(0)	12	(1)	(101)	(83)
Utilidad antes de impuestos	2,317	1,702	1,521	36	52
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	677	(981)	(727)	(169)	(193)
Utilidad neta consolidada	2,994	721	793	315	278
Participación no controladora	-	6	(11)	(100)	(100)
Participación de la controladora	2,994	715	804	319	272

Apéndice – Reportes 1T20 de empresas listadas

Alpek (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

Nemak (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Monterrey, México, a 16 de abril de 2020 – Alpek, S.A.B. de C.V. (BMV: ALPEK)

Alpek reporta Flujo de U.S. \$111 millones en el 1T20 (U.S. \$127 millones Flujo Comp.)

Información Financiera Seleccionada

(Millones de Dólares)

	(%) 1T20 vs.				
	1T20	4T19	1T19	4T19	1T19
Volumen Total (ktons)	1,184	1,059	1,087	12	9
Poliéster	967	851	857	14	13
Plásticos y Químicos	217	208	230	4	(6)
Ingresos Consolidados	1,433	1,407	1,642	2	(13)
Poliéster	1,094	1,075	1,239	2	(12)
Plásticos y Químicos	300	311	376	(4)	(20)
Flujo de Operación Consolidado	111	356	140	(69)	(21)
Poliéster	58	122	80	(52)	(27)
Plásticos y Químicos	49	42	54	15	(10)
Venta de Cogeneradoras	-	188	-	(100)	-
Ut. Atribuible a la Part. Controladora	(19)	209	27	(109)	(172)
Inversiones y Adquisiciones	15	115	69	(87)	(79)
Deuda Neta	1,436	1,330	2,200	8	(35)
Deuda Neta/Flujo de Operación ⁽¹⁾	1.7	1.6	2.2		
Cobertura de intereses ⁽¹⁾	7.3	7.2	8.8		

(1) Veces: Últimos 12 meses

Principales Aspectos de Operación y Financieros (1T20)

Alpek	<ul style="list-style-type: none"> Flujo Comparable 1T20 de U.S. \$127 millones (-26% TsT y -14% AsA) Volumen de 1.18 millones de toneladas, trimestre récord para la compañía Fase de pre-construcción de Corpus Christi Polymers extendida hasta fin de 2020 Flujo de efectivo U.S. \$181 millones mejor a lo esperado debido a menor CAPEX y CNT
Poliéster	<ul style="list-style-type: none"> Flujo Comparable 1T20 de U.S. \$74 millones (-40% TsT y -12% AsA), incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$16 millones por costo de inventario Márgenes de referencia del poliéster en 1T20 de U.S. \$275 por tonelada, por encima de Guía Precio de Px en E.U.A. cayó 18% en 1T20, generando efectos de costo de inventario y arrastre de materia prima negativos
Plásticos y Químicos (P&Q)	<ul style="list-style-type: none"> Flujo Comparable 1T20 de U.S. \$50 millones (+8% TsT y -15% AsA) Flujo impulsado por desempeño mejor a lo esperado en el negocio de Polipropileno ("PP")
COVID-19	<ul style="list-style-type: none"> Operaciones no afectadas ya que Alpek suministra materias primas a industrias esenciales Impacto sobre la industria incluye caída de precio de Px y mejora de márgenes de poliéster Guía 2020 retirada por volatilidad y hasta que se pueda contar con un estimado confiable

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Ellas tienen que ver con juicios con respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como con decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

Mensaje del Director General

Alpek obtuvo resultados mejores de lo esperado en ambos segmentos de negocio durante el primer trimestre de 2020, en un contexto de inestabilidad económica y de precios de materias primas, ocasionado mayormente por los efectos del brote de Coronavirus ("COVID-19"). Los primeros casos de COVID-19 se registraron en China a finales de 2019, donde medidas estrictas durante los meses siguientes, orientadas a reducir el esparcimiento del virus, repercutieron sobre la operación de refinerías y de productores de poliéster en la región. Para nuestra industria, estos recortes de producción no programados dieron como resultado:

- Reducción de precios de materias primas – A medida que la demanda de petróleo crudo en Asia se redujo como resultado de la desaceleración de la producción en las refinerías, y aunado a la falta de un acuerdo para reducir producción a nivel mundial en el 1T20, el precio promedio del crudo Brent disminuyó 49% durante el trimestre. En consecuencia, los precios de referencia del paraxileno ("Px") en los E.U.A., también, disminuyeron por 18% en el mismo periodo.
- Mejora de los márgenes de referencia del poliéster – La menor producción de fabricantes de poliéster asiáticos, en combinación con una sólida demanda mundial de productos fabricados a base de PET, dio lugar a un alza de 21% en los márgenes de referencia de poliéster integrado en Asia en el primer trimestre.

Nuestra prioridad es la seguridad y bienestar de nuestros empleados. Como tal, Alpek ha adoptado medidas preventivas como prácticas de higiene adicionales, equipo de protección personal, puntos de control sanitario, restricciones de viaje e implementación de oficina remota cuando sea posible.

Desde un punto de vista operativo, la compañía produce materias primas para industrias resilientes a recesiones, incluyendo empaquetado para alimentos y bebidas, bienes de consumo e insumos médicos. Todas estas industrias han sido declaradas actividades esenciales en los países en los que contamos con centros de producción, han continuado sus operaciones sin interrupción, e inclusive algunos clientes han solicitado mayor volumen del esperado.

Alpek también ha respondido a los efectos de COVID-19 mediante decisiones financieras prudentes durante el 1T20. La Compañía reafirma su enfoque hacia la estabilidad financiera a través de: la reducción de inversiones en activo fijo (Capex), con iniciativas como la extensión de la fase de pre-construcción de Corpus Christi Polymers ("CCP"), una mayor optimización del capital neto de trabajo, a través de una mejor gestión de cuentas de inventario, proveedores y clientes, y el decreto de un monto de dividendo menor y mejor alineado con nuestro Flujo estimado. Además, Alpek mejoró su balance de efectivo para los próximos meses, disponiendo de líneas de crédito comprometidas y disponibles.

A pesar de los efectos del COVID-19, Alpek registró un Flujo Consolidado de U.S. \$111 millones en el primer trimestre de 2020. Además de los márgenes y volumen mejores de lo esperado en el segmento de Poliéster, los resultados también fueron apoyados por un buen desempeño del segmento de Plásticos y Químicos ("P&Q"). Excluyendo pérdidas por costo de inventario, el Flujo Comparable de Alpek fue de U.S. \$127 millones en el 1T20.

La caída de los precios del Px observada durante el 1T20, también, provocó un efecto negativo de arrastre de materia prima de U.S. \$20 millones en el mismo periodo. Excluyendo dicho efecto, el Flujo Comparable hubiera alcanzado U.S. \$147 millones en el 1T20, superando significativamente la Guía y sólo 15% y 12% por debajo de lo registrado en el 4T19 y 1T19, respectivamente.

Además de la reducción de los precios del petróleo y del Px, los precios promedio de referencia de propileno ("PGP") y de estireno en los E.U.A., también, disminuyeron 12% y 19%, respectivamente, durante el primer trimestre. Esto generó un cargo no-erogable de U.S. \$17 millones por costo de inventario en 1T20.

El Flujo del segmento de Poliéster fue de U.S. \$58 millones en el 1T20, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$16 millones por costo de inventario. Ajustado por este concepto, el Flujo Comparable del segmento de Poliéster fue de U.S. \$74 millones en el 1T20, en línea con lo establecido en la Guía, pero registrando una caída de 40% y 12%, comparado contra el 4T19 y el 1T19, respectivamente. Estas variaciones se atribuyen, esencialmente, a menores márgenes para volumen contractual, ingresos no recurrentes de la operación de plantas de cogeneración en el 2019, y al efecto negativo de arrastre de materia prima, que fueron parcialmente compensados por mayor volumen.

El Flujo del segmento de P&Q fue de U.S. \$49 millones en el 1T20. Ajustado por el cargo no-erogable de U.S. \$1 millón en costo de inventario, el Flujo Comparable del segmento de P&Q fue de U.S. \$50 millones, creciendo 8% TsT, pero disminuyendo 15% AsA. El alza secuencial se atribuye principalmente al buen desempeño del negocio de Polipropileno ("PP"), mientras que la contracción AsA se debe a mayores márgenes del PP y Poliestireno Expandible ("EPS") en aquel año.

En materia de inversiones, el Capex del trimestre totalizó tan sólo U.S. \$15 millones, con la mayoría de los fondos destinados al reemplazo de activos menores. El pasado 18 de marzo, Alpek anunció que Corpus Christi Polymers había extendido su fase de pre-construcción hasta finales de 2020 y, por tal motivo, la Compañía no tendría que efectuar la contribución de capital de U.S. \$45 millones que había contemplado en su Guía.

Durante el 1T20, Alpek pagó un dividendo de U.S. \$143.2 millones relacionado a la venta de sus activos de cogeneración, aprobado en la Asamblea Extraordinaria de Accionistas llevada a cabo el pasado 20 de enero. También, se aprobó un dividendo de U.S. \$81.6 millones en la Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 27 de febrero, planeado para ser pagado el 1 de junio de 2020, y sujeto a ser revisado por el Consejo a luz de las condiciones de mercado actuales.

La posición financiera de Alpek continúa reflejando la fortaleza alcanzada desde finales del 2019. Al 1T20, la Deuda Neta ascendió a U.S. \$1,436 millones, menor a lo esperado ya que el flujo de efectivo fue U.S. 181 millones más alto de lo esperado, debido principalmente a reducciones en Capex y capital neto de trabajo. El índice de apalancamiento (Deuda Neta a Flujo UDM) fue de 1.7 veces, superior a las 1.6 veces, pero por debajo de las 2.2 veces registrada al cierre del 4T19 y 1T19, respectivamente.

Las cifras de Flujo Comparable del 1T20 reflejan márgenes de poliéster y polipropileno mejores a los esperados, volumen de venta récord para cualquier trimestre, y un tipo de cambio favorable que aminoró los gastos administrativos (SG&A). Los resultados son aún más sólidos al excluir los efectos negativos del arrastre de materia prima. Mientras los resultados de la Compañía del 1T20 actualmente sugieren que se cumpliría con los estimados fijados en nuestra Guía, Alpek reconoce que la volatilidad originada por el brote de COVID-19 dificulta la predicción de precios de materia prima, demanda y márgenes para los próximos meses. Por ello, la Compañía retira su Guía 2020 en lo que logra entender más claramente el cambiante entorno. Se proporcionará una Guía actualizada tan pronto como se pueda contar con un estimado confiable.

Resultados por Segmento de Negocio

Poliéster

(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), rPET, Fibras de Poliéster – 76% de Ingresos Netos de Alpek)

Las ventas del segmento de Poliéster en el 1T20 aumentaron 2% TsT, ya que la disminución de los precios promedio fue más que compensada por un mayor volumen de ventas. Las ventas del 1T20 cayeron 12% año contra año, debido principalmente a menores precios de las materias primas con respecto al 1T19. Los precios promedio del segmento de Poliéster disminuyeron 10% y 22% en comparación con el 4T19 y 1T19, respectivamente.

El volumen desplazado del segmento de Poliéster en el 1T20 fue de 967 Ktons, 14% y 13% por arriba de lo registrado en el 4T19 y 1T19, respectivamente. Esta cifra representa un récord para Alpek en cualquier trimestre, con el incremento en volumen principalmente atribuido a la sólida demanda de PET y a la adquisición reciente de una planta de PET en el Reino Unido.

El Flujo de este segmento ascendió a U.S. \$58 millones en el 1T20, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$16 millones por costo de inventario. Ajustando por este concepto, el Flujo Comparable del segmento de Poliéster en el 1T20 fue de U.S. \$74 millones, 40% y 12% por debajo al del 4T19 y 1T19, respectivamente. El Flujo Comparable de Poliéster, excluyendo el efecto negativo de U.S. \$20 millones por arrastre de materia prima, hubiera sido U.S. \$94 millones, significativamente superior a la Guía.

Plásticos & Químicos (P&Q)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), Caprolactama (CPL), otros productos – 22% de Ingresos Netos de Alpek)

Las ventas del segmento P&Q en el 1T20 disminuyeron 4% y 20%, trimestre a trimestre y año contra año, respectivamente, derivado principalmente de menores precios promedio. Los precios promedio del segmento de P&Q en el 1T20 cayeron 7% y 16%, comparados con el 4T19 y 1T19, respectivamente; reflejando los menores precios de las materias primas, como el propileno y estireno.

El volumen trimestral de P&Q aumentó 4%, pero se redujo 6%, con respecto al 4T19 y 1T19, respectivamente. El incremento frente al 4T19 fue impulsado principalmente por la venta de polipropileno; mientras que la contracción con respecto al 1T19 se debe a una menor venta de Caprolactama (“CPL”) y comercialización de Químicos Industriales.

El Flujo del segmento fue de U.S. \$49 millones en el 1T20, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$1 millón por costo de inventario. Ajustado por dicho concepto, el Flujo Comparable de P&Q en el 1T20 fue de U.S. \$50 millones, un alza de 8% trimestre a trimestre y una disminución de 15% año contra año. El incremento con respecto al último trimestre fue impulsado por un resultado mejor al esperado del negocio de polipropileno; mientras que la variación contra el 1T19 se debió a mayores márgenes del PP y Poliestireno Expandible (“EPS”) en aquel año.

Resultados Financieros Consolidados

Ingresos (Ventas Netas): Las ventas netas del primer trimestre sumaron U.S. \$1,433 millones, 2% por encima y 13% debajo del 4T19 y 1T19, respectivamente. Los precios promedio consolidados del 1T20 disminuyeron 9% y 20% trimestre a trimestre y año contra año, respectivamente, debido mayormente a menores precios de las materias primas.

Flujo de Operación (Flujo o EBITDA): El Flujo Consolidado del 1T20 fue de U.S. \$111 millones, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$17 millones. Ajustando por este concepto, el Flujo Comparable Consolidado del 1T20 fue de U.S. \$127 millones, comparado con U.S. \$172 millones y U.S. \$148 millones del 4T19 y 1T19, respectivamente.

Utilidad (Pérdida) Neta Atribuible a la Participación Controladora: La Pérdida Neta Consolidada Atribuible a la Participación Controladora del primer trimestre de 2020 fue de U.S. \$19 millones, comparada con la utilidad de U.S. \$209 millones en el 4T19 y U.S. \$27 millones en el 1T19.

Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (Capex): Las Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones del 1T20 sumaron U.S. \$15 millones, en comparación con los U.S. \$115 millones y U.S. \$69 millones del 4T19 y 1T19, respectivamente. La mayoría de estos recursos fueron destinados al remplazo de activos menores.

Deuda Neta: La Deuda Neta Consolidada, al 31 de marzo de 2020, fue de U.S. \$1,436 millones. La cifra fue mejor de lo esperado, con un alza de 8% trimestre a trimestre y una disminución de 35% año contra año. La Deuda Neta incrementó U.S. \$106 millones durante el 1T20, como resultado del pago de dividendos e impuestos. Al 31 de marzo de 2020, la Deuda Bruta fue de U.S. \$2,006 millones, mientras que el saldo de efectivo y equivalentes de efectivo aumentó a U.S. \$570 millones, debido a la disposición de U.S. \$240 millones en líneas de crédito comprometidas a corto y largo plazo. Las razones financieras al cierre del 1T20 fueron: Deuda Neta a Flujo UDM de 1.7 veces y Cobertura de Intereses de 7.3 veces.

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | VOLUMEN (KTONS)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Volumen Total	1,184	1,059	1,087	12	9
Poliéster	967	851	857	14	13
Plásticos y Químicos	217	208	230	4	(6)

TABLA 2 | CAMBIO EN PRECIOS (%)

	(%) 1T20 vs.	
	4T19	1T19
Poliéster		
Precio Promedio en Pesos	(8)	(19)
Precio Promedio en Dólares	(10)	(22)
Plásticos y Químicos		
Precio Promedio en Pesos	(5)	(13)
Precio Promedio en Dólares	(7)	(16)
Total		
Precio Promedio en Pesos	(6)	(17)
Precio Promedio en Dólares	(9)	(20)

TABLA 3 | ESTADO DE RESULTADOS (Millones de Dólares)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Ventas Totales	1,433	1,407	1,642	2	(13)
Utilidad Bruta	118	168	138	(30)	(15)
Gastos de Operación y Otros	(60)	134	(49)	(145)	(24)
Utilidad de Operación	57	302	90	(81)	(36)
Resultado Financiero Neto	(88)	(36)	(22)	(145)	(295)
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	3	(16)	-	117	100
Impuestos a la Utilidad	12	(33)	(27)	136	143
Utilidad Neta Consolidada	(16)	218	40	(107)	(141)
Participación Controladora	(19)	209	27	(109)	(172)

TABLA 4 | VENTAS

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Ventas Totales					
Millones de Pesos	28,522	27,133	31,567	5	(10)
Millones de Dólares	1,433	1,407	1,642	2	(13)
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	8,037	7,837	8,776	3	(8)
Millones de Dólares	405	406	457	-	(11)
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	20,485	19,296	22,791	6	(10)
Millones de Dólares	1,028	1,001	1,186	3	(13)
En el Extranjero / Total (%)	72	71	72		

TABLA 5 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	1,151	5,834	1,722	(80)	(33)
Millones de Dólares	57	302	90	(81)	(36)
Flujo de Operación					
Millones de Pesos	2,205	6,863	2,684	(68)	(18)
Millones de Dólares	111	356	140	(69)	(21)

TABLA 6 | FLUJO COMPARABLE

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Flujo de Operación					
Millones de Pesos	2,205	6,863	2,684	(68)	(18)
Millones de Dólares	111	356	140	(69)	(21)
Ajustes*					
Millones de Pesos	337	(3,546)	153	109	120
Millones de Dólares	17	(184)	8	109	109
Flujo de Operación Comparable					
Millones de Pesos	2,541	3,317	2,837	(23)	(10)
Millones de Dólares	127	172	148	(26)	(14)

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

TABLA 7 | RESULTADO FINANCIERO, NETO (Millones de Dólares)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Gastos Financieros	(32)	(42)	(34)	25	8
Productos Financieros	8	16	9	(48)	(10)
Gastos Financieros, Netos	(23)	(26)	(25)	11	7
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(65)	(10)	3	(569)	(2,372)
Resultado Financiero, Neto	(88)	(36)	(22)	(145)	(295)

TABLA 8 | UTILIDAD NETA (Millones de Dólares)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Utilidad Neta Consolidada	(16)	218	40	(107)	(141)
Participación no Controladora	3	8	13	(63)	(76)
Participación Controladora	(19)	209	27	(109)	(172)
Utilidad por acción (Dólares)	(0.01)	0.10	0.01	(109)	(172)
Promedio de Acciones en Circulación (Millones)*	2,115	2,116	2,118		

*Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los periodos presentados

TABLA 9 | FLUJO DE EFECTIVO (Millones de Dólares)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
EBITDA	111	356	140	(69)	(21)
Capital Neto de Trabajo y Otros	100	(67)	(24)	249	520
Inversiones y Adquisiciones	(15)	(115)	(69)	87	79
Gastos Financieros	(26)	(39)	(31)	32	16
Impuestos a la Utilidad	(64)	(29)	(30)	(120)	(111)
Dividendos	(163)	(25)	(179)	(553)	9
Otras Fuentes / Usos	(49)	625	(176)	(108)	72
Disminución (Aumento) en Deuda	(106)	706	(369)	(115)	71

TABLA 10 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (Millones de Dólares)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	570	386	230	48	148
Clientes	574	545	699	5	(18)
Inventarios	898	953	1,064	(6)	(16)
Otros activos circulantes	314	428	356	(27)	(12)
Total activo circulante	2,356	2,312	2,348	2	-
Inversión en asociadas y otras	441	438	448	1	(1)
Propiedades, planta y equipo, neto	1,876	1,968	2,430	(5)	(23)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	193	201	221	(4)	(13)
Otros activos no circulantes	604	536	595	13	2
Total de activo	5,470	5,455	6,042	-	(9)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	189	38	692	404	(73)
Proveedores	819	693	871	18	(6)
Otros pasivos circulantes	487	348	314	40	55
Total pasivo circulante	1,496	1,078	1,878	39	(20)
Deuda (incluye costos de emisión)	1,642	1,491	1,560	10	5
Beneficios a empleados	55	58	57	(5)	(3)
Otros pasivos	431	436	476	(1)	(9)
Total de pasivo	3,623	3,064	3,970	18	(9)
Total capital contable	1,847	2,391	2,072	(23)	(11)
Total de pasivo y capital contable	5,470	5,455	6,042	-	(9)
Deuda Neta	1,436	1,330	2,200	8	(35)
Deuda Neta/Flujo de Operación*	1.7	1.6	2.2		
Cobertura de Intereses*	7.3	7.2	8.8		

* Veces: Últimos 12 meses

Poliéster

TABLA 11 | VENTAS

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
Ventas Totales					
Millones de Pesos	21,795	20,731	23,823	5	(9)
Millones de Dólares	1,094	1,075	1,239	2	(12)
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	4,020	3,895	3,985	3	1
Millones de Dólares	202	202	207	-	(3)
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	17,775	16,836	19,838	6	(10)
Millones de Dólares	892	873	1,032	2	(14)
En el Extranjero / Total (%)	82	81	83		

TABLA 12 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	336	1,526	767	(78)	(56)
Millones de Dólares	17	79	40	(78)	(57)
Flujo de Operación					
Millones de Pesos	1,151	2,349	1,541	(51)	(25)
Millones de Dólares	58	122	80	(52)	(27)

TABLA 13 | FLUJO COMPARABLE

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
Flujo de Operación					
Millones de Pesos	1,151	2,349	1,541	(51)	(25)
Millones de Dólares	58	122	80	(52)	(27)
Ajustes*					
Millones de Pesos	324	18	74	1,654	340
Millones de Dólares	16	1	4	1,546	309
Flujo de Operación Comparable					
Millones de Pesos	1,475	2,368	1,614	(38)	(9)
Millones de Dólares	74	123	84	(40)	(12)

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

Plásticos y Químicos

TABLA 14 | VENTAS

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Ventas Totales					
Millones de Pesos	5,964	6,006	7,229	(1)	(18)
Millones de Dólares	300	311	376	(4)	(20)
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	3,348	3,568	4,313	(6)	(22)
Millones de Dólares	169	185	224	(9)	(25)
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	2,616	2,438	2,916	7	(10)
Millones de Dólares	131	126	152	4	(14)
En el Extranjero / Total (%)	44	41	40		

TABLA 15 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO OPERATIVO

	1T20	4T19	1T19	(%) 1TQ20 vs.	
				4T19	1T19
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	748	611	853	22	(12)
Millones de Dólares	37	32	44	16	(17)
Flujo de Operación					
Millones de Pesos	987	819	1,040	21	(5)
Millones de Dólares	49	42	54	15	(10)

TABLA 16 | FLUJO COMPARABLE

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.	
				4T19	1T19
Flujo de Operación					
Millones de Pesos	987	819	1,040	21	(5)
Millones de Dólares	49	42	54	15	(10)
Ajustes*					
Millones de Pesos	13	70	80	(81)	(84)
Millones de Dólares	1	4	4	(75)	(78)
Flujo de Operación Comparable					
Millones de Pesos	1,000	888	1,120	13	(11)
Millones de Dólares	50	46	58	8	(15)

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

Apéndice B – Estados Financieros

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos mexicanos

(%) Mar-20 vs.

	Mar-20	Dic-19	Mar-19	Dic-19	Mar-19
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	13,197	7,059	4,447	87	197
Efectivo restringido	199	216	3	(8)	7,209
Clientes	13,497	10,265	13,551	31	-
Otras cuentas y documentos por cobrar	6,260	5,658	5,722	11	9
Inventarios	21,107	17,966	20,610	17	2
Otros activos circulantes	1,128	2,411	1,168	(53)	(3)
Total activo circulante	55,388	43,575	45,501	27	22
Inversión en asociadas y otras	10,379	8,246	8,683	26	20
Propiedades, planta y equipo, neto	44,108	37,082	47,095	19	(6)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	4,532	3,783	4,274	20	6
Otros activos no circulantes	14,210	10,108	11,532	41	23
Total activo	128,617	102,794	117,085	25	10
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda	4,450	707	13,420	529	(67)
Proveedores	19,263	13,064	16,883	47	14
Otros pasivos circulantes	11,457	6,550	6,083	75	88
Total pasivo circulante	35,170	20,321	36,386	73	(3)
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda (incluye costos de emisión)	38,598	28,103	30,228	37	28
Impuestos a la utilidad diferidos	4,926	3,926	4,657	25	6
Otros pasivos no circulantes	5,204	4,294	4,564	21	14
Beneficios a empleados	1,290	1,092	1,101	18	17
Total de pasivo	85,188	57,736	79,936	48	11
CAPITAL CONTABLE:					
Participación controladora:					
Capital social	6,035	6,045	6,052	-	-
Prima en acciones	9,025	9,059	9,106	-	(1)
Capital contribuido	15,060	15,104	15,158	-	(1)
Capital ganado	23,017	25,376	20,449	(9)	13
Total participación controladora	38,077	40,480	35,607	(6)	7
Participación no controladora	5,352	4,578	4,542	17	18
Total de capital contable	43,429	45,058	40,149	(4)	8
Total de pasivo y capital contable	128,617	102,794	117,085	25	10

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos mexicanos

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs)	
				4T19	1T19
Ingresos	28,522	27,133	31,567	5	(10)
Nacionales	8,037	7,837	8,776	3	(8)
Exportación	20,485	19,296	22,791	6	(10)
Costo de ventas	(26,175)	(23,883)	(28,910)	(10)	9
Utilidad bruta	2,347	3,250	2,657	(28)	(12)
Gasto de operación y otros	(1,196)	2,584	(935)	(146)	(28)
Utilidad de operación	1,151	5,834	1,722	(80)	(33)
Resultado Financiero, neto	(1,883)	(693)	(429)	(172)	(339)
Participación en resultados de asociación y negocios conjuntos	59	(303)	(3)	119	1,635
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(673)	4,838	1,290	(114)	(152)
Impuestos a la utilidad	270	(628)	(525)	143	151
Utilidad (pérdida) neta consolidada	(403)	4,210	765	(110)	(153)
Utilidad (pérdida) atribuible a Participación controladora	(453)	4,047	517	(111)	(188)
Utilidad (pérdida) atribuible a Participación no controladora	50	163	248	(69)	(80)

Nemak reporta Flujo de US\$142 millones en el 1T20

Monterrey, México, a 16 de abril de 2020. - Nemak, S.A.B. de C.V. ("Nemak", o "la Compañía") (BMV: NEMAK), un proveedor líder de soluciones de aligeramiento para la industria automotriz global, anunció el día de hoy sus resultados operativos y financieros del primer trimestre de 2020 ("1T20"). A continuación, se presenta un resumen de los indicadores clave de desempeño:

Cifras Relevantes

	Primer Trimestre		
	2020	2019	Δ%
Volumen (M de Unidades equivalentes)	10.5	12.1	(13.1)
Ingresos	907	1,102	(17.7)
Flujo de Operación ¹	142	175	(18.9)
Inversiones en capital	97	96	NA ²

Millones de dólares, excepto Volumen y Flujo de Operación / Unidad equivalente

(1) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales

(2) NA = No aplicable

Nemak vendió 10.5 millones de unidades equivalentes ("MUE") durante el 1T20, una disminución de 13.1% año vs. año ("a-vs-a"), derivada principalmente de los efectos de la desaceleración en la producción de vehículos ligeros, causada por el reciente brote de COVID-19. Los ingresos del periodo fueron US\$907 millones, una contracción de 17.7% a-vs-a, atribuida al menor volumen y los menores precios del aluminio.

El Flujo del 1T20 fue de US\$142 millones, una caída de 18.9% a-vs-a, debida en gran medida a los menores volúmenes.

Las inversiones de capital sumaron US\$97 millones durante el primer trimestre del año. La Compañía continuó invirtiendo para escalar la producción asociada a nuevos contratos, mientras avanzaba en la ejecución de iniciativas para reducir inversión en el resto del año. Al 31 de marzo de 2020, la Deuda Neta fue de US\$1,210 millones, una disminución de 7.3% a-vs-a. Las razones financieras de Nemak fueron las siguientes: Deuda Neta a Flujo últimos doce meses ("UDM") de 2.1 veces; Cobertura de Intereses, 8.1 veces.

Mensaje del Director General

Durante el trimestre, implementamos una serie de medidas encaminadas a proteger el bienestar de nuestra gente y adaptar nuestro negocio a los efectos de la pandemia de COVID-19. La experiencia que hemos adquirido en China, donde fuimos capaces de sobrellevar un paro temporal de actividades, seguido del relanzamiento gradual de la producción a partir de febrero, ha demostrado ser decisiva a la hora de concertar esfuerzos para responder a la propagación del virus en otras regiones. Me enorgullece enormemente el compromiso y la capacidad de recuperación que ha demostrado nuestra gente en estos tiempos difíciles.

A pesar de los efectos de la abrupta desaceleración de las ventas y la producción globales de vehículos ligeros en nuestro volumen, hemos logrado aprovechar satisfactoriamente las eficiencias operativas creadas para avanzar hacia el logro de nuestros objetivos de reducción de costos. En concreto, nuestros esfuerzos por realizar ajustes en este sentido rindieron frutos en Norteamérica



y en Resto del Mundo, compensando parcialmente el impacto de los factores adversos mencionados anteriormente. Al mismo tiempo, seguimos avanzando en la ejecución de la estrategia, ampliando nuestra cartera de pedidos en el segmento de aplicaciones estructurales y para vehículos eléctricos hasta aproximadamente US\$820 millones en ingresos anuales, a través de un nuevo negocio para suministrar carcasas de baterías complejas para autos híbridos tipo recargables de una armadora europea. El total de contratos obtenidos en todas las líneas de productos ascendió a aproximadamente US\$190 millones en ingresos anuales.

Dada la incertidumbre subsistente respecto al alcance y duración de las interrupciones de producción por parte de nuestros clientes, a raíz de la pandemia, seguimos redoblando esfuerzos para preservar nuestra liquidez y reducir costos y gastos. Dichos esfuerzos incluyen la implementación de recortes a las inversiones de capital y al capital de trabajo, esquemas de producción flexible y paros temporales de actividades en ciertas plantas, entre otros. Asimismo, estamos efectuando los siguientes ajustes a nuestros planes para el año:

- **Retiro de la Guía de Resultados 2020:** Proporcionaremos cifras actualizadas tan pronto se puedan determinar estimaciones confiables.
- **Reconsideración del pago de dividendos del 2020:** Los pagos de dividendos previamente fijados estarán sujetos a una revisión exhaustiva por parte del Consejo de Administración de Nemak, con la intención de proporcionar a los Accionistas de la Compañía una recomendación al día que contemple las condiciones actuales del mercado. La implementación de las recomendaciones actualizadas estará sujeta a la aprobación de los Accionistas.

Compartiremos más detalles acerca de estos temas en nuestra Conferencia del 1T20. Confío en que las medidas antes mencionadas nos ayudarán a superar este periodo extraordinario y emerger como un Nemak más fuerte.

Industria Automotriz

	Millones de Unidades		
	Primer Trimestre		
	2020	2019	% Var.
Venta de Vehículos Estados Unidos (SAAR) ⁽¹⁾	15.0	16.9	(11.2)
Producción de Vehículos en Norteamérica ⁽²⁾	3.7	4.2	(11.9)
Producción de Clientes de Nemak en Norteamérica ⁽²⁾	2.5	2.9	(13.8)
Venta de Vehículos Europa (SAAR) ⁽¹⁾⁽²⁾	17.2	19.4	(11.3)
Producción de Vehículos en Europa ⁽²⁾	4.4	5.6	(21.4)
Producción de Clientes de Nemak en Europa ⁽²⁾	2.9	3.7	(21.6)

(1) SAAR = Ventas anualizadas desestacionalizadas (por sus siglas en inglés)

(2) Fuente: estimados de IHS Markit y Nemak

En el trimestre, el SAAR de vehículos ligeros en los EE.UU. fue de 15.0 millones de unidades, 11.2% menos que en el mismo período del año anterior, debido principalmente a las condiciones económicas menos favorables provocadas por el brote de COVID-19. La producción de vehículos ligeros en Norteamérica disminuyó 11.9% ya que los fabricantes de automóviles redujeron la producción hacia el final de marzo buscando minimizar la transmisión del virus.

En Europa, las ventas del 1T20 cayeron 11.3% en comparación con el mismo período del año anterior, en gran medida como resultado de la desaceleración de la actividad económica,



propiciada por la propagación del COVID-19 en la región. La producción de vehículos ligeros presentó una reducción de 21.4% a-vs-a, la cual se explica principalmente por paros temporales de producción realizados por los fabricantes de automóviles, durante el mes de marzo, para hacer frente a la rápida evolución de la pandemia.

Acontecimientos Recientes

- Durante el primer trimestre del 2020, Nematik obtuvo contratos por un valor total aproximado de US\$190 millones en ingresos anuales, consistiendo en US\$80 millones para producir aplicaciones estructurales y para vehículos eléctricos, y US\$110 millones para producir aplicaciones de tren motriz.
- En apoyo a los esfuerzos para hacer frente a la contingencia por COVID-19, Nematik aprovechó su tecnología de impresión en 3-D en conjunto con otros procesos de manufactura para ayudar a aumentar la capacidad del sistema de salud en México.

Resumen de Resultados Financieros

	Primer Trimestre		
	2020	2019	Δ%
Volumen (M de Unidades equivalentes)	10.5	12.1	(13.1)
Ingresos	907	1,102	(17.7)
Utilidad de operación	65	91	(28.6)
Flujo de Operación ¹	142	175	(18.9)
Flujo de Operación ¹ / Unidad equivalente	13.5	14.5	(6.9)
Utilidad neta	(14)	58	NA
Inversiones en capital	97	96	NA ²
Deuda Neta ³	1,210	1,305	(7.3)

Millones de dólares, excepto Volumen y Flujo de Operación / Unidad equivalente

(1) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales

(2) NA = No aplicable

(3) Deuda Neta = Deuda Total - Efectivo Total

El volumen total del 1T20 disminuyó 13.1% a-vs-a, derivado principalmente de los recortes en la producción de vehículos ligeros de parte de ciertas armadoras, clientes de Nematik. En Norteamérica, los principales factores detrás de esta caída fueron el retiro gradual continuo de ciertos modelos por parte de las 3 armadoras de Detroit y una desaceleración generalizada de la industria, alimentada por la pandemia del COVID-19. Asimismo, la producción de vehículos ligeros de las armadoras europeas disminuyó por la propagación del virus, lo que a su vez impactó el volumen de Nematik. En Resto del Mundo, el volumen se vio afectado en gran medida por la disminución de las ventas en China, donde la Compañía detuvo la producción durante una parte del mes de febrero, producto también del brote.

En cuanto a los ingresos, el menor volumen y la caída de los precios del aluminio provocaron una reducción del 17.7% a-vs-a en el primer trimestre de 2020.

Durante el período, el Flujo disminuyó 18.9% a-vs-a, debido esencialmente a menores volúmenes. El Flujo por unidad equivalente en el 1T20 fue de US\$13.5, 6.9% menos a-vs-a. La Utilidad de Operación cayó US\$65 millones, básicamente como resultado de los mismos factores que



afectaron al Flujo. A su vez, la Utilidad Neta del 1T20 se redujo ante los mismos factores descritos anteriormente, en combinación con pérdidas cambiarias asociadas con la depreciación del peso contra el dólar estadounidense.

Las inversiones de capital fueron US\$97 millones en el 1T20, representando en su mayoría inversiones orientadas a impulsar el lanzamiento de nuevos productos.

Al 31 de marzo de 2020, Nematik reportó una Deuda Neta de US\$1,210 millones. Las razones financieras fueron: Deuda Neta a Flujo UDM, 2.1 veces; y, Cobertura de Intereses, 8.1 veces. Estas razones se comparan, respectivamente, contra 1.8 y 9.4 veces al cierre del 1T19.

Resultados por Región

Norteamérica

En el primer trimestre del 2020, los ingresos cayeron 17.3% a-vs-a, a causa de la reducción en el volumen y menores precios del aluminio. El Flujo del 1T20 disminuyó 16.7% a-vs-a, por efectos relacionados al volumen.

Europa

Los ingresos del 1T20 cayeron 19.3% a-vs-a, debido principalmente a una disminución en el volumen y precios del aluminio. En el 1T20, el Flujo se contrajo 31%, a razón del efecto combinado del volumen y la depreciación del euro frente al dólar estadounidense.

Resto del Mundo

En el 1T20, los ingresos registraron una caída de 13.6% a-vs-a obedeciendo a una reducción en el volumen relacionada a la contracción de la industria por la propagación del virus en Asia. El Flujo del 1T20 fue de US\$5 millones, superior al del mismo periodo del año anterior, ya que el beneficio combinado de una mejor mezcla de producto en Brasil y las iniciativas implementadas para alcanzar una mayor eficiencia más que compensaron el impacto del menor volumen en China.



Metodología para la presentación de resultados

Este reporte presenta información financiera no auditada. Las cifras están expresadas en pesos mexicanos o en dólares americanos, según se indique. Las cantidades en pesos fueron convertidas a dólares usando el tipo de cambio promedio de los meses en que las operaciones se registraron. Para el caso del Balance General, las cifras en pesos se convirtieron a dólares usando el tipo de cambio del fin del período. Las razones financieras se calcularon en dólares americanos. Debido al redondeo de cifras, pueden presentarse diferencias mínimas al calcular los porcentajes de variación de un periodo contra otro.

Información para la Conferencia Trimestral

La conferencia de Nematik del 1T20 se llevará a cabo el viernes 17 de abril próximo, a las 11:30 a.m., hora del este de los EE.UU. (10:30 a.m. hora de la CDMX). Para participar, favor de marcar de la siguiente forma: EE.UU.: llamada local: (877) 407-0784. Llamada Internacional: 1-201-689-8560. Llamada desde México sin costo: 01 800 522 0034. La conferencia también se transmitirá vía *webcast* en vivo, con *streaming* de audio. De no poder participar, la conferencia estará disponible en el sitio web de la Compañía (audio y *script*). Para mayor información, favor de visitar la página investors.nematik.com

Declaraciones Prospectivas

Este reporte contiene ciertas declaraciones prospectivas con respecto al desempeño futuro de Nematik que deben ser consideradas como estimaciones hechas por Nematik de buena fe. Estas declaraciones prospectivas reflejan las expectativas de la administración y están basadas en los datos y análisis actualmente disponibles. Los resultados reales están sujetos a eventos futuros e inciertos, que podrían afectar de manera importante el desempeño real de Nematik y sus resultados financieros.

Acerca de Nematik

Nematik es un proveedor líder de soluciones innovadoras para el aligeramiento en la industria automotriz global, que se especializa en el desarrollo y producción de componentes de aluminio para tren motriz así como aplicaciones estructurales y para vehículos eléctricos. En 2019, Nematik generó ingresos por US\$4.0 mil millones. Para mayor información, visite <http://www.nematik.com>

A continuación, se presentan cuatro páginas con tablas de información financiera.



Nemak
Estado de Resultados
Millones de Dólares

Por el primer trimestre de:

	2020	% de ing.	2019	% de ing.	% Var.
Volumen (millones de unidades equivalentes)	10.5		12.1		(13.1)
Ingresos	907	100.0	1,102	100.0	(17.7)
Utilidad Bruta	138	15.2	165	15.0	(16.4)
Gastos de venta y administración	(76)	(8.4)	(74)	(6.7)	2.7
Otros ingresos (gastos), neto	2	0.2	0	0.0	0.0
Utilidad de Operación	65	7.2	91	8.3	(28.6)
Gasto Financiero	(20)	(2.2)	(20)	(1.8)	0.0
Producto Financiero	1	0.1	1	0.1	0.0
Ganancia (Pérdida) por fluctuación cambiaria	(52)	(5.7)	4	0.4	NA
Resultado financiero, neto	(71)	(7.8)	(15)	(1.4)	373.3
Participación en Asociadas	1	0.1	2	0.2	(50.0)
Impuestos a la utilidad	(7)	(0.8)	(21)	(1.9)	(66.7)
Utilidad Neta	(14)	(1.5)	58	5.3	NA

	2020	% de ing.	2019	% de ing.	% Var.
Utilidad de Operación	65	7.2	91	8.3	(28.6)
Depreciación, amortización y otras partidas virtuales	77	8.5	84	7.6	(8.3)
Flujo de Operación ¹	142	15.7	175	15.9	(18.9)
Inversiones en capital	97	10.7	96	8.7	NA ²

(1) EBITDA = Operating Income + Depreciation, Amortization & other Non-Cash items

(2) NA = No aplicable



Nemak
Balance General Consolidado
Millones de Dólares

Activos	Mar-20	Dic-19	% Var
Efectivo y equivalentes de efectivo	772	312	147.4
Clientes	331	417	(20.6)
Inventarios	577	591	(2.4)
Otros activos circulantes	23	26	(11.5)
Total activo circulante	1,703	1,348	26.3
Inversión en acciones	24	33	(27.3)
Propiedad, planta y equipo, neto	2,519	2,554	(1.4)
Otros activos	798	774	3.1
Total Activos	5,043	4,709	7.1

Pasivos y Capital Contable	Mar-20	Dic-19	% Var
Préstamos bancarios C.P.	452	108	NA
Vencimientos del pasivo L.P. a C.P.	23	17	35.3
Intereses por pagar	6	17	(64.7)
Otros pasivos circulantes	1,147	1,203	(4.7)
Total pasivo circulante	1,628	1,344	21.1
Deuda a largo plazo	1,499	1,375	9.0
Obligaciones laborales	67	75	(10.7)
Otros pasivos de largo plazo	165	113	46.0
Total Pasivos	3,359	2,907	15.5
Total capital contable	1,684	1,800	(6.4)
Total pasivo y capital contable	5,043	4,709	7.1



Nemak Resultados por Región
Millones de Dólares

	Por el primer trimestre de:		
Volumen (millones de unidades equivalentes)	2020	2019	% Var.
Norteamérica	6.1	7.1	(13.9)
Europa	3.4	4.0	(14.0)
Resto del Mundo	1.0	1.0	(4.0)
Total	10.5	12.1	(13.1)

Ingresos Totales*	2020	2019	% Var.
Norteamérica	508	614	(17.3)
Europa	323	400	(19.3)
Resto del Mundo	76	88	(13.6)
Total	907	1,102	(17.7)

Flujo de Operación ¹	2020	2019	% Var.
Norteamérica	91	109	(16.7)
Europa	46	67	(31.0)
Resto del Mundo	5	(1)	NA
Total	142	175	(18.9)

Margen de Flujo de Operación ¹ en %	2020	2019	% Var.
Norteamérica	18%	18%	0.6
Europa	14%	17%	(14.6)
Resto del Mundo	7%	-1%	NA
Total	16%	16%	(1.4)

Flujo de Operación ¹ USD/Unidad equivalente	2020	2019	% Var.
Norteamérica	14.9	15.4	(3.3)
Europa	13.4	16.9	(20.8)
Resto del Mundo	5.2	(1.4)	NA
Total	13.5	14.5	(6.9)

(1) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales
* De clientes externos



Nemak
Estado de Resultados
Millones de Pesos

Por el primer trimestre de:

	2020	% de ing.	2019	% de ing.	% Var.
Volumen (millones de unidades equivalentes)	10.5		12.1		(13.1)
Ingresos	17,841	100.0	21,183	100.0	(15.8)
Utilidad Bruta	2,732	15.3	3,169	15.0	(13.8)
Gastos de venta y administración	(1,492)	(8.4)	(1,429)	(6.7)	4.4
Otros ingresos (gastos), neto	39	0.2	4	0.0	875.0
Utilidad de Operación	1,279	7.2	1,744	8.2	(26.7)
Gasto Financiero	(405)	(2.3)	(363)	(1.7)	11.6
Producto Financiero	11	0.1	28	0.1	(60.7)
Ganancia (Pérdida) por fluctuación cambiaria	(1,068)	(6.0)	69	0.3	NA
Resultado financiero, neto	(1,462)	(8.2)	(267)	(1.3)	447.6
Participación en Asociadas	10	0.1	43	0.2	(76.7)
Impuestos a la utilidad	(130)	(0.7)	(398)	(1.9)	(67.3)
Utilidad Neta	(303)	(1.7)	1,122	5.3	NA

	2020	% de ing.	2019	% de ing.	% Var.
Utilidad de Operación	1,279	7.2	1,744	8.2	(26.7)
Depreciación, amortización y otras partidas virtuales	1,535	8.6	1,618	7.6	(5.1)
Flujo de Operación ¹	2,814	15.8	3,361	15.9	(16.3)
Inversiones en capital	1,939	10.9	1,848	8.7	NA ²

(1) EBITDA = Operating Income + Depreciation, Amortization & other Non-Cash items

(2) NA = No aplicable

Nemak
Balance General Consolidado
Millones de Pesos

Activos	Mar-20	Dic-19	% Var
Efectivo y equivalentes de efectivo	18,154	5,883	208.6
Clientes	7,776	7,860	(1.1)
Inventarios	13,564	11,146	21.7
Otros activos circulantes	549	514	6.8
Total activo circulante	40,044	25,403	57.6
Inversión en acciones	554	615	(9.9)
Propiedad, planta y equipo, neto	59,216	48,140	23.0
Otros activos	18,765	14,585	28.7
Total Activos	118,580	88,744	33.6

Pasivos y Capital Contable	Mar-20	Dic-19	% Var
Préstamos bancarios C.P.	10,619	2,028	NA
Vencimientos del pasivo L.P. a C.P.	538	321	67.6
Intereses por pagar	151	320	(52.8)
Otros pasivos circulantes	26,959	22,664	19.0
Total pasivo circulante	38,267	25,333	51.1
Deuda a largo plazo	35,246	25,921	36.0
Obligaciones laborales	1,571	1,407	11.7
Otros pasivos de largo plazo	3,891	2,140	81.8
Total Pasivos	78,975	54,800	44.1
Total capital contable	39,605	33,943	16.7
Total pasivo y capital contable	118,580	88,744	33.6



REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2020 (1T20)



Monterrey, N.L., México, 16 de abril de 2020. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel" o "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del primer trimestre de 2020 ("1T20").

Axtel reporta Flujo de US \$156 millones en 1T20 (Ps. 2,974 millones)

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs. 4T19	1T19	Acum'20	Acum'19	Acum. Δ (%)
Ingresos (Ps.)	3,106	3,378	3,147	(8)	(1)	3,106	3,147	(1)
US \$	157	175	164	(10)	(4)	157	164	(4)
Flujo de operación (Ps.) ¹	2,974	1,187	1,074	151	177	2,974	1,074	177
US \$	156	62	56	153	178	156	56	178
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	599	6	(77)	>1,000	--	599	(77)	--
US \$	42	0	(4)	>1,000	--	42	(4)	--
Inversiones (Ps.) ²	686	572	377	20	82	686	377	82
US \$	36	30	20	20	82	36	20	82
Deuda neta (En dls)	586	750	795	(22)	(26)			
Deuda Neta / Flujo UDM*	1.8	3.2	3.5					
Cobertura Intereses UDM*	5.3	3.3	3.0					
Ingresos Ajustados (Ps.) ³	3,106	3,384	3,323	(8)	(7)	3,106	3,323	(7)
US \$	157	176	173	(11)	(9)	157	173	(9)
Flujo Ajustado (Ps.) ³	2,974	1,028	1,112	189	168	2,974	1,112	168
US \$	156	53	58	192	169	156	58	169

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculos.

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

3) Los resultados de Axtel para el año 2019 reflejan el negocio de mercado masivo como operación discontinua. Sin embargo, ALFA consolidó ambas operaciones continuas y discontinuas. Ver Apéndice B, Tablas 9 y 10 para una completa reconciliación de ingresos y Flujo.

INFORMACIÓN SELECTA 1T20

- COVID-19**
 - Ante la propagación de COVID-19, Axtel ha llevado a cabo cambios en su operación, priorizando la seguridad y el bienestar de sus colaboradores, clientes y comunidad, así como garantizar la continuidad de su negocio.
 - El 85% de sus empleados está trabajando bajo el esquema de trabajo a distancia o "home office".
 - Más de 300 clientes empresariales han solicitado incrementar su capacidad dedicada de acceso a Internet para hacer frente a las circunstancias actuales.
- Liquidez**
 - Axtel enfrenta la crisis de COVID-19 con liquidez sólida; efectivo por US \$104 millones, incluyendo US \$13 millones de caja restringida hasta diciembre de 2020 o enero 2021. Aproximadamente el 80% del efectivo disponible está denominado en dólares.
 - Adicionalmente, Axtel cuenta con una línea de crédito comprometida por US \$50 millones, de los cuales US \$48 millones están disponibles.
- Guía**
 - Axtel retira su guía de ingresos, Flujo e inversiones de capital para 2020 dada la incertidumbre que COVID-19 está infligiendo en la economía global, incluido México. Se actualizará la guía de resultados para 2020 tan pronto como las condiciones macroeconómicas se vuelvan menos volátiles.
 - Las inversiones de capital de Axtel se limitarán a US\$20 – 25 millones en mantenimiento y actualización de operaciones de red; US \$20 millones en la renovación de espectro ya pagada en febrero; e inversiones estrictamente controladas y directamente asociadas a nuevos contratos con clientes.
- Acuerdo de Centro de Datos**
 - Durante el trimestre, Axtel anunció el cierre del acuerdo estratégico con Equinix Inc., incluida la desinversión de tres centros de datos. La valuación de esta transacción fue de US \$175 millones. Los recursos, excluyendo el monto en custodia y gastos relacionados, se utilizaron para pagar por adelantado deuda y otros pasivos, restando US \$60 millones que se mantienen en la caja.

Relación con Inversionistas Axtel

ir@axtel.com.mx

axtelcorp.mx

+52 (81) 8114-1128



MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Desde principios de marzo, en preparación ante el inminente impacto de COVID-19 en México, comenzamos a actuar bajo tres principales prioridades: la seguridad y el bienestar de todos los empleados de Axtel, las necesidades y el apoyo a nuestros clientes, así como la continuidad de nuestro negocio y operaciones. Alcanzamos una transición exitosa a operación remota en muy corto plazo, tras lo cual aproximadamente el 85% de nuestros empleados ya están trabajando desde sus hogares. Esta transición se logró gracias a nuestros planes de Continuidad del Negocio, las iniciativas de digitalización en curso y a nuestra capacidad procesal y técnica para proporcionar acceso remoto seguro y eficiente a todos los colaboradores.

El brote de COVID-19 ha cambiado la forma en que interactuamos las personas y las organizaciones, lo cual ha provocado una mayor demanda de productos que permitan a nuestros clientes sostener interacciones remotas y virtuales, como la conectividad, el acceso a la red, los perímetros de ciberseguridad y las soluciones en la nube, entre otros. Hemos respondido diligentemente a cientos de solicitudes de clientes empresariales para incrementar su capacidad de acceso a Internet para hacer frente a las circunstancias actuales y, junto con nuestros socios tecnológicos, estamos implementando ofertas especiales de colaboración y servicios de acceso remoto seguro.

Axtel mantiene una base de clientes saludable, 55% de la cual pertenece al grupo de compañías con funciones "esenciales" o críticas que han continuado operando durante el período de contingencia en México. Los ingresos provenientes de industrias altamente afectadas por COVID-19 equivalen a aproximadamente el 13% de nuestros ingresos.

Cerramos este trimestre con una posición sólida de liquidez; con US \$91 millones en efectivo más US \$48 millones disponibles bajo nuestra línea de crédito comprometida. Al cierre de marzo, registramos un apalancamiento neto de 2.7 veces y una vida promedio de nuestra deuda de 4.8 años, sin vencimientos relevantes hasta el último trimestre de 2024. Las inversiones del año se limitarán a US \$20 – 25 millones en mantenimiento y actualización de las operaciones de red y US \$20 millones en renovación de frecuencias pagadas en febrero. Las inversiones fuera de estas dos categorías serán estrictamente controladas y estarán sujetas al cierre u obtención de nuevos contratos. Además, estamos llegando a acuerdos con nuestros principales proveedores estratégicos para redefinir las condiciones de las inversiones denominadas en dólares, dadas las volátiles condiciones del tipo de cambio.

Desde principios de este año, nuestras áreas comerciales y operativas han estado trabajando formalmente como dos unidades de negocio, Infraestructura y Servicios, con una importante colaboración entre ellas. Estamos avanzando en nuestro plan para lograr una separación física de ambas unidades de negocio tan pronto como concluya esta contingencia. A principios del trimestre iniciamos un proceso competitivo para atraer propuestas de inversión y evaluar alternativas estratégicas para la Unidad de Infraestructura y para la Compañía, recibiendo un interés significativo por parte de inversionistas estratégicos y financieros. Sin embargo, hemos decidido suspender dicho proceso hasta que las condiciones del mercado sean nuevamente apropiadas.

Continuaremos enfocados en el bienestar de nuestros empleados, las necesidades de nuestros clientes y la comunidad, y en la continuidad comercial de nuestras operaciones durante estos meses críticos. Creemos que concentrarnos en estos objetivos en este momento dará como resultado un Axtel fuerte en el momento en que cese la pandemia y las condiciones económicas comiencen a revertirse.”

Rolando Zubirán

En enero de 2020, Axtel concluyó el acuerdo estratégico y desinversión de tres centros de datos. Para fines de comparación en este reporte, los resultados de 2019 se ajustaron por esta transacción (“pro forma”). Ver Apéndice C – Tablas 11 y 13.

INGRESOS TOTALES – Por Unidad de Negocio

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum. Δ (%)
				4T19	1T19			
SERVICIOS (Ps.)	2,552	2,650	2,524	(4)	1	2,552	2,524	1
<i>US \$</i>	129	137	131	(6)	(2)	129	131	(2)
Empresarial (Ps.)	2,016	1,993	2,003	1	1	2,016	2,003	1
<i>US \$</i>	102	103	104	(1)	(2)	102	104	(2)
Gobierno (Ps.)	537	657	521	(18)	3	537	521	3
<i>US \$</i>	27	34	27	(21)	(1)	27	27	(1)
INFRAESTRUCTURA (Ps.)	1,168	1,332	1,227	(12)	(5)	1,168	1,227	(5)
<i>US \$</i>	59	69	64	(14)	(7)	59	64	(7)
ELIMINACIONES (Ps.)	(615)	(604)	(604)	(2)	(2)	(615)	(604)	(2)
<i>US \$</i>	(31)	(31)	(31)	1	1	(31)	(31)	1
TOTAL INGRESOS (Ps.)	3,106	3,378	3,147	(8)	(1)	3,106	3,147	(1)
<i>US \$</i>	157	175	164	(10)	(4)	157	164	(4)

* Para fines de consolidación, los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios (Alestra) se presentan como “eliminaciones”. Para una reconciliación de los ingresos por segmento de negocio (empresarial y gobierno), como se reportó en 2019, ver Tabla 5.

Los ingresos totales fueron US \$157 millones en 1T20, una disminución de 4% en comparación al 1T19. En pesos, los ingresos cayeron 1%; sin embargo, pro forma por la transacción de centros de datos, los ingresos incrementaron 1% debido a un 1% de incremento en la Unidad de Servicios. (Ver Tabla 11).

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA

Los ingresos ascendieron a US \$59 millones en 1T20, un decremento de 7% en comparación al 1T19. En pesos, los ingresos disminuyeron 5%; sin embargo, pro forma por la transacción de centros de datos, los ingresos permanecieron sin cambios. (Ver Tabla 11).

Los ingresos provenientes de la Unidad de Servicios Alestra representan el 53% del total de ingresos de la Unidad de Infraestructura.

UNIDAD DE SERVICIOS (“ALESTRA”)

Los ingresos totalizaron US \$129 millones en 1T20, una caída del 2% comparado con el 1T19. En pesos, los ingresos incrementaron 1%, debido a incrementos de 1% y 3% en los segmentos Empresarial y Gobierno, respectivamente.

SEGMENTO EMPRESARIAL (79% de los ingresos acum'20 de la Unidad de Servicios)

Los ingresos del segmento empresarial fueron US \$102 millones en 1T20. En pesos, los ingresos alcanzaron los Ps. 2,016 millones, un incremento de 1% en comparación al 1T19, debido a que el incremento de 16% presentado en los ingresos de TI fue mitigado por una caída de 2% en los ingresos de Telecom. (Ver Tabla 1).

TELECOM Los ingresos totalizaron Ps. 1,711 millones en 1T20, un decremento de 2% año con año, debido principalmente a una reducción de 5% en los ingresos de *redes administradas* como consecuencia de una caída en soluciones de VPN, así como una reducción de 7% en los ingresos de voz debido a la continua caída en los ingresos de telefonía fija-a-móvil y larga distancia. Estas disminuciones fueron parcialmente mitigadas por el reconocimiento de ingresos únicos del componente de equipo bajo NIIF-15 y un incremento de 18% en las soluciones de *colaboración*.

TI Los ingresos ascendieron a Ps. 305 millones en 1T20, 16% mayor en comparación al 1T19, debido principalmente a un incremento de 24% y 32% en las soluciones de *nube* y *ciberseguridad*, respectivamente.

INGRESOS TOTALES – Por Unidad de Negocio

UNIDAD DE SERVICIOS (“ALESTRA”) (continuación)

SEGMENTO GOBIERNO (21% de los ingresos acum'20 de la Unidad de Servicios)

Los ingresos del segmento de gobierno totalizaron US \$27 millones en 1T20. En pesos, los ingresos totalizaron Ps. 537 millones, 3% mayor año con año, debido a un incremento de 34% en los ingresos de TI, parcialmente mitigados por una caída del 20% en los ingresos de Telecom. (Ver Tabla 2).

TELECOM Los ingresos ascendieron a Ps. 239 millones en 1T20, un decremento de 20% contra el año anterior, principalmente causados por una reducción del 43% en los ingresos de *redes administradas* debido a que concluyeron unos contratos de servicios de VPN durante el año, parcialmente mitigados por incrementos en las soluciones de *datos y colaboración*.

TI Los ingresos fueron Ps. 298 millones en 1T20, 34% mayor en comparación al 1T19, esto debido principalmente a fuertes incrementos en los *sistemas integrados* en relación a un proyecto no recurrente con una entidad del gobierno federal.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 1T20, la utilidad bruta fue de US \$111 millones. En pesos, la utilidad bruta fue de Ps. 2,197 millones, un decremento de 6% contra el 1T19, o una disminución de 2% contra el 1T19 pro forma.

UNIDAD DE SERVICIOS La utilidad bruta totalizó Ps. 1,099 millones, una caída de 8% comparada con el primer trimestre del año anterior, debido principalmente a un aumento en los ingresos no recurrentes de bajo margen que compensaron la disminución en los ingresos recurrentes de mayor margen.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA La utilidad bruta fue de Ps. 1,097 millones. A pesar de que los ingresos se mantuvieron sin cambios, la utilidad bruta se incrementó 5% contra el 1T19 pro forma, debido a un incremento en el margen bruto.

GASTOS DE OPERACIÓN Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos de operación fueron de US \$63 millones en el 1T20. En pesos, los gastos de operación no presentaron cambios; sin embargo, pro forma a la transacción de los centros de datos, los gastos se incrementaron 3%.

UNIDAD DE SERVICIOS Los gastos de operación se incrementaron 7% comparados con el 1T19, debido a incrementos en gastos de personal y rentas. Este aumento es atribuible al beneficio contable de las comisiones de ventas según la NIIF-15 en el 1T19 y los ajustes indexados a la inflación para el personal, rentas y ciertos contratos de mantenimiento.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA Los gastos de operación disminuyeron 8% comparados al 1T19, o una disminución de 2% pro forma, debido a reducciones en gastos de mantenimiento.

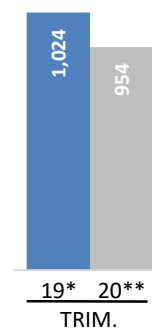
Los otros ingresos fueron Ps. 2,028 millones durante el 1T20, los cuales incluyen Ps. 2,021 millones (US \$107 millones) de ganancia por la desinversión de los centros de datos.

FLUJO

El Flujo totalizó US \$156 millones en el 1T20. En pesos, el Flujo fue de Ps. 2,974 millones, un incremento de 177% contra Ps. 1,074 millones en 1T19. Las cifras de 1T20 incluyen Ps. 2,021 millones por la ganancia de la desinversión de los centros de datos. Ajustando por esta desinversión, el Flujo resulta en Ps. 954 millones, un decremento de 11% contra 1T19, o 7% pro forma. (Ver Tabla 12).

El margen del Flujo disminuye de 33.2% en 1T19 pro forma a 30.7% en 1T20, impulsado principalmente por la contracción del margen y los mayores gastos en la Unidad de Servicios.

(en Millones de Ps.)

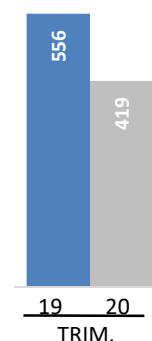


*Pro forma transacción centros de datos.
**Ajustado por la desinversión de centros de datos.

UNIDAD DE SERVICIOS (44% del Flujo acum'20 de Axtel)

El Flujo de la Unidad de Servicios ascendió a US \$21 millones en 1T20. En pesos, el Flujo fue de Ps. 419 millones, una reducción de 25% año con año, debido a menores márgenes de utilidad bruta y a un incremento en los gastos de operación previamente descrito.

(en Millones de Ps.)



UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (56% del Flujo acum'20 de Axtel)

El Flujo de la Unidad de Infraestructura fue de US \$134 millones en el 1T20, incluyendo US \$107 millones provenientes de la desinversión de los centros de datos en enero de 2020.

En pesos, el Flujo de la unidad de Infraestructura fue de Ps. 2,555 millones. Sin la ganancia por la desinversión de los centros de datos, el Flujo asciende a Ps. 534 millones, un incremento de 14% año con año comparado con Ps. 468 millones pro forma en 2019.

(en Millones de Ps.)



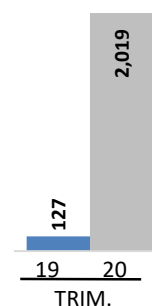
*Pro forma transacción centros de datos.
**Ajustado por la desinversión de centros de datos.

UTILIDAD DE OPERACIÓN

En el 1T20, la utilidad de operación totalizó US \$107 millones, incluyendo la ganancia por la desinversión de los centros de datos.

En pesos, la utilidad de operación del 1T20 fue de Ps. 2,019 millones, comparado con Ps. 127 millones en 1T19. Este incremento se debe principalmente a la ganancia por la desinversión de los centros de datos en el 1T20.

(en Millones de Ps.)



RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento registró un costo por US \$110 millones en 1T20 o Ps. 2,355 millones, comparados con Ps. 236 millones en 1T19. El incremento en costo se debe principalmente por una pérdida cambiaria de Ps. 1,993 millones durante el 1T20 como resultado de una depreciación de 20% del Peso mexicano frente al Dólar, comparado con una ganancia cambiaria de Ps. 159 millones en 1T19 como resultado de una apreciación de 2% del Peso. El gasto neto por intereses disminuyó 3% del 1T19 al 1T20, debido principalmente a reducciones en deuda bancaria y otros pasivos resultado de prepagos por Ps. 550 millones en mayo 2019 y Ps. 1,320 millones en febrero 2020. (Ver Tabla 7).

DEUDA NETA

En el 1T20, la deuda neta fue de US \$586 millones, una disminución de 26% o US \$209 millones en comparación con el 1T19; compuesto de un decremento en la deuda por US \$117 millones, una disminución contable de US \$38 millones en la deuda causada por una depreciación de 18% del Peso mexicano año con año y un incremento en el efectivo por US \$54 millones.

La reducción de US \$117 millones contra el año anterior en la deuda total, se explica por (i) una disminución de US \$81 millones relacionada al prepago total del Crédito Sindicado; (ii) una reducción de US \$13 millones debido al prepago de una deuda a corto plazo; (iii) una disminución de US \$13 millones en otros créditos y arrendamientos; (iv) un decremento de US \$12 millones relacionados a la nueva norma contable para arrendamientos a largo plazo (IFRS 16); y v) un incremento de US \$2 millones en intereses devengados.

Al cierre de 1T20, el efectivo totalizó US \$104 millones (Ps. 2,448 millones), los cuales incluyen US \$13 millones de efectivo restringido y US \$60 millones de ingresos provenientes de la transacción de los centros de datos. El efectivo totalizó US \$50 millones (Ps. 977 millones) en 1T19, los cuales incluyen US \$5 millones de efectivo restringido.

Las razones financieras para el primer trimestre de 2020 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 1.8 veces y Cobertura de Intereses de 5.3 veces. (Ver Tabla 8).

INVERSIONES

Las inversiones de capital fueron de US \$36 millones en 1T20, comparado con US \$20 millones en 1T19. Las inversiones para el primer trimestre de 2020 incluyen una inversión extraordinaria de US \$19 millones relacionada a la renovación de frecuencias de espectro, sin este efecto extraordinario, las inversiones totalizan US \$17 millones, una disminución del 15% en comparación al 1T19.

Adicionalmente, los US \$36 millones en inversiones de capital en el primer trimestre de 2020, excluyen el beneficio de US \$167 millones por la desinversión de los centros de datos.

OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- "Pro forma": En enero de 2020, Axtel concluyó el acuerdo estratégico y desinversión de tres centros de datos. Para fines de comparación del presente reporte, los resultados de 2019 se ajustaron por esta transacción ("pro forma"). Ver Apéndice C – Tablas 11 y 13.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y futuras decisiones comerciales, las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte.
- Deuda Neta de Caja a Flujo: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo de operación UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. El gasto por interés es calculado pro forma de los prepagos de la deuda.
- Para reducir el riesgo cambiario Peso - Dólar del pago de intereses de las Notas Senior 2024 con vencimiento en mayo de 2020, Axtel mantiene un contrato forward por US \$16 millones a un tipo de cambio de 19.66 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN. Adicionalmente, Axtel mantiene cobertura o swap de tasa de interés por Ps. 3,380 millones con vencimiento en diciembre 2022, donde Axtel paga 8.355% y recibe TIIE 28d.
- Sujeto a condiciones del mercado y a la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, ésta podrá adquirir o desinvertir sus propias acciones y/o sus notas senior de cuando en cuando, así como contratar o deshacer instrumentos financieros cuyo subyacente está relacionado al desempeño de su acción.

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con un robusto portafolio de TI y Telecomunicaciones. Con una infraestructura de red de 40,600 kilómetros de fibra óptica, Axtel habilita a las organizaciones para ser más productivas a través de la innovación.

A partir del 15 de febrero de 2016, Axtel es una compañía subsidiaria de ALFA, quien posee el 52.8% de su capital.

Axtel se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Forma parte del IPC Sustentable de la BMV desde 2013 y ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008.

Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio para Relación con Inversionistas: axtelcorp.mx

Sitio en internet de su marca empresarial y de gobierno: alestra.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | VENTAS UNIDAD SERVICIOS - SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum. Δ (%)
				4T19	1T19			
TELECOM (Ps.)	1,711	1,714	1,740	(0)	(2)	1,711	1,740	(2)
Voz	377	412	405	(8)	(7)	377	405	(7)
Datos e Internet	685	695	676	(1)	1	685	676	1
Redes Administradas	648	607	658	7	(2)	648	658	(2)
TI (Ps.)	305	279	263	9	16	305	263	16
TOTAL EMPRESARIAL (Ps.)	2,016	1,993	2,003	1	1	2,016	2,003	1
US \$	102	103	104	(1)	(2)	102	104	(2)
Recurrente (Ps.)	1,869	1,876	1,920	(0)	(3)	1,869	1,920	(3)
No recurrente (Ps.)	147	118	83	25	76	147	83	76

TABLA 2 | VENTAS UNIDAD SERVICIOS - SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum. Δ (%)
				4T19	1T19			
TELECOM (Ps.)	239	257	298	(7)	(20)	239	298	(20)
Voz	24	32	30	(23)	(18)	24	30	(18)
Datos e Internet	94	103	79	(9)	19	94	79	19
Redes Administradas	121	122	189	(1)	(36)	121	189	(36)
TI (Ps.)	298	400	222	(26)	34	298	222	34
TOTAL GOBIERNO (Ps.)	537	657	521	(18)	3	537	521	3
US \$	27	34	27	(21)	(1)	27	27	(1)
Recurrente (Ps.)	435	509	528	(15)	(18)	435	528	(18)
No recurrente (Ps.)	102	147	(8)	(31)	--	102	(8)	--

TABLA 3 | VENTAS UNIDAD INFRAESTRUCTURA

(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum. Δ (%)
				4T19	1T19			
TOTAL INFRAESTRUCTURA (Ps.)	1,168	1,332	1,227	(12)	(5)	1,168	1,227	(5)
US \$	59	66	61	(10)	(3)	59	61	(3)
ELIMINACIONES (Ps.)	(615)	(604)	(604)	(2)	(2)	(615)	(604)	(2)
US \$	(31)	(31)	(31)	1	1	(31)	(31)	1

* Para fines de consolidación, los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios (Alestra) se presentan como "eliminaciones".

Nota: Ver Tabla 11 para cifras pro forma.

Apéndice A – Tablas

TABLA 4 | VENTAS POR UNIDAD DE NEGOCIO 2019 Y ACUMULADO 2020
(EN MILLONES)

	1T19	2T19	3T19	4T19	2019	1T20
UNIDAD SERVICIOS (Ps.)	2,524	2,481	2,523	2,650	10,177	2,552
<i>US \$</i>	131	130	130	137	528	129
EMPRESARIAL (Ps.)	2,003	2,034	1,988	1,993	8,018	2,016
<i>US \$</i>	104	106	102	103	416	102
GOBIERNO (Ps.)	521	446	535	657	2,159	537
<i>US \$</i>	27	23	28	34	112	27
UNIDAD INFRAESTRUCTURA (Ps.)	1,227	1,215	1,248	1,332	5,021	1,168
<i>US \$</i>	64	64	64	69	261	59
Eliminaciones (Ps.)	(604)	(604)	(604)	(604)	(2,414)	(615)
<i>US \$</i>	(31)	(32)	(31)	(31)	(125)	(31)
TOTAL (Ps.)	3,147	3,092	3,167	3,378	12,784	3,106
<i>US \$</i>	164	162	163	175	664	157

TABLA 5 | VENTAS POR SEGMENTO 2019 Y ACUMULADO 2020 (COMO SE REPORTÓ en 2019)
(EN MILLONES)

	1T19	2T19	3T19	4T19	2019	1T20
EMPRESARIAL (Ps.)	2,626	2,645	2,632	2,721	10,625	2,569
<i>US \$</i>	137	138	136	141	552	130
GOBIERNO (Ps.)	521	446	535	657	2,159	537
<i>US \$</i>	27	23	28	34	112	27
TOTAL (Ps.)	3,147	3,092	3,167	3,378	12,784	3,106
<i>US \$</i>	164	162	163	175	664	157

Apéndice A – Tablas

TABLA 6 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO
(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)		Acum'20	Acum'19	Acum. Δ (%)
				4T19	1T19			
Utilidad operativa (Ps.)	2,019	276	127	631	>1,000	2,019	127	>1,000
US \$	107	14	7	645	>1,000	107	7	>1,000
Flujo (Ps.)	2,974	1,187	1,074	151	177	2,974	1,074	177
US \$	156	62	56	153	178	156	56	178
Ajustes* (Ps.)	(2,021)	0	0	--	--	(2,021)	0	--
US \$	(107)	0	0	--	--	(107)	0	--
Flujo Comparable (Ps.)	954	1,187	1,074	(20)	(11)	954	1,074	(11)
US \$	48	62	56	(22)	(14)	48	56	(14)
Unidad Servicios (Ps.)	419	514	556	(18)	(25)	419	556	(25)
Unidad Infraestructura (Ps.)	534	673	518	(21)	3	534	518	3

* Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas extraordinarias, tal como la venta de Centros de Datos.
Nota: Ver Tabla 12 para cifras del Flujo pro forma.

TABLA 7 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)		Acum'20	Acum'19	Acum. Δ (%)
				4T19	1T19			
Gasto neto por interés	(356)	(340)	(366)	(5)	3	(356)	(366)	3
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(1,993)	421	159	--	--	(1,993)	159	--
Valuación derivados	(6)	6	(30)	--	79	(6)	(30)	79
Total (Ps.)	(2,355)	87	(236)	--	(897)	(2,355)	(236)	(897)
US \$	(110)	5	(12)	--	(798)	(110)	(12)	(798)

TABLA 8 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US \$ MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
Notas Senior 2024	500	500	500	(0)	0
Crédito Sindicado	0	70	96	--	--
Crédito Largo Plazo	139	173	168	(20)	(18)
Arrendamientos y otros	37	46	66	(19)	(43)
Intereses Devengados	14	6	14	129	(6)
Deuda Total	690	795	845	(13)	(18)
% deuda en US \$	74%	64%	62%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(104)	(46)	(50)	(129)	(106)
Deuda Neta	586	750	795	(22)	(26)
Deuda Neta / Flujo UDM*	1.8	3.2	3.5		
Cobertura intereses UDM*	5.3	3.3	3.0		

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

Apéndice B – Operaciones Discontinuas | Mercado Masivo

Los resultados de Axtel en 2019 reflejan el Mercado Masivo desinvertido como operaciones discontinuas. ALFA, sin embargo, consolidó operaciones continuas y discontinuas, como se muestra a continuación:

TABLA 9 | OPERACIÓN DISCONTINUA – RECONCILIACIÓN DEL INGRESO

(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum Δ (%)
				4T19	1T19			
Ingresos	3,106	3,378	3,147	(8)	(1)	3,106	3,147	(1)
Ingresos Op. discontinuas	-	6	176	--	--	-	176	--
Ingreso Ajustado (Ps.)¹	3,106	3,384	3,323	(8)	(7)	3,106	3,323	(7)
US \$	157	176	173	(11)	(9)	157	173	(9)

1) Cifra consolidada por ALFA.

TABLA 10 | OPERACIÓN DISCONTINUA – RECONCILIACIÓN DEL FLUJO

(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(%) 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum Δ (%)
				4T19	1T19			
Flujo (Ps.)	2,974	1,187	1,074	151	177	2,974	1,074	177
US \$	156	62	56	153	178	156	56	178
Flujo - Op. Discontinua (Ps.)	-	(159)	37	--	--	-	37	--
US \$	-	(8)	2	--	--	-	2	--
Flujo Ajustado (Ps.)¹	2,974	1,028	1,112	189	168	2,974	1,112	168
US \$	156	53	58	192	169	156	58	169
Ajustes (Ps.)²								
Venta Data Centers	(2,021)	-	-	--	--	(2,021)	-	--
Gasto Terminación Op. Disc.	-	86	-	--	--	-	-	--
Flujo Ajustado Comparable (Ps.)	954	1,114	1,112	(14)	(14)	954	1,112	(14)
US \$	48	58	58	(16)	(17)	48	58	(17)

1) Cifra consolidada por ALFA.

2) Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas por partidas extraordinarias.

Apéndice C – Cifras Pro Forma Transacción Centros de Datos

En enero de 2020, Axtel concluyó el acuerdo estratégico y desinversión de tres centros de datos. Para fines de comparación en el presente reporte, los resultados de 2019 se ajustaron por esta transacción (“pro forma”).

TABLA 11 | VENTAS PRO FORMA – TRANSACCIÓN CENTROS DE DATOS
(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum.
				4T19	1T19			Δ (%)
SERVICIOS (Ps.)	2,552	2,650	2,524	(4)	1	2,552	2,524	1
US \$	129	137	131	(6)	(2)	129	131	(2)
Empresarial (Ps.)	2,016	1,993	2,003	1	1	2,016	2,003	1
US \$	102	103	104	(1)	(2)	102	104	(2)
Gobierno (Ps.)	537	657	521	(18)	3	537	521	3
US \$	27	34	27	(21)	(1)	27	27	(1)
INFRAESTRUCTURA (Ps.)	1,168	1,264	1,165	(8)	0	1,168	1,165	0
US \$	59	66	61	(10)	(3)	59	61	(3)
ELIMINACIONES (Ps.) *	(615)	(604)	(604)	(2)	(2)	(615)	(604)	(2)
US \$	(31)	(31)	(31)	1	1	(31)	(31)	1
INGRESO TOTAL (Ps.)	3,106	3,311	3,086	(6)	1	3,106	3,086	1
US \$	157	172	161	(9)	(2)	157	161	(2)

*Para su consolidación, los ingresos provenientes de la unidad de Servicios (Alestra) son presentados como “eliminaciones”.

TABLA 12 | FLUJO DE OPERACIÓN PRO FORMA – TRANSACCIÓN CENTROS DE DATOS
(EN MILLONES)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum.
				4T19	1T19			Δ (%)
Flujo (Ps.)	2,974	1,111	1,024	168	191	2,974	1,024	191
US \$	156	58	53	170	192	156	53	192
Ajustes* (Ps.)	(2,021)	0	0	--	--	(2,021)	0	--
US \$	(107)	0	0	--	--	(107)	0	--
Flujo comparable (Ps.)	954	1,111	1,024	(14)	(7)	954	1,024	(7)
US \$	48	58	53	(16)	(9)	48	53	(9)
Unidad Servicios (Ps.)	419	514	556	(18)	(25)	419	556	(25)
Unidad Infraestructura (Ps.)	534	597	468	(10)	14	534	468	14

* Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas extraordinarias, tal como la venta de Centros de Datos.

TABLA 13 | VENTAS Y FLUJO DE OPERACIÓN 2019 PRO FORMA – TRANSACCIÓN CENTROS DE DATOS
(EN MILLONES)

	1T19	2T19	3T19	4T19	2019
INGRESOS (Ps.)	3,086	3,029	3,103	3,311	12,528
US \$	161	158	160	172	651
Unidad Servicios (Ps.)	2,524	2,481	2,523	2,650	10,177
Unidad Infraestructura (Ps.)	1,165	1,152	1,184	1,264	4,765
Eliminaciones (Ps.) *	(604)	(604)	(604)	(604)	(2,414)
EBITDA (Ps.)	1,024	1,044	1,057	1,111	4,236
US \$	53	55	54	58	220
Unidad Servicios (Ps.)	556	573	536	514	2,179
Unidad Infraestructura (Ps.)	468	472	521	597	2,057

* Para fines de consolidación, los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios (Alestra) se presentan como “eliminaciones”.

Apéndice D – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.)	
				4T19	1T19
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	2,132	858	882	149	142
Efectivo restringido	316	-	-	--	--
Cuentas por cobrar	2,631	2,426	3,084	8	(15)
Partes relacionadas	40	23	64	71	(37)
Impuestos por recuperar y otras CxC	877	895	973	(2)	(10)
Anticipos a Proveedores	626	521	558	20	12
Inventarios	122	94	144	30	(15)
Instrumentos Financieros	63	-	-	--	--
Instrumentos Financieros (ZSCs)	87	93	100	(7)	(13)
Act. clasif. congelados para venta	-	1,125	324	--	--
Total Activo Circulante	6,894	6,035	6,127	14	13
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Efectivo restringido	-	-	95	--	--
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	12,493	12,964	15,678	(4)	(20)
Cuentas por cobrar a largo plazo	-	-	-	--	--
Activos intangibles, neto	1,917	1,714	1,893	12	1
Impuestos diferidos	3,853	2,876	2,962	34	30
Inversiones compañías asociadas y otros	295	295	295	-	(0)
Instrumentos Financieros Derivados	-	-	-	--	--
Otros activos	457	447	421	2	9
Total Activo No Circulante	19,014	18,296	21,344	4	(11)
TOTAL ACTIVOS	25,908	24,331	27,471	6	(6)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	3,394	2,898	3,429	17	(1)
Intereses acumulados	320	112	281	186	14
Deuda a corto plazo	-	-	-	--	--
Porción circulante de deuda a LP	458	472	559	(3)	(18)
Impuestos por pagar	16	22	3	(28)	438
Instrumentos Financieros	89	52	100	71	(11)
Ingresos Diferidos	191	153	607	25	(69)
Provisiones	232	220	270	5	(14)
Otras cuentas por pagar	963	1,249	2,764	(23)	(65)
Total pasivo a corto plazo	5,663	5,178	8,012	9	(29)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	15,302	14,251	15,344	7	(0)
Beneficios empleados	700	695	609	1	15
Instrumentos Financieros Derivados	97	92	36	6	167
Otros pasivos a LP	153	704	1	(78)	>1,000
Total del pasivo a largo plazo	16,253	15,742	15,991	3	2
TOTAL PASIVO	21,916	20,920	24,003	5	(9)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	464	464	464	-	-
Prima en emisión de acciones	-	-	-	--	--
Reserva para recompra de acciones	396	93	150	324	164
Ganancias (pérdidas) acumuladas	3,131	2,853	2,854	10	10
TOTAL CAPITAL CONTABLE	3,991	3,411	3,468	17	15
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	25,908	24,331	27,471	6	(6)

Apéndice D – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T20	4T19	1T19	(% 1T20 vs.		Acum'20	Acum'19	Acum
				4T19	1T19			Δ (%)
Ingresos Totales	3,106	3,378	3,147	(8)	(1)	3,106	3,147	(1)
Costo de ventas y servicios	(910)	(951)	(815)	4	(12)	(910)	(815)	(12)
Utilidad bruta	2,197	2,427	2,332	(9)	(6)	2,197	2,332	(6)
Gastos operativos	(1,250)	(1,263)	(1,256)	1	0	(1,250)	(1,256)	0
Otros ingresos (gastos), netos	2,028	23	(2)	>1,000	--	2,028	(2)	--
Depr., amort. y deterioro activos	(956)	(911)	(948)	(5)	(1)	(956)	(948)	(1)
Utilidad operativa	2,019	276	127	631	>1,000	2,019	127	>1,000
Resultado integral, neto	(2,355)	87	(236)	--	(897)	(2,355)	(236)	(897)
Part. de resultados compañía asociada	-	(0)	-	--	--	-	-	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(337)	363	(110)	--	(207)	(337)	(110)	(207)
Total impuestos	936	(228)	38	--	>1,000	936	38	>1,000
Operaciones Discontinuas	-	(130)	(6)	--	--	-	(6)	--
Utilidad (Pérdida) Neta	599	6	(77)	>1,000	--	599	(77)	--